

今日12版

第277期 总第7743期
统一刊号:CN51—0098
邮发代号:61—85
全年定价:450元
零售价:2.50元

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

2013重庆企业百强评出 年轻直辖市展新貌

进入2013重庆企业100强门槛为16.7亿元,长安汽车股份公司以销售收入1144亿元,连续10年蝉联重庆企业100强榜首

<< [P5]



2013.10.23

星期三

癸巳年 九月十九

热线电话:400 990 3393

官方微博:weibo.com/jrwd

weibo.com/lrb

本期导读 Highlights

海航成功转型为全球服务业综合供应商

海航董事长陈峰指出,随着科技的突飞猛进的发展,全球经济正经历着前所未有的变革与发展,国与国之间的信息流通越来越便捷,国与国之间的距离缩小了,国家之间的经济联系变得越来越紧密了。公司之间的竞争也已经不再仅仅是局限于一个地区,乃至一个国家。

<< P2

长远看空地产
万达未雨绸缪布局文化产业

王健林认为“房地产业在任何国家都不是百年行业,当一个国家的城市化率达到80%以上,房地产业就会大幅萎缩”。而万达的整个战略目标打造一个百年企业。“万达要做百年企业,就要拥有百年企业的物质基础,房地产无法产生长期、持续、稳定的现金流,所以必须向文化旅游转型。”

<< P3

金融“矿工”淘金数据海洋
量化投资用公式打败市场

这个圈子不大,在外行看来还颇具神秘感。在国外他们被称为“黑箱投资”,用公式打败市场;在国内他们低调甚至有些边缘,模型和数据是最亲密的伙伴。他们所从事的工作,就是量化投资。

<< P4

星巴克在华“施暴”
一杯拿铁引“战争”

据央视报道,星巴克咖啡在北京的价格,不仅高于纽约、伦敦等城市,甚至高于同在亚洲的印度城市。星巴克中国的“暴利说”不胫而走。无论官方如何解释,都无法平复国民的情绪——无论是愤慨,还是发泄,抑或只是“起哄”。

<< P6

Iphone,android 手机扫描二维码下载安装

本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893

伍田 牦牛肉
完整产业链 品质有保证

成都伍田食品有限公司
CHENGDU WOTIAN FOOD STUFF CO.,LTD

同信行 北京同信行
税务师事务所
成都分公司

专为各行各类企业税务排忧解难,
助企业健康发展。是一家专业性较强,
经验资深的税务权威专业机构。因业务发
展需要,特向全国高薪广纳贤才,有税务
经验者优先。
地址:成都市金牛区一环路北一段
环球广场404室
咨询电话:028-87775137 18980777978
(曹英、王遥、罗成)

西博会上专家呼吁: 产业联动 让pm2.5变废为宝



■本报记者 喻永国

2013年元月,数百万平方公里的国土被陷入雾霾天气,6亿多国人生活在极度污染的空气中。大家为这样的天气怨声载道的时候,一个罪魁祸首浮出水面:PM2.5!PM2.5是有害物质,对人体的危害让人触目惊心!它可以在空气中长期漂浮,被吸入人体后会直接进入支气管,干扰肺部的气体交换,引发包括哮喘、支气管炎和心血管等疾病,而且穿过肺部留在肺的深处形成肺病。正当大家对PM2.5心有余悸的时候,在第十四届西博会期间,四川省新能源产业促进会会长,长期注重环保节能研究的专家刘锦超博士提出:PM2.5的形成因数客观大于主观,也就是人



为因数更多。其实是可以控防的。并且,在投入一定的科技含量后,不仅可以减少到消灭PM2.5,还可以产生一定经济效应。并且在西博会8号展馆的新能源区,有PM2.5变废为宝的全过程,欢迎观众参观。

PM2.5 人为因数较多 产业联动变废为宝

根据刘锦超博士介绍,PM2.5是一种物质,它的产生过程是资源性物质变成危害性物质的过程,而产业是这一转变过程的关键。怎样调整与改进产业路线,将危害性物质控减乃至转化,是大气PM2.5防治产业实施路线的根本。首先,完成产业联动。通过技术链打通产

业链,即通过新的产业链打通物质链,实现物质的价值链条。其次,构造产业联盟。通过专业机构的集成方法,构建产业平台的集团行动,实现产业的经济规模。最后,实现产业联动。通过金融机构的结合,构建产业平台与产业资本的融资能力,实现产业的长效发展。

通过研究发现,PM2.5的人为因数主要来源于燃煤烟尘与工业粉尘和燃煤烟气与车辆尾气排放。对于燃煤烟尘的工业粉尘,解决的思路如下:采取旋风集尘方式与采用多功能组合式集尘方式。通过分段式收集为专用的分级处理得到不同粒径的颗粒,以此增加其利用价值,并与农业秸秆采用碱激发无机胶凝技术,生产新兴节能环保墙体材料,把治理大气污染由一个输血工程变成一个造血工程。

[下转 P2]

传递价值 成就你我
芙蓉王 文化头条新闻
湖南芙蓉王文化传播有限公司

“零风险”成功之道 ——电铝公司国际贸易风险管理探秘

润2000多万元。2012年,根据“多金属、国际化”发展思路和“贸易先行”的工作要求,国贸公司将铝、氧化铝、铜、锰矿、铁矿、煤炭、焦炭、港口贸易等为重点贸易品种,经过一年多的市场摸索和审慎尝试,在贸易业务上初步形成了有色金属和矿产资源两大板块。

“每天上午10点40,上海期货市场都会公布期货价格,浮动只在十几元之间。”危安培说,“信息越来越对称,透明度越来越高,挣钱越来越难。”

“挣钱越来越难”,风险越来越多,加强制度流程管理,显得尤为重要。在总结以往经验教训基础上,国贸公司对原有制度、流程控制进行了梳理、完善。在优化客户结构上,提高上下游客户门槛,对不符合规定的客户进行

清理;对新贸易客户依法进行资信调查和多方咨询;对符合规定的贸易业务客户,定期进行客户评价,对有不良记录的一律清理;主动调整贸易客户结构,加强与具有国有、上市、规范生产性质背景、国际国内综合性跨国贸易商开展贸易业务。

筛选了风险客户,还要强化风险控制。国贸公司明确了贸易业务风险管理“两突出、三控制”的重点工作:有色金属贸易突出期货敞口管理,矿产资源贸易突出货权控制;对贸易风险的管理,事前防控、严格业务评估,事中控制、严格细节管理,事后评价、加强责任追究。根据新的防控体系规定,今年已经召开了新业务评估专项会议18次,分析识别贸易重大风险点80余项,通过业务评审否决8项。

“两大贸易版块主要客户,都是国内外的知名企业,摆脱了以前以周边中小贸易企业为主的局面,也从源头上降低了贸易风险。”国贸公司副经理李志敏说,“‘两突出、三控制’,不仅客观、公正地反映了员工工作业绩,也使公司应收款项得到有效控制。”

中国重汽 SINOTRUK
一步到位 步步到位
电话:0531-85582114

■本报记者 李国政 通讯员 吴玉华

从2010年成立,到2013年9月,电铝公司国际贸易公司完成销售收入206.36亿元,盈利6139.09万元,由传统的铝业务拓展到铜、锰矿、铁矿、煤炭、焦炭、港口贸易等多品种大規模,实现了新形成贸易业务“零风险”。

贸易风险,因国际政治、不同货币间的兑换和结算以及各国法律制度和社会文化的差异而客观存在于国际经济活动中。贸易的品种越多,风险越多,规模越大,风险越大。那么,国际贸易部是如何在不断扩展业务的同时,来管控不断增加的风险的?

管控流程,提高整体风险防控能力

“想挣钱太难了!”国贸公司铝贸易部长危安培说。他介绍说,2005年,电铝公司开始涉足铝期货市场,因依托电解铝得天独厚的条件,铝成为期货“入手”品种,到2010年国贸公司还是把铝做为传统贸易,尽管贸易规模较小,但是仍然收入11亿多元,实现利



联邦电缆

联接世界的力量

- 750-1100KV 特高压、220-500KV 超高压电力电缆
- 110-500KV 海底电缆、碳纤维导线
- 核电力电缆、风能电缆、特种电缆
- 国家级重点工程急需的高精尖产品
- 国家“125”规划重点发展产品

电话:0717-6697188 传真:0717-6510555

网址: www.chinauniocable.com

