



■ 吴敏

装备制造,是工业的基础和希望。据三峡日报报道,在湖北宜昌,这一产业在转型升级中正在迅猛发展,成为宜昌六大千亿产业中的重要支柱。

据市经信委披露,2012年,全市规模以上装备制造业企业达到207家,完成工业总产值779.52亿元,完成工业增加值225.82亿元,占全市工业增加值的17.38%,仅低于化工产业。

两次大发展都得益于水电产业的宜昌,在三峡工程竣工后曾被多方质疑:后三峡时代的宜昌,竞争力在哪?

数年过去了,细心的人会发现,水电目前虽然仍在宜昌工业发展中具有重要地位,但在宜昌六大支柱产业中已悄然隐身,代之而起的是装备制造等近几年迅猛发展的新兴产业。

2013年5月16日,无疑将会载入宜昌工业发展史册。当天,宜昌市政府、广汽集团、中兴汽车公司三方签订了宜昌汽车基地项目合作协议。同日,宜昌生产的第一台轿车——中兴“都市方舟AUV”轿车正式下线。此举标志宜昌高新区口亭千亿汽车产业全面启动,宜昌也因此成为继上海、武汉、重庆、南京之后的长江汽车工业走廊上的新支点。而湖北汽车业也因此实现了一汽、二汽、上汽、广汽全国四大集团的大会师。

发展不止于此。据悉,广汽、中兴两大车企宜昌联手,百亿投资后,可实现广汽年产30万辆整车,远期年实现45万台整车的产能,年可实现300亿元产值,带动1800亿元的产业。

产业的吸引力往往魅力无穷。与此同时,广汽集团将引进15家以上的关联企业

寻找下一个20年“发展DNA”

■ 魏后益

“亿和控股用20年从当年的小作坊工厂成长为年产值超过20亿的香港上市公司,拥有员工近万人,客户囊括富士施乐、京瓷美达、柯美、佳能、三星等世界500强企业。我们要从中找到‘发展DNA’,为下一个20年蓄力、凝神、造势。”

据深圳晚报报道,6月14日,亿和精密工业控股有限公司与复旦大学管理学院达成合作意向,双方将在商业模式、人才培养、案例合作等方面开展合作,探索企业转型升级方式。据悉,亿和控股是珠三角地区最大的精密五金制造企业之一,今年5月恰逢创立20周年的历史时刻,并连任深圳市机械行业协会会长单位。

据悉,该公司已与华中科技大学、华南理工大学、河南工业大学和深圳职业技术学院建立产学研战略合作。他们每年从深圳职业技术学院定向培养招聘一定数量的技术型应届毕业生,作为储备干部,很好地补充了公司的后备力量。

“通过双方的合作,期待将中国制造企业的管理经验和案例通过复旦平台引入管理学教育中,为国内外企业、管理学学生提供一个新的视野。”复旦大学国际MBA项目执行主任孙龙表示,随着后工业时代来临,低成本、大规模定制或成为发展趋势,这将使得大型制造企业面临着转型阵痛,传统制造企业只是完成产业链条中的一环,缺乏智慧的商业模式,难以获取更高的附加值。复旦大学将组织相关专业师资力量,为企业量身定制发展计划。其中的iLab实验室属MBA商业咨询实验室项目,将从企业的需求出发,围绕企业的发展,开展专项咨询或研究工作,作为企业的外部智囊,帮助企业剖析实际问题,提供解决方案与思路,从而为企业的发展助力。

永康物流中心成浙中最大五金物流市场

■ 吴铭

近日,在浙江永康物流中心,车辆进进出出,卸货装货热火朝天。但是,与以往的拥堵相比,现在是忙而有序。

据介绍,永康物流中心占地面积20多万平方米,现已有10个区,店面近千间,共有150多个货运站,平均每个货运站一天出货35吨,一年吞吐量起码有1000多万吨,是目前浙中最大的五金物流市场。

每天,物流中心的各类五金产品都会源源不断地发往全国各地。据了解,来此发货的不仅有本地企业,东阳、义乌、武义、缙云、遂昌,以及台州、衢州等地的企业,有的也直接发货过来,或者在丽水、衢州组货,再到永康统一发货。这里线路齐全,全国各地都有,因此业务十分繁忙。

宜昌装备制造升级挑大梁 成为千亿产业支柱



入驻宜昌,使宜昌汽车产业园达到8440亩,形成完善的汽车及零部件产业链。中国汽车零部件(宜昌)产业基地也将形成,由中汽零部件公司投资80亿元,形成汽车零部件检测研发与生产、新能源汽车研发生产、汽车及零部件市场三大板块。达产后,可形成年销售收入过千亿元的汽车零部件产业集群。

市经信委主任陈敏仁说,装备制造业占据宜昌建设省域副中心城市、现代化特大城市中重要的战略地位,是提升产业核心竞争力内在的要求,也将是宜昌城市竞争力所在。

广汽集团、中兴汽车、中国汽车零部件落户宜昌,正是宜昌抓住国家实施中部崛起战略、振兴装备制造业和国际国内产业转移

的重大历史机遇的一个缩影。

为支持装备制造业的快速发展,宜昌正通过升级改造、资产重组、产业链整合与延伸、外部引进等举措,建设装备制造业特色基地。到2016年,将有琥亭千亿汽车产业园、东山机床制造产业园、点军新材料制造产业园、夷陵电工电缆产业园、白洋船舶配套产业园、江南装备机械制造产业园支撑着宜昌装备制造业。

宜昌工业发展,曾有令人骄傲的“宜昌现象”,“宜昌制造”,更有“宜昌创造”。如同创建全国文明城市一样,宜昌的亮点在于有信心而且有能力“克难攻坚”。目前,宜昌有一批产品成为“世界级”,如深水下潜、图像图形匹配处理、远程图像扫描跟踪技术;世

界首台的宜昌长机3.5米铣插数控机床;被国际认可的宜昌船柴公司生产的世界首台智能船用低速大功率柴油机;黑旋风锯业生产的复合消音锯片基体达到国际同类水平。在全国排名的更是有一大批企业及产品。

按照《促进宜昌市装备制造业加快发展实施方案》的意见,2013年至2016年间,宜昌装备制造产业规模将通过依托大项目建设,做强汽车及零部件、船舶及配套设备、精密机械、电线电缆等产业高端环节,延伸产业链条而迈上新台阶。2015年宜昌装备制造业产值将确保达到1600亿元以上,2016年达到1800亿元以上。

这是宜昌工业梦,如同宜昌梦一般令人振奋,催人奋进。

全国最大单体LED专业卖场开业

■ 游玉华

近日,位于广东省中山市小榄镇的全中国最大单体LED专业卖场——LED中国九州城正式开业。据南方日报报道,该项目总投资13亿元人民币,占地面积200亩,建筑面积40万平方米,可容纳超过2000家企业,目前已有近300家企业进驻。

据介绍,未来九州城所在地将会是一个以LED照明产品为主的新型卖场,同时

还将产生百货公司、购物超市、步行街、餐饮娱乐等休闲娱乐场所,形成一个LED照明产品线上线下互动的新型商圈。

中国照明电器行业协会理事长刘升平女士在接受媒体采访时表示,LED是照明行业的一个新的发展趋势,九州城规划初期便有良好的市场定位,以半导体照明为主营业务,商家多以LED的光源和灯具或以产品配套的供货商为主,突出市场的差异化,同时凭借小榄集中大批半导体照明生产企业资

源的区域优势,未来发展前景极为可观。

小榄镇委书记彭志辉认为,小榄镇被定位为中山市新光源之都,是“中山制造”新能源基地的核心。在小榄镇打造“LED照明产品为主”的大型商圈的契机之下,九州城的顺利开业,将有利于进一步整合产业资源,推动小榄镇新光源产业与现代服务业的融合与发展,使新光源产业成为小榄镇继五金、电子电器、内衣产业之后又一张闪亮名片。

方太进行“颠覆式革新”

■ 文剑

对于中国厨电业已停滞近10年未曾改变的“方太领跑高端厨电”市场品牌格局,进入2013年6月以来,一直在孕育一次“革命性”的变革。

令人没有想到的是,这一次高端厨电产业革命的“颠覆者”仍然是方太。当年,正是这家从浙江宁波走向全国的企业,首次颠覆“外资企业占据中国高端厨电市场”的产业格局,并将这一领先优势牢牢锁定近10年的时间。

其实,在一些厨电行业内部人士看来,方太选择在2013年的“颠覆”,其实是“有迹可循”的。就在今年4月,在方太全新一代风魔方吸油烟机发布会现场,方太集团董事长兼总裁茅忠群就公开表示,“与那些一味追求销量和利润、以竞争为目的的企业相比,方太是以使命、愿景、核心价值观驱动,具有不断进行主动进化和自我超越的能力。”

高端厨电回归产业原点

据中国企业报报道,全新一代风魔方产品,被认为是方太“颠覆”高端厨电市场的一个突破口。

这被认为是方太的主动进化能力,在与互联网时代消费需求主导产业发展方向能力的双重作用下,一款以“回归厨电产业价值原点”的科技创新成果。

在业内人士看来,“这不只是一款让消费者可以获得‘前所未见吸油烟效果’的油烟机,还标志着方太面向消费者需求的创新体系以及打造绿色健康厨房空间的能力得到确立。”也就是说,方太在高端厨电战略的实施过程中,较同行已经离消费者的需求和想法更进一步。

近年来,就整个中国厨电产业来看,在方太成功的高端战略引导下,原本一直信奉“低价格开路规模化扩张”的珠三角企业也开始纷纷弃价格转价值。与此同时,一批原本也在谋求中高端转型的企业也开始“重兵投入”,一时间国内厨电市场竞争全面聚焦“技术创新”——这一度被认为是高端战略必备的通行证。

事实证明,一些企业的所谓技术创新和高端转型,被认为是“伪高端、炒概念”。在终端卖场上,一些企业为了突出吸油烟



机的效果,拿来家中的脸盆作“道具”让油烟机将其牢牢吸附住。还有一些更夸张的,在吸附的脸盆下面悬挂上一个装满1.25L自来水的矿泉水瓶子。

至今也没有一项国家标准和科技成果鉴定,认可“大吸力、大风量与消费者想要的那种吸油烟效果”之间存在正比例关系。

“对于普通消费者来说,他们不是技术专家,并不清楚判断一台吸油烟机的好坏标准,会涉及拢烟、聚烟、吸烟、排烟等一系列技术创新。但是他们却有着自己非常直观的判断标准,衣服上没有浓浓的油烟残留味、墙壁上的油腻少了很多,关键是爆炒辣椒时都不怕油烟呛鼻子。”方太集团副总裁孙利明如是说。

随着整个高端厨电产业竞争步入深水区,消费需求的价值标杆也在发生深度变化。特别是在互联网浪潮驱动下,个性化、差异化的消费需求开始成为主流,这也直接催生方太在2013年率先启动“颠覆传统,再次新生”的变革战略。

方太颠覆高端厨电市场

颠覆就像在“刀尖上跳舞”,这对牢牢掌握消费定义权的方太来说,却可以尽情挥舞。

对于中国厨电产业来说,背负着比其

它家电产业更多的责任与压力。在浙江万里学院客座教授冯洪江看来,“作为由中国企业唯一执掌的高端市场份额,厨电行业也不时面临着低价格的侵扰,存在技术概念、过度营销、商业竞争的挤压和挑战。甚至对于方太等高端产业领导者来说,还要随时面临西门子等外资品牌的进攻。”

在全新一代风魔方产品的背后,聚集的不只是方太的技术创新能力、消费需求把控能力,更重要的是围绕全新的商业环境、消费需求、产业竞争等外部因素,企业的综合应变能力。

以“前所未见的吸油烟效果”为卖点,方太全新一代风魔方产品,开始全面回归产业价值竞争的原点,即消费者到底需要什么?是一个完全没有一点油烟、听不到噪音的油烟机产品,还是需要一个绿色健康的厨房环境?

很显然,方太借助这一产品,再度跨越产品因素、价格因素、营销因素,脱离了单一技术概念的包装和炒作,不是在推销一台高油烟的油烟机,而是在倡导一个高品质的厨房生活环境,真正体现了高端战略体系下,企业对于用户需求的尊重、对于用户关爱的发展理念。

一段时间以来,集中于高端厨电市场的竞争,出现了技术创新异化,即“为了创新而创新”,甚至还出现了“以技术创新竞赛”为开头的低俗概念炒作。最终以忽视了创新技术和成果到底能为消费者带来何种影响和作用,而远离产业价值竞争的原点。

“方太的成功在于,其跳出了技术创新、产品创新等点式思维,而是通过回归产业价值原点,探索出一整套围绕消费者需求的创新颠覆体系。敢于为了消费者需求,打破原有的传统和规则,敢于面向消费者需求,建立新的商业规则和竞争秩序。”冯洪江如是说。

对于方太为何要通过“颠覆式革新”,来推动厨电产业的升级和变革?茅忠群对此有着自己的独到见解,“如果一家企业只是为了生存,为了竞争,为了有一定规模发展,完全可以采取保守的做法,采取被动进化的做法,跟着市场看得到的节奏一步步改进是小的改进,但方太定位为使命型企业,是一家以使命愿景来驱动公司的企业。这就要求我们必须主动进化”。

深化两岸经贸合作 宁德投资贸易洽谈会在宁德举行

■ 石伟 汪小蓉

第四届海峡两岸电机电器博览会暨第十三届宁德投资贸易洽谈会近日在福建宁德举行,海峡两岸企业36个项目参加签约,总投资275.63亿元人民币。

“电机为媒,两岸合作”是本届电博会的主题。作为宁德的传统产业,宁德现有电机电器企业1000多家,从业人员近20万人,中小型电机产量及出口量均占全国1/3。同时,电机电子也是台湾最重要的产业之一,产值和出口均占台湾的“半壁江山”,研发实力、企业管理水平、高端产品市场占有率一直走在世界前沿。

今年的电博会上,台湾电机馆仍然吸引了众多观众。台湾馆设有100个展位,展出了台湾电动机、水泵、发电机及电子产品等,突出展示智能、高效、机电一体等高新科技产品。许多科技含量高、品质优秀的电机电器新产品集中亮相,充分展现了两岸电机电器产业发展的最新成果。

连续参加四届电博会的台湾东元集团,此次展出了ERP企业资源整合规划管理系统。下属的企业信息规划系统是台湾东元集团下属的东捷信息技术有限公司通过电子化采购服务平台提供企业的采购单位及其供货商平台服务的机制,透过这个机制的询价、订单作业流程及数据传输的功能,企业及其供货商可方便地汲取所需的电子化采购服务,协助企业管理服务流程,提升整体效能。



漳州最大台资LED项目奠基

■ 冯思佳 王一雄

6月17日,总投资1亿美元的庆富亿光电子项目举行奠基仪式,标志着云霄海峡光电产业园正式启动建设。该项目由台企亿光电子工业股份有限公司与庆富集团联合投资创办,是目前漳州最大的台资LED项目。

中国机电产品进出口商会台北办事处主任李荣民,福建省外经貿厅副厅长陈安生,漳州市领导吴洪芹、刘文标、李珊珊、谢毅豪、杨银玉出席奠基仪式。

庆富亿光电子项目比邻台资漳州光电职业技术学院,主要从事光电子器件、新型机电元件、电子专用设备等产品的研发、生产和销售,将成为云霄LED产业的又一“龙头”。亿光电子工业股份有限公司是全球LED产业的领导厂商,在行业中具有关键性地位。庆富集团是台湾造船和捕捞业龙头企业,目前在云霄投资30亿元创办漳州光电职业技术学院。

据悉,台湾光电产业一直处于国际领先地位,其产业规模、品牌影响均堪称全球光电产业的“大哥大”。台资光电企业对云霄的青睐,带来了先进的设备、领先的技术,促进光电产业水平的再提升。目前,落户云霄的台资光电企业有30多家,投资额占云霄光电项目总投资的1/3。

我陶醉在海尔的真诚里

这个月,我家因为要添置一台洗衣机,在海尔社区店里,我们经过反复的挑选,一一比对最终选购了一台外观很不错,口碑也很好的海尔洗衣机。

第二天,海尔安装师傅就打电话,请求安装。我们在路上等着带着货的安装师傅和我们一起回到家里进行安装,在家里他们忙碌地安装和调试着。因为我家的地面高低不平,在调试的时候,师傅们不厌其烦、反反复复地调试,洗衣机终于安在了最佳位置,这一天的气温很低我们都感到丝丝凉意,他们却还在汗流如注地工作。他们在挥手告别的时候,手上还拿着收拾好的垃圾袋。他们都这样地劳累了,还仔细地打扫干净和收拾好安装现场,这是何等的周全和用心啊!见到如此的情况,我赶忙说道:“你们就把垃圾留下吧,我自己会收拾的。”他们说:“这没什么,小意思,反正我们顺路。”话毕礼貌离去。较细心的我看到干净锃亮的冰箱和洁净的安装地方,心里恍然大悟:为了不给用户留下任何麻烦,他们付出了那多么的心思。回想起他们那真诚的笑容,我心里流淌的是敬意和感动。(文文)