



■ 闫岩

数据显示,今年前三季度,中国工程机械出口同比下滑,预计全年难以达到2012年水平。同时,工程机械三巨头公布的三季度业绩也呈现下行趋势。

虽然整个行业仍未走出低迷,但中国工程机械仍然在部分国家和地区找到了新的希望。

难逃全球性低迷

据国际商报报道,10月30日,中联重科和三一重工同时发布三季度业绩报告。报告显示,两巨头三季度业绩同比、环比均出现大幅下滑。加上前三季度业绩发布,三季度业绩报告的徐工,工程机械三巨头三季度业绩报告均未有好转迹象。

中联重科业绩报告显示,因销售规模缩小,中联重科前三季度营收288.97亿元,实现净利润37.95亿元,同比下降45.48%;三一重工发布的三季报显示,三一重工前三季度营收299.01亿元,实现净利润29.78亿元,同比下降49.3%。徐工机械第三季度净利润2.06亿元,同比下降45.51%,环比下降48.24%。

在出口方面,海关统计显示,2013年前三季度工程机械行业总出口额约112亿美元,达到2012年总出口规模180亿美元的希望基本落空。

“目前,工程机械行业内部分企业营业收入和利润仍呈现负增长态势。”中国工程机械工业协会统计信息部主任吕莹表示。

“工程机械行业受宏观经济和基础设施投资的影响非常显著,去年以来,全球性的下降趋势不仅影响了中国出口企业,也影响到世界工程机械巨头。”中国机电产品进出口商会工程农业机械分会副秘书长冀耀军向记者介绍说,包括日本小松、日立、美国卡特彼勒在内的行业领军者的经营情况同样不甚理想。

阳光电源 签3亿元合同

■ 杨澎

11月4日晚间,阳光电源发布公告称,公司于2013年11月4日与江苏苏美达新能源发展有限公司就联合投资建设合肥市高新开发区32MWp分布式光伏发电项目签订了合资合同及工程承包合同。合同总价为人民币30400万元(含税),不含税金额约占公司2012年度经审计营业收入的24%。

公司认为,与苏美达联合开发建设光伏电站,为公司开发下一代光伏逆变器产品、深度开展光伏并网技术研究提供更多的技术积累,同时也完善了公司的产业链。若合同得到顺利履行将对公司2013年、2014年经营业绩产生一定的积极影响。

江苏苏美达新能源发展有限公司是由苏美达五金工具有限公司和苏美达成套设备工程有限公司共同出资成立的,注册资本5000万元人民币,致力于光伏电站等新能源项目的投资、开发。苏美达五金工具有限公司和苏美达成套设备工程公司是江苏苏美达集团有限公司下的一级子公司。江苏苏美达集团有限公司是中国机械工业集团有限公司的一级子公司,因此,江苏苏美达新能源发展有限公司的实际控制人为中国机械工业集团有限公司。中国机械工业集团有限公司(国机集团)成立于1997年1月,是经国务院批准组建的大型国有企业,为国有独资企业。

合资合同主要内容为,双方共同出资设立合资公司,从事安徽省合肥市高新开发区32MWp分布式光伏发电项目的开发、建设、运营与管理。经营范围包括太阳能发电;太阳能电站投资、建设、维护;太阳能技术咨询及服务及研究开发。

本项目动态总投资约为31680万元(最终金额以苏美达集团批复的执行概算动态总投资为准),合资公司的注册资本为6336万元人民币,其中:苏美达认缴的出资额为5385.60万元人民币,占注册资本的85%。阳光电源认缴的出资额为950.4万元人民币,占注册资本的15%。



中国机械寄望新兴市场



多区域逆势增长

包括三一重工、中联重科、徐工机械和广西柳工在内的中国工程机械制造商,正转向新兴市场以寻求增长。

广西柳工机械公司称,目前在泰国出售的每3台装载机中,就有1台是它生产的。此外,柳工也增加了在巴西、俄罗斯、印度及土耳其的经销商,这使海外销量在其总销量中所占的比例从2010年以来的不到10%增至30%。“中东、东南亚、中亚等新兴市场是中国工程机械新的增长市场。”冀耀军对记者表示。

根据海关数据,从区域上看,今年1-9月工程机械出口增长最活跃的是中东地区,出口逆势同比增长19.33%。其中对沙特阿拉伯

出口达4.9亿美元,同比增长34.57%,位居全部主要出口目的地第3位(前两位分别是美国和俄罗斯);马来西亚、越南、菲律宾等东南亚国家同比增长15%左右。“对东南亚国家出口之所以保持逆势增长,主要有三个原因:一是区位上距我国较近;二是当地重工业基础薄弱;三是当地华人华商众多,合作基础好。”冀耀军分析说。

冀耀军说:“对中亚国家出口增长,主要得益于近期对哈萨克斯坦铁路方面的投资,同比增长了27.27%。”

深耕核心科技

冀耀军指出,在开拓新兴市场的同时,仍然不能忽视中国工程机械核心竞争力方面的短板。“不掌握核心技术是我国工程机械国际

竞争硬实力不强的根本原因。发动机、液压件等技术都掌握在国外企业手中。”他认为,中国距离工程机械强国还有一段路要走,美国八成以上产品外销,而我国平均不足两成,部分企业刚刚达到三成。

我国行业领军企业已经看到这方面的差距,在核心科技研发方面加大了投入。2013年10月11日,徐工集团欧洲有限公司在德国北威州克雷费尔德市的欧洲研发中心正式运营,该项目投资5000万美元。

“我们希望通过和欧洲伙伴的协作,实现战略和管理创新、产品和技术创新,从而为全球提供物超所值的高品质徐工产品。”徐工集团副总经理李锁云表示,该研发中心将重点攻克液压阀、泵、马达和控制系统等核心元件关键技术。

滨湖机电欲“牵手”武钢 推动3D打印“新革命”

■ 翟莹 马秀佳 郑玮 姚重阳

“目前,中国3D打印设备制造基本能实现自主研发,但配套打印材料却跟不上,成为3D打印快速发展的拦路虎。”近日,在光博会上,被誉为“中国立体打印机第一人”,华中科技大学材料学院教授、滨湖机电董事长史玉升提得最多的就是“打印材料”四字。为此,他正在与武钢合作开发3D打印用的金属粉末,一旦敲定,不仅能解3D打印“材料”困局,还能缓解目前普遍存在的钢铁产能过剩问题。

企业“负重”全产业链

据长江商报报道,“我们不仅要去做业务内的工作,如研发3D打印机、调试设备,还要额外承担包括寻找打印材料、培育细分市场等行业事情。”在论坛上,中国武汉增材制造技术(3D打印)国际论坛中,史玉升表示,3D行业发展初期,一批先驱企业往往承担了全产业链的培育环节,特别在3D打印材料上,往往需要花费更多精力,最后,企业还是得引进高额进口材料。

记者在3D打印展区发现,在展的3D



打印产品几乎全部为国外进口材质,3D记梦馆调试技术员姜圣灵介绍,企业在国内很难找到合适的材料,不得不从国外进口,而该企业生产的3D打印人偶,主要的成本费就在材料上,一个20cm的人偶打印就需要3680元,“如果国内有足够多适合3D打印的材料,我们的产品可能更受欢迎。”

目前,国内只能勉强提供更粗糙的材料,不能达到使用标准。史玉升表示,材料企业除了提升材料质量,还应开发更为多样的新材料,并以陶瓷、金属、塑料等材料品类进行3D打印材料的产业细分,“如果国内出现了专营陶瓷或者金属的3D材料供应店,那

时的3D打印行业才算是真正成熟了。”史玉升说道。

欲与武钢合作开发金属粉末

目前,打印材料开发进入了实质推进阶段。

近日,史玉升激动地表示,最近他正在与武钢商谈共同开发打印用的金属颗粒的合作方案,如果顺利,武钢每公斤5-6元的材料将直接升值几百倍,而3D打印也有长期的材料供应渠道。

在他看来,这是双赢的合作模式,“目前,钛合金粉末就达到了每公斤8000元。”史玉升以3D打印里最贵的材料钛合金粉为例介绍,如果能成功,就连乙炔粉末也会坐上“直升机”,身价可以从之前的每公斤10元升至300元。

“传统制造行业要升级改造,我们又需要他们的产品支持。”史玉升表示,将提供3D打印材料的生成技术,只要有企业愿意开发,3D打印的前景将更广阔。

史玉升认为,3D打印将来肯定是无孔不入,会改变装备制造业的生产方式,如果解决不好材料问题,将寸步难行。

iPhone, android 手机扫描二维码下载安装



企业家日报微信公众平台二维码



企业家日报社社手机客户端APP——太阳岛二维码

国内外工程机械龙头企业 汇聚徐州比拼产品

■ 拾冠之

11月6日上午,2013中国(徐州)国际工程机械交易会在江苏徐州开幕,卡特彼勒、徐工、中联重科等216家国内工程机械行业巨头,并带来了各自产品抢滩市场。

据了解,本次交易会由中国国际贸易促进委员会(中国国际贸易)、中国机械工业联合会、中国机电产品进出口商会主办,由中国贸促会经济信息部、徐州市人民政府等单位联合承办。主办方介绍,之所以将本次盛会落户徐州,缘于徐州作为“中国工程机械之都”,是全国同行业领军城市,也是国家首批、江苏省唯一的新型工业化装备制造业(工程机械)示范基地,在国内外已形成较强的行业竞争优势和雄厚的产业基础。

当天,交易会吸引了包括徐工、中联重科、柳工、北方重工、中国龙工等在内的216家国内外工程机械企业,主办方还邀请到智利驻华使馆、上海美国商会等近20个国家与地区的驻华机构和经济组织代表来徐参会。



中原经济区先进制造业暨五金机电商贸物流业发展高峰论坛举行

■ 南省

近日,中原经济区先进制造业暨五金机电商贸物流业发展高峰论坛在河南省洛阳市举行。

在论坛上,中华全国工商业联合会五金机电商会会长劳建斌表示,将大力支持洛阳市制造业及五金机电商贸物流业发展;知名经济学家易宪容结合国内外经济发展情况,详细分析了洛阳市加快物流业大发展的优势;五洲国际控股有限公司执行总裁兼执行董事舒策国际表达了在洛投资的信息,对洛阳市委、市政府支持项目建设表示感谢,表示要把洛阳五洲国际工业博览城打造成中原一级工业品博览交易中心。

洛阳五洲国际工业博览城是洛阳市的重点开放招商项目、市服务业重点建设项目,由香港上市企业——五洲国际控股有限公司投资40亿元建设。该项目位于310国道与衡山路交汇处,占地面积约633亩,总建筑面积约88万平方米。洛阳五洲国际工业博览城有限公司将秉承五洲国际“健康商业、责任地产”的经营理念,同时根据现代经济发展趋势,凭借专业化开发模式、国际化运营水准、现代化经营理念,重塑洛阳商贸市场格局,打造第六代五金机电市场典范,将其建设成为洛阳市工业品市场典范和商业标杆。未来,这里将成为洛阳地区最大、最专业的一站式现代化五金、机电、机械、农机展示交易平台,成为立足洛阳、辐射中原地区的国际工业品博览交易中心。

与会专家表示,洛阳五洲国际工业博览城,以88万平方米的超大规模,整合洛阳五金、机电、机械、汽配、家居建材、小商品、电子产品、旅游用品、酒店用品等各类批发市场,实现“一站式”便捷采购和“一条龙”全面服务,强势升级市场,将彻底改变洛阳已有的工业品市场格局,成为中原一级工业品博览交易中心。



中国重汽 SINOTRUK
一步到位 步步到位

电话:0531-85582114

