

# 水龙头铅超标事件背后

徐建华

“这水龙头真是无铅的？”  
“放心，我们是用最新无铅铜材料制造的，肯定不含铅。”

7月21日，在位于北京市朝阳区的管庄建材市场和东方家园连锁建材超市，记者发现，虽然号称无铅的水龙头价格更贵，但部分消费者还是愿意购买。“看新闻说好多水龙头都铅超标。”正准备装修新家的静先生对记者表示，他宁愿买贵点但质量更好的水龙头。

近日，上海市质监局发布的质量监督抽查结果显示，在其抽查的68个批次水嘴产品中，不合格的有21个批次，其中6个批次的产品铅含量超标。在此之前，上海电视台的《七分之三》栏目，通过对13个龙头样品进行32小时的实验，发现9个品牌的龙头浸泡水铅含量超过了国家标准(即《生活饮用水输配水设备及防护材料的安全性评价标准》)，其中，美标、申鹭达、朝阳卫浴少量超标，恒洁卫浴、得而达、摩恩超标数值在2-6倍，九牧和高仪龙头的铅超标量达到了18倍，最严重的乐家品牌铅析出量为173微克/升，超标34倍之多。

由于超标产品中包括多个市面上热销的知名品牌，一时间，有关水龙头铅超标的话题备受关注，不少像静先生一样的消费者，开始格外留意水龙头“含铅”的问题。

## 材质是超标的主因

据中国质量报报道，这已经不是第一次水嘴(水龙头)产品被检出铅超标。2011年12月，上海市消保委在水龙头比较试验中发现，22%的抽检样品存在铅超标问题，部分产品铅超标达20倍等。专家表示，长期使用铅超标的水龙头，有可能导致铅中毒。

“铅超标问题主要与材质有关。”国家建筑材料工业建筑五金水暖产品质量监督检验



测试中心水暖卫浴实验室主任赵钢表示，现在市场上主流的水龙头产品，大多采用铜合金制造。铜合金除了主要含铜元素和锌元素以外，还含铁、铝、铅、锡、锰、硅、镍等微量元素。如果水龙头中铅含量偏高，就容易在使用中析出铅。

据介绍，目前市场90%的水龙头都是用黄铜制造的，很多低端水龙头的黄铜材料来自于废旧电路板。一旦企业使用品质低劣的原材料生产水龙头，铅的最终析出量很难保证。事实上，应用无铅铜材料的水龙头，可大幅降低含铅量。

赵钢表示，与铜合金相比，无铅铜成本更高，且需要改进原有工艺，无疑将增加企业成本，很难在市场上形成主流。

## 新国标将提出限量要求

一方面，采用无铅新材料会增加成本；另一方面，现行的国家标准对水龙头铅含量并无强制性要求，水龙头铅超标成为“老大难”，也就不足为奇了。

目前，我国水嘴(水龙头)产品执行的产品标准主要是强制性国标《陶瓷片密封水嘴》(GB18145-2003)。该标准对水嘴的外观质量、使用性能等都做出了规定，但对铅等有害物质的限量并未作出规定。另外，在直接相关的强制性行标《水嘴通用技术条件》(QB 1334-2004)中，也未对铅的限量提出要求。

另外，与水嘴间接相关的推荐性国标《生活饮用水输配水设备及防护材料的安全性评价标准》(GB/T 17219-1998)中，要求铅的限量0.005mg/L(毫克每升)，但该标准主要适用于与饮用水以及饮用水处理剂直接接触的物质和产品。

2007年，我国颁布实施建材推荐性行标《水嘴铅析出限量》(JC/T 1043-2007)，该标准规定的铅析出浓度不高于0.011mg/L。“由于是推荐性标准，目前执行得并不好。”赵钢说，目前国际上对于水龙头铅含量都是在标准中提出限量指标，一般都会强制性执行。

全国建筑卫生陶瓷标准化技术委员会(SAC/TC249)秘书长王博告诉记者，我国已经完成了对强制性国标《陶瓷片密封水嘴》的修订工作，目前报批稿已经上报，有望近期出台。与之前的国标相比，新国标的几个显著变化，就是对铅、铬等有害物质提出了限量要求。经过反复讨论和修改，最终新国标中采用的限量指标与美国标准一致，为不高于每升5微克。

# 技术性贸易壁垒 致去年出口损失685亿美元

受国外技术性贸易措施影响较大的行业排在前5位的是机电仪器、化工金属、纺织鞋帽、农食产品、木材纸张非金属

李子晨

“2012年我国有23.9%的出口企业受到国外技术性贸易措施不同程度的影响，导致全年出口贸易直接损失685亿美元，比2011年增加62.4亿美元；直接损失额占同期出口额的3.34%，比2011年上升了0.07个百分点；企业新增成本280.2亿美元，比2011年上升了20.6亿美元。”7月29日，质检总局对外通报了2012年国外技术性贸易措施对我国出口企业影响的调查情况。

据国际商报报道，今年1月起，质检总局在全国组织开展了2012年国外技术性贸易措施对我国出口企业影响的调查工作。调查覆盖全国31个省、自治区、直辖市的3152家出口企业，共收回有效问卷3137份，回收率达99.52%。

根据调查推算，对我国企业出口影响较大的国家和地区排在前5位的是欧盟、美国、澳大利亚/新西兰、拉美、东盟，分别占直接损失总额的32.6%、26.1%、8.1%、6.7%和5.2%。受国外技术性贸易措施影响较大的行业排在前5位的是机电仪器、化工金属、纺织鞋帽、农食产品、木材纸张非金属，分别占直接损失总额的35.4%、32.7%、13.2%、6.1%、4.7%。受国外技术性贸易措施影响较大的省市排在前5位的是广东、浙江、江苏、山东和上海，分别占直接损失总额的32.2%、15.2%、11.8%、9.1%和6.3%。

# 山东培育产业集群 促区域经济发展



综合

山东省商务厅日前公布了《第二批全省机电产品出口基地和基地企业名单》，山东潍坊市有6个机电产品特色产业集群区榜上有名。至此，潍坊市省级机电产品出口基地已达8家，数量列山东省前列。

据潍坊日报报道，在这批名单中，青州市的工程机械、高新区的动力机械、坊子区的电子元器件产业集群区被确定为全省工程机械出口基地、动力机械出口基地、电子元器件出口基地，占全省产业出口基地总数的17%；潍柴控股集团、福田雷沃国际重工股份有限公司、山东墨龙石油机械股份有限公司被确定为全省机电产品出口基地企业，占全省机电产品出口基地企业总数的10%。这是继2011年潍坊市高新区电子元器件、坊子区农机装备获评首批全省机电产品出口基地后的又一重大突破。

另据媒体报道，近日以泰安高新区为主体申报的泰安矿山装备产业集群列入山东省创新型产业集群试点，获省科技型中小企业创新发展专项扶持资金1000万元支持。

山东省创新型产业集群是省科技厅、省财政厅为提升科技型中小企业自主创新能力和支持产业集群培育和区域经济发展，进一步培植壮大财源、促进经济平稳较快发展，于2011年启动的试点项目，每年在全省重点支持1-2个创新型产业集群，目前全省仅泰安市和烟台、淄博等少数市获得该专项支持。

近年来，泰安市矿山装备产业发展迅速，一大批科技型中小企业在其中发挥了重要作用。依托山东科技大学人才、技术优势，泰安市在矿山专用软件、自动控制系统、机电一体化装备、矿山安全监测装备等领域形成了较为完整的产业链，并在国内市场占据了优势。集群内企业已获得授权专利476项、计算机软件著作权91项，共承担国家“863”等省以上项目80多项，获国家技术发明奖、国家科技进步奖等省以上科技奖励近10项。

# 中欧光伏争端化解符合双方共同利益

李韶文

中欧光伏产品贸易争端的妥善化解，维护了双方光伏产业利益，有利于中欧光伏产品贸易稳定有序发展，是互利双赢的结果。达成价格承诺后，中国光伏产品将继续对欧盟出口，并保持合理市场份额。

7月27日，记者从中国机电产品进出口商会(以下简称机电商会)获悉，机电商会代表中国光伏产业与欧委会贸易救济调查机关就中国输欧光伏产品贸易争端达成价格承诺，共有95家中国企业参加此次价格承诺谈判。商务部新闻发言人沈丹阳对此表示赞赏和欢迎。

机电商会表示，价格承诺成果体现了中方绝大多数企业的意愿，使中国光伏产品在中欧双方达成的贸易安排下，继续对欧盟出口，并保持合理的市场份额。中欧光伏产品贸易争端的妥善化解，维护了双方光伏产业利

益，是互利双赢的结果，有利于中欧光伏产品贸易稳定有序发展。

同一日，沈丹阳发表谈话称，中欧光伏产品贸易争端是国际贸易史上涉案金额最大的一起贸易摩擦案件，是当前中欧经贸关系中的重要议题之一。双方领导人高度重视，在不同场合共同表达了通过磋商谈判解决贸易争端的意愿。

沈丹阳指出，今年以来，商务部推动中国光伏行业相关商会及企业与欧方调查机关进行磋商，中国机电产品进出口商会和相关企业多次赴欧与其业界沟通。6月5日，欧方公布初裁结果后，中方业界就价格承诺与欧委会调查机关进行了多轮密集磋商谈判，付出了巨大努力。谈判结果积极、富有建设性，充分展现了双方务实、灵活的态度和解决问题的智慧。

沈丹阳还称，中欧贸易额巨大，出现贸易摩擦是正常的，应理性看待，妥善处理。欧盟

是中国光伏产品最大的出口市场，通过对话与磋商解决光伏贸易摩擦，有助于维持一个开放、合作、稳定、持续发展的中欧经贸关系，符合双方共同利益。

沈丹阳强调，光伏产品涉及人类共同关注的气候变化和新能源问题，妥善处理光伏产品贸易摩擦，将有利于全球清洁能源产业健康稳定发展。中欧光伏产业上下游合作良好、相互融合程度高，中方愿尽力促进中欧双方产业扩大交流与合作，共同维护光伏产业健康发展。

欧盟委员会贸易委员德古赫特也表示，欧盟很高兴取得一份令人满意的有关中国输欧光伏产品的价格协议，这对中欧双方来说都是“友好”的结果。相关谈判结果的细节届时将公布。

此外，机电商会、中国可再生能源学会、全联新能源商会、中国资源综合利用协会可再生能源专业委员会、中国光伏产业联盟也

在当日共同发表了《关于中国输欧光伏产品贸易争端达成价格承诺的联合声明》，称中欧光伏产业作为全球光伏产业链的不同环节，优势互补，共同发展，具有重大的共同利益。双方就解决光伏产品贸易争端达成一致，是互利双赢的结果，有利于中欧乃至全球光伏产业的共同发展，也为中欧双边经贸关系营造了良好环境。

声明表示，中国光伏产业的发展需要更加注重新兴行业发展规划、国际市场多元化、国际国内市场平衡，更加注重新技术研发、原材料、设备制造方面的协调发展。中国光伏行业协会一直致力于维护公平的国际贸易环境，反对贸易保护，主张通过协商解决贸易争端。在今后中国光伏产业发展中，光伏行业协会将继续发挥自身作用，推动技术进步，指导行业自律，规范出口秩序，为中国光伏行业健康发展做出更多贡献。

# 进口汽车：市场垄断的“重灾区”？

陆文军

近期，随着反垄断调查的扩大，进口汽车的问题引起了社会关注。以往人们以为，进口汽车关税比较高，所以价格也比较高，然而事实果真如此吗？

专家指出，没有哪个国家允许或放任外国进口汽车在本国获取暴利的，而一些跨国公司却在中国汽车市场上，通过滥用市场支配地位、大幅提高产品价格，控制零配件销售等手段获取暴利，严重侵害了消费者权益。

## 刨去高额税收，依然可获暴利？

在加拿大工作的瞿先生不久前从北美购置了一辆排量为3.0T的新款奥迪Q7，花了7.8万多元，约合人民币46万元。日前他回到国内，看到同一款的进口汽车价格吓了一跳，号称大幅优惠之后还超过了100万元。

“同样的汽车在美国市场大概只卖6万多美元，算起来只有中国的三分之一。”瞿先生对于外国汽车进入中国市场如此“天价”甚为不解。

然而，中国消费者似乎见怪不怪。一位进口汽车经销商介绍，进口奔驰350汽车在中国内地的报价为139.8万元，而海外零售价为56万元左右。

还有的汽车差价更为离谱，如路虎牌在中国内地报价为118万多元，而海外仅合人民币30多万元；宝马X5在中国内地报价为88万多元，而海外仅合人民币30多万元，差价几乎3倍。

同一款式汽车，差价为何如此巨大？许多年来，国外汽车厂商一直含糊其辞，宣称中国进口汽车税率高导致了售价提高。事实果真如此吗？

“进口汽车需要缴纳三种税，即关税、消费税和增值税，按照我国的税率，排量超过4.0升的进口车按税额最高一档征收，完税后

上海市商务委机电处处长臧新兴认为，除了市场需求旺盛导致价格坚挺以外，一个重要原因是，国外厂商不当利用了国内某些法规的“保护”。



价格增加一倍左右；但绝大多数进口汽车没有到这个排量，纳税低于这一税率，然而它们在中国的销价却高得离谱。”乘用车市场信息联席会秘书长饶达坦言，“前几年金融危机，很多洋品牌汽车就是靠在中国内地获取暴利渡过了难关。”

中国汽车流通协会常务副会长兼秘书长沈建军说，涉嫌垄断最突出的表现是，销售价格居高不下，厂商利润明显超过全球平均水平。

据上海海外高桥汽车市场总裁张敏分析：“对于大排量豪华车，我国征税额确实比较高，但也不可能有三倍的差价，这里确有暴利问题。”他说，某些外国汽车进入中国的到岸价已经加价，先将巨额利润留在了境外；其次是完税以后，还要加上外国汽车厂在中国公司的利润；另外，还有中国经销商的利润，这些费用最后都要由中国消费者承担。

大体而言，外国汽车厂在中国内地销售高档车的利润高于国际平均30%左右，没有市场垄断，哪来的如此暴利？饶达如是说。

## 运用单一渠道，进行价格操纵？

不仅在销售环节，而且售后维修、保养环

节，进口汽车也是高度垄断的。“比如零配件供应，也由国外汽车厂商高度控制，只能在4S店销售，价格翻了好几倍。又比如，汽车补漆在普通修车厂只要几百元，到了4S店就要两三千元，其中的暴利不言而喻。”饶达说。

百联汽车公司副总经理王仕龙无奈地说：“现在中国每卖18台车，就有一台进口车，而由于涉嫌垄断，外商在华销售一辆进口车的平均利润，几乎等于十辆国产汽车。”

上海市商务委机电处处长臧新兴认为，除了市场需求旺盛导致价格坚挺以外，一个重要原因是，国外厂商不当利用了国内某些法规的“保护”。

他介绍，中国加入WTO之后，进口汽车大量涌入，为了规范内地汽车市场，2005年出台了《汽车产业政策》和《汽车品牌销售实施管理办法》，进口汽车流通经销领域普遍实施4S店为基础的单一模式。

“一些国外厂商滥用这一法规条款，通过境外总经销商对包括定价权、零部件供应、售后服务等进行控制，造成进口汽车售价、配件维修价格十分昂贵。”臧新兴说。

沈建军说，在国外，一个汽车品牌有很多经销商来经营，充分的市场竞争很难进行价格操纵，而在中国内地，从汽车销售到零配件

服务，只有单一的4S店渠道，因而从产品定价、零配件分拨、商务政策全是国外厂商说了算，很容易形成纵向垄断。

## 进口汽车市场，何时反击垄断？

分析人士指出，单一经销渠道，造成的资源浪费也十分严重。按照外方规定，进口汽车销售包括经营4S店，不但需要巨额投资、大量人力，还要占用大量土地。

一般而言，一家4S店至少要占地10亩，一些高端品牌如奔驰、宝马，需要占地17亩以上，如今国外汽车品牌已经从一二线城市向三四线城市扩张，少的几十家店，多的几百家，极大消耗了土地资源。

更为严重的是，所有的经营风险皆由国内企业承担。有的4S店人士反映，国外汽车厂商不顾市场承受能力，一味地向经销商压库存，甚至把国外滞销车型都投放到中国市场，一些经销商不堪重负，出现严重亏损。

“国外厂家为了控制市场价格，设置最低限价，经销商一旦突破，就会受到严厉处罚，显然涉嫌价格垄断。”张敏说，随着国内汽车产业的快速发展，市场逐步趋于理性，进口汽车涉嫌价格垄断这团“乱麻”也到了不得不理的时候。

一位进口汽车销售企业负责人说：“目前进口汽车经销商利润普遍在10%以下，而国外总经销商至少20%以上，这种批零利润倒挂的现象，从一个方面反映了这种情况的严重性。”

鉴于有关进口汽车的政策需要改进，臧新兴等业内人士呼吁，尽快调整现行《汽车产业政策》和《汽车品牌销售实施管理办法》，营造公平竞争贸易环境。

专家建议，对进口汽车进行反垄断调查，对于限制竞争的价格操纵行为进行查处，特别是对于暴利行为，必须将其从市场交易中“挤”出去。