

企业家日报·中国五金机电

ENTREPRENEURS' DAILY

指导单位:全国工商联五金机电商会
网络合作媒体:万贯五金机电网(<http://www.wanguan.com>)

统一刊号:CN51—0098 邮发代号:61—85 第240期 总第7706期 2013年9月8日 星期日 癸巳年八月初四 投稿·咨询邮箱:JSZKYG@163.com 新闻热线:028-68230696 主编:何毅 运营总监:李洪洲 责编:袁红兵 版式:黄健

蝶变:
沥桂一体撬动强镇转型

A3 长安国际机械五金模具展
金秋十月震撼登场

B4 玉柴发动机:
打造巴渝出行好“劲芯”

C1 天奴五金张永锋:
精准营销打造明星产品

C3



机械工业迎来“复苏期” 行业智能化发展趋势日趋明显

毛振华

记者从天津闭幕的中国国际机械工业装备博览会上获悉,相比前两年,我国机械工业近几年正在摆脱阴霾,逐渐走上高端、智能化发展的快轨,这也为整个产业转型升级提供了动力支持。其中,滨海新区作为当前中国经济发展的前沿阵地,在政策、区位、产业基础等利好支持下,正成为机械制造厂商青睐的对象,呈现出明显产业聚集趋势。

机械工业行业复苏势头强劲

由中国有色金属加工工业协会、中国国际贸易促进委员会机械行业分会以及天津振威展览集团等单位联合举办的第九届中国(天津)国际机械工业装备博览会,日前在天津滨海新区国际会展中心闭幕。作为连续多年举办的全国性机械装备制造业行业盛会,展会中反映出的机械行业转型升级的代表性。

与前两届展会上反映出的参展商期待颇高但采购商热情不足的“一边倒”不同,记者在展会现场注意到,很多展位前的大型机械挂上了“已售出”的牌子,来自东北一家企业的机床类产品甚至是展出当天就被预订。“应该说随着内需市场的开拓,出口不再是企业赖以生存的根基,行业表示,未来两年已经有了很大改善。”企业负责人表示。

据天津振威有限公司总经理邓小辉介绍,本届展会邀请到美国、英国、德国、日本、荷兰、意大利等20多个国家和地区的1200多家企业参展。大连机床、宝鸡机床、北京机电院、百超、哈斯、现代起亚、日本山善、永创智能等众多行业领军企业参与。他表示,市场势头回暖趋势让更多企业看到了希望,加快产品研发和更新换代步伐,提升国内品牌影响力,成为不少企业已经或者正在着力追求的目标。

展会组委会还邀请来自全球20多个国家和地区的8万多名专业观众到场参观和采购。除了常用的先进机床设备外,3D打印机的亮相成为展会一大亮点。

作为当今最新技术装备,记者在3D打印展示现场注意到,现场演示的机器红色的激光不停在扫描和打印,当一层完成后,机器又会自动铺上一层新的材料,进行下一层的打印。据现场工作人员介绍,当前小型、简便的3D打印设备受到推崇,部分产品已经登录网络平台销售。而现场这两台3D打印机也是小型设备,大约2.5小时就能完成一次打印任务。

青岛开启“五金焊割北方大联盟”

牛晓娜

2013中国北方(青岛)国际五金焊割展览会8月29日在青岛拉开帷幕,吸引了中国大陆、美国、日本、韩国、瑞典、德国、中国台湾等国家和地区30000余人次的专业观众参观采购。

据了解,本展会以“引进技术设备,提高行业水平,促进制造业发展”为宗旨,以绿色、环保、节能、先进为主题,展示世界一流的设备及业内最新科技、设备及产品。

本次展会针对39万海内外专业采购商数据库进行全球范围推广,旨在针对山东及华北地区的市场需求,希望引进更多海内外业界人士参与。据悉,近年来随着打造环渤海经济圈进程的加快,山东五金、焊割与切割行业发展迅速,内销外贸步伐加快,大批较完整的五金、焊割与切割设备产业基地逐渐建立并完善。广阔的市场前景为展会的一度火爆提供了有力的条件和机遇。综合青岛经济结构调整的各方面因素,确定包括先进船舶制造业为特色经济的主要发展方向。以山东电力集团、齐鲁石化、济南钢铁集团、中国重型汽车集团、海尔集团、海信集团、胜利油田、北海造船等为首的用户企业,彰显出庞大的五金焊割与切割市场。



邓小辉说,随着今年展会的举行,2014年展会的筹备工作也已经开始,这期间,组委会收到了天津市30个工业园区、环渤海经济圈范围内相关政府部门、行业协会及大型企业等200多家国内组团单位,以及美国机械制造业协会、欧盟商会、西班牙机床行业协会等全球20多个国家和地区的相关部门及人士,申请到展会现场参观采购的来函来电。机械工业行业浓浓的复苏气息已经扑面而来。

智能机械制造成行业主要趋势

智能制造机械技术和设备的问世,引发大众对于传统工业生产利弊和前途的思考。随着智能制造技术的推广和智能设备在社会生产中的逐渐认可及利用,人们已经普遍认识到,智能机械设备优于传统工业生产,其在未来必将代替广泛的传统工业生产不可逆转。这一点记者在展会现场也感触颇深。

记者在展会的自动化展区看到展示有按激光和磁场变化传输器件的机器人搬运、切削精度相当于一头发丝五分之一的机器人微雕。一条条机械手上下翻飞,或切、或拉、或刨,但不能胜任高精度焊接及切割、超大型重物搬运等工作,就连写美术字、下跳棋等创意性极强的活儿也能胜任。

随着智能制造机械技术地不断进步,其逐渐呈现出精准自律、人机一体、感应识别、

超柔性、强大的学习和自我维护能力等特点。目前,专业技术人员逐渐尝试把智能制造机械应用到现实的社会生产中去,并在焊接、码垛、分拣、码头及高危工作环境中替代人力的作用日渐显现,其精准度高、速度快、工作时长、解放劳动力及低成本运转等特性越来越受到制造业的欢迎。

天津一家企业负责人告诉记者,有关人口红利的终结的说法自去年以来被谈论较多,事实上对于企业来说突出感受就是人力成本的大幅提升,再加上符合企业长远发展的高精尖人才难求,转而将目标投向智能机械加工制造就成为首选。“智能机械加工在精确度和产量上都具有明显优势,对于以个性化定制化为发展的我们的装备制造设备来说具有天然优势。当然我们也欢迎有高技术水平的人才加盟,毕竟这才是未来企业的核心竞争力。”

滨海新区市场或现“漩涡式缺口”

滨海新区是我国机械制造业的传统优势区域。它地处环渤海经济圈中心地带,迅猛崛起的经济速度使其成为中国经济“第三极”。随着其开发开放政策的不断深入,新区也迎来了工业转型发展的机遇期。

在这一时期,新区工业市场也呈现出政策推动行业发展、先进技术和人才不断涌入、

新兴装备制造业异军突起、制造业强势快速发展和大量的工业生产及生产设备缺口庞大等特点。同时,制造业生产设备、技术出现了前所未有的“漩涡式缺口”。

根据天津市“十二五”规划的发展要求,天津市着力推动装备制造业“规模化、成套化、高端化、智能化和绿色化”的五大发展,形成了一批有实力的百亿、千亿级大产业。预计到2013年年底滨海新区工业总产值将达到2.7万亿。

在捕捉到行业前景后,部分区域已经开始加大了投资扶持力度。目前,已有南车、北车机车制造、柳工大马力推土机等项目相继在天津建成投产。富士康、天津钢铁集团、三电机、一汽丰田、奥的斯、长城汽车等一大批天津大型装备制造企业在滨海新区聚集。同时,以发展机械制造业为主的开发园区如天津经济技术开发区、滨海高新技术产业开发区、塘沽海洋高新技术产业园区、天津港保税区、天津空港工业产业园区等也在不断培育需求。“漩涡式缺口”效应愈演愈烈,对于机械制造业内人士分析认为,伴随着国家相关政策持续推进及滨海新区开发开放进入新阶段,越来越多的机械制造业巨头将对天津及其滨海新区产生兴趣,而天津在全国装备制造业的风向标意义也愈发凸显。

青岛地铁产业协会成立 助力打造千亿级产业链

葛均艳

8月31日,山东青岛地铁产业协会成立,来自青岛市政府相关部门,青岛市地铁工程建设指挥部,青岛地铁集团有限公司,以及南车青岛四方机车车辆股份有限公司,青岛四方车辆研究所有限公司,青岛特锐德电气股份有限公司,青岛海信网络科技股份有限公司等70余家企业的代表共同见证了青岛地铁产业协会的诞生。地铁协会的成立将促进青岛地铁产业经济健康快速发展,助力打造青岛千亿级地铁产业链。

据青岛地铁产业协会介绍,按照青岛市轨道交通建设计划,2020年前建设10条城市轨道交通线路,建设10条城市轨道交通线路,总长约420.6公里。地铁建设投资巨大,涉

及行业众多,可有效带动相关产业的发展,对推动青岛市整体经济的可持续发展作用十分明显。目前,该市正在建设的地铁3号线土建工程类约占总投资的40%,机电设备系统类约占30%,规划设计及咨询类约占3%,其余27%为规划建设其他费用。作为山东省第一条地铁工程,青岛地铁建设的大发展,给该地地铁相关行业带来了巨大的发展机遇。

青岛目前已经有南车青岛四方机车车辆股份有限公司、青岛四方车辆研究所有限公司、青岛特锐德电气股份有限公司、青岛海信网络科技股份有限公司等一批轨道交通装备骨干企业。青岛地铁产业协会的成立,能够加强青岛地铁产业相关企业总体竞争力,提高本地配套率,增进各企业间交流

与合作。青岛地铁产业协会成立后,将通过形成企业间的联合优势,加强龙头企业和配套企业间的资源共享,提高青岛地铁产业的核心竞争力,促进青岛地铁产业经济健康快速发展,共创地铁产业链的积极贡献。

据了解,目前青岛地铁产业协会已经吸收70多名会员单位,涉及轨道交通建设设备与集成、设计咨询、土建工程、资源开发与运营等各个环节与相关企业。青岛地铁产业协会成立后将积极开展一系列调查研究、交流沟通活动,全面了解会员单位的产品、技术、规模、发展方向、政策和合作需求、意见和建议,以此为基础,制定协会的工作目标和思路,寻找企业间技术和市场合作的机遇,为企业发展寻找可能的帮助。

iPhone、Android 手机扫描二维码下载安装



企业家日报微信公众平台二维码
企业家日报社手机客户端APP——太阳岛二维码

三一重工海外表现抢眼

钟财

8月30日晚间,三一重工公布半年报显示,在国内经济增速放缓的大背景下,工程机械行业进入了“中速增长时代”。今年1-6月,公司实现营业收入220.85亿元,归属上市公司股东净利润26.51亿元,基本符合市场预期。报告显示,今年上半年,三一重工在海外市场,盈利能力、风险控制等多个方面表现可圈可点。

海外市场收入激增

2013年上半年公司实现国际销售收入54.39亿元,较去年同期增长66.5%,占公司销售收入总额的比重高达24.6%。其中,三一美国较去年同期增长55.8%;三一亚太较去年同期增长90.1%;整合后的普茨迈斯特销售26.6亿元,同比实现较快增长。

挖掘机械、起重机械等产品在印度、巴西等战略市场的本地化经营取得较大进展。汽车起重机国际销售较去年同期增长44.3%。

三一重工董事长梁稳根把三一的国际化战略誉为“第三次创业”,从2002年首次出口4台PQ190平地机到摩洛哥开始至今,三一在海



外市场上已探索出“绿地投资+跨国并购+中外合资”持有的国际化发展模式,形成对世界各大洲完整的科研、生产、销售战略布局。

今年上半年,三一在中东、亚太、俄罗斯、南非、北非五大区全部实现盈利,在巴西、中东等战略新兴市场,以汽车起重机为代表的众多三一产品赢得了市场高度赞誉。

梁稳根曾经说,“争取到2016年,希望三一的国际化销售工作取得一定成效。能够达到35%。”而今年半年报中24.6%的数字更能说明,海外市场无意是提振整个行业的新增长点。

控成本稳利润

报告显示,2013年上半年,公司销售费用较去年同期减少26.3%,管理费用较去年同期减少17.3%,财务费用较去年同期减少65.4%,成本费用管控工作取得一定成效。公司通过严格落实预算倒逼机制,强力控制成本费用:一是大力推广研发推倒成本,降低产品的源头控制成本;二是通过培养高素质员工降低各项费用,提高劳动生产率;三是全面推动“复盘”工作,制定费用管控标准,建立长效机制。

在风险控制方面,公司加强货款回笼,上半年经营活动产生的现金流量净额同比增长20%;应收账款增幅同比收窄,资产减值损失比去年同期减少45.3%。

在风险控制的同时,三一重工的盈利水平依然在行业中保持优势,报告显示,今年上半年,三一工程机械行业毛利率为31.9%,路面机械、起重机械、挖掘机械、桩工机械几部分主营业务毛利率比上年同期均有所上升,整体处于稳健发展的水平。

公司认为,在市场的进一步下滑以及竞争的加剧的大环境下,公司上半年整体经营情况良好。目前,公司已经拥有了强大的品牌影响力和市场竞争力,积累了雄厚的技术和经营人才队伍。未来中国的城镇化以及国际市场的快速发展,为工程机械行业孕育了十分广阔的空间。公司对工程机械行业市场的逐步向好仍然充满着信心。

传递价值 成就你我

芙蓉王 文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

猕猴桃原起 中国秦岭

中国·秦岭猕猴桃展销

总店地址: <http://www.qling.com>
全国服务热线: 400-815-1001

联邦电缆 联接世界的力量

- 750-1100KV 特高压、220-500KV 超高压电力电缆
- 110-500KV 海底电缆、碳纤维导线
- 核电力电缆、风能电缆、特种电缆
- 国家级重点工程急需的高精尖产品
- 国家“125”规划重点发展产品

电话: 0717-6697188 传真: 0717-6510555
网址: www.chinaunicable.com