

中外企业家相聚“拉美峰会”找“伙伴”

■ 本组稿件采写 钱泳文 喻虹霞 闫明



泛美开发银行行长路易斯·

策划词

为期两天的第七届中国—拉美企业家高峰会 11 月 27 日在哥斯达黎加首都圣何塞落下帷幕。主题为“变革中前行,拓展中拉新型伙伴关系”的本次会议共吸引来自 24 个国家的 800 余名外国企业家,以及来自中国 22 个省、直辖市和香港、台湾地区的近 500 位各界人士

参会,为历届高峰会参会人数之最。

数据显示,中国和拉美的经贸合作虽然开始较晚,联系却非常紧密,双方在各领域交流日益丰富。本世纪以来,中国经济的发展取得了举世瞩目的成就,中国和拉美在经贸方面的合作体现了双方蓬勃发展的经济活力。

中拉 24 国企业家探讨合作新途径

11 月 26 日,第七届中国与拉美企业家高峰会在哥斯达黎加首都圣何塞开幕。会议主题为“变革中前行:拓展中拉新型伙伴关系”,由中国贸促会、哥斯达黎加外贸部、泛美开发银行、哥斯达黎加外贸协会和哥斯达黎加投资促进署共同举办,来自 24 个国家的 800 余名外国企业家,以及来自中国 22 个省、直辖市和香港、台湾地区的近 500 名中国企业家齐聚一堂,共同讨论包括完善市场机制建设、推动产业升级,中拉粮食安全和农业经济,以及在城镇化建设中开发可持续发展项目等议题。

全国政协副主席王钦敏和哥斯达黎加总统钦奇利亚出席高峰会开幕式并致辞。中国贸促会副会长于平、泛美开发银行行长莫雷诺、哥外贸部部長冈萨雷斯和中国驻哥斯达黎加大使宋彦斌等嘉宾出席了本次高峰会。钦奇利亚在致辞中说,中国和拉美的经贸合作虽然开始较晚,联系却非常紧密,双方在各领域交流日益丰富。本世纪以来,中国经济的发展取得了举世瞩目的成就,中国和拉美在经贸方面的合作体现了双方蓬勃发展的经济活力。哥斯达黎加非常荣幸能够举办本届高峰会,希望本届峰会能够进一步推动中拉经贸往来和中拉人民的友谊。

王钦敏在开幕式上表示,面对复杂的世

界经济环境,中拉经贸关系的战略重要性更加凸显,双方加强合作具有深远影响。中拉企业家中拉经贸发展的重要力量,构建平等互利,共同发展的中拉全面战略伙伴关系离不开中拉企业家的参与,他希望中拉双方充分利用高峰会这个机制性平台,共同创造中拉合作的美好未来。

近年来,中国与拉美国家在经贸、投资、科技等领域的合作不断增强,硕果累累。中国驻哥斯达黎加大使宋彦斌在接受记者采访时指出,随着越来越多的中资企业在拉美地区投资,以哥斯达黎加为代表的中美洲地区经济也被迅速带动起来,希望中拉双方能通过探讨,找到更多互惠互利的项目。

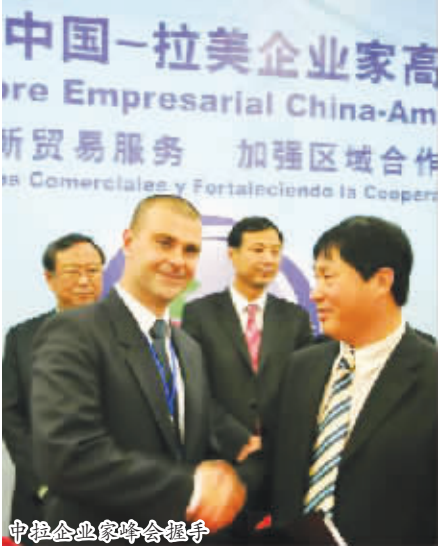
优势互补、合作共赢是中拉关系的重要特色。拉美拥有丰富的矿产资源,而中国具备巨大的市场潜力,在基础产品出口带动下,中拉贸易突飞猛进,中国企业也纷纷落户拉美。此次会议主办方之一的泛美开发银行行长路易斯·莫雷诺对记者表示,峰会为拉中双方企业提供了一个很好的平台,有利于双方进一步加深经贸关系。哥斯达黎加外贸部长安娜贝尔·冈萨雷斯对记者表示,从中长期看,中国将成为哥斯达黎加最大的贸易伙伴,也将是永久的贸易伙伴,希望通过进一步的投资和贸易促进两国共同发展。洪都拉斯私企委

员会负责人豪尔赫对记者表示,过去洪都拉斯大多从美国市场进口中国商品,现在借助峰会提供的平台可直接与中国企业交流和洽谈,直接从中国进口产品,简化了商贸流程,节约了成本,增加了企业竞争力。

中拉经贸合作方式需要多样化。近几年来,中国与拉美国家贸易主要以矿产和农产品为主。中国贸促会副会长于平指出,由于目前拉美城镇化率较高,主要的生产活动和合作项目都集中在城市,此次峰会首次实现了不同城市间的直接交流,由此发现了更多商机。于平同时指出,目前很多拉美国家对于引进外资有优惠政策,希望哥斯达黎加方面做出表率,划定一定的经济区域,并将优惠政策打包,吸引更多的中资企业到此投资。

大会以全体会议和中拉城市经济合作论坛的形式进行了共五场专题会议。中拉企业家围绕“变革中前行:拓展中拉新型伙伴关系”的主题,就完善市场机制建设、推动产业升级,抓住技术革命机遇创新商业与合作模式、中拉粮食安全和农业经济、经济快速发展对气候变化的影响,以及在城镇化建设中开发可持续发展项目等议题展开热烈讨论。此外,高峰会项下还召开了一系列专场会议和 1600 余场中拉企业对口洽谈。

中国拉美城市经济合作论坛成为本届高



中拉企业家峰会握手

峰会的新亮点,该论坛由中国贸促会和泛美开发银行共同提议,并首次在高峰会上举办。论坛旨在推动中拉城市间经贸合作的发展和具体项目的对接。

中国贸促会副会长于平告诉记者,中国和拉美的许多城市都共同面临城市化发展过程中所出现的问题和机遇,如何解决问题、抓住机遇,中拉双方可以在城市论坛上共同讨论,交流经验,同时也为中拉城市间提供了更多商机和合作机会。

“中国—拉美企业家高峰会”于 2007 年 11 月由中国贸促会倡导建立,是中国首个针对拉美地区的经贸合作促进机制性平台,每年一届,轮流在中国和拉美国家举办。



起床时穿的睡衣,是生物纤维纺织品,非常柔软舒适;冲一杯咖啡,咖啡杯也是生物塑料制成,非常环保,没有任何异味;圣诞节要到了,通过 3D 打印,给孩子设计一个独一无二的玩具……

杨义许说,该公司主要生产一种生物材料聚乳酸,近两年进军热门的 3D 打印领域,用生物材料做 3D 打印材料,安全环保,增长迅速,目前在该领域排名全球前三。

近几年,杨义许每年都参加美国最大的 3D 打印展,该展收取门票,仍有 10 万观众。“以前人们都要问 3D 打印怎么回事,现在直接问哪个打印机好,哪种材料好。”他预测,就像电脑由商用进入家用带来了 IT 业的黄金机遇一样,3D 打印也即将掀起家用大潮,市场前景十分广阔。

他认为,今后的趋势是,设计者、生产者和消费者结合到一起,3D 打印与计算机、网络、云计算关联,成为“云制造”。

济外向度不高,目前企业直接拓展欧美发达国家市场比较困难,而拉美的产业发展结构和社会发展阶段与湖北特别吻合,希望湖北企业重视拉美市场。下一步,省工商联将通过商会引导更多民营企业走出去,不仅在国外设销售办事处,还要投资建厂,并购重组,构建渠道,打响品牌。

湖北企业家讲述“有关 3D 打印”的一天

在“新经济、新机遇”分论坛上,一位湖北企业家的身影引人注目。

被福布斯杂志评为中国科技先锋的孝感易生新材料有限公司董事长杨义许介绍,他的公司正好处于生物塑料和 3D 打印两大产业革命的交汇点。

他模拟了自己一天的生活,形象解释了生物材料与 3D 打印将如何改变人们的生活。

中拉企业家峰会涌动湖北潮

在第七届中国拉美企业家高峰会上,湖北代表团独树一帜,大放异彩。近百人的湖北代表团成为中国代表团的绝对主力,人数占据 1/5;在 5 个分论坛中,共有 9 位中国嘉宾发言,其中湖北占据 4 席;分别是十堰市、襄阳市、黄石市的有关领导,以及企业家代表。

高峰会期间还举行了中国贸易展览会,湖北的三家企业东风汽车、三安光电和易生新材料参展,不少拉美企业感兴趣,希望进一步洽谈。

“捡耳朵”捡出一串商机

11 月 26 日上午峰会茶歇时,湖北三安光电副董事长王新桥听到一个老外在跟一个中国小伙子聊天,不停提到一个单词,小伙子一脸茫然。

待他们聊完,王新桥主动走上前去,原来老外提到的是“太阳能电池板”,而这正是三安光电的主打产品之一。

老外在哥斯达黎加最大的混凝土公司 Holcim 的销售总监,该公司即将承建一个太阳能电站,总规模 150 兆瓦,总投资额 3 亿美元。

听到王新桥详细介绍了三安光电的技术优势后,总监很感兴趣,带上公司技术总监,当天下午又到会场找王新桥,还带来了公司合伙人一封亲笔签名的信函,表达合作诚意。

双方一拍即合,下一步,三安光电将根据项目具体情况做可行性分析和技术方案。

有意思的是,双方下午第二次深入洽谈时,王新桥了解到该公司还做城市垃圾处理,就推荐了湖北代表团的另一家企业,专门做金属回收机械和环保设备的力帝机床,双方对接度很高。王新桥当起翻译, Holcim 公司提出的每一个专业问题,力帝机床董事长覃林盛都能准确回答,公司的产品线非常符合对方的需求。

覃林盛交谈时发现, Holcim 公司获得了哥斯达黎加最大的垃圾处理站的建设和运营权,一部分将用来做垃圾发电,而他的朋友正好做垃圾发电机。

一个“捡耳朵”引发的连串商机,让大家都满载而归,完美诠释了什么叫做“互利多赢”。

听到这个故事后,省贸促会会长周彩娟笑着评说:“湖北企业主动出击,用自身实力赢得了合作机会。”

湖北将设立拉美专项旅游线路

湖北省政府、省贸促会组织的“走进拉美”经贸活动,大开眼界的不仅是企业家,代表团中的有关政府部门负责人也受到启发。

湖北省旅游局副局长徐勇说,从巴西到秘鲁再到哥斯达黎加,拉美国家的自然风光和人文历史很有吸引力。徐勇说,湖北和拉美的旅游资源互补性强,回去以后将设计拉美专项旅游线路,加强亚马逊河和长江流域的旅游合作,进一步撬动市场。

湖北省工商联副主席江浩坦言,湖北经

中国省市渴望与拉美进行经贸交流

为期两天的第七届中国—拉美企业家高峰会 11 月 27 日在哥斯达黎加结束。多个与会的中国省市代表都表达举办和参与此类会议的愿望,认为通过类似平台能够加深中国省市与拉美地区全面经贸合作。

与会的湖南、浙江、江苏等地方政府代表均认为,在国家层面合作框架下,中国地方政府与拉美更加具有针对性的交流和沟通将产生巨大能量,在经济、社会、生态等各个方面将有巨大互补,给双方未来发展带来更大空间。

湖南省长沙市将于 2014 年主办第八届中国拉美企业家高峰会。中国贸促会湖南省分会会长

李沛告诉新华社记者,中拉企业家高峰会对中国内陆省份是一个与拉美互通有无、建立联系、全面深入合作的重要机会。他认为,中国不能只盯欧美市场,而是应积极开发拉美地区的巨大潜力,像湖南在拉美机械制造等方面就有很大发展空间。

杭州市副市长谢双成接受新华社记者采访时说,浙江有很多民营企业,地方政府有责任为企业家走出国门提供便利。参加此次高峰会,不仅在经贸、投资方面收获很多,还在与拉美各国市长的论坛中学到很多城镇化建设方面的先进理念。

南京贸促会副会长周池说,南京分会已经连续参加七届中拉企业家高峰会,并对承办高峰会有着强烈的意愿和浓厚的兴趣。周池说,近十年来中拉贸易额呈几何级增长,去年南京和拉美地区的经贸往来总额接近 20 亿美元,是前年的 3 倍多,可以看出江苏和拉美经贸合作潜力很大。目前,南京一些工程建设企业已开始进入拉美地区,在高峰会的对口洽谈中几家南京工程建设公司也表现出进入拉美的强烈愿望。

中国水电建设集团国际工程有限公司拉美市场顾问王银福在参加中拉高峰会对接洽谈会

后对记者说,举办中拉企业家高峰会,最大的受益者是来自中国的中小企业和民营企业。他认为,像哥斯达黎加这样的中美洲国家有着品质上乘的农产品,但产量有限,通过地方层级沟通和接洽,能更有针对性地满足中国市场需求。

哥斯达黎加家喻户晓的两棵松乳制品公司从今年 6 月起向中国出口包括液态奶在内的乳制品。公司经理罗德里格·拉里斯奥说,两棵松非常重视与中国地方政府的接洽,以便能够在自己的产能范围内增加在中国市场的占有率。