

“让市场发挥应有的作用，激发更大的活力”

李克强同出席夏季达沃斯论坛的中外企业家代表对话交流

■ 陈二厚 郝亚琳

国务院总理李克强10日下午在大连同出席第七届夏季达沃斯论坛的中外企业家代表举行对话交流。

200多位全球顶级跨国公司负责人和企业家聚集一堂，期待同中国总理进行面对面交流。世界经济论坛主席施瓦布主持对话。

意大利埃尼集团董事长里奇第一个向李总理提问说，中国经济增速放缓引发国际社会高度关注，您对中国经济前景怎么看？

李克强介绍了中国经济最新情况，他说，受国际国内多种因素影响，中国经济出现了放缓的情况，特别是今年上半年下行压

力较大。但我们沉着冷静，站稳脚跟，把思考和眼光盯着前方，把稳增长、调结构、促改革统筹起来，采取既利当前、更利长远的措施，已经见到成效。展望未来，我们有克服困难的勇气，解决问题的智慧，更有13亿人民的经

劳，完全有能力、也有条件保持经济长期持续健康发展。

美国铝业公司董事长柯菲德说，中国一些毕业生找不到合适的工作，同时一些企业也难招到高素质员工，中国政府准备如何解决就业难题。

李克强说，就业是最大的民生，中国政府将长期坚持积极就业政策。大力发展服务业这个最大的就业容纳器，加强职业培训，使更多人掌握与市场需求相适应的就业技

能，努力推进就业机会平等。使每个人都能通过自己的努力、本事和职业才能，获得应有的岗位和报酬。

企业家们十分关心中国改革的前景。美国杜邦公司董事长柯艾伦问道，中国当前经济体制改革的难点和重点是什么？

李克强表示，改革既蕴含着巨大红利，也是触动利益的事情，因此也是挑战。中国政府将用壮士断腕的决心继续推进改革，处理好政府与市场的关系，简政放权，激发市场活力，管好政府该管的事，营造公平竞争的市场环境。“言必信，行必果”。让市场发挥应有的作用，激发更大的活力，让广大群众享受改革的成果。

还有几位企业家提出中国政府对企业

“走出去”有什么样的政策支持、中国如何避免走“先污染、后治理”老路等热点问题，李克强逐一坦诚深入作答，并同大家进行互动。

整场对话就像是一场记者会，在一问一答、气氛热烈的交流中，90分钟不知不觉过去了。李克强最后说，中国将以开放的胸怀和创新的精神，为各国企业营造更加公平的环境，实现互利共赢。

施瓦布表示，李克强总理同企业家坦诚交流，使我们大家对中国经济形势和经济政策有了更加全面、深刻、准确的认识，对中国经济前景更有信心。相信中国将为全球经济复苏发挥应有作用。

国务委员杨晶参加活动。



图为圣光投资集团制氧机事业部总经理王国芳(右)在指导产品研发工作。

圣光集团在全国独创双层制氧机生产线

■ 本报记者 李代广 陈天恩

“凭借着对产品生产全程的把握，我们集百家之长，在全国研发独创了双层制氧机生产线，建成投产后，日本厂商前来参观，给我看得最多的话就是：‘在这里，我们看到中国真的进步了’。”9月8日，圣光投资集团制氧机事业部总经理王国芳，在接受记者采访时，充满自豪地说。

圣光投资集团制氧机事业部位于河南省鲁山县产业集聚区，自2012年8月成立以来，他们秉承“敬业奉献，务实创新”的精神，从团队建设入手，本着高起点、高标准的原则，用一流的人才、做一流的事业，不断自主创新，加快产品研发进程。

目前，他们已成功研发生产出分子筛制氧机、医用雾化器、车载富氧机和真空拔罐器等保健器材，公司发展一日千里。

制氧机事业部组建以来，为快速打造一支专业技术过硬的科研团队，王国芳历尽艰辛，为了找到一名经验丰富、专业知识过硬的研发总监，他亲自去北京六次登门拜访。最终，在北京有户口、工作稳定的郭栋深为感动，心甘情愿追随王国芳到圣光制氧机事业部效力。此后，在短短的时间内，就有北京、广州、深圳等地多位制氧机方面的优秀人才加入圣光制氧机事业部。

从北京市来到鲁山县，担任制氧机事业部研发总监后，郭栋带领制氧机研发部全体同仁开始了夙兴夜寐的研发之路。为了加快某新型制氧机的研发进程，郭栋一边召集研发骨干开会研究，一边指导团队其他成员开始做各种实验。

在王国芳、郭栋的带领下，全体员工的努力下，制氧机事业部产品研发进展迅速；2012年第4季度，样机研制成功；2012年12月，样机通过全面测试定型；2013年5月，形成生产力，进入批量生产；他们用几个月的时间，完成了别的企业可能需要几年时间才能完成的工作。

他们凭借着对产品生产全程的把握，与制氧机生产线厂商联系、讨论，集百家之长，研发、独创了圣光双层制氧机生产线，它科技含量高，产品生产能力强，技术维护要求低，由于是双层结构，占地面积也大大减少。

今年7月16日，圣光集团制氧机事业部全国招商会成功举行，他们生产的制氧机以其优良的品质、时尚的外型赢得了新老客户的一致赞赏，成功签约率达83%以上。

在接受采访时，王国芳告诉记者，将来他们将对生产线再次升级，实现全自动化生产，达到10个员工日产1500台的行业领先水平。

国字宋河入选中国名酒典型酒

近日，中国酒业协会“2013中国名酒典型酒”颁奖大会在北京召开，来自宋河粮液家族中的高端产品——“50度国字宋河”在众多白酒品牌中脱颖而出，入选“2013中国名酒典型酒”榜单。

此次评选活动，通过对全国规模以上白酒会员企业申报样品初选，确定了12种类型白酒、137个样品参加本届年会品评，128名国家级白酒评酒委员、26名国家级特邀白酒评酒委员进行初评、复评和终评。最终，有包括宋河在内的48家企业的66个样品进入2013中国酒业名酒典型酒入选产品名单。

(本报记者 李代广 通讯员 杨黎明)

禹州公路项目建设全面推进

河南省禹州市公路管理局承担建设的三个干线公路建设项目，累计完成投资近2亿元。其中，阳翟大道升级改造工程和S231线五里堡至梁北牌坊段中修工程全部按照预期完工；S237线许禹快速通道禹州段工程目前正在强力推进，这些项目的实施，对改善民生，提升全市干线公路通行能力，树立该局在社会上的良好形象，起到了积极作用。

同时，该管理局扎实做好在建工程项目，今年，共争取到干线公路建设项目4个：一是S103线北段禹新界至禹州北环段升级改造工程；二是S103线南段禹州南环交叉口至禹襄界升级改造工程；三是S325线无梁至花石段改建工程；四是S237线西段火山赵至禹襄界大修工程。建设总里程约80余公里，估算投资近6亿元。

这些项目，无论从数量、建设里程上，还是投资额度上均超过了近10年来的总和。

(魏振明 张国峰)

全球首个高科技无鞋专卖店诞生

奥康鞋类科技体验馆亮相上海国际皮革展，融合个性化定制、消费体验及电子商务于一体

没有鞋子的鞋店，你见过吗？9月4日，由奥康推出的全新终端体验店——奥康体验馆在上海国际皮革展上正式亮相。今后顾客进店买鞋，将看不到鞋子，顾客选鞋、试穿、下单等过程都将在网上完成。据奥康国际董事长王振滔介绍，奥康体验馆的揭幕将开启全新的体验式营销革命，也标志着奥康连锁专卖店的蝶变。

奥康体验馆一揭幕就吸引了众多参展

人员的驻足，记者看到，偌大的体验馆内，除了高端、时尚的智能机器外没有一双鞋子。

据工作人员介绍，奥康体验馆最大的亮点在于消费者从被动地接受服务转变为主动地

寻求服务，并通过高科技，将顾客进店选鞋、试鞋、量脚、下单等购鞋过程完美结合，消费者只要五步就能轻松挑选到合适的鞋子。

展会现场，记者也亲身体验了一回智能化买鞋的过程：第一步，通过智能选鞋屏初步挑选自己喜欢的3D鞋款；第二步，在体感试鞋镜面前试穿自己挑选的3D鞋款，该过程纯电脑控制，无需脱鞋试穿；第三步，在脚型测量仪上量出脚形各部位的三维数据；第四步，在步态分析仪上记录自己各种步态运动学参数，为电脑推荐鞋款提供指导参数；第五步，在奥康电子商城下单，同时提供自己的家庭住址。接下来，顾客只要在家等着就能收到自己量身定做的鞋子。记者测算了下时间，通过电脑智能买鞋所花费的时间



奥康国际董事长王振滔(左)与中国皮革协会名誉会长徐永(右)共同为奥康体验馆揭幕。



顾客体验量脚测量仪。

一般在十分钟以内，和在普通专卖店买鞋的时间差不多。但是通过科学的分析，买到的鞋子更加合脚，穿起来也会更加的舒服。

“舒适的体验环境、时尚高端的技术享受、前沿新潮的科技生活，奥康体验馆将为消费者带来更全面、更细致、更完善的智能机服务体验。”据奥康国际董事长王振滔介绍，奥康体验馆代表着传统制造业信息化、智能化的发展方向，也代表着中国正在从一个制造大国向制造强国转变。王振滔还表示，作为传统专卖店模式的创新，奥康体验

馆的推出将开启全新的体验式营销革命，也将是奥康连锁专卖的蝶变，接下来，奥康将启动奥康体验馆全国推广计划。

“创新是保持企业可持续发展的源动力，也是时代发展的必然趋势，需要企业在衡量自身实力和情况的基础上，发散思维地创造新的产品、新的技术、新的市场和压倒竞争对手的新形势。”展会上，中国皮革协会名誉会长徐永也见证了奥康体验馆的揭幕。徐永表示，在当前传统的专卖店营销模式遭遇发展瓶颈的情况下，奥康体验馆结合线上

线下带给消费者最时尚的购物体验，这对于高库存的鞋服行业来说，将极大地减少库存，可以说是一次营销的变革。

据了解，早在1988年，奥康就创立了鞋类第一家连锁专卖店的先河，目前全国专卖店的数量已经超过5000多家。2013年，奥康创新营销模式，又开设了“奥康国际馆”，实现了销售额和销售利润的同步增长。此次奥康体验馆的推出将会是全球专卖渠道模式的一次蝶变和创新，必将引领整个行业新的体验营销。

(张君义)

[上接 P1]

科技创新筑就亚宝人的健康梦

亚宝真正圆梦的首站是“宝宝一贴灵”(丁桂儿脐贴)的诞生。这贴治疗小儿腹痛腹泻贴剂药是我们与科研单位共同研发的儿科良药，获得了国家发明专利。这贴使用方便、疗效显著的药一经问世，即广受青睐，不仅惠及了亿万儿童，也使企业开始摆脱困境，迈上了发展的快车道。如今，丁桂儿脐贴已成为山西省标志性名牌产品，被评为全国百姓用药放心品牌，年销售突破4亿元，这是科技的价值和威力所在。之后，我们投入2亿元巨资进行大规模技术改造；采用走出去、请进来的方法培养了一大批一线的科研技术人才。近年来，我们又在北京组建了亚宝药物研究院、国家级企业技术中心，博士后科研工作站和院士工作站，在太原组建了生物医药研发中心。截至目前，我们已经拥有了100多人的专业研发团队，有2名院士、20名包括海外归来的博士博士后，与近40家科研院所建立了产学研合作关系，获得了40项发明专利和近百项重要的科研成果。

我想，亚宝这样一个民营企业，在风雨砥砺中，一步步做强做大，每年的社会贡献达到近6个亿，实现了产业报国的愿望，也为当地的生态环境建设、文明和谐建设和社会公益事业做出了应有的贡献，这正是得益于国家政策环境的宽松优越，得益于政府各职能部门和社会各界的关心支持，更得益于科技创新所迸发出的巨大能量。

国制药业更大更好的发展；同时，通过这些项目的实施，也将极大地提升我们的整体发展水平，进一步增强我们的竞争能力。

实施国际化项目，走向国际高端市场，是全体亚宝人共同的美好梦想。但这个梦想实现的难度将更大，因为它投资大，标准高，生产的专业性更强，过程控制更为严格，科技水平也更高。对此，在今后的发展中，我们将紧紧围绕科技创新这个牛鼻子，借助国际化项目这个平台，研发生产出更多更好的药品，特别是在老年慢性病用药、儿童用药、疑难杂症用药等方面有更多创举。目前，我们在防治鼻咽癌、抗吸毒、治疗糖尿病和精神分裂症以及抗肿瘤等方面已经有了新的突破。伴随着国际化项目的实施，今后3到5年内我们将有一批独具特色与优势的新药投放市场。同时，我们也在大健康领域有所作为，重点做好“三品”：营养健康食品、特殊化妆品、保健品，目前已经有了10个产品的生产批件。我们要通过挺进大健康领域，有力提升人们的健康生活水平，决心再打拼出一片新的天地，让亚宝人美丽的健康梦再次得以绽放。

健康相伴，好梦正浓，亚宝的发展正当其时。我们将乘势而上，加速发展，在科技创新的道路上演绎出更加美妙的乐章，让更多的好产品去呵护人们的健康，用我们崇高的健康事业去成就伟大的中国梦。



亚宝药业集团党委书记、董事长任武贤简介

任武贤，山西芮城人，中共党员，研究生学历，早年就读于山西医科大学，后分别在北京大学、四川科技大学、香港公开大学等进修学习。1978年进入芮城制药厂(亚宝前身)工作，曾担任副厂长，1990年任厂长，1996年组建亚宝药业集团，出任董事长兼总经理，现任亚宝集团党委书记、董事长，山西省工商联副主席。

任武贤近年来先后被中华全国总工会授予“全国五一劳动奖章”及“全国劳动模范”称号，被中华慈善总会授予“中国公益勋章”，并获“山西省功勋企业家”称号。今年，他还被选为全国人大代表，光荣地出席了第十二届全国人民代表大会。



国字宋河入选中国名酒典型酒

近日，中国酒业协会“2013中国名酒典型酒”颁奖大会在北京召开，来自宋河粮液家族中的高端产品——“50度国字宋河”在众多白酒品牌中脱颖而出，入选“2013中国名酒典型酒”榜单。

此次评选活动，通过对全国规模以上白酒会员企业申报样品初选，确定了12种类型白酒、137个样品参加本届年会品评，128名国家级白酒评酒委员、26名国家级特邀白酒评酒委员进行初评、复评和终评。最终，有包括宋河在内的48家企业的66个样品进入2013中国酒业名酒典型酒入选产品名单。

(本报记者 李代广 通讯员 杨黎明)