

2 热点透析 Hot Dialysis

加快建设川滇黔渝结合部中心城市

泸州西博会揽金 600 亿

■ 本报记者 喻宁

10月21日,在第十四届中国西部博览会开幕前夕,由泸州市委、市政府主办的“中国酒城·醉美泸州”经贸合作座谈会暨项目签约仪式”在成都市娇子国际会议中心水晶厅举行。四川省人民政府副省长甘霖,四川省政府副秘书长吴显奎,四川博览事务局局长慕新海,四川省商务厅副厅长刘祥超,四川省投资促进局副局长戴绍泉以及泸州市委书记蒋辅义,泸州市委副书记、市长刘强等省市领导等出席会议。会议期间,泸州市市长刘强接受媒体采访时表示了今后的战略目标。

西博会泸州揽金 600 亿投资

会上,中共泸州市委书记蒋辅义致辞,泸州市人民政府市长刘强介绍泸州经济社会发展情况并作项目推介。新加坡驻成都领事馆、中国侨商投资企业协会、天津荣程钢铁集团、科瑞德制药公司等来宾和企业代表作发言。会议由泸州市人民政府副市长张显富主持。会议邀请中铁集团、中国建材集团、国旅集团、新加坡华侨银行等 280 余家企业参加,400 余名客商参加会议;其中,国际国内 500 强企业、央企、上市公司和知名民营企业等超过 50 家。新加坡驻成都领事馆、新加坡国际企业发展局、法国对外贸易促进会及四川省广东商会、浙江商会、江苏商会、等商会均参会。

会议签约项目 77 个,投资总额 608.66 亿元。重点项目有天津荣程祥泰投资控股集团有限公司投资 50 亿元的 4 万吨白酒生产项目,北京国金中鼎控股有限公司投资 16.8 亿元的物流园区项目,浙江宁波惠创



图：第十四届中国西部博览会“中国酒城·醉美泸州”经贸合作座谈会

光电有限公司投资 15 亿元的电子创业园项目,江苏苏韵酒业有限公司投资 12 亿元的包材生产项目,美国凯华公司投资 12 亿元的原料药、抗肿瘤药生产线项目。这批重大产业项目签约引进,对加快泸州产业转型升级具有重要推动作用。

据了解,泸州在西博会会展中心具有黄金位置之称的 1 号馆设立泸州城市形象特装展示区。泸州展区面积达 1062m²,比去年增加近 300m²。泸州展区紧扣“中国酒城·醉美泸州”主题,围绕泸州“着力六个突破,力争四年翻番”战略实施情况,重点宣传和推介泸州产业发展、城市建设、县域经济发展、开放合作、民生事业及重点项目投资等以及白酒、化工、能源、机械等优势产业以及高新

技术发展成果,全方位展示泸州城市形象。

泸州发展势头强劲 力争六个突破 四年再翻番

在成都市娇子国际会议中心水晶厅,泸州市委副书记、市长刘强接受了各新闻媒体的联合采访。据刘强市长介绍,近年来,泸州经济发展速度快、质量好、效益优、后劲足,保持了良好发展势头。2012 年,泸州全市生产总值已经突破千亿元大关,达到 1030.5 亿元,同比增长 14.8%,增幅居四川省第 1 位;全社会固定资产投资 671.2 亿元,增长 28%,增幅居四川省第 4 位;规模以上工业增加值 461.3 亿元,增长 18%,增幅居四川省第 4

第 15 届上海国际艺术节在沪隆重开幕

由国家文化部主办、上海市政府承办的第十五届中国上海国际艺术节(18 日)在文化广场开幕。无数中外观众一同观赏由蒙特卡罗芭蕾舞团献演的《天鹅湖》,这台运用当代时尚美学诠释的经典舞剧令观众们为之折服。

上海市领导徐麟、钟燕群、翁铁慧、方惠萍,文化部部长代表蒲通,以及中央有关部

门、部分省市区领导等出席开幕式。

今年艺术节坚持勤俭办节,开幕仪式比往届减少一半时间,通过电视直播开幕演出《天鹅湖》,凸现以完整的剧目演出作为开幕式主要内容。把简化开幕式所节省经费注入文化惠民项目之中,吸引更多市民走进剧场分享艺术精品。

中国上海国际艺术节已走过十五个年

头,现已成为海内外著名的国际艺术节,成为中外艺术家合作与交流的平台、展示我国文化事业与产业蓬勃发展的窗口。本届艺术节献演 47 台中外优秀剧目、10 项艺术展览,内容丰富,形式多样,名家集聚,精品荟萃。加上群文活动、青年艺术创想周、国际演出交易会、艺术节系列论坛,以及宁夏文化周、阿根廷文化周、无锡、常州分会场、魔术节等

节中节活动,预计吸引 480 万人次参与艺术节各类活动。

本届艺术节对我国优秀舞蹈艺术家赵明、摩纳哥编舞大师让-克里斯托弗·马约予以表彰,嘉奖他们对中国上海国际艺术节的贡献。

(桑志强 钱雅君 高俊超)

产业联动 让pm2.5变废为宝

经过长期的试验和大量的实验,醇醚酯燃料与汽柴油性能相近,适合作为汽柴油的带氧掺烧燃料。有几种醚类酯类物质因为无碳排放,是同分子量情况下原子氧含量最多的物质。值得强调的是,这些醚类酯类燃料来源于煤化工或者生物质化工,其生产成本远低于汽柴油。

产业联动 万事俱备只欠东风

目前,由华西能源、德兴能源、爱生泽尔、驰骋油业等企业形成的四川大气控减产业联盟将要成立,并由四川大学、西南交大、西南石油大学、西华大学等专家提供科研技术支持。联盟主要针对几个主要的大气 PM2.5 控减产业平台,将政策优势转化为产业的经济效益和社会效益。该工程技术联盟专业的工程技术单位而对燃煤烟尘、工业粉尘与车辆尾气三个项目中的工程的设计、施

工以及运营。目前,该联盟对大气 PM2.5 的控减已经有了初步的产业示范技术,可谓是万事俱备只欠东风。

燃煤工业锅炉技术改造示范工程方面,在不改变现有锅炉的燃料系统与燃烧系统的情况下,做到以下几个方面的效果:一,技改工程造价低,现有单位能承担,二,技改工程时间短,可进行大面积推广,三,减少大气 PM2.5 排放 70%以上。汽车尾气控减运行政策示范工程方面,我国对车辆燃油一直沿用传统的氧含量控制标准,是这一工程推广的政策障碍,本工程应该实施新的燃油政策,执行后如下效果:不仅减少因汽车排放大气 PM2.5 粒子 50%以上,而且降低每吨汽油成本 600 元以上。

随着社会的发展,我国的经济基础已经相对雄厚。具备防治大气 PM2.5 的经济条件。针对大气 PM2.5 控减的经济问题,以效益为方向,将资源利用和产业转型结合成价值链,并通过产业联盟来实现 PM2.5 控减经

济指标。通过资源链的打通提高产品自身价格。将废弃物变成原料,降低产品的材料成本;将材料深加工成高价值产品,提高产品的性价比。通过资源的扩展构成产业链中产品的规模效益;将不同的废弃物和在一起生产统一的产品,扩大市场面;将单个的落后企业整合在一起,形成统一的标准,提高产业竞争力。

以习近平为总书记的党中央高度重视大气 PM2.5 污染这一重大民生问题。以李克强为总理的中央政府已经提出了治理大气污染的十项措施。广大群众特别是城市市民已经清楚地认识到大气 PM2.5 的防治是全民责任。向 pm2.5 宣战,刻不容缓!

邀你到 8 号展馆 体验变废为宝

刘博士介绍,为了让更多的人知道大气污染治理是涉及国民健康、经济发展与中华复兴的民族大业,为了让大家更为直观了解把 pm2.5 变废为宝的过程,特意在西博会 8 号新能源展区装置演示全过程,邀请观众前

往参观。

据刘博士介绍,新能源展馆中一个是烟尘与粉尘收集演示装置。该装置展示,采用新兴的高速风流和特种吸收材料制作的超微粉尘收集系统,对 PM1 以上的颗粒物收集效率达到 99%。其次是清洁汽油演示装置,该装置演示采用含氧燃料配制的汽车清洁燃油的尾气减排功能,通过国标汽油对比测试 HC、CO 和 NOx 的方式,表现清洁汽油的减排效果。第三是清洁柴油演示装置。该装置演示采用含氧燃料与换氧催化剂配制的清洁柴油的尾气减排功能,采用与国标柴油对比测试 HC、CO、NOx 与吸烟的方式进行表现清洁柴油的排放效果。

其次,还有实物的静态演示,新型节能环保墙体材料如:农业秸秆加工装备和产品,粉煤灰、墙体材料、墙体材料产品应用示范。还有生物质能源——巨能草,巨能草样品,巨能草墙展示品等。

他说,此举的目的,是让大家重视环保,变废为宝,让污染远离我们,还我们一个蓝天!

编织一张“蜘蛛网”应对全球经济变化 海航已成功转型 为全球服务业综合供应商

本报记者 寒松 姚功伟 报道 10月18日,第四届中国西部金融论坛报告会在西南财经大学举行。高级经济师、海航控股有限公司董事长、海南航空股份有限公司董事长陈锋做了精彩的演讲报告。海航董事长陈锋指出,随着科技的突飞猛进的发展,全球经济正经历着前所未有的变革与发展,国与国之间的信息流通越为便捷,国与国之间的距离缩了,国家之间的经济联系变得越为紧密;公司之间的竞争也已经不再仅仅是局限于个地区,乃至一个国家。今天的时代称之为“大动荡、大变动、大改革”的时代,在动荡的世界经济环境下,“海航已成功转型为服务业综合供应商”。

自 2008 年以来,海航的收购兼并得步伐走得更为迅猛,海航的视野也不仅仅局限于海内。它在“超级 X 计划”中明确提出 2015 年营业收入达到 10000 亿的目标。“人类已经无法阻止海航!”。在报告中陈锋说道,“海航为推动这个行业的进步做出我们的贡献,尤其我们去年成功挺进欧洲、非洲,吃掉法国第二大航空公司蓝鹰,因为到巴黎,我们拿不到航权,现在海航买了 10 架空客 A380,往西雅图、布鲁塞尔飞,那能行吗?那都是边角航线,应该飞巴黎的大码头,进不去,只好吃掉法国的公司从巴黎往北京飞”。而现有的航空业务早就不能满足海航的巨大胃口,成功收购的蓝鹰航空已经成功为海航向海外扩张的一块巨大的跳板。巴黎成为海航的战略级枢纽,在这个世界最大的码头上,海航可以飞向欧洲、亚洲、非洲甚至美洲。此外,蓝鹰还打通了从北京经过巴黎到北非、西非的航线,跟海航的非洲战略也连在了一起,构建成连接亚、欧、非的航线网络。这标志着海南航空公司国际化的新纪元,海航全球战略布局的新篇章。

除了 in 航空运输业的大刀阔斧的迈进,海航还以航空运输业为基础,并购航空上下游的相关产业,拉大产业链,走上多元化的道路。海航集团在官网上自我介绍到:“海航集团于 2000 年 1 月经国家工商行政管理局批准组建,是一家以航空旅游、现代物流和现代金融服务为三大支柱产业的现代服务业综合运营商,产业覆盖航空、物流、金融、旅游、房地产、商业、机场管理和其他相关产业。”海航的新业务与优势业务航空物流编织成一张复杂的蜘蛛网,形成了良性的互补循环。新业务可以吸收航空的特色和优势,而反过来新业务也会支撑航空业的进一步发展。

在报告中,陈锋指出“今天的时代是中国人的时代,中国企业完全有能够走到世界。我们的旅业集团,观光酒店,我们自己在全国业内酒店行业当中名列前茅,前不久我们收购欧洲第二大管理公司 NH,所以海航已经达到了一个非常庞大的体系。另外还有我们的物流,物流的形势现在比较严峻,我们也在这种大风浪当中,要尽到社会责任,要保证员工还有就业,这就需要我们有点勇气和胆识的。我们海航的金融产业已经是全牌照,做得比较好的就是我们的租赁,飞机租赁也排行在全世界 10 名以内,我们吃掉了世界第五大海运集装箱汽运租赁公司,现在叫海运集装箱公司,排名全世界第五。海航适应未来中国服务业的发展,我们实现了转型,拉大了链条,确实给我们创造了一个快速、持续、健康发展的这么一个历史。”大规模的扩张和举债并购已经成为海航的一种生存模式,而对于海航的庞大规模来说,要实现快速扩张也注定不可能靠自己的积累一点一点地做大,并购对于海航来说无疑是一条优选之路,一条必经之路。

在报告的最后,陈锋总结海航的发展历史与现状,海航在 20 年的资本运作当中,从 1000 万开始,奇迹般的滚雪球式的发展,而今收入已经达到 1270 亿,年平均年增长还 44%,资产增长了 3 万 multiple,成为一个接近世界 500 强的重量级公司。陈锋说海航在 20 年间干了四件事情让他引以为自豪。“第一,我们打造了一个世界级的企业,去年我们的营业收入超过了 1277 亿,总资产 5000 多亿,3800 亿的自有资产,1270 亿基本接近世界 500 强的水平。”;“第二,打造了中国世界级的优秀航空品牌,中国大航空公司有三个,但是真正进入世界五星航空服务水准的就是海航,海航用 20 年锲而不舍的努力,打造了中华民族世界级的航空品牌。”;“第三,我们打造了一个现代服务业的航空公司。20 年从航空开始,到今天海航已经形成了现代服务业的构架,形成了我们五大产业,一个就是航空,第二个是我们的实业,我们有机场 16 家,3 个国际机场,海口和三亚机场突破 1000 万,地产、商业,我们在一线城市,大家注意到我们的标志性建筑,北京、上海这些都有,可惜都没有。我们商业从业人员也超过 2 万多人,在西安的民生百货等等。我们第三个产业是我们的旅游业。”;“第四,我们打造了一个富有社会责任感形象,充满爱心的优秀的企业。海航的 20 年,除了我们创造税收、就业以外,始终把对社会的责任、社会的慈善事业作为我们的己任。”

但是海航的狂奔模式让许多人提出了质疑。在全球经济不景气的状况下,举债并购有可能会造成资金链的断裂,带来更大的潜在风险。陈锋也一针见血的回应“就像骑自行车一样,一旦停下来就容易摔倒”。但毫无疑问,现在的海航仍旧稳健地骑在康庄大道上。

“零风险”成功之道

创新结算模式,提升效益和风控能力

“几年来,金融作为一种工具,被我们利用到贸易中来。”日照业务部经理王锋说。金融工具是指在金融市场中可交易的金融资产。王锋以锰矿石交易为例探索“保理”金融工具:在交易中,作为上游的国贸公司不掏一分钱,而是利用究矿的授信额度,对方要付 20%的保证金,把贸易合同、发票凭证提交银行后,银行利用额度放款 80%给上游,开始交易,6 个月回款期,下游用货值 120%的货物做担保,用有能力的大央企进行监管,只支付一定额度的监管费。“这样的好处,一是减少了现金流,二是盘活了授信额度。”王锋说,现在,透过“保理”金融工具每月都有 1.5 亿元左右的贸易量,净收益 1%。

今年以来,在对原有业务进行系统、全面

和结构性总结的基础上,国贸公司提出了集中解决“减少现金占用、减少贸易环节、减少贸易成本、提高贸易效益”的“三减一提”新要求,将贸易业务的开展与金融工具的使用融为一体,审慎探讨贸易新模式,转变了过去传统、单一的现金一买一卖问题,在效益增长的同时风控水平得到提升。如:对冷热轧卷板贸易,充分利用银行表外业务特长,采用了“保兑仓+银行承兑”贸易模式;对国内煤炭贸易,采用了“信用证+现金”结算模式;对进口朝鲜无烟煤贸易,采用了“信用证+银行承兑电报”的贸易模式,有效控制了应收账款和贸易风险,大幅度提高了贸易效益。

“新的、不断丰富的贸易模式,其主要特点是引入银行与公司共同对贸易业务的全过程进行监管,在一定程度形成了利益共享、风险共担。”电铝公司党委书记、国贸公司总经理孙新民解释说,“对贸易客户资质,

公司与银行通过各自渠道,审查、调查、评估;对贸易合同条款,银行与公司在不同角度共同审核、监管;对贸易的结算,公司与银行共同审核、把关,从而在降低现金使用量、减少资金占用成本的同时,进一步提高了贸易风险防控水平。”

分析市场,完善预判和控制

每周一,一份新的《市场分析》都会送到国贸公司总经理孙新民的办公桌上。这份由市场分析小组对市场经济和特定产品市场走势进行分析,进而提出自己观念的分析报告,为他的决策和团队业务的开展,提供了良好的参考。“对市场走势预判水平的高低,是业务理性成熟度的重要标志,也是有效规避风险,确保资金安全的重要一环。”他说。

2011 年底,铝贸易部完成铝锭期货 5000 吨,就是因为他们对铝锭市场比较熟悉,能够仔细深入地研究、把握铝市场的瞬间变化,在有限大的空间里,盈利 360 万元。

“每个时期我们都做一个深入调研,对铝锭这种特定产品,从行业基本情况、供求信

息、关联储备、国内外经济走势、采购盈利指数等等,我们都要深入研究。”危安培说,“我们甚至还要研究房地产开工、汽车消费等情况,掌握动态数据,做出理性判断。”

为了让贸易团队强化内部经济和市场分析的沟通,国贸公司通过话费、资费倾斜政策,鼓励贸易业务相关负责人,充分利用网易财经、新浪财经、和讯财经手机版,形成了时时更新、日日阅读的风气。同时,团队成员充分利用现代信息技术,自发组建了以市场信息共享为主的内部网络信息发布、讨论群,及时交流相关产品价格变化、市场趋势分析、经济热点问题讨论,使业务的开展更贴近市场、贴近行情,形成了浓厚的市场分析、预判氛围。

现在,国贸公司在有色金属和矿产资源两大版块贸易业务中,分设了铝系列产品、铜系列产品、金属矿产、煤炭、港口贸易五个业务团队,在管理业务上形成了风控、结算、综合三个管理部门,2012 年 86.32 亿元的销售收入、2119.21 万元的利润,全部为外部贸易所得。