

河套酒业集团召开转型升级创一流公司工作部署会



张庆义董事长

9月9日下午,河套酒业集团召开转型升级创一流公司工作部署会。参加会议的有公司领导、营销指挥中心负责人、企业各部门负责人、各下属企业相关人员。会议由河套投资公司总裁闫新兴主持。

此次会议的重点是:推广河套酒业转型升级创一流企业的工作模板,立足全面提高河套酒业集团发展质量和效益,按照科学发展、转型升级、创新驱动、精益管理、卓越绩效、阶段推进的工作思路,遵循“总体规划、目标明确、措施具体、分步实施”工作方针,以同行业一流企业为标杆,结合自身实际,全方位地开展转型升级创建一流企业工作,为公司推进战略发展实现愿景目标奠定坚实基础。

会议首先介绍了公司贯彻卓越绩效管理体系项目的进展情况,启程智业公司讲师高洋讲解了河套酒业集团转型升级创一流公司的相关内容并安排了相关工作。

讲座客观全面地总结了河套酒业目前所拥有的核心竞争优势,包括优秀的领导团队、信息化建设、基础设施、生产和质量管理五个方面,同时对企业目前亟待改进提高之处和解决办法做了系统说明,并就企业战略规划方针给出了调整建议方案,阐述了企业实际操作工作模板的具体情况。

副总经理刘永婷围绕卓越绩效管理导入的操作层面工作,结合董事长张庆义提出的“36字方针”内容作了发言,她指出,各部门要及时配合咨询组改进计划、制定规划,全员参与,这样才能使卓越绩效管理模式渗透到方方面面。各部门要责任明确,分配到位,以董事长提出的“36字方针”为企业转型升级指导思想,以卓越绩效管理模式为指导方法,持续改进、提升企业经营管理水平。



中南海品牌烟标获奖

近日,在由《烟草包装》杂志举办的“2012年中国十大烟标”评选活动中,中南海(PREMIUM)烟标获得“2012年中国十大烟标金奖”,中南海(领越)烟标获得“2012年最佳装潢设计奖”。

(赵虎)

董事长张庆义作了重要讲话,他提出了“3 2 5”的战略规划调整,即“3年实现销售额30亿元销售目标、5年实现50亿元销售目标、10年实现100亿元销售目标”。他指出,由于整个宏观经济的较快发展,白酒行业经过了10年的黄金发展期,在此期间,全国白酒产业迅速崛起,最终导致产能过剩,再加上自去年以来,受到社会消费、政策因素的冲击,企业目前亟待转型升级。河套酒业集团经过全面推进白酒机械化改造工程,投资兴建了酒业分厂,抓住发展机遇,取得了优秀的业绩。而我们不光要看清自身优势,也要优化既定战略目标,深入贯彻落实卓越绩效管理模式,解决企业目前所面临的问题。

对于今后的工作,张庆义强调了三个方面,首先在营销工作方面,要重抓营销工作。要积极将卓越绩效管理向营销方向倾斜,要从生产型企业向市场型企业转变。必须以市场为导向,以顾客为中心,及时顺应市场变化。促进包括各下属企业在内的整个集团公司的转型升级。其次在企业成本方面,由于白酒行业竞争加剧,企业要想方设法降低成本,开发生产品质上乘、价格低廉的产品,要从规模数量型到市场质量型、从粗放型到精细型、



从经验型到科学型、从传统型到现代型企业转变。第三,对于如何更好地导入卓越绩效管理方面,要积极重视企业所出现的各种问题,其中对于企业管理体系方面的建立健全要格外重视,领导干部要从全局出发,高度树立责任意识,增强危机感和紧迫感,要做好过“紧日子”的准备,同时用实际行动最大限度解决

工作执行效率低下等问题。在今后的工作中,大家要解放思想、打破常规、大胆改革创新,用我们自身的优势做好本职工作。我相信,只要我们心往一处想,劲儿往一处使,我们就一定能够战胜各种困难,取得新的业绩。

(秦维廷)

品牌深入人心 品质赢得信赖

“一笔订单就是 80 辆锡柴机公交客车”

九月的锡柴,在秋风细雨中不断收获喜悦的硕果——日前,一汽解放锡柴一举将无锡公交公司80辆公交客车的发动机订单收入囊中,这不仅是无锡公交用户对锡柴高端动力品质和服务的信任与肯定,更是锡柴高端动力在锡城“举足轻重”的重要标志。

锡柴成功占据无锡公交客车市场并非偶然,有其深层的必然性。正如无锡公交公司领导所说的,“品质的优异和品牌的服务是锡柴确立无锡公交客车市场地位的关键所在。”据悉,自2006年以来,锡柴国三排放标准以上的发动机的客车进入无锡公交已有1300余辆,其中不乏锡柴天然气机。这些匹配锡柴发动机的公交车遍布无锡各条黄金线路上,其良好的运营表现和节油性能,已成为江南水乡绿色环保线路上的“佼佼者”。

“锡柴发动机具有的最大优势体现在环

保、节油、节气。”无锡公交公司凤翔分公司机务经理顾德峰赞赏地说,近年来,无锡公交新增的匹配锡柴发动机的车辆创历史之最,锡柴发动机品质有了很大的提升,“同样配置的前提下,匹配锡柴天然气系列发动机的公交车气耗比同类品牌的天然气发动机产品低4~7立方米/百公里……”对于目前行驶在锡城的各条公交线路上的环保公交车,几乎“清一色”装的是锡柴发动机的格局,他说,近几年来,锡柴服务始终与他们保持无缝对接,无论是在天然气发动机技术磨合、维修探讨、服务跟踪过程中都彼此交流,遇到问题都会第一时间帮助排除各种故障,保障车辆正常通行,所以我们相信锡柴品牌。”让他更为感动的是,当前年无锡公交一次性投放市场220辆匹配锡柴天然气发动机的客车时,锡柴就预先多次组织对无

锡公交维修人员、驾驶员进行锡柴天然气发动机的相关专业知识、技术培训指导,使其充分掌握锡柴发动机的使用和维修技能,并组织专业服务团队,对配置锡柴天然气发动机的公交车进行全程跟踪服务。

此次中标的锡柴奥威CA6DL1-26E3发动机,更是引进了AVL的Cruise计算软件优化整车匹配,在满足动力前提下可获得最佳油耗。该款发动机还具备GPS卫星定位、运行监控、故障诊断、油耗管理等功能,适应车队智能化管理。有理由相信,随着锡柴服务品牌美誉度的提升,锡柴全新的营销服务理念以及积淀的深厚市场口碑,将成为锡柴机在客车市场逆风飞扬的主因。

(陈燕)

陈光标好人饮品

一起做 好人

好人暖茶 喝出正能量!

亚洲首善 陈光标 出品

陈光标饮品(北京)有限公司
网址: www.chenguangbiao.cc
新浪微博: 陈光标好人饮品

全国服务热线: 4008-036-399