一周热点

沪版国资国企改革方案发布在即

记者从接近上海国资委的知情人士处获悉，沪版国资国企改革方案发布在即，目前正在做最后“措辞上”的修改，国企分类监管、建立国资流动平台、开放性市场化重组等大方向基本明确。目前资本市场对于国资国企改革的基本预期是“地方国资改革走在中央国资之前，上海国资改革走在地方国资之前”，沪版国资改革方案对于未来一段时间全国范围内的国资国企改革将有一定标杆意义。

知情人士称，《中共中央关于全面深化改革若干重大问题的决定》对国资国企改革的顶层论述和顶层设计将在沪版国资国企改革方案中得到体现。《决定》提出的“准确界定不同国有企业功能”、“完善国有资产管理体制”等内容将得到具体实践。

（黄淑慧）

央行：自贸区金改大部分措施 3 个月落地

针对央行最新发布的《关于金融支持中国(上海) 自由贸易试验区建设的意见》(以下简称《意见》)，中国人民银行上海总部党委副书记、副主任兼上海分行行长、国家外汇管理局上海市分局局长张新 12 月 3 日对《经济参考报》记者表示，希望用三个月时间把《意见》的大部分措施落地实施。

“对于《意见》的具体条款，总体来看，大部分已基本成熟，可以立即实施，如跨境人民币业务、外汇体制改革、自由贸易账户设立等；还有一部分需要制定细则后，在全国率先组织实施。比如，利率市场化，其中一部分已经基本成熟，一部分市场影响较大的措施则需要制定细则后按照全国统一部署审慎实施。”张新表示。

（经参）

姜洋：允许境外机构参股期货公司

证监会副主席姜洋 12 月 3 日在“第九届中国（深圳）国际期货大会”上表示，允许境外机构参股期货公司。当前和今后一段时间，证监会将深入贯彻落实党的十八届三中全会精神，坚持市场化、法治化、国际化的改革导向，按照服务实体经济发展的根本要求，统筹兼顾、远近结合，不断创新改革、发展、监管和服务理念，扎实推进期货和衍生品市场各项工作。

姜洋说，一是健全商品期货和金融衍生品市场体系。推动原油等战略性资源品种和宜农期货品种上市；发展权益类、利率类、汇率类金融衍生品；稳步发展期权、商品指数、碳排放权等新型交易工具；研究推进场外衍生品市场建设，加强配套服务设施。

二是着力做精做细已上市期货品种。把已上市期货品种合约规则的改造工作放在更突出位置，平衡好与新品种上市之间的关系，有针对性地进行适合于实体经济需要的调整和改造；进一步完善期货品种功能发挥的评估、反馈、改进机制；各期货交易所、期货公司要注重贴近实体经济、贴近“三农”，提升市场服务质量。

三是加大监管转型和执法力度。

四是积极稳妥推进对外开放。

五是夯实市场基础制度。

（倪铭娅）

17 城突击收紧楼市调控效果达标有难度

11 月以来，继北上广等一线城市出台房地产调控政策之后，武汉、南昌、沈阳等二线城市也加紧拉开了楼市调控的序幕。截至目前，已有 17 个城市出台了楼市新政。从具体调控内容上看，尽管各城市间情况各异，力度与细节上存有差异，但总体来看二线城市的调控政策几乎照搬一线城市的模板，纷纷加强了对楼市的调控。业内人士预计，年底“突击”收紧调控“紧箍咒”将会让楼市短暂降温，年底或将有更多城市加入到调控大军中来。

随着各地楼市调控新政相继公布，从内容来看，大多着眼于贷款、限购、保障房、监管等相关政策进一步收紧。

（周小苑）

4G 牌照发放窗口期锁定 6 日至 18 日

“2013 移动互联网国际研讨会”12 月 3 日在北京召开。记者在研讨会上获悉，中国移动已按 12 月 6 日至 18 日之间发放牌照来准备市场推广活动。这意味着，4G 牌照的发放窗口就定在 6 日至 18 日。

工业和信息化部电信研究院院长曹淑敏在发言时表示，4G 牌照即将在本月发放，但其并未透露具体发牌日期。

记者从知情人士处获悉，6 日—18 日发放牌照的概率很大，3 张 TDD 牌照有望在这个时间段发放。

TDD 与 FDD 是 LTE（4G）的两种网络制式标准，其中 TDD 是由我国主导并研发的技术标准，FDD 是联通 WCDMA、电信 CDMA 2000 平滑演进的国际标准。先发 TDD 牌照，而且三大运营商都要运营，这显示了国家对自主技术的扶持力度。

（李雁争）

网络创业 三线城市还缺什么？

对浙江金华发展网络经济的思索和对比

●图为郑俊杰(左一)在指导技术人员开发 22.com 的 APP

■ 特约记者 方令航 金华报道

近年来，迫于高房价等生活压力，年轻白领“逃离北上广”逐渐成为媒体热议的话题。许多二三线城市瞄准机会，希望承接这一市场转移，打造新的增长点。浙江省金华市将发展网络经济作为加快转型发展的“一号产业”来抓，力争通过 5—10 年的努力，使网络经济发展处于省内、国内领先水平，打造全国网商集聚中心，争创中国软件名城，基本建成全国网络经济强市。记者以金华罗盘信息科技发展公司为例，零距离了解金华发展网络经济，究竟是哪些因素吸引了从业者？在来金创业的年轻人看来，这个三线城市的职场又有哪些欠缺？

回到金华创业并非一时心血来潮，老家在兰溪的郑俊杰其实并非出自科班，早几年他一度浪迹各地，甚至做过武打演员替身，因为对 IT 的热爱，最终把网络经济当做自己的事业。3 年前郑俊杰来到金华，创办罗盘信息科技发展公司，从帮人做网站开始，罗盘信息科技有限公司发展成金华最专业的 app 开发企业，其设计的施乐会 app 曾经上榜苹果软件版第 21 位，合作企业包括 5173、绿源等。现落脚在金华江南美保龙 IT 软件园里，并成功吸引加拿大 300 万元的风险投资(第一期)，合作创建中国母婴生活平台“呜哇网”。至今还和女朋友租房住的郑俊杰告诉记者，他曾经去过很多地方，但从自然人文环境到创业条件，金华这个城市留给他的印象还是很不错的，甚至“呜哇网”的投资人在上海买好了写字楼，他也要求孵化期依然把公司留在金华。

还缺少“被重视”的感觉

政府现在非常重视网络创业的大环境，但实际操作中还有不少的问题，电商企业还不能在金华找到“被重视”的感觉。现在金华市区“云都广场、申华大厦”有不少写字楼出租，很适合开办电商企业，但因为这些房产的土地证是住宅的，申请开办网络公司必须到居委会盖公章；网络公司创业时注册，必须到会计事务所去办验资出报告，收费又要几千元，好不容易把证做好了去刻企业公章要 160 元一枚，整套 460 元，这些细节综合起来，对小微企业来说都是个麻烦。郑俊杰有个朋友在苏州做电商，因为符合招商方向入驻后得到了房租补贴支持，所以对这个城市评价很高，郑俊杰曾经到苏州工业园区的招商部门了解详情，之后接待过他的那位工业园区工作人员从未间断跟他的联系，不断将园区的招商动态和相关政策电邮给他，一下子拉近了郑俊杰跟这个城市的心理距离。“要知道，我们可不是什么世界五百强或者行业巨鳄，不过是个区区十多人的小公司而已”，郑俊杰说这样的待遇在金华和浙江也从未遇到过。

从各方面信息看，苏州的招商更务实，只要符合他们的产业发展方向，具有成长性，公司无论大小都会受到欢迎，而且对不同量级的公司设置不同的扶持政策。郑俊杰说，跟苏州招商部门打交道的过程，让他第一次有了被重视的感觉，感觉自己是来为这个城市创造价值：“职能部门主动服务，这是创业者、小公司最在意的事。而现在在金华，部门的行政效率和服务意识还是按部就班，无论到哪里，不能寄希望于别人为你着想，而要自己把下一步该准备的资料和程序都备好，否则一件事跑窗口好几趟也很正常。”

城市气质偏保守

金华的生活成本确实不高，郑俊杰在市中心宾虹路租住的 50 平方米精装房，年租金也就一万出头，让他觉得很值。但是即将结婚的他压力也是显而易见的，想买套婺城新区的婚房，又见许多年轻父母在为孩子上一个好学校发愁，郑俊杰说只有买了房孩子才可以就近入学，自己喜欢简单的生活，无论是办公司还是孩子入学，一切照章办事不用费心托关系找人，不用担心“水有多深”。

“我们是白手起家，曾经一家家公司敲门推销，毕竟这里的市场活跃度不够，一个好的产品是在跟客户互动中不断完善的。金华这个城市缺少国际化的大公司，对于软件开发的需求不够大，最前沿的市场需求不在这里，创新产品很难扎下根。另一个原因就是金华城市总体还缺乏创业气质，人们更倾向于到机关或者收入稳定的单位去上班。这个原因看起来像软指标，其实无时无刻不在影响着你的选择。”郑俊杰感慨地说，如果在北京上海你说要创业自己干，别人会说恭喜你，终于可以赚大钱了。但在金华包括自己的亲人在内，都认为创业是一件非常不容易的事，很苦，很难。在金华创业，郑俊杰说自己像鱼儿上了岸，时时感觉很“憋闷”。

面对一单业务，十人有九个想到的是找关系，而不是靠实力致胜，这让“技术宅”出身的郑俊杰颇不习惯。“这在某种意义上也是一种技术不自信”，遗憾的是这样的做法通常有效。而在北京等地，几乎每家像罗盘这样的小公司都会有一两个“技术狂人“，靠技术起家日子过得有滋有味。金华大单位的业务，往往喜欢找大牌子的公司，其实最后还是转给一些当地小公司实际操作，但人们就不认可你这个“无名小子”，要么把业务交给北京公司做，要么干脆就交给了“关系”。

给创业者一个发展梦想

在金华这个三线城市，创业面对的第一个问题是招工难，好不容易培养起来的业务骨干，又很快跳槽到外地发展，团队建设始终令郑俊杰“头痛”不已。公司招销售人员，尽管薪酬、劳动强度均优于日化、家居等传统销售业，但应聘者对这个行业的认知近乎空白，也不知道把产品卖给谁，最终知难而退。他跟当地几家网络公司交流时发现，这种情形普遍存在。

新招的销售人员需要“入门级”的培训，技术人员的问题则是知识积累不够，明显缺乏从业经验，比如 app 开发人员金华极度缺乏，罗盘公司拿出股份，才吸引了相关人员加盟。郑俊杰说，软件的销售和服务完全可以通过网络完成，因为父母亲人都在兰溪，所以他很想在这个城市扎下根，但心里也有一种隐隐的不甘，因为这里还缺乏 IT 产业成长的氛围，很难看到公司发展的未来。

在郑俊杰的讲述中，苏州的创业氛围和创业服务环境就像一面镜子，让人们清楚地看到了金华的欠缺。在他看来，制约罗盘公司发展的深层次问题，也是金华发展电子商务城市的首要原因，他的这一说法是否成立？在这个领域里，罗盘的经历是否具有普遍意义呢？金华自媒体牛通社创始人俞继红感同身受，他很认可罗盘公司的处境，并就此向金华网络经济发展局做了专题汇报。“无论从产值还是公司数量、规模看，金华的 IT 行业发展在全国还不算厉害，虽然有 5173 这样年产值过亿、员工上千的公司但毕竟属少数，大多数公司只有 10 多个人，行业发展速度缓慢。首要的原因是杭州、上海的虹吸效应，IT 人才和大订单都被“大磁场”吸走了。在这样的市场环境下，不仅像罗盘这样的小公司呆不住，大公司拓展也同样受到制约。“这确实需要政府提高主动服务意识，帮助 IT 行业快速成长”，俞继红说，不仅仅是苏州，像成都、南京、西安等软件产业发展好的城市，政府的扶持政策都十分得力，整体创业环境也要好得多。“此外，行业内也不应妄自菲薄，要组建产业联盟放大自己的声音，产业联盟在行业发展中能起到很大作用，不仅行业内可以共享信息，还可以及时向政府反馈行业发展中遇到的问题，提出政策建议，向社会发出自己的声音。网络公司创业阶段太烧钱，需要政府支持帮助，减少各种环节收费，对高科技企业进行创业补助。要让全社会知道，我们金华有这么一帮人，在努力做着这些事，形成一股影响市场的正能量。从大的创业环境看，他认为无论金华还是浙江，整体产业氛围和创业环境也在不断优化。应该通过努力，给像郑俊杰这样的年轻创业者一个发展的梦想。

武汉市长唐良智鼓励创业先锋：不拼爹 拼自己

■ 翁晓波 武汉报道

“我非常喜欢听你们讲自己的创业故事，每一个细节，都能激发更多的大学生去创业。”12 月 3 日，武汉市政府在中国地质大学(武汉)召开“青桐计划”工作座谈会，该市市长唐良智认真听取“创业先锋”讲述的创业故事后说，武汉市有 79 所大学，120 多万在校大学生，每年毕业生人数 30 万，“这是我们的最大优势，高校、企业、政府，包括新闻媒体，都要做‘青桐计划合伙人’，把武汉打造成创业圣地。”

今年 8 月 12 日，武汉出台旨在鼓励大学生到科技企业孵化器创业的“青桐计划”。“青桐计划”提出十条扶持政策，如每年奖励 100 名在科技企业孵化器创业的大学生“创业先锋”；对我市在校大学生、毕业 5 年内的大学生创业企业，初次入驻孵化器及创业园的，第一年给予房租全额补贴等。

当天，首批 100 名大学生“创业先锋”每人获奖 3 万元，包括留美、留法归国的博士，也有本土的大学生。

15 名大学生“创业先锋”讲述自己的创业故事。

“在哈佛大学，我们都会选修学校开设的创业课，老师会安排我们分组，进行模拟创业实验。武汉的高校，也可以尝试开设这类课程。”留美归国博士范□建议。

“我们是动画产业公司，创业过程充满了艰辛。文化产业相对于科技产业，融资相对困难，想请政府出面协调。”湖北工业大学 2005 级学生李佳蔚说。

“你们讲的每一个故事，我都印象深刻。”唐良智说：“不拼爹，我们就拼自己。即使失败了，也没有关系，年轻就是资本，大不了再来一次。”

名家视角·高连奎专栏

自己的钱自己花是最有效率吗？

经济学家范剑平，前段时间在自己的微博发出了一个典型的哈耶克口吻的微博：“小政府好在哪里？自己的钱自己花是最有效率的。既然如此，为什么要绕圈子交税给政府然后让政府来分发福利？民众给政府这个权力，正是政府规模膨胀、官员腐败的根源。民众越少地依赖政府，要政府做的事越少，政府的规模才会越小，贪腐才会越少。政府包办，推演到极致，就是计划经济”。

这段话看起来很有道理，也非常具有煽动性，被很多平面媒体转载使用，其实哈耶克的很多东西，根本就不用别人来批驳，只要他们自己稍微的睁开眼，看一看现实，就会发现他们的错误。自己的钱自己花真的是最有效率的吗？显然不是。

在市场上一共有三种市场主体，分别是个人、企业和政府，各有各的分工，一般个人干效益不如企业干的事情，就会由企业来做，企业干效益不如政府干的事情，就由政府来做。这里面有成本的问题，有效率的问题，也有能力的问题，这几个问题归结起来就是效益的问题。在个人、企业和政府三者中，个人干的效益是最差的，企业次之，政府效益最高。

我们先看，为什么企业做事情效益要比个人高？我们举个简单的例子，搬家公司为什么会存在呢？如果你时间允许的话，你自己一点点搬，一件件搬也是可以的，但是时间也是有成本的，搬家时的误工费就是成本，雇佣车辆也是成本，即使自己开车也要耗油，当这些成本加起来比请搬家公司的成本还要高时，搬家公司自然就具有了优势，这就是企业的效益要高于个人的案例。市场经济条件下，为什么出现了那么多的企业，就是因为企业办事的效益比个人高。

政府既做裁判员，又做运动员，这是从上世纪八十年代撒切尔改革时，流行起来的一个说法，本身就是错误的，不应该被广泛应用。我们可以看看政府的起源。在中国，政府产生于治水，西方的政府产生于战争，其实是国防的需要。如果政府只做裁判员，那将治水和国防都交给民间可能吗？正因为民间完不成了，才诞生了政府。也就是政府之所以诞生，就是因为民间有办不了的事情。政府的诞生就是为办事而诞生的。政府一开始就是扮演的运动员的角色。

道路清洁，国防，国家基础设施建设，社会保障体系，基本上都是公司干效益比较低的事情。比如道路清洁，请清洁工的成本不高，但是向路人收费的成本却非常高。路人扔一次垃圾，清洁公司就跑过去收一次垃圾清理费，这是多高的人工成本啊！因此基本上没有任何一个清洁公司愿意干这种事情。

同样，道路也是这样。现代社会修路并不难，但是收费难。如果修路的公司，将路全封闭起来，两头设卡，向过路的人收费，也可以，但是成本会非常高，所以没有任何修路的公司愿意这么做。现在的收费公路也仅限于高速公路这种收费比较容易的道路。首先，高速公路面向的是车辆，收费量比较小，其实高速公路本身就是封闭的。

而对于道路清洁和普通马路，只能让大家先免费享用，然后政府再通过税收支付给相应的公司，这种方式才是效益最高的。同样，国防，治水这些也会遇到因为收费成本过高，而没有一个公司去做的现象，这类事情只有政府做效益才是最高的。

政府办事为什么会产生高效益呢？首先政府享有规模效益，每个家庭在自家后院留出半亩地进行休闲娱乐也可以，政府修建个大的公共广场也可以，但从效益上说，后者的效益更高。因为政府修建的公共广场利用率更高，休闲娱乐的效果更好，比一家一户修个小广场更省地，这就是规模的优势。另外，每个人出门带个垃圾袋，将自己产生的垃圾带回家，然后再自己运到垃圾场也可以，政府建立垃圾桶，然后雇佣清洁工也可以。当然后者效果更好，这也是规模优势。

除了规模优势还有批发优势，政府做很多事情，其在采购方面就具有批发优势，当然比个人购买成本更低。

政府做事还有专业优势。政府来为街道清洁，修建基础设施，建立社会保障可以采用最先进的技术，聚拢最优秀的人才，运用效率最高的设备，这就是专业优势，个人则不具备这种优势。

当然政府构建的社保体系，也比“养儿防老”和“存钱养老”效益要高得多，这方面笔者在上一篇文章中也有专门的介绍。政府做的事情基本上都是个人和企业做效益更低的事情，这就是政府的优势，政府也是市场的主体之一。

“自己的钱自己花”是小农思想，不符合市场经济，市场经济讲究的是专业分工。专业人做专业事效率才最高，“自己的钱自己花”不仅效率不是最高，很多时候反而效率最低。当然我们也没必要“大炮打蚊子”，个人能干的事情，就不必请公司来干，企业能干的事情，政府也就没必要干，总之最好是专业分工。