深度合作 共赢发展

陕鼓与宝钢举行战略合作伙伴签字仪式

■ 闻季

近日，陕鼓集团与宝钢集团在陕鼓举行了战略合作伙伴签字仪式。双方商定，在长期友好合作的基础上，建立深层次战略合作伙伴关系，以提升双方技术创新能力、管理创新能力、实现长远发展为目标，在双方市场资源共享、联合技术研发、企业管理交流等方面开展合作。

“未来竞争，单打独斗的时代已经过去，寻找最优秀的合作伙伴，不仅是优势资源的嫁接，更是思想和文化的认同。”“十二五”期间，宝钢确定了“从钢铁到材料、从制造到服务、从中国到全球”的转型战略。陕鼓集团作为国家重大装备制造行业的龙头企业，是为冶金、石化、电力、环保、制药等国民经济的支柱产业提供能量转换领域系统问题解决方案及系统服务的制造商、集成商和服务商，此次两强牵手，将为实现当下国内钢铁和装备企业转型和创新发展的共同需求拓展空间。

双方商定，在长期友好合作的基础上，建立深层次战略合作伙伴关系，以提升双方技术创新能力、管理创新能力、实现长远发展为目标，在双方市场资源共享、联合技术研发、企业管理交流等方面开展合作。双方表示，共同在钢铁企业的工业流程能效优化、节能减排改造、余热利用等方面开展合作。此外，陕鼓为宝钢提供设备维修的“绿色通道服务”。双方对设备及备件的改进相互提供技术支持或针对某课题进行共同研发，共同推进产品质量和技术进步。双方还商定，将每年就企业管理创新课题进行沟通，组建课题小组开展研究，并组织多种形式的企业文化实践和管理创新经验方面的学习交流，以实现双方管理成果的分享。

签约仪式上，宝钢集团副总经理周竹平表示，宝钢与陕鼓的企业文化有许多相似之处，新的竞争时代，企业与企业之间的相互扶持、欣赏、借鉴是取得成功的必要因素，战略合作签约只是一个开始，期待后期双方能以多种形式在多个方面开展多层次合作，将签约内容落到实处。陕鼓集团印建安董事长说：“此次陕鼓与宝钢结为战略合作伙伴，是双方彼此欣赏、彼此认同的结果，期待着在双方的共同努力下实现共赢发展。”

智能家装时代 林内打造 轻松“家”生活

■ 王哉

随着人们生活节奏的不断加快，智能家装时代悄然到来。智能化家装厨电产品已成为新的潮流趋势，越来越为广大消费者所青睐并选择。具有94年燃气具制造历史的世界领先品牌——林内，凭借雄厚的技术底蕴和创新的科技理念，为不同需求的家庭用户带来多种智能厨卫解决方案。

从即开即热可遥控的智能热水器，让您秋冬用水、沐浴更随心；一键开启清新厨房的智清洗油烟机，让您告别油烟、享受烹饪；到节能经济更健康的林内燃气采暖炉，让您冬日里享受到春日温暖关怀——都是以智能化的科技产品，为您轻松打造智能“家”生活。

浙江永嘉获批筹建全国泵阀品牌创建示范区

■ 文哲

浙江永嘉工业园正在筹建“全国泵阀产业知名品牌创建示范区”。日前，国家质量监督检验检疫总局下发文件，同意浙江永嘉工业园区管理委员会负责在永嘉阀门产业集聚区的基础上，筹建“全国泵阀产业知名品牌创建示范区”，并在通过专家审核和验收后，由质检总局正式批准命名。

据悉，此次永嘉是浙江省获准筹建的4个“全国知名品牌创建示范区”之一，也是温州市唯一一个。永嘉阀门产业聚集区是全国最大的阀门产品生产基地，有阀门生产企业517家，规模超亿元企业21家，主要种类为通用阀门、专用阀门、特种阀门等，品种3000多种，国内市场占有率达30%以上。永嘉由此成为“中国泵阀之乡”，“国家火炬计划特种泵阀产业基地”。

仰天时 占地利 求人和

唯传科技掘金RFID 蓝海创品牌

唯传科技三个最直接的发展目标：短期，要向远望谷这样的RFID龙头企业看齐；中期，要从华为这样的民族品牌身上吸取精华；长期，要做成真正的“唯传”品牌。

■ 姬晶

在近日落幕的2013第五届中国(深圳)国际物联网技术与应用博览会上，RFID(射频识别)的产品与应用再次受到了观众与展商的热议，各家物联网企业都对RFID未来的大规模应用充满了期待。广东省深圳市唯传科技有限公司推出的WP系列RFID手持终端解决方案成为了亮相产品之一，得到现场观众的一致好评，也让首次出师本届博览会的唯传科技赢得了满堂彩。该公司总经理桑道斌先生道出了一条看似传统但非常实用的企业发展思路，以图谋篇布局于RFID蓝海。

从2009年时任国务院总理温家宝考察无锡物联网产业基地，到2011年、2012年物联网先后纳入“十二五”规划和国家战略性新兴产业，再到近年来中央到地方各级政府对物联网的积极推动，物联网——这一前景广阔的新兴行业，正在众企业的不断摸索中渐渐落地，是行业培育了市场，也是市场推动了行业的发展。RFID，是物联网的一个子集，作为一项重要的感知技术手段，它承担起了不可或缺的产业链角色。唯传科技，则只是众多RFID企业中的一员，但公司总经理桑道斌先生从创业之初，就认定了要把RFID当作公司未来的主流业务，并对创业路上可能遇到的大小问题做出了假设，一套堪称最完美的行动规划已经酝酿在桑总的脑海深处。

●唯传RFID手持终端机

得天时 物联网落地有声 RFID掘金在即

物联网的实质就是将IT技术充分利用在各行各业，将信息化进行到底，其大规模应用有效促进工业化和信息化“两化融合”，促进传统产业的转型升级。“十二五”伊始，我国的物联网市场规模已经超过2000亿元，根据预测，到2015年这一规模有望接近万亿，年复合增长率达到35%。

但是，我们仍然看到，大多数的行业应用还处在政府主导的初级发展阶段，并没有出现大规模的整合创新，产业发展一直“受阻”，因此RFID技术的巨大商业价值还未能显现。业内专家表示，像RFID这样的新兴技术，只有应用有了规模才能真正带动物联网产业的大发展。

物联网应用的核心技术研究，一般包括了RFID移动终端设备的研发和生产、Wi-Fi无线数据传输及GPS定位导航技术应用，等等。在这些技术领域内，国内企业面临着巨大的国际竞争压力，在缺乏技术优势的情况下，企业依靠持续不断提升售前售后服务，来稳住老客户，开发新客户。尤其RFID产品涉及众多，包括了读写器、电子标签、天线及关联产品，目前市场上的产品良莠不齐，大多数企业生产销售的RFID产品缺乏应有的技术专利和软件著作权保护。虽然目前RFID产品已广泛应用于仓储物流、溯源跟踪、食品安全、烟酒防伪、资产管理、电力巡检、金融系统、枪械管理、档案管理、管道巡检等领域，但多数项目还是依靠政府主导，规模有限，复制性不足。

然而，我国各相关政府部门共同营造物联网产业与应用发展环境，对物联网的支持力度不断加大，随着“十二五”规划的逐步落实，我国RFID应用领域正在迅速拓展，其应用需求潜力巨大，一部分规模化应用慢慢显现。有专家预计，2013年中国RFID市场将继续保持快速增长，比2012年增长35%左右，我国RFID产业市场规模将达320亿元左右。中国物联网RFID发展将进入良性循环，步入发展的黄金期。随着RFID应用与市场的发展，将有更多的厂商加入到RFID产业链中，渴望在未来市场中占有一席之地，产业链各环节竞争将日趋激烈。

占地利 珠三角企业云集 唯传后发或先至

无论从事哪个行业，都必须考虑到企业所处的地理优势。以珠三角的众多企业为例，这里的企业可以“立足珠三角，辐射全球”，尤其对于物联网(RFID、传感网、智能通讯)产业发展程度较高的深圳，它毗邻香港，同时是珠三角电子信息产业、制造业和物流业的的核心地带，广东省经信委和深圳市政府也都极其重视物联网产业的发展以及在信息产业、制造业和物流业升级中所发挥的重要作用。广东已计划在十二五期间共投资100亿元用于促进新兴战略性高科技产业在该省的快速发展，其中物联网成为其最重要组成部分之一。

通过长期、深入的科研与市场实践，该地区物联网产业上下游整合和应用创新不断，同时也带动了RFID行业的向前发展，智慧政务、智能交通、智能物流、城市一卡通、智慧医疗等行业应用整体解决方案中，处处都可见RFID的身影，RFID已然引领该地区物联网产业发展，并聚集了核心企业群体。

RFID技术迅速发展，使以深圳为中心的珠三角地区RFID产业链初步形成。在这里，集聚了国内领先的RFID企业。在历年的中国RFID行业年度评选中，深圳RFID企业在各奖项中名列前茅，企业数量也占据全国的半壁江山，深圳已经成为国内RFID产业的集聚地。

这个时候，相对于早先进入RFID行业的企业，唯传科技作为后进入者，拥有了先天的后起竞争优势。桑总强调，唯传要通过了解和学习这些行业模范企业的成功经验，以及失败的教训，来减少未来可能面临的不确定性生存环境，并采取相应行动策略，以获取更多的市场份额。桑总以公司目前的核心产品RFID手持终端机的开发为例，由于进入晚，所以少走了许多弯路，无形中节省了一定的研发成本，排除了一些不可控的风险。桑总还为新成立的唯传科技，设定了三个最直接的发展目标：短期，要向远望谷这样的RFID龙头企业看齐；中期，则要从华为这样的民族品牌身上吸取精华；而长期，要做成真正的“唯传”品牌。

促人和 让研发人员有动力 让销售队伍有活力

对于RFID企业来讲，其核心技术研发人员的去留往往能决定企业的生死存亡。如果企业能支付他们筹码不够高，股权激励也不足，何以避免核心人才流失所带来的风险?对于这一点，桑总的态度毫不含糊，他向笔者透露：“公司目前已经制定了面向技术研发人员的创新激励制度，我们会通过支付较有吸引力的薪酬来鼓励研发和创新。此外，我们也有股权激励制度，通过综合评估，让每位技术人员都能发挥出他们的巨大潜力，最终在唯传科技的平台上实现自己的人生梦想。同时，公司还要通过长期的积累，构建具有凝聚力的企业人格，让每一位员工有使命感、归属感，将企业当成自己的事业，从而吸引和留住人才。”

然而，桑总却把公司的销售队伍比喻成为“八爪鱼”。“因为这种鱼具有‘概念思维’，能够独自解决复杂的问题。科技家发现，它们的身上还一些非常敏感的化学的和触觉的感受器，这种独特的神经构造使其具有超过一般动物的思维能力，”桑总进一步解释，“为实现公司生存、发展和获得长远的竞争能力，我们都会设定阶段性的发展战略。技术升级改造，使得产品得到了极大的改善；而销售人员处于市场一线，则能反馈回来更多的用户需求。只有让销售与研发人员完美地配合工作，才能做出最出色的产品来。”

▼相关链接

唯传科技产品创牌“三部曲”

选择RFID作为进入物联网行业的切入点，也许让唯传科技走在了科技的前沿，但唯传科技的创业梦想能否真正实现，还需要让产品经历市场的优胜劣汰，于是他们奏响打造品牌的三部曲：第一，让市场了解并接受唯传RFID手持终端机等主打产品；第二，在产品成熟的同时，实现同类产品的多元化，以对抗市场风险；第三，根据未来市场行情，制定出更有机动性的产品架构系列。

开封光利高科负责人考察浙江巨邦电气

■ 柏芳

9月10日，河南开封光利高科实业有限责任公司嵇书记等一行七人莅临浙江巨邦集团参观考察，巨邦集团副总经理虞胜财热情接待了客人，并陪同客户参观了产品展示厅、生产车间、仓库、研发室和检测室。随后，虞副总就客人感兴趣的双电源、GTF系列火灾报警系统、电力变压器、户内外真空断路器等几款设备作了介绍，详细阐述了这几款产品的用途、特性及技术参数，让客户对公司的电气产品等有了新的更进一步的认识。

在座谈中，嵇书记介绍，开封光利高科实业有限责任公司始创于1979年，是一家国营企业，主要从事电力工程项目的专业设计、施工、监理；高低压电力设备研发、生产、销售；防窃电系统与远程智能化抄表系统研发、生产、销售；电力工程设备设施集团采购；客户电力设备设施委托管理；电力节能方案设计、施工；合同能源管理；电力专业人员培训等各项涉电业务，是开封供电区最专业的用电业务整体解决方案提供商，是开封市电力工程建设行业中的龙头企业。

开封光利高科负责人通过本次的参观考察，进一步加深了对巨邦集团的了解和对产品的认识，并达成意向订购协议，再次印证了巨邦集团作为电气制造行业的生力军，已成为国内电气制造行业发展不可或缺的力量。

全球首台煤矿斜井硬岩掘进机成功下线

■ 宗几

近日，由中国铁建重工集团和神华集团联合研发，拥有完全自主知识产权的全球首台长距离大坡度煤矿斜井TBM(硬岩掘进机)在湖南长沙中国铁建重工集团总装车间顺利下线。该设备满足了煤矿矿井建设安全、环保、快速的要求，开创了一种全新的施工方法，推动了煤矿建井技术升级，有望改变我国乃至世界煤矿矿井建设模式。

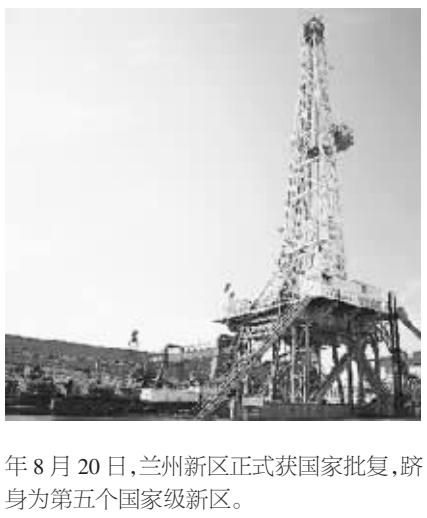
该掘进机的成功研制，填补了全断面隧道掘进机在长距离大坡度煤矿斜井建设领域的应用空白，标志着我国现代化隧道施工装备达到世界一流水平。传统的煤矿建井方法速度慢、安全系数低，本次下线的煤矿斜井TBM，对关键设备系统进行防爆设计，具有大流量通风除尘、高可靠性排水、长距离重载物料运输、有害气体检测与报警系统等功能，能确保煤矿斜井施工安全可靠。该设备满足了煤矿矿井建设安全、环保、快速的要求，开创了一种全新的施工方法，推动了煤矿建井技术升级，有望改变我国乃至世界煤矿矿井建设模式。

兰石集团建设全国最大石化装备制造业基地

■ 汪易

被誉为“甘肃工业的基石”、“中国石化机械的摇篮和脊梁”、“装备中国功勋企业”的兰州兰石集团有限公司，斥资150亿元全力打造新工业园区，在兰州新区全面开工建设国内目前规模最大的能源装备设计研发制造产业基地。据悉，项目建成后的兰石集团将在国内行业中达到运营规模最大，装备水平最高，技术研发领先，节能环保一流的现代化高端能源装备制造水平，重塑兰石集团在国内石油石化装备制造领域的龙头地位。

2011年，根据产业规划和产业政策导向，兰州市提出了“十二五”企业出城入园搬迁改造的总体目标，这是兰州发挥省会城市中心带动作用的客观需要，是推动城市布局调整和产业结构转型的重大战略。而2012年8月20日，兰州新区正式获国家批复，跻身为第五个国家级新区。



政策叠加为兰石集团的发展提供了新的机遇。根据规划，兰石集团新区项目总占地面积3880亩，计划总投资150亿元。新区装备产业基地建设项目主要产品涉及石油钻采、炼化、热加工、换热、新能源和通用机械六大板块项目建设。包括厂房、研发、办公设施150万平方米，住宅及生活配套设施130万平方米。达产后年营业收入将达到200亿元、利税25亿元，可安置就业1.2万人。据记者了解，截至目前，兰石集团新区项目工业和配套住宅两个项目现场共完成固定资产投资额20亿元以上，开工的六大项目60万平方米厂房已进行钢结构吊装，65万平方米住宅已建至五层。到今年年底，60万平方米厂房将全面建成，65万平方米配套住宅项目实现全部封顶，完成投资35亿元以上。2014年10月前项目正式全面投产，用一年半时间完成出城入园搬迁改造任务。

兰石集团给新区工业园区建设的时间表是一年半。兰石集团的思路是，通过提高建设速度缩短时间，可以降低建设期间的成本；通过快速推进建设，争取到新区和省政府以及国家的一些优惠政策和支持，以最快的速度实现搬迁，以最快的速度实现投产和新产品的开发，所有的资源同时快速发挥效益，使企业的效益和实力能够倍速增长。这样兰石在装备能源方面实现创新，在管理体制上实现创新，在建设速度上、开发模式上实现创新，可由此创造出真正的一流速度、一流质量、一流效益。

兰石集团兰州新区石化装备产业基地建设项目的全面开工建设，将为甘肃省工业企业出城入园发挥良好的示范带头作用，为推动兰州城市产业结构调整，“治污染”、“畅交通”工程的实施起到积极作用，为兰州新区快速集聚产业，实现跨越式发展奠定坚实的基础。