

顶固林达新:强强联合 抢滩五金高端市场

■ 邢佳

劳伦斯五金是美国一家拥有150多年历史的公司,对质量和品质的要求非常高,很努力的在中国寻找合作伙伴,最终选择了顶固。据劳伦斯全球总裁David介绍:“因为顶固在国内也是一线品牌,并且和劳伦斯在公司经营理念和产品理念上非常一致,我们在寻找一个能够和劳伦斯建立稳固、长期合作关系的伙伴,顶固非常的适合。”2013年7月10日,广东顶固集创家居股份有限公司总经理林新达先生就此次与美国劳伦斯(LAWRENCE)五金在中国商用供应项目上的合作,接受了记者的采访。

记者:顶固和劳伦斯的合作模式是怎样的,在品牌推广时是以顶固推广还是劳伦斯品牌推广?

林达新:劳伦斯有150年历史,顶固才10多年,顶固品牌当然是推自己的品牌,劳伦斯和顶固合作是品牌的强强合作,防火等级因为顶固做不到,肯定是由劳伦斯品牌实现,因为国内还没有一个品牌在美标这块能做好,目前顶固和劳伦斯合作肯定是双品牌合作,美标的防火肯定是由顶固代理劳伦斯,我相信顶固品牌和劳伦斯品牌肯定是很强联合。

记者:推动中国城镇化建设是国家的政策方向之一,您认为城镇化建设对家居行业或者五金行业有什么样的影响?

林达新:城镇化建设对家居行业是一个很好喜讯,我个人认为未来的十年甚至二十年,世界五百强只要想做这个行业的五百强都会进入中国,为什么这样说?美国总人口才3个亿,号称全球最大的消费市场,但真正能产生消费能力的也就50%到60%,如果60%才1.8个亿,而中国有13亿人口,未来十年肯定超过美国城镇人口,接近10亿,我们按50%计算,中国有5个亿的消费能力跟我们相匹配,这个市场相当大,超过美国三个国家的市场,整个欧洲也没多少人口,加拿大也不到3000万,澳大利亚才2000多万,所以中国是全世界最大的潜在市场,所



● 顶固集团董事长林达新与劳伦斯全球总裁 David。

有人都盯着中国市场。

美国有一家公司讲过,未来的2025年,中国是很成熟的市场,那时候所有的县城,相当于现在的地级城市规模和消费能力,试想一下消费能力有多大。现在的网络渠道覆盖到地级城市,总共有500多,加上一线城市应该有800多家,如果我们把县级城市和一线城市加起来,总共接近3000家城镇、城市,如果把所有的县城都变成现有的地级城市,未来的网络,估计连一线城市、二线城市加起来接近5000家网络,比现有的网络要增加5到10倍,未来的市场我相信是很好的机会,这个市场不光是对于家居行业、五金行业,对于整个建材行业和所有消费市场都带来积极帮助,我们很看好未来的市场。全球市场看哪里?看中国,因为所有人都看好,一百多年以前美国发展很好,五十年以前美国的消费能力很强,我相信十年、五十年以后大家都要看中国。

记者:顶固在下半年如何在招商这方面适应中国城镇化建设的大潮流?在智能家居方面,顶固在下半年又有怎样的战略和规划?

林达新:我们称之为B渠道,找县级城市的代理商,他的产品要求各不一样,顶固原来是做一二线城市,未来的三到五年,顶固希望城镇的渠道下沉到3000家左右,这会是一个质的飞跃。如果渠道下沉,产品定好了价格和渠道,我相信未来三五年,顶固在B渠道肯定有一定份额和市场。

另外我们每年都有一些新的招商政策,我们从开始到现在渠道规划有九条政策,定价政策、市场推广政策、品牌推广政策等九条相关政策,如果你喜欢顶固,就加入顶固,做顶固代理商。

智能家居完全是一个高端的市场,我们是两条腿走路,一二线城市我们还是抓住了我们产品的优越性和顶固核心技术的研发能力,加强消费者市场的需要;智能产品未来是年轻人或者是有能力消费的人很喜欢的产品,因为它会带来便捷,带来很多解决方案。好的智能家居、智能配件,可以使家居的收纳系统变的更大,像女孩子喜欢挂衣服,配件没解决到,一套衣柜收纳系统只能一小挂,一大部分格子、抽屉占了一大部分空间,我们把收纳系统变大,把里面的抽屉、

板格用到顶柜上去,顶柜变成移动的,这样收纳系统加大了。有些智能产品不是好看,是解决你收纳的空间和功能,我相信不久的将来,随着智能产品和一些配件开发能力的成熟,将来你所想象到的所有东西在你家里面都可以实现,真正做到伸手衣来。

记者:顶固在集成家居方面未来又有怎样的发展策略?

林达新:大家把集成讲的很大,如果真正做到集成,把所有东西都做好,目前还没有哪家都可以完成。集成这两个字从哪来?最早还是从设计来,为什么叫集成?因为现在设计风格越来越模块化,集成化生产。一个企业的品牌有可能做两类三类产品,成不了真正的集成,所谓的集成化就是给客户带来便捷,一站式采购,让客户买橱柜不用去买衣柜,买衣柜不用买地板,一家品牌全部做完。

目前为止我个人觉得不现实,因为这个市场份额还很长,像宝洁公司任何一个渠道单一产品如果做到行业的占有率30%以上,才开始做另外的集成品牌。我们这个行业我相信加到一起还没有占到市场的百分之多少,有些甚至只是千万之几,市场的垄断还很早,大家要继续努力,因为这个行业很大,没有哪家能够做到行业份额的百分之多少。

我认为集成目前停留在概念,大家有可能把品牌集成,产品还是要专业分工,品牌要集成,消费者买顶固衣柜、五金、门,我们现在有这三个产品的品类,只要买顶固的,品牌是同一个,下面要专业分工。

建材市场、建材渠道品牌越来越多,消费者不知道买哪个好,有可能用了顶固五金觉得顶固好,就会选择顶固的其他品类产品。我个人认为现在所谓的集成还有点早,不久将来有可能会真正哪家企业说出来自己达到集成化,集设计、生产、安装一站式解决。如果将地板、窗帘、涂料、家具、门窗、衣柜、门、灯具等全部集成,目前没有一家敢说自己做到,还都只是相对的集成,有关联性稍微的集成,我总结就是品牌集成、专业分工。

**铭冠金属总经理李国:
钣金加工自动化
成未来趋势**

钣金加工一直以来都是金属制造行业中重要的组成部分。随着近年来我国经济的高速发展,我国钣金加工行业也蓬勃兴起,然而与国外先进的钣金加工模式相比,由于我国的钣金加工起步较晚因此还存在着一定的技术缺陷。广州市番禺区南村鸣冠金属制品加工厂总经理李国表示:钣金加工自动化将会是未来钣金加工模式的主要趋势。

李国:由于钣金生产制造涉及制造业的方方面面,可谓面大量广,因此不同企业之间采取的钣金加工模式也各不相同,然而与国外高度自动化和信息化的钣金加工模式相比,我国的钣金加工模式和技术依然还很落后。

据笔者初步了解得知,目前西方发达国家的钣金加工模式主要采取的是闭环控制的自动化生产,这种自动化生产技术更便于整条生产线运行的维护,而且极大地提高了整条生产线的安全可靠性,先进的信息管理技术更是加强了对钣金加工制造的管理。目前,美国包括亚洲的日本等众多发达国家在钣金加工过程中都采用的是这种模式,而我国的广州市番禺区南村鸣冠金属制品加工厂则在2010年创办之初首次引进了该项技术。经过两年多的发展,目前已经成为广东省钣金加工行业中的“领头羊”,在国内市场享誉盛名。

“随着我国对外开放程度的提高,钣金加工行业势必会顺应国际市场的发展潮流,加工技术的转型势在必得,而自动化生产模式已被西方发达国家所验证为科学可靠的加工模式,因此,自动化生产一定会成为未来我国钣金加工的主要模式。”李国分析说。

近年来,我国五金生产制造行业蓬勃发展,钣金加工也借势得到了空前的发展机遇。李国分析说:要想促进我国钣金加工行业的进一步发展,实现与国际市场的接轨,引进国外先进生产技术是必然之路。(倪明)

大市场小商铺 方寸之间有乾坤 ——成都机电市场商户信息扫描(四十一)

上海双中气动阀门有限公司
气动阀 燃气调压器
电话:028-68869683
联系人:王建明

上海天黎泵业有限公司
水泵
电话:028-68869968
联系人:李虹晓

成都市宏博泵业有限责任公司
水泵
电话:028-87791882
联系人:王恩大

四川省自贡阀门厂成都销售处
阀门
电话:028-68869839
联系人:王国东

河北省泊头市齿轮油泵厂
成都市金牛区泊头油泵经营部
油泵
电话:028-87690335 联系人:黎永辉

成都蓉财商贸公司
水泵
电话:028-66767663
联系人:陈菊英

川佳阀门经营部
阀门
电话:028-87623816
联系人:谢小川

上海友力水泵有限公司
水泵
电话:028-68869930
联系人:戴招平

成都雨心泵业有限公司
化工泵
电话:028-68869239
联系人:严松文

北京市奥德盟泵业制造有限公司驻成都办事处
水泵
电话:028-66299193
联系人:江利刚

高新泵业有限公司
水泵
电话:028-87627895
联系人:黄超

四川三台泵业有限公司
水泵
电话:028-87660173
联系人:夏丹

成都市朝昌机电设备有限公司
阀门
电话:028-87697217 联系人:洪培祥

自贡东方化工阀门制造有限公司
阀门
电话:028-87616139
联系人:黄阿超

成都市金牛区龙界工程机械销售部
水泵
电话:028-87696587
联系人:田孝辉

上海加兴泵业成都销售处
水泵 电机
电话:13558761886 联系人:李荣望

金牛区英山工矿设备
气动元件
电话:13880035881
联系人:洪建德

自贡阀门制造有限公司
成都销售部
各种高中低压阀门
电话:028-87605509 联系人:唐传坦

成都明珠泵业有限公司
水泵
电话:028-87696105
联系人:曹志刚

成都至信阀门机电有限公司
阀门
电话:028-87664187 联系人:张媛

成都宏升机电设备有限公司
水泵 风机
电话:18244237977 联系人:何生

成都恒伟泵业有限公司
水泵
电话:028-8769993
联系人:贾旭萍

自贡阀门制造有限公司
成都销售部
各种高中低压阀门
电话:028-87656045 联系人:朱福龙

自贡市第二中压阀门厂
阀门
电话:028-87696015
联系人:丁显春

金牛区万鑫阀门经营部
阀门
电话:028-87695757
联系人:张福林

金牛区志西机电经营部
阀门 配件
电话:028-87623930
联系人:孙志西

上海凯程制泉有限公司
水泵
电话:028-87632555
联系人:刘俊聪

上海永久工业泵厂
成都总代理
水泵
电话:028-66766711 联系人:刘从会

金牛区凌鸣机电经营部
水泵
电话:028-87699149
联系人:李虹斌

上海南亚泵业制造有限公司
水泵
电话:028-68390595 联系人:刘廷仕

泊头市五星高温油泵厂
高温油泵
电话:1528185695
联系人:徐士龙

四川三台力达泵业有限公司
成都销售分公司
水泵 机电
电话:028-87618681
联系人:谢方东

四川南光泵业有限公司
真空泵
电话:028-87690615
联系人:陈伟

宏达机电维修
维修水泵
电话:13548143097
联系人:余富林