深深航天情 助力飞天梦

德力西电气产品助力“神十”成功飞天

■ 李蓓

新闻背景:不久前,在遨游太空15天后,神舟十号飞船成功安全返回地球。至此,天宫一号与神舟十号载人飞行任务圆满完成。华夏大地无不为之欢欣鼓舞,为中国实现精彩的航天梦、强国梦而喝彩。中国德力西控股集团有限公司员工更是为之激动和自豪。在举国欢庆祖国航天科技盛事的同时,他们再次庆贺德力西集团自主研制的电气设备助力“神十”成功飞天。

跻身航天工程

就在飞船发射前,德力西集团向发射场提供了自主研制的相关成套设备、元器件等一批电器产品,同时对原有的电气设备进行了技术更新。

当“神十”准确进入预定轨道,顺利将3名航天员送入太空时,作为酒泉卫星发射中心的指定供应商,2万余名德力西人精神振奋、神采飞扬。此时此刻,德力西集团董事局主席胡成中更是激动万分。2003年应邀观看“神五”发射的情景,他依然记忆犹新。胡成中感慨地说,作为温州的民营企业,德力西电气产品能在酒泉卫星发射中心使用,“中国制造”质量经得起航天工程的高标准检验,我感到非常自豪!

截至目前,德力西集团向酒泉卫星发射中心提供开关柜、断路器、互感器、仪器仪表等多类产品,已广泛应用于航天城的发射系统、雷达系统、导弹系统、试验系统、跟踪系统,以及生活供电系统等,产品已应用了160多项专利技术。

令德力西人深感骄傲和自豪的是,在载人航天工程创建之初,当神舟飞船还在进行飞行试验时,德力西电气产品就已被酒泉卫星发射中心采用。

早在2002年4月,酒泉卫星发射中心举行低压电器供应商招投标大会,德力西集团在强手如林的激烈竞争中脱颖而出,以最高分数中标。凭借多年锤炼出来的“求精”意识、创新精神和质量管理机制,德力西人以严谨科学态度和严格检测手段,不惧艰难、积极组织科技攻关,从选料到装配、电校,从破坏性测试到全程监控,细上加细、严上加严、精心制造,为航天工程奉献精品。

结下不解之缘

随着“神五”腾空而起,德力西电气产品经受了最权威、最全面的“大考”。同时,也使德力西人深深领悟到“德力西电气,航天显神威”这句胡成中亲定的广告词所寓意的深刻而丰富内涵。

至此,伴随中国人千年的飞天梦想,德力西人与中国航天事业结下了不解之缘。

“在你们的大力支持和积极配合下,我们圆满完成了航天试验任务的低压电器保障任务,尤其是你们的产品以过硬品质为‘神五’的顺利升空提供了可靠保证。”2004年初,酒泉卫星发射中心发来了感谢信,信中内容毫无悬念地印证了德力西电气产品的优异品质。

在这封感谢信中写道:“依托你们技术服务建立的低压电器检测维修中心和远程专用仓库,为基地实现试验任务用低压电器实时采购、及时维修奠定了坚实基础,使我们在探索装备建设新路子的道路上迈出了重要的一步。”

与此同时,感谢信中还对德力西集团售后服务、人才培养等多方面工作给予充分认可和赞誉:“你们热忱的售后服务,无私的技术支持,解除了我们使用中的后顾之忧,并为基地培养了大批电力检测方面的技术人才,确保了电力设备状态检修工作的顺利开展。”

德力西电气助飞“神五”成功,不仅引起世人广泛关注,更为重要的是,进一步坚定了德力西人为我国航天事业贡献智慧和力量的决心和信心。

梦想成就未来

从“神五”到“神十”,德力西人脚踏实地一路走来,为助力中国航天事业发展做出积极贡献。

德力西集团取得如此骄人成绩,成功绝非偶然。

忆往昔,德力西集团由家庭小作坊起步。通过多年艰苦创业、辛勤耕耘、拼搏实干,现已成为集资本营运、品牌营运、产业营运为一体的大型集团。先后荣获中国驰名商标、中国名牌产品、全国质量管理奖等诸多殊荣。尤其是在今年第九届中国工业论坛上,德力西集团荣膺中国工业先锋示范单位荣誉称号。

在业内人士看来,德力西集团积极导入卓越绩效模式,坚持以质量创品牌,把技术创新作为转型升级的突破口,走出了一条科技兴业的创新发展之路。

事实上,在十年航天情、共圆飞天梦的征程中,在挑战世界前沿技术的拼搏中,德力西人一路铿锵前行。

2003年4月,德力西集团董事局副主席胡成国等与酒泉卫星发射中心签订基地试验任务用低压电器定点采购及特约维修中心建设协议,与酒泉卫星发射中心建立了长期电器供应合作伙伴关系。

2003年6月,德力西集团11名专家在高海拔、多风沙恶劣环境下,加班加点工作,圆满完成酒泉卫星发射中心产品全性能测试任务。

2003年10月,随着“神五”腾空而起,德力西电气产品经受住最权威的考验。

2004年12月,德力西集团按照发射中心的高标准要求,刻苦钻研,多次实验,为其提供了高质量的检测设备,包括框架断路器长延时/瞬间特性实验台等检测所需核心设备。

在为神舟系列提供技术支持的磨砺和挑战中,德力西集团先后收获了不同寻常的信任和荣誉。

2003年10月,胡成中作为惟一应邀参加观礼的民营企业家,在酒泉观看“神五”发射盛况;2004年9月,德力西集团副总裁张永等应邀观看第20颗返回式科学试验卫星发射盛况;2005年10月,德力西集团董事黄忠楠等应邀观看“神六”发射盛况;2008年9月,德力西集团副总裁郑元尉等应邀观看“神七”发射盛况;2011年11月,德力西集团副总裁胡成虎等应邀观看“神八”发射盛况;2012年6月,德力西电气总裁齐毅夫等应邀观看“神九”发射盛况。

创新成就伟业,梦想成就未来。今天,德力西人为我国航天工程的建设绘就了浓墨重彩的辉煌篇章。未来,德力西人将以先进制造、能源矿产和高科技产业为核心,确立产业领先地位,争创世界电气名牌,为民族工业做出新贡献,以卓越品质和增值服务为基础,为世界各地客户创造最大价值。

晋能集团建立机电专家库

近日,为了更好地发挥山西晋能集团公司部门“规划、指导、监督、服务”的职能作用,按照该集团公司办矿理念,稳步推进“六大阶段性目标”,做好煤矿机电装备采购招标工作,集团公司拟建立煤矿机电专家库。

专家库的设立分为集团公司与各涉煤公司两级。集团公司机电专家库由集团公司招标办牵头,机电部组织相关部门共同审核专家库组成名单,经集团公司批准后成立。各涉煤公司专家库由各涉煤公司招标办牵头,机电部组织相关部门共同审核专家库组成名单,经各涉煤公司批准,集团公司招标办、机电部备案审核通过后设立。

专家库组成专家成员要求系集团公司人员,本人自愿,身体健康,年龄不超过60周岁,具有电气、电气工程、电气设备、电气自动化、机电、机电工程、机械、机械制造、机械机电等机电相关专业高级专业技术职称,具有电气、电气工程、电气设备、电气自动化、机电、机电工程、机械、机械制造、机械机电等相关专业中级专业技术职称,具有煤矿专业高级专业职称,多年从事机电技术及管理的工作经历,具有丰富的现场工作经验和良好的法制意识、职业操守,吃苦耐劳,廉洁自律、严谨负责、求真务实。 (永春)

中国北车——铁路电力机车龙头企业

■ 高蔷

国际铁路行业权威战略咨询公司德国SCI Verkehr咨询公司最新发布的研究报告显示,中国北车(CNR)成为全球最大的铁路电力机车(电力火车头)供应商,每十台新造电力机车就有三台来自中国北车。

在2007—2011年的5年里,全球共生产和交付了约7400台电力机车,其中28%由中国北车提供,排在第二位的中国南车占15%,第三位的庞巴迪占14%。中国北车的销量几乎是后两者的总和。国内众多经典电力机车也多出自中国北车:如中国惟一出口欧洲(白俄罗斯)的大功率交流传动电力机车、中国惟一获得国家科技进步奖的电力机车——和谐3型电力机车、有“重载之王”之誉的全球最大功率新型八轴货运电力机车及有“客运王”美称的和谐3C型客运电力机车。

中国北车正负责研制中国新一代大轴重电力机车和时速160公里客运电力机车,凭借技术领先已完成对未来市场需求的科学布局。与此同时,中国北车正加快拓展国际市场,在增长潜力较大的亚洲、非洲、欧洲、南美洲等地区的电力机车用户多次拜访中国北车,对中国制造的电力机车表示出浓厚的兴趣。2012年,中国北车研制的总功率高达9600千瓦的中白1型货运电力机车已率先实现向白俄罗斯出口,首开中国大功率电力机车海外出口先河,中国北车电力机车产品也因此获得了欧洲和前独联体铁路执行标准的双重认可,这为中国北车开拓更广阔的国际市场增添了砝码。

维泰机电:降低电动窗帘生产成本打入中国市场

■ 慧聪

据了解,智能遮阳作为智能家居中不可缺少的部分,已进入快速发展阶段,并且随着人们对于环保、绿色、安全等方面的追求,智能遮阳系统正从大型公共建筑走向家居领域,特别是豪宅、别墅楼盘,已具备了较完善的条件。与此同时,智能遮阳系统在高端工程市场表现出强劲的上升态势,上海世博会、北京奥运会场馆以及国内主要永久性场馆都已用到了智能遮阳系统。2013年7月8日–7月10日由广州建筑遮阳及门禁系统展览会在广州琶洲保利世贸琶洲博览馆举行持续3天的大型展会,笔者借机采访了维泰机电(广州)有限公司总裁刘德炜。

刘德炜表示:“我们是一家美国公司,总部在美国,在中国设立的是子公司,我们公司已有二十几年的发展历程,目前主要的产品是电动窗帘,它可以细分开合帘、卷帘、天幕帘等智能型窗帘。智能窗帘主要的功能就是智能化,还实现静音,达到无噪音的状态。另外这款智能型产品的操作形式很简单,可以实现手一拉就启动了,自己识别停位,这款产品在酒店很实用。”

记者:贵公司接下来的产品新动向是什么?

刘德炜:新产品现在有三种,包括3030、6060、9090;我们开发的产品还有1010、wdj、1000型的,外观不一样,但功能上基本一样,只是细节上有些不同,另外产品做得更加精细,比如没有声音。

记者:在同行中,贵公司的竞争优势是什么?

刘德炜:我们是美国公司,美国品牌,在中国来讲就是进口品牌。有些东西在中国,有的就在中国做;有一些材料就是完全的进口,然后在中国组装,然后进入市场;同时有客户要求全部进口,我们就从美国运来,价格上就不一样,因为要加上运费和进口税。也可以实现定制化要求。另外,我们产品在做出来以后的质检很严格,我们认为维持一个品牌要求高质量,我们在质量把关上比较严格。

记者:在市场上或品牌上的未来规划是什么?

刘德炜:说到规划,因为我们是进口品牌,成本比较高,很多原件都是进口来的,在国内组装,价钱就不一样,我们正在研究如何降低产品成本,来适应国内市场,满足国内的需要。

记者:公司的总部在美国,那么国内市场的开发的情况如何?

刘德炜:国内的现状是做这方面的企业已经很多了,特别是仿制的,样子外观很像,但是质量上达不到要求,价格就很便宜。而我们的产品的价格不是太高,是中等价格,纯粹进口的产品价格就会高一些。为了适应国内的市场,要降低产品的成本,如何降低生产成本将会是我们公司的发展方向,而不是参与同行的产品进行“价格战”。

创新求变 剑指高端

“正丽”产品闯入世界五百强企业

■ 胡江平 方均良

7月22日,在浙江省常山县正丽机电有限公司的车间内,流水线上工人们熟练地组装着一台台汽车齿轮箱,他们正在为德国凯斯兰公司赶制一批订单。

“这是我们最新研发的新产品,击败了国外同行,抢得了市场。”公司总经理刘正洪介绍,这批齿轮箱要求在零下20摄氏度的环境中仍然能正常工作,工艺精度极高,凯斯兰公司原先与墨西哥的多家厂商合作研发,都没有成功。“正丽机电”接手后,历经半年多的试生产,最终以“电炉融炼式”的创新办法获得成功,赢得了向来以苛刻追求完美著称的德国人的垂青。但企业并没有就此止步,他们的科研小组又转向攻克耐受零下40摄氏度环境的齿轮箱,瞄准的是德国ZF、日本东芝、美国纳科等世界知名品牌企业。

“正丽机电”成立于2009年12月,作为一家机械制造行业的新军,决策层一直非常注重创新,短短3年多的发展,公司已有一支过硬的科研队伍,和多套设备齐全的研发、检测线,产品主要销往美国、日本、欧洲、中东等国家和地区,近半数客户是世界五百强企业。

“面对激烈的市场竞争,我们认识到技术创新始终是助推企业发展的‘加速器’。”在另一间车间内,公司副总经理的毛立法说,去年他们专门建立新品研发“绿色通道”,在资金、人员等保障上倾全力支持,而车间里生产的便是这个团队的最新成果,这是一段“正丽机电”将客户绍兴金道齿轮箱有限公司发展成为联姻合作伙伴的佳话。

金道公司是一家专业从事叉车变速箱和液力变矩器等机械生产销售的高新技术企业,在国内同行业中处于领先地位。“正丽机电”本来只是它的一个小供应商,但双方在齿轮箱业务的合作上愉快默契。“我们公司的业务量大、质量要求高,与常山正丽机电公司几年合作下来,感觉他们交货及时、质量稳定。”正在毛立法身旁、负责合作项目的金道公司代表说,“目前我们已放弃与另外几家公司的业务关系,转向与‘正丽机电’深度合作。最近刚完成一款新产品模具的研制,投产后将实现年产2万多台的规模。”

关注特殊孩子教育问题

易尔拓云南献爱心

■ 戴亮

YATO品牌源自欧洲,是TOYA集团开发的一个高品质工具品牌,为了更好地促进该品牌在全球的销售,特在东方大都市上海设立分公司——易尔拓工具(上海)有限公司。TOYA集团是一家主营手动工具与电动工具并在世界范围内享有极高美誉的生产商与经销商。精确的发展策略,成为集团创造高价值并取得高度信赖的保证,坚持不懈开发新型产品的能力为集团不断地赢取新的市场奠定了可持续发展的基础。

都说孩子是祖国的花朵,是未来的主人公,可是这终究是个不平等的社会,尤其是这群带着残疾的孩子,更是需要社会大家庭的关爱与关注。

云南省楚雄彝族自治州特殊教育学校是一所非常特殊的学校,这个学校的学生非常特殊,他们或多或少都有一些身体上的缺陷。带着敬意和慰问,2013年7月18日,易尔拓工具(上海)有限公司及全国经销商代表一行28人到达楚雄特殊教育学校,举行了易尔拓工具(上海)有限公司及全国经销商向楚雄州特殊教育学校的献爱心活动。

●易尔拓工具(上海)有限公司及全国经销商向楚雄特殊教育学校捐赠仪式现场。

易尔拓工具(上海)有限公司销售总监陈辉代表公司及粟刚董事长,对楚雄彝族自治州特殊教育学校全体师生表示亲切慰问。易尔拓工具汽保行业分销商昆明松骋汽修设备有限公司行政总监赵先生讲话并感谢易尔拓工具(上海)有限公司粟刚董事长对特殊教育事业的关怀和支持。楚雄彝族自治州的特殊教育学校郭玉春校长及云南省楚雄彝族自治州残联副理事长刘波均对此举表示感谢。

每个人都有一向善的心,如果我们肯积极向特殊群体伸出我们的援助之手,社会就会变的更加美好!