

锡柴首批新康威国四发动机昂然挺进深圳公交

果实是耕耘者的收获,果实中蕴育着成长的种子。

今年,锡柴人品牌营销全线出击,锡柴新康威发动机高端品质频频受追捧。12月2日,50辆匹配锡柴新康威国四发动机4DX23-130E4的厦门金旅公交轻型客车璀璨亮相深圳各公交线路,这不仅标志着锡柴打造绿色轻型客车市场取得了实质性的突破,更标志着锡柴新康威国四高端产品批量挺进了国家区域中心城市。

试验数据显示,锡柴新康威国四机技术居前列

锡柴新康威国四发动机首次批量成为深圳公交客车动力,决非偶然,而是得益于锡柴高端动力品质长期在深圳公交积累的好口碑。自2006年锡柴首批国三种子机进驻这个中国改革开放的第一个经济特区的公交客车市场以来,其采用的国际领先的四气门技术所带来的环保节油优势及快捷的品牌服务,不仅赢得深圳公交用户的青睐,更以每年百余台的递增速度,成为锡柴拓展客车市场的最大亮点。截至目前,锡柴国三

“名品世家”意若其名,是这家酒商对行业高端品牌挚爱的见证。呵护品牌的同时,名品世家(北京)酒业连锁有限公司董事长陈明辉更把这一品牌做为开拓经营模式的利器,围绕连锁经营模式做起了大篇的战略“文章”。品牌是连锁加盟店的基础,而优质的品牌则可以为各加盟商带来更高的回报。名品世家无论是在商标的选择上,还是在设计酒类连锁专卖体系商业模式上,定位都是“只卖真品,专卖名品”,走品牌店、精品店路线的策略。

为了巩固先发优势,拓宽除沿海以外的内陆省份特别是北方市场,董事长陈明辉和公司高管们力排众议,把总部从具有天然进口酒优势的上海搬迁至北京。在人口密集,交通便利、信息灵通的北京设立总部,发展连锁加盟,可以辐射全国,有利于更好地巩固、拓展、扩张连锁专卖店,探索提高单店盈利能力的途径;更有利于广泛联系战略合作伙伴,拓宽上游供货资源渠道,确保名品世家专卖体系“真品”、“名品”货源充足。同时,还能让更多的北方消费者认识、了解和接受名品世家这一品牌,为其“打造中国酒类连锁第一品牌”营造了一个更为广阔的舞台。

喧嚣过后,将迎来理性增长

进口葡萄酒前几年增长快,结果出现了蜂拥而上的局面。这个行业的进入门槛很低,只是想单纯的拿几款酒卖是很容易的,国外的酒庄数量数以万计,有一点资金就能拿到货。但很多进入者对进口葡萄酒并不熟悉,对酒类市场也没有真正深刻的理解,更谈不上专业度,很多人是抱着短期获利的目的。与此同时,消费者对进口葡萄酒的消费还没有真正的普及,这就造成了供大于求的矛盾,在经济形势等众多因素的影响下,最终出现了目前这种状态。但是这也是好事情,随着运营商和消费者的理性化,这个行业将逐渐走向规范和健康发展。

陈明辉认为:从整个行业来看,进口葡

以上发动机客车在深圳东部公交、西部公交、巴士集团等三大公交集团保有量均突破千辆。如今深圳公交各条黄金线路上已有4000余辆锡柴国三以上发动机的公交客车在欢跑着。

“试验数据显示,锡柴新康威国四发动机4DX23-130E4各项动力性能指标均领先其他品牌发动机。”据负责该配套项目的技术人员介绍,此次匹配深圳东部公交的锡柴新康威4DX23-130E4机型,总排量为3.68升,前期与其他品牌的同类发动机多次做试验比较,锡柴发动机动力性能均领先其他品牌机型,全负荷最低燃油耗率小于205g/kw·h,同时采用AVL的Cruise整车动力传动系统仿真软件,与整车匹配更科学、更合理;自主研发设计的燃烧室、进排气道、缸盖三孔位置等核心技术,确保了柴油机性能和排放的先进性;采用的斜齿轮传动提高了传动平稳性,噪音小于95.5dB。

锡柴精芯服务,一路随行新康威安全运行

“变事后服务为事前服务,让用户真正体会

名品世家酒业连锁在酒业有着非常高的知名度,无论是目前700多家的店面数量,还是发展速度,乃至赢利状况,在灿若星河的酒商中都处于行业领先地位。

陈明辉:连锁经营日趋成熟

葡萄酒行业还是处在一个原始创业阶段。目前这个行业正处在一个洗牌时期,一部分不规范的运营商和产品将作为泡沫被洗掉,一部分对进口葡萄酒文化有深刻理解,专业度高的运营商将逐渐沉淀下来主导这个行业的未来。这个洗牌阶段至少也要三到五年的时间。“随着消费的发展,葡萄酒未来毫无疑问有着很光明的前景,洗牌之后,无论消费者还是运营商,都将走向一个理性的阶段。”陈明辉说。消费者更加重视性价比高的产品,会寻找更适合自己的产品,不再盲目追逐高价和豪华包装。同时,运营商也会更加的从专业和服务角度提升自己的竞争力。

优势明显,连锁销售会成重要渠道之一

进口葡萄酒行业,这几年在连锁销售领域有了突飞猛进的发展,而在传统销售渠道则始终没有大的突破,这与白酒以及国产葡萄酒形成了鲜明的对比。陈明辉从名品世家自身发展的实践出发总结说:在一个比较长的时间内,连锁零售会是进口葡萄酒的重要销售渠道之一。因为中国消费者对进口酒的认知仍较缺乏,这就需要专业的人员进行辅导销售,而这一点在传统的餐饮渠道或者商超卖场都是做不到的;进口葡萄酒产品品种繁多,品牌众多,在饮用上也有许多需要注意的地方,普通消费者很难分辨选择,这些就需要专业的人员为消费者提供专业的服务。满足消费者的这些需求,目前只有连锁销售店可以做到,这是连锁销售能够持续发展下去的最大支撑。当然,传统渠道随着整个进口葡萄酒消费的成熟,销售也会增加,但会是一个漫长的过程。

衡变公司参展首届湘南承接产业转移投资贸易洽谈会

盛茂林副省长、周海兵市长亲临公司展区



盛茂林副省长亲临衡变公司展区

“衡变公司参展的变压器产品,代表了世界的最高水平,不仅提升了湖南装备的整体实力,更为我国乃至世界电力事业的发展做出了突出的贡献。”11月28日,首届湘南承接产业转移投资贸易洽谈会在郴州开幕,公司作为湖南省工业企业的典范和衡阳市的名片应邀出席本次展会。湖

南省副省长盛茂林出席开幕式并亲临公司展区,对公司科技创新能力及取得的快速发展给予了高度肯定。

在本次展会上,公司参展了世界最高电压等级的1700kV试验变压器、世界最高电压等级最大容量的1000MVA/1000kV变压器、世界最高电压等级最大容量的



到锡柴新康威国四发动机散发出的高端品质魅力。”据悉,为确保首批深圳东部公交匹配锡柴新康威国四发动机“一炮打响”,此次锡柴组织制定了一系列融质量、效率、服务、亲情于一体的全方位专业化的“精芯服务”举措,从整车上线服务到组织培训;从配件储备到服务蹲点,服务保障措施细致到每一个环节,全力确保首批深圳东部公交新康

威国四发动机车辆正常运行。
 “从初识、了解到信任,深圳公交正是出于品牌效应的考虑,才会坚定不移地选择锡柴新康威国四发动机”。深圳办事处浦志明充满信心地说,凭借着锡柴产品的雄厚技术优势+品牌服务,锡柴新康威国四发动机一定能够在深圳打响品牌。
 (陈燕)

经营在发展中也遇到了一些瓶颈,不少酒商也因此失去了信心。但从名品世家的实际经营看,对连锁模式本身的质疑完全没有必要。这个模式非常适合进口葡萄酒行业的发展,而且在未来几年内一定会诞生类似国美、苏宁一样的服务品牌。名品世家已经走过了最艰难的那个创业阶段,目前,名品世家在全国20个省份设有省级公司或运营中心,连锁店绝大多数经营良好,而且已经摸索出了一套具备我们自身特色的赢利模式,其核心在于它拥有好的产品,好的服务与精英团队。名品世家能够做到现在的规模,一个最重要的特点就是解决了赢利模式问题,让加盟商开店就能赢利是成功的关键。

名品世家店内现在已经形成了六大业态,有进口葡萄酒,也有白酒,比如52度五粮液名品世家专供。“我们是五粮液的特约经销商,还有五粮液1618,另外产品结构中还有香烟、茶叶、茶具酒具、名优特产等,这个多重组合结构也是赢利的关键。名品世家今后要继续发展,最重要的就是能否拿到独家的名牌产品,提高名品世家的品质。”在陈明辉看来,赢得五粮液的青睐,是“名品世家模式”取得阶段性胜利的最好佐证。

“我们的愿景是:打造百亿市值,营造百年老店。名品世家的未来还是要在专业度和服务质量上下功夫”。陈明辉满怀信心地表示:2013年,名品世家会进一步提升所开店的 service 与产品质量,确保这些店的健康良性发展。连锁模式在中国还有非常大的发展空间,这种模式的运用也将促进行业更多知名品牌的加入和对行业市场的规范。
 (李澎)

320MVA/1100kV电抗器等一系列代表世界最高水平的产品模型,吸引了众多观众的眼球。上午十时许,在衡阳市市长周海兵等领导的陪同下,盛茂林副省长一来到衡阳展区就莅临公司展位,详细了解公司参展的产品概况、产品用途、竞争优势等。公司副总经理彭安保向盛茂林副省长一行作了详细的汇报,作为公司具有自主知识产权的产品,该产品的研制工程填补了国内外多项空白,解决了我国电力事业远距离大容量传输遇到的一系列瓶颈,至今安全稳定地运行在湖北荆门世界首条1000kV试验线路及皖电东送1000kV示范线路。尤其是公司自主研发的320MVA/1100kV电抗器产品,于今年1月18日,荣获2012年国家科技进步奖特等奖,为我国“一特四大”能源战略的实施提供了重要的技术支撑。

当听到衡变公司的高电压等级大容量产品已经批量出口东南亚、中亚、非洲、巴西等国家和地区,并且在外国取得多个成套项目时,盛茂林副省长欣慰地说:“特变电工,装备中国装备世界的的名号果然名不虚传,你们参展的这些产品均代表了世界的最高水平,为我国乃至世界电力事业的发展做出了突出的贡献。同时也希望你们坚持自主创新,继续实施‘走出去’的发展战略,为振兴民族装备制造业再做新贡献!”
 (尹翔宇 马松伟)

中钢衡重获得三项发明专利授权

本报讯 近日,中钢衡重收到了三项由国家知识产权局颁发的发明专利证书,专利名称分别是“分离式模块化数控落地车铣床”、“铸态高韧性铁素体球墨铸铁及其生产方法”、“大型弧形铸件校正方法”。

发明是“分离式模块化数控落地车铣床”,采用整体式结构即传递主运动的床头箱结构与传递给运动的进给系统相对固定,虽然加工精度相对较高,但存在着加工成本高、闲置率高、功能单一等不足。该发明专利是为克服现有技术的不 足而提供的一种分离式模块化数控落地车铣床。其发明方案包括主运动单元和进给系统。主运动单元安装在地面上,进给系统安装在平台上,进给系统采用与主运动单元相离的模块化设计,平台上设有多条用于方便安装进给系统的槽;主运动单元包括调速电机、普通减速器、主轴、花盘、小齿轮、大齿轮、主轴制动器、分度机构和主运动单元机架,主轴通过前支轴承和后支轴承安装在主运动单元机架的轴承座上;花盘安装在主轴的一端,主轴制动器安装在主轴上,调速电机通过普通减速器、传动件、小齿轮和大齿轮与花盘连接。这种用于机械加工的分离式模块化数控落地车铣床结构简化、成本低、各进给运动单元可以灵活组合使用,一次安装工件后就能完成车、铣、镗、钻等加工事项。

发明专利“铸态高韧性铁素体球墨铸铁及其生产方法”公开了一种铸态高韧性铁素体球墨铸铁及其生产方法。传统的球墨铸铁高韧性材料是在原铁液低硅、低锰的条件下,终硅量较高的前提下,经过炉前大量孕育处理获得。但其试棒性能并不稳定,往往需要经过石墨化退火处理。该材料用于制作风电铸件,风电铸件材料有低温性能要求,硅量偏高严重影响其性能。而目前,风电铸件球铁件因冷却速度缓慢,铸造时易产生系列问题,如球化、孕育衰退、组织粗大、石墨球数减少,容易形成碎块石墨。本发明为克服传统球墨铸铁高韧性材料现有技术的不足而提供的一种铸态高韧性铁素体球墨铸铁及其生产方法。按照本发明生产的铸态高韧性铁素体球墨铸铁具有高韧性,铁素体量和球化率均很高的特点,其低温性能好,特别适合于制作风电铸件;其生产方法的主要工艺步骤为熔炼和炉前处理两大部分,即先对生铁、废钢和石墨增碳剂进行熔炼,然后加入球化剂、预处理剂、孕育剂进行炉前处理。用其生产的球墨铸铁材料质量稳定,能达到风电铸件材料标准的要求。生产成本低、生产周期短,能大大提高经济效益。

发明专利“大型弧形铸件校正方法”公开了一种大型弧形铸件校正方法。水泥回转窑上的大齿轮,其尺寸大,难以一次铸造成型。在铸造时,一般是分别铸造两个半圆弧形铸件(也称半圆齿轮),由两个半圆弧形铸件来组合成水泥回转窑上的大齿轮。因半圆弧形铸件结构复杂,即使在半圆弧形铸件的开口之间铸有拉筋,也难以防止半圆弧形铸件产生变形,这样就需要对半圆弧形铸件进行校正。本发明是为克服现有校正技术的不足而提供的一种大型弧形铸件校正方法。本发明具有以下特点:由于采用不太高的温度加热校正技术,对铸件的质量没有影响且成功率 高,节约了热能,降低了成本;本发明适用于各种型号、材质、规格的大型弧形铸件的校正,特别适用于大型半齿轮铸件的校正,操作简单,无安全隐患;不需要挡铁等难以固定的工装,不需要其它辅助设备,工具简单,操作方便;校正速度快,大大节约了操作时间,具有可观的长远经济效益。
 (记者 李凤发 通讯员 刘娟)

海尔产品好 服务更好

精装修完毕的家,洁净明亮,家电都是才购置的,唯独厨房还差一台抽油烟机,为了远离油烟的侵害,保持厨房的洁净,我们还需要添置一台抽油烟机。我来到商场,在琳琅满目的产品中,我们选取了口碑很好的海尔油烟机。

当海尔师傅把我们精心选取的抽油烟机送到家里,就在师傅进门的那一刻我就感到了海尔的细腻和用心,他们身着海尔制服,脚套鞋套礼貌地敲响我家门,小心地把抽油烟机抬到了安装的位置。师傅在精心理致安装的同时,首先仔细为我家检测了用电的环境。在忙碌地安装好油烟机后还仔细清除了安装时遗留下来的废弃物,并且细致地给我们讲解了油烟机的保养和使用,在看到我们熟练掌握了油烟机的使用后才礼貌地离去。这样的服务,让我体会到了海尔与消费者之间的和谐和真诚,我真感谢海尔,它带给我的好的产品,还有好的服务。
 (文文)