

今日12版

第210期 总第7676期
统一刊号:CN51—0098
邮发代号:61—85
全年定价:4.50元
零售价:2.50元

企业家日报

ENTREPRENEURS' DAILY

化妆品牌攻守转换:国产上攻 外资下沉

◎海外化妆品涨价 倒逼消费回流? ◎国产品牌谋“逆袭”源自千亿诱惑 ◎缩短价差只为保护品牌和利润

<< P2



本期导读 Highlights

护肤品的轻奢打法:
Wavebetter 单品营销



林泽团队运作的两个品牌都以单店单品为突破点,保持着店铺窄SKU、深库存的特色。而其背后,则是一套娴熟的品牌运作逻辑和对消费者心理学的洞悉。

<< P3

康奈任中国东盟鞋业委员会中方执行主席

近日,中国—东盟商务理事会正式发文,聘任康奈集团为中国—东盟鞋业行业合作委员会中方执行主席单位,康奈集团董事长郑秀康同时受聘为该委员会中方执行主席。中国—东盟商务理事会负责人称,作出这一聘任,是鉴于康奈集团在中国制鞋行业的影响和地位,以及中国皮革协会的积极推荐。

<< P3

无线营销 下一步如何落子

移动化时代,移动媒体和用户消费形态产生了巨变,诸如微信、资讯App等移动互联网产品怎样与无线营销和用户洞察结合,营销界怎样应用移动互联网思维创造新营销机会?

<< P6

那些和吃有关的轻公司:
打通吃喝的最后一公里

一堆人正瞄准吃喝这个最基本、最频繁的需求,向着最后一公里发起冲击。因为离人越近,机会就越多。他们试图打通从线上到线下的最后一公里,让整个消费决策不再断层。不仅如此,他们还试图补上O2O“失落的半圆”。但是,中国餐饮业水平参差不齐,信息化和文化水平都偏低,这导致餐饮是最难被互联网撬动的行业之一。所以尽管不断有人在尝试,如今各家仍处于原子状的游离状态,每一家都各自为战,都只解决了极小一部分人的需求。但是,一般消费者在“吃喝”上有多需求,有多懒惰,就有多少机会存在。

<< P7

iPhone,android 手机扫描二维码下载安装



本报常年法律顾问为闫永宁律师
手机:13609110893



聚 美优品企图通过商品防伪码来改变目前网购假货横行的现状,但却遭到了部分商家的抵制。

8月6日,聚美优品品牌管理有限公司(简称“聚美优品”)高级副总裁刘惠璞接受记者采访时透露,该公司自今年3月遭遇假货质疑之后,便展开了与品牌的谈判,但直到8月6日,仅有61家品牌与其达成真品联盟协议。

“另有5家世界级品牌正在洽谈中,未来100天,料将有150家品牌企业与聚美优品达成协议。”但刘惠璞表示,在与商家的接触中,一些企业表现出非常傲慢的态度。这为聚美优品的“真品谈判”埋下了不确定性隐患。

“真品革命”?

数据显示,2012年中国电子商务市场交易规模达7.85万亿,同比增长30.83%。

其中,B2B电子商务交易额达6.25万亿,同比增长27%。网络零售市场交易规模达13205亿元,同比增长64.7%。

与此同时,假货屡禁不止。以化妆品为例,该领域假货市场已形成一条龙产业,现在的造假技术可以令化妆品包材完全复制出来,甚至香味、形态也能完全反映出来,唯一的缺陷是没有功能,甚至对人体造成伤害。

网购中的假货每年造成利益损失到底是多少,目前没有具体统计数据。

8月7日,中国电子商务研究中心一位助理分析师表示,消费者和电商平台常各执一词,难以定性假货,造成该数据难以统计。但投诉电话有增无减从侧面可以说明假货在市场中从未消除。

来自欧盟的统计数据验证了中国假货的规模。2012年,欧盟各国海关共收缴近10亿

欧元的假冒商品,其中65%假货来自中国。8月5日,欧盟委员舍梅塔称,假货对合法企业造成损害,也对用户安全构成威胁。

今年3月,聚美优品“301大促”(三周年庆)数天吸金10亿元,仅半月后,却引来售假质疑,该公司陷入品牌、信誉“双重危机”。5月2日,兰蔻、雅诗兰黛等化妆品小样在聚美优品、乐蜂网大量铺货,但品牌商却表示旗下品牌在华未授权第三方电商销售。事后,聚美优品解释称,小样属直接从专柜拿货,并未与品牌方总部直接签供货协议。但事件再度将电商信誉推上风口浪尖。

聚美优品于7月31日在京宣布,从8月1日起,美宝莲、兰芝、高丝、相宜本草、佰草集等国内外化妆品品牌将在聚美优品平台上为所售产品贴上防伪码。消费者可登录中国化妆品真品联盟官网或化妆品品牌官网,通过刮开产品防伪标签灰色涂层后获取号码验

证真伪。

据刘惠璞介绍,早期防伪码存在被破解可能,从技术角度讲,这次采用的防伪码是三级加密,假设生产100万个产品,就会产生100万个防伪码,这些防伪码存储到一个服务器里,即使破解新的数据符合算法逻辑,但由于只生产100万个验证码,仍能从数量控制上保障真品出货。此外,防伪码为“反撕型”,一旦被撕下再无法重复使用,保证了防伪码的唯一性。

[下转 P3]

传递价值 成就你我

芙蓉王

文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

亿荣投资“起航” 凸显同学经济圈商业价值 四川省首家耕耘于翡翠行业的专业金融服务中心同日成立

■ 蔡梦藜

8月8日,一群来自各行各业、通过LP培训班所认识的同学强强联合,成立四川亿荣投资股份有限公司(下称“亿荣投资”),并在位于成都世纪城的洲际大酒店举行盛大的开业典礼。该公司与多家投资、担保、小额贷款机构形成战略合作伙伴关系,主要经营范围包括委托理财或股东内部投融资、实体项目投资与资产管理、金融企业股权投资、创业投资、管理及投资咨询等多个投资业务。

值得注意的是,在开业典礼上,由亿荣投资参与投资的第一个项目——成都马夫捡石翡翠荣耀基金(下称“马夫捡石”)也将同日起航。该公司是目前四川省第一家耕耘于翡翠行业的专业金融服务中心。通过各种金融手段服务于广泛的翡翠爱好者、收藏家、翡翠行业的经营者以及行业内的雕刻师、设计师等。



●四川亿荣投资股份有限公司董事长陈成

据亿荣投资介绍,做这种业务的公司不仅在四川省是首家,在全国也寥寥无几,是一个十足的创新型项目。

据介绍,马夫捡石将目光专注于翡翠行业,并涉及该行业的全产业链,诸如购买原石、雕刻加工、销售、服务等。亿荣投资的董事长陈威先生认为,投资这一链条上的任何一个点,包括一直在增值的原石、雕刻大师的资源、销售服务几个方面,公司均可实现盈利。尽管翡翠目前在缅甸的产量还“可以”,但由于仅一个国家出产,它的产量相比之下并不算多,加之中国人对翡翠的喜爱(中国是全球最大的翡翠加工地),更逼其价格以年均10%-20%的比例迅猛增长。因此,除收藏以外,翡翠也具有极佳的投资功能。据业内人士分析:翡翠作为投资保值作用,比任何宝石的投资价值高,增值快。从国际拍卖行的纪录看,好的翡翠拍卖价越来越高,而高档翡翠产量少,

需要高档翡翠的人越来越多,供求关系将更加紧张,翡翠的价格走势还将不断攀高。

亿荣投资的总经理曾皓向记者介绍道,成都市目前有3000家投资机构可以提供投资、贷款等金融服务项目,但多是涉及土地、房产、车辆等。翡翠虽是投资佳品,但在四川省并未与金融行业接轨。马夫捡石正好填补了这一空白,为翡翠投资和金融服务之间搭起了一座桥梁,力争打造一个翡翠行业的专业金融服务中心,主要做投资服务、销售服务、评估服务、抵押服务等。不过,对于翡翠的价格,目前市面上并无专业机构评估价格和业务评估标准。那马夫捡石又以何种标准来判定投资额和翡翠的担保价格呢?曾皓告诉记者,由于公司旗下拥有资深的翡翠行业专家,他们可通过丰富的经验为客户和公司评估合理的价格。至于无量化标准是否容易发生扯皮,他表示,所有的风险,都将由公司来承担。

[下转 P3]

联邦电缆 联接世界的力量

- 750-1100KV 特高压、220-500KV 超高压电力电缆
- 110-500KV 海底电缆、碳纤维导线
- 核电力电缆、风能电缆、特种电缆
- 国家级重点工程急需的高精尖产品
- 国家“125”规划重点发展产品

电话:0717-6697188 传真:0717-6510555
网址:www.chinauniocable.com

民食安质 以诚为本 为天先本 民食安质 以诚为本 为天先本

伍田牦牛肉 完整产业链 品质有保证

成都伍田食品有限公司 CHENGDU WUOTIAN FOOD STUFF CO.,LTD

苏通丝绸

http://www.stsc.cn 服务热线:0513-84889999