



乐清市委书记潘孝政(中)启动“电气材料网”网站

乐清市委市政府力促兴乐成为转型升级、“电商换市”典型 兴乐集团打造“电气材料网” 将成为中小微电气企业供应链整体解决方案的先行者

■ 本报记者 何沙洲 特约记者 卢书友

一直以来,企业用地紧张,零星采购缺少议价能力、多环节流通导致价格虚高、电气材料买卖没有集中电商平台、缺乏抵押融资难、融资成本高等难题,始终在困扰温州上千家电气企业。现在,这些难题将随着“电气材料网”的上线迎刃而解!

9月29日下午,兴乐集团举行新闻发布会暨签约仪式,宣布由其主办的“电气材料网”将于年底上线试运行。温州市人大常委会副主任、乐清市委书记潘孝政启动了“电气材料网”网站,乐清市委常委、柳市镇委书记潘云夫启动了电气材料网微信公众平台,副市长刘云峰启动了电气材料网客服热线及短信平台。金融单位代表、第三方检测机构、移动终端支持商、供应商代表、需求方代表分别与兴乐集团签约。来自乐清市、柳市镇的领导,金融界、供应商、采购商、行业协会和企业代表,以及光明日报、浙江日报、钱江晚报和温州、乐清的30多家报刊、电视台、电台、网络媒体记者一同见证了这一激动人心的时刻。

“电气材料网”连创三项第一

作为电线电缆行业的领军企业之一,兴乐集团综合实力位居中国民营企业500强、中国制造业500强和中国机械500强。“电气材料网”是兴乐集团在乐清市委、市政府的大力帮助下,响应“电商换市”政策,倾心打造的专业化B2B2B电商平台。

一直以来,乐清市电气企业被“多单少量零散采购的低效繁琐”、“缺乏抵押融资难、融资成本高”等难题困扰,这让兴乐集团萌生了打造“电气材料网”的想法。

据了解,传统采购模式下,小额零散采购现象普遍存在,使得物流成本提高、周期变长,企业的议价空间缩小。而对采购商而言,供应商的分散分布会造成其采购成本增加,市场的多环节流通也会导致价格虚高。而“电气材料网”要做的就是中间的衔接平台,整合双方的供需需求,减少中间环节。供应商除了在平台接单外,还将享受平台所接收订单的配给生产,同时可享受智能仓储、“就近原则

配送”等服务,以降低库存成本、提高物流速度。采购商也可在平台获取材料实时价格信息,实现“阳光采购”。

兴乐集团电商负责人介绍,网站将通过整合材料供应渠道及需求资源,导入供应链融资,为集群中小微企业提供客户ERP系统、客户管理系统、交易管理系统、金融服务系统、物流管理系统、后台服务系统等为一体的电商平台,做到“实体市场虚拟化,虚拟市场集中化”。

业内人士认为,该网站的运行将填补“中国电器之都”没有专业“电气材料”电商平台的空白,也在国内业界创下三项第一:第一家专业电气材料电商平台,第一家B2B2B电气行业电商平台,第一家为电气行业中小微

企业提供供应链整体解决方案的电商平台。

温州将诞生一家超百亿的电商

“作为浙江省电气行业协会的副会长,我一直关注温州及周边地区电气行业的发展。特别是乐清,有这么大中小型、中小微电气企业,生产着各种各样的电气产品。但是,本地却没有一个为各类供应商和采购商,特别是中小微的客户提供供应链整体解决方案网上交易平台。制约了区域品牌的提升,束缚了整个产业的发展!为此,我向乐清市向市有关领导作了汇报。市里很支持我们,这更坚定了我们创办电器材料网的信心。”兴乐集团董事长兼总裁虞文品在会上致辞说,市委潘孝政书

记和吴云峰副市长等领导还亲临兴乐帮助解决困难,大大加快了“电气材料网”建设进度。

新闻发布会现场,兴乐集团与建设银行乐清支行、工商银行乐清支行等8家金融单位签署了战略合作协议,将“供应链融资模式”引入平台。以后,平台会员有融资需求在线上发出申请,平台会根据大家的交易凭证、客户信息等数据向银行出具资信证明,还将引入多家有实力的担保公司提供担保服务,帮助小微企业获得银行授信。

“在温州及周边地区有上千家电器企业,电气材料年均交易量超2000亿元,只要我们耐心做、认真做,如果‘电气材料网’线上销售能拿下5%的份额,温州将诞生一家超百亿的电商。”虞文品表明了新平台的发展目标。

在记者提问环节,《温州人》杂志、《乐清日报》等媒体先后提问。有记者问虞文品,对网站未来有什么预期?虞文品回答,在温州及周边地区,电气材料年均交易量超2000亿元,只要假以时日,“电气材料网”线上销售若能拿下5%的份额,也将诞生一家超百亿的电商!当记者问到市委下一步对电商换市会有哪些具体支持措施时,潘孝政书记起身面对大家说:“市里一定会坚定支持。我今天来出席这个签约仪式,就是对企业电商换市的有力支持……”书记的精彩回答引来一片掌声。

活动前后进行了近两个小时,最后在小提琴、大提琴奏出的柔美音乐中画上完美句号。



虞文品(中)与金融单位签署战略合作协议



潘孝政答记者问



虞文品答记者问



参会的金融界、供应商、采购商、行业协会和企业界代表

嘉宾发言摘要

●优秀企业提供强有力支持

□乐清市委书记潘孝政

“电气材料网”作为国内第一家专业电气材料网、第一家B2B电气行业电商平台和第一家为电气行业中小微企业提供供应链整体解决方案的网站,它的开通,填补了乐清作为“中国电器之都”没有“电气材料”电商平台的空白,体现了省委作出的电商换市等“四换”工作部署在我市的落实,必将为乐清加快实体经济发展插上有力的翅膀。希望电气材料网更加关注行业最新发展趋势,更加注重服务模式创新,加速打造成为全国电子商务的重要力量!

下一步,市委、市政府将加大网络经济发展的扶持力度,加快“电商换市”工作步伐,为

像兴乐集团这样的优秀企业提供强有力支持,鼓励龙头企业牵头建立电子商务平台,鼓励小微企业依托龙头企业及第三方电子商务平台,实现商业模式的创新和提升,加快推动乐清产业转型发展。

●真是一件大好事

□浙江万马高分子材料有限公司负责人

这个网站的兴办,真是一件大好事。这么多功能和用途,不是一般的电商平台所能完成的。它将为中国电器行业万千中小企业提供从信息化管理、专业资信评级、材料购销、仓储管理、物流配送及供应链金融服务为一体的系统服务,降低企业经营对交通、土地等

公共资源的占用。

有了这个平台,我们“供应商”今后就能避免面对多家零星采购商采购,平台将作为广大采购商的统一采购入口;通过采购平台整合采购信息,配送效率也将大大提高;同时提供高效仓储和二次配送增值服务;通过平台支付系统,货款回笼有保证。我对这个网站今后的发展态度乐观。

●推进电商和金融机构深层次合作

□中国建设银行乐清支行负责人

兴乐自主开发运营的“兴乐易购”作为银行和电商结合的成功典型,被建行总部作为重点推介对象并在官网上进行了宣传和推

广。兴乐此次开发的“电气材料网”,推出了企业信息系统、供需信息系统、交易信息系统、物流信息系统、互联网融资系统和后台服务系统等六个系统,能很好地解决当前中小微企业在供需交易中遇到的一些亟需解决的难题。“电气材料网”上线运营后,银行可根据企业在线交易数据库对企业信用进行分析和评价,交易数据公开、透明的特点能大大降低供应链融资风险,这将有效地解决本地区中小企业的融资难题。

随着今后的业务对接,双方还可以开展许多新的合作方式,比如将金融系统企业信用评级与交易系统企业信用评级相结合、引进第三方担保公司等。这些业务将推进电商和金融机构的深层次合作。