

大 势 观 察

空压机与电、水、蒸汽并称为工业四大能源,被广泛应用于工业、矿业、工程业、医疗业甚至农业中,是仅次于电力的普及能源之一。其产业为下游行业提供空气动力,其发展将带动钢铁化工、矿山冶金、电子电力、军工航天等重要行业的进步。因此,空压机行业的发展要积极应对需求环境,在合理布局、整合优化中,加强创新动力,扩大增长空间。

我国空压机市场已经进入崭新的2013年,这一年我国空压机市场已经在中高端规模的扩张中,同时国家宏观调控手段加大,注重运行效率与质量的规划相继出台,空压机节能产品的推广细则已发布,预计未来几年我国空压机年增长率在11%左右,具备技术优势、节能优势的龙头企业将不断增多,争取在新领域展开多层次应用。

目前复盛收购了德国老牌压缩机制造商 ALMIG 公司,借此扩大空压机在国外市场的业务。收购海外节能与无油式工业用空气压缩机企业,不仅能将企业在完整解决方案的服务体系“嫁接”过来,并且可利用其在各国的分销中心打通多种渠道,承接不同市场订单,拓展企业的市场领域。随着我国对节能空压机的推广,市场转用更高效能和更洁净技

未来几年我国空压机年增长率将达 11%

术的水平得到提升,预期市场借此在未来五年每年可成长 5%。国内企业也可依存这种并购模式、注资模式,灵活追踪市场动向,凭借技术、生产成本及广阔的地域网络优势,抓住需求上升所带来的更多机会。

未来几年,我国压缩机行业年增速在 11%左右,螺杆机替代活塞机是最大看点,螺杆空压机的替换需求仍延续下去。目前我国空压机上市龙头企业包括开山股份、陕鼓动力、金通灵等,这些企业在深度挖掘潜在客户的基础上,逐步实现了进口替代,在共性研究创新上有一定贡献。合同能源管理等推广模式将有助于节能产能的提升,绿色空压机产品的市场开拓力将逐渐强劲。

(慧聪)



双螺杆空压机

欧洲机床工业协会预测今年行业形势趋稳

欧洲机床工业协会近日在布鲁塞尔发布 2013 年形势评估报告,预计今年欧洲机床制造业的产值与去年基本持平,达 225 亿欧元。与此同时,受欧洲机床市场需求疲弱的影响,欧洲机床工业今年依赖出口。

根据评估报告数据,2012 年,欧洲机床工业产值 222 亿欧元,增长 6%,出口额达到创纪录的 188 亿欧元。

欧洲机床工业协会强调,欧洲机床在国际市场具有明显竞争优势,出口世界各地,2012 年贸易顺差 105 亿欧元。与此同时,受欧洲企业信心降低影响,欧洲机床市场需求去年减少 2%。

欧洲机床工业协会指出,自 2008 年金融危机爆发以来,欧洲机床工业深受信贷紧缩、融资渠道日益受限的困扰,经济的不确定性损害了企业投资积极性。与此

同时,金融机构从严的信贷标准使中小企业无法融资。双重因素导致欧洲机床市场内需不足,严重制约欧洲机床工业的发展。

该协会表示,虽然欧洲机床在新兴市场获得成功,但是欧洲市场需求的下滑令人担忧。2012 年,一些南欧国家机床制造企业的生产 100%依赖出口,过度依赖出口严重挤压了企业盈利空间,影响企业的

创新能力。欧洲机床工业协会主席马丁·卡普认为,恢复内需增长将对欧洲机床工业未来的创新至关重要。

欧洲机床工业协会由 15 个国家的机床制造企业协会组成,代表了欧洲地区和土耳其近 1500 家制造企业,其中 80%属于中小企业,占该地区 97%的机床制造能力,也占全球机床制造能力的三分之一。(王晓郡)



加强合作吸取国外铸件业精华

我国铸件产业一路风雨,历经几十年的努力,如今功夫不负有心人,已经取得了一定的成就和非常大的进步,这是我们有目共睹的。然而,国内铸件产业的发展依然存在很多棘手的问题,与国外的铸件产业仍有很大的差距。

就目前而言,国外的一些铸件企业具备了我国铸件企业所不具备的诸多素

质,特别是作为我国铸件企业“软肋”的管理方面,所以说我国铸件企业应积极向国外企业学习,借鉴先进的管理经验,以帮助我国铸件企业顺畅发展。

对此,相关专家表示,我国的铸件企业应和国外铸件企业开展合作关系,而这种合作关系可以是:国外企业负责出订单和图纸,我国铸件企业完成设计

和加工制作。或者是直接从国外挖掘先进的铸件企业管理人才。这样,我国铸件企业就可以从中悟出他们的先进理念,学习他们的先进管理经验,从而提高企业自身的核心竞争力,推动国内铸件企业的发展。

(国铸)

废钢铁加工准入条件企业名单公布

废钢加工产业大有可为

王海琼

近日,工信部公布首批符合《废钢铁加工行业准入条件》企业名单,河南仅 3 家企业上榜 这似乎在证明中国的废钢加工产业大有可为,但残酷的现实是中国废钢使用率仅 8%,为欧美地区的七分之一左右。国际模具及五金塑胶产业供应商协会秘书长罗百辉表示,门槛的抬高,使本来竞争就很激烈、利润少得可怜的废钢铁回收加工行业面临升级和转型。不过,如果没有一定的政策扶持,行业内的整合和优胜劣汰也不会很快到来。

“门槛抬高” 中小企业望槛兴叹欲转型

“本来行业竞争就激烈,利润少得可怜,现在听说不符合准入条件的企业不能再加工也没有优惠政策,这还咋做?”

“这都是早晚的事情。”焦作有利资源公司总经理黄有利于于废钢铁加工行业门槛提高并没有感到意外。事实上,去年 9 月底工信部下发《废钢铁加工行业准入条件》的时候,他就开始考虑自己的退路。因为对他来说,这次准入门槛的提高,基本宣布他做了多年的废钢铁加工生意彻底要黄了。

据悉,这次准入条件十分高,从规模、工艺、装备甚至能源消耗都有严格的要求。要想达到这些条件,一般的中小企业根本不可能。“我这场地经营了七八年了,现在也就 6000 多平方米,3 万吨的加工能力。现在条件要求改扩建最低都是 3 万平方米,10 万吨的加工能力。资金、土地根本弄不来,将来如果有扶持政策肯定也轮不到咱,与其等死不如早放手。”黄有利说。

老黄的处境不是个例,在废钢回收较为集中的长葛,不少废钢回收加工公司都打算跳出该行业,或者等待大企业的整合。一位当地从事废钢加工的老板表示,一条街上有不少废钢加工公司都打算不干了,手快的春节前就已经关门歇业。“本来行业竞争就激烈,

利润少得可怜,现在听说不符合准入条件的企业不能再加工也没有优惠政策,这还咋做?”这位老板说。

“乱象丛生” 废钢回收行业长期混乱无序

准入条件的发布,可以理解为国家要通过抬高行业门槛,来加大对废钢产业的规范化管理。而这个《条件》出台之前,“乱”,是河南废钢产业的真实写照。

模具网总经理张立峰表示,现在河南省内的废钢加工产业,各个环节都是在一种无序的环境下进行:收购没有统一渠道,各自为战,互相抢夺资源;加工水平参差不齐,一些企业甚至掺杂和夹带废品;销售环节更是乌烟瘴气,只要能卖出去废钢,什么手段都用得上。

因为行业入行门槛太低,在河南从事废钢回收加工的企业多得数不过来。从小作坊式的单纯回收到有规模的废钢再加工,都有大量的人在做。激烈的竞争使不少人为了生存不得不另辟蹊径。“仅我知道非正规废钢加工企业就不下百家。市场监管不到位,他们也肆无忌惮,这让正规企业在这个产业中很难有所发展。”

像正规的废钢加工企业,无论是回收还是加工都有相关的标准,根据不同钢材质量供给钢厂,并按额交税,但不少小型废钢加工企业会采取偷漏税、掺杂废料甚至不提供发票同时给予对方高回报的方式来压低价格,不但影响了其他企业的经营,更将市场搞乱。“比如中废钢我们销售价格是 2000 元/吨的话,一些企业 1800 元/吨甚至 1700 元/吨就卖了。加上他们量小运输成本低,除了一些特殊要求的废钢他们没有办法加工,在价格方面我们完全处于劣势。”业内人士称。一位钢铁企业高层赵先生也表示,现在废钢加工行业是比较混乱的。他们钢厂的废钢来源,在国内主要还是依靠社会上提供废钢。这个比例占到该钢厂废钢加工量的四成左右。这些国内废钢在质量、价格上各不相同,重废



钢里面掺杂中废钢都已经是比较讲“职业道德”的,非钢材质往里面夹带也屡见不鲜。“其实钢厂也想找到一个稳定、高质量的废钢供货源,但是现在的市场情况下,很难找到。”赵先生说。

“市场疲软” 废钢企业发展遇阻力

废钢准入门槛的提高,也许让那些上榜企业的压力有所缓解,然而事实是,即使那些具备准入条件的企业,也面临多重困境。

此次 5 月份工信部公布的入选企业数量,比 3 月份公示时少了一家。荣利再生非常看好废钢加工并且雄心勃勃。整体钢铁行业产能过剩、消费疲软的大环境,或许造就了这样的大型废钢企业举步维艰。这种情况在河南也存在。

河南汇中再生资源有限公司是这次公布上榜的 3 家河南回收企业中的一家。公司一位苏姓副总告诉记者,这两年废钢加工的利润已经越来越薄,现在虽然拿到了准入资格,日子也没觉得好过很多。“跟前两年相比,现在公司废钢的销售利润下滑了近 30%,价格

也比去年同期每吨跌了几百元,这不是一个很好的信号。”这位苏姓副总说。

据金模钢铁网监测信息显示,从 2009 年到 2012 年,我国中废钢价格一直持续上涨。3 年期间价格上涨 1040 元/吨,涨幅高达 41.4%。而与之相反的是,2012 年我国实际利用废钢 8400 万吨,比 2011 年减少 700 万吨,同比下降 7.69%。

从去年中期开始,煤炭、钢铁等大宗商品因为产能过剩,价格出现大幅度滑坡。5 月份钢铁产品价格再次出现下跌,创造了 4 年来新低。而国际市场上,铁矿石价格出现了震荡下跌,最低时曾达到 85 美元/吨。在成本与利益的考量中,钢企多数还是选择以高炉生产为主的铁矿石加工作为“主业”。这也使得废钢价格跟着大幅回落下来。

“首先废钢主要应用于电炉炼钢和转炉炼钢,这两种炼钢方式的生产成本比高炉炼钢更高,而且目前产量也低。另外现在废钢价格上涨太厉害,比铁矿石价格还高。企业肯定是要考虑性价比高的加工方式。我觉得废钢加工产业以及钢厂炼钢工艺方面如果没有一些支持性政策,短时间内很难让废钢加工有起色。”赵先生表示。

特钢市场进入快速发展期

沈雯

“钢铁市场产能过剩的矛盾仍旧突出,需求的增长赶不上产量的扩大,钢价在春节前涨了一波后,现在又陷入了低谷。”日前,宝钢广东韶关钢铁特钢事业部经理周杰告诉记者,虽然国家强调淘汰落后产能,但不少钢厂还是借机淘汰小项目,上马大项目,导致实际产能居高不下。

周杰是在参加由韶钢和广州钢铁交易中心举办的一场小型沙龙时说出上述言论的。近期,钢铁市场持续低迷使钢贸商们愁容满面。

一名钢贸商无奈地说:“现在钢厂生产得越多,亏得越多,废钢进价平均 2500 多元一吨,加工运输等成本 1100 多元一吨,合计成本 3600 多元一吨,但是卖价只有 3300 多元一吨。我们贸易商也不敢有库存了。”

数据显示,5 月份,钢材价格加速下跌,主要品种月内跌幅普遍达 5%-10%。其中,上海 5.5 毫米热卷收于 3400 元/吨,较 4 月末跌 8.4%,较年初高点下跌 20.9%,当地三级螺纹钢降至 3250 元/吨,破去年低点。

“5 月因工地采购量萎缩,叠加宏观经济数据偏空、三大钢年内首度一致下调出厂价等负面因素打压,市场悲观情绪进一步发酵,商家“以价换量”意愿强烈。”华泰证券指出,4 月,鞍钢、武钢相继下调出厂价格,宝钢 5 月价格表面平盘,但实际给予主流产品 100-200 元/吨的订货优惠。钢厂囤货积极性亦不断降低,并出现“恐慌性”抛售,5 月末,社会库存环比降 9.21%,为 1820.9 万吨。

一方面是市场需求不振,虽然 5 月份钢铁行业 PMI 连续 2 个月均有回升,但绝对值仍为同期历史最低,且仍处在荣枯线下,只有 46.8%。另一方面,钢铁产量却屡创新高。国家统计局数据显示,今年 2 月,我国粗钢日均产量为 220.8 万吨,创历史新高,4 月为 218.8 万吨。另据中钢协统计,5 月中旬,全国粗钢日均产量 218.54 万吨,仍居于历史次高水平。

因市场低迷和钢厂持续亏损、酌情采购的影响,上月铁矿石价格创年内新低。

“总体来讲,铁矿石价格降幅低于钢材价格跌幅,因此钢企的盈利仍难以实质性改善,4 月份,大中型钢企的销售利润率仅 0.05%。”周杰强调,相比欧美走质量型路线,中国的钢铁市场还在走规模化的路线,转型调整暂时没有找到好的方式。“金融危机后有 4 万亿刺激计划,现在不会有了,供需矛盾更加突出。”

评论

“前景看好” 政府扶持或加速废钢加工行业发展

如果只是出台准入机制而没有相关政策,根本制约不了非规范化的废钢加工企业,只有准入企业拥有相关的政策优势,才有可能重新将市场洗牌,把废钢收购产业做成高效、环保、产业化的行业。

废钢利用,在各国都是一项重要的循环利用产业。作为一个铁矿石并不丰富的国家,废钢回收利用产业的发展,有利于缓解我国矿石资源紧张的局面。以发改委发布的《中国资源综合利用年度报告(2012)》数据为例,2011 年,我国废钢利用量占当年粗钢产量的 13%,年可节省 1.55 亿吨精粉,相当于减少 3.9 亿吨的原生矿石开采。

这似乎在证明中国的废钢加工产业大有可为,但残酷的现实是中国废钢使用率仅 8%,为欧美地区的七分之一左右。

这是中国钢铁行业自身特色所决定的。中国钢铁行业经历了大建高炉的时代,现在的钢铁厂基本都是以高炉为主。所以仅从工艺手段来看,目前国内的废钢利用率已经很高了。要想废钢形成产业规模,高炉工艺显然不适合,同时国内的废钢量也满足不了钢企。除了咱们钢厂自身生产的废钢,说实话,社会上的废钢质量不能说很好。相同价格下,钢铁企业更青睐进口的精料废钢。

可见此次出台《废钢铁加工行业准入条件》,国家有意规范市场,但对企业来说,更多的是希望能获得相关的政策支持企业发展。

中再生洛阳投资开发有限公司工作人员表示,希望政策能早点出台,但是目前没有任何确切消息,只能等着。“工信部出台的这个准入条件很明显是希望国内的废钢加工企业能够规范化、产业化。但是没有政策扶持只靠企业,想达到这个目的有点难。”这位工作人员说。

河南汇中再生资源有限公司苏姓副总也有类似看法。她认为如果只是出台准入机制而没有相关政策,根本制约不了非规范化的废钢加工企业,也没有办法令大型废钢加工企业获得发力和扩大的机会。只有准入企业拥有相关的优势政策,才有可能重新将市场洗牌,把废钢收购产业做成高效、环保、产业化的行业。”