中国视像协会副会长白为民

大陆企业赴台砸重金“扫”面板

■ 傅嘉

6月16日，中国视像协会副会长白为民率领部分大陆彩电整机厂商赴台采购面板。此次采购将以大尺寸为主，数量与金额与往年相当，成交金额不低于45亿美元。分析人士认为，彩电大屏化趋势明显，大陆相关面板的产能却一直较为短缺。此次采购到位后，有望加速彩电行业升级，大尺寸尤其是4K电视今年的表现值得期待。

据媒体报道，应台湾地区外贸协会邀请，中国视像协会协会副会长白为民于16日至22日率领TCL、创维、海信、康佳、长虹、厦华、海尔、熊猫等大陆彩电整机企业赴台采购面板并洽谈合作事宜。

对此，白为民向记者表示，此次将采购面板3000万片左右，采购金额不低于45亿美元。某业内人士透露，此次采购将以50及55吋面板为主。白为民并未正面回应此事，但她表示目前大陆面板厂在大尺寸领域的产能确实较为吃紧。

自2009年以来，白为民每年均会率领部分国内彩电整机厂商赴台“扫货”，平均每年的采购金额在40亿美元左右。

白为民表示，除采购合同外，还会在技术层面展开探讨与合作。去年造访台湾时，白为民曾经呼吁两岸智能电视产业共建“专利池”。作为采购企业，厦华品牌部经理苏再泉也向记者透露，公司将就技术合作问题进行交流，两岸相关产业链的互动合作有很大空间。

随着彩电销量的稳步提高，大陆地区成为台湾面板厂的必争之地。研究机构WitsView统计数据显示，2012年大陆面板采购总量为5270.9万片，较2011年增长37.5%，其中46.2%来自于友达和群创等台湾面板厂。

智能化、大屏化成为彩电行业发展的一大趋势，今年以来，4K智能电视进入市场导入期。分析人士认为，前期台厂因为行业升级战略放弃了32口面板市场，这也使得京东方和华星光电等大陆面板企业迅速占领相应市场，且获得了业绩高增长。但面对大屏化趋势，大陆面板厂无论在产能还是技术能力上仍存有短板。

随着市场份额提升与技术进步，大陆面板厂对台湾地区面板产业构成一定冲击。但业内人士认为，大陆面板厂的主要产能仍面向中低端领域，高端领域仍需要向台湾采购相当数量的面板。

随着智能电视的兴起，电视在硬件架构上开始与IT界融合，处理芯片、DRAM存储器等IT领域的硬件开始在彩电领域应用。分析人士表示，大陆相关配套产业的发展还不完备，与台湾地区可形成互补和良性互动。白为民对记者表示，DRAM存储器在去年访台期间就有相关采购，今年仍将在此领域保持密切关注。

从外表看，赵章光憨厚朴实，像一个农民。熟悉他的人用两个词评价他：老实、踏实——

“生发之父”赵章光：老实踏实者得天下

■ 林中雨

5月28日至6月1日，第二届中国（北京）国际服务贸易交易会（简称“京交会”）在北京国家会议中心召开，章光101和多家知名品牌一同亮相。

以医者之心做企业

赵章光，1945年出生于浙江乐清，章光101集团董事长，世界著名生发育发专家，一个被称为“生发之父”，有着传奇色彩的民营企业家。他享有国务院颁发的“科学技术特殊贡献奖”，是第三十六届布鲁塞尔尤里卡发明展览会一级骑士勋章等十多项顶级荣誉的获得者。他创办的章光101集团已经走过了近四十个年头，早已经成为生发产品的知名品牌。

赵章光经常说：“很多人把我称为企业家、实业家，其实我更希望人们把我当成一名医者来对待。头发是人身体中的一个重要组成部分，一个人如果能拥有一头乌黑健康的头发，不仅形象能得到提升，自信心也会大大增强。这也是我毕生追求的事业。”

始创于1974年的章光101，以赵章光自主研发的章光101生发、护肤系列产品为主导，坚持产业化、多元化、国际化经营的发展方向，旗下拥有10多亿固定资产、14000多名员工、2000多家101专业生发连锁咨询服务机构。目前，“章光101”已被认定为中国驰名商标，产品行销世界65个国家和地区，在海外设有16个分支机构，已为世界3000多万脱发者解除了痛苦，是全球公认的生发知名品牌、中国毛发行业的开辟者和领军企业。

“世界健康奖”实至名归

2013年01月10日，位于北京章光101集团总部金碧辉煌的多功能大厅里、正在举行101集团一年一度的盛大典礼。不同于以往的是，此次盛典上多了几位特殊的客人——联合国认证协会麦克·酋尔（Mike Shaw）、联合国华人友好协会安特里纳·瑞斯尼切卡（Antanina Krasnichenka）不远万里，专程赶到北京，在庆典上亲自为赵章光颁发了“世界健康奖”奖章，以表彰他创办的“章光101集团”为数以千万的脱发者康复以及101集团研发上市的“红豆杉”系列产品，对世界人类健康做出的巨大贡献。

目前，101的两大产业——养发生发和养生长生，不但为人类解除了脱发的烦恼，还为人们解决了在失眠、三高、颈椎痛等一系列亚健康方面的难题。101毛发研究院推出的“红豆杉”系列产品获得了中国质量技术监督局功能性日用品；获评为国家中医药管理局科技开发交流中心养生保健成果重点推广项目。并于2011年10月14日通过美国FDA独立实验室的检测，已经批准可以在美国上市。

赵章光获此殊荣，实至名归。

做老实人并不吃亏

从外表看，赵章光憨厚朴实，像一个农民。

熟悉他的人用两个词评价他：老实、踏实。

赵章光很看重这个评价，认为这是他做人做事的原则。他曾在一次接受访谈时感慨：从小父母就教导我们要老老实做人，长大后又明白了要踏踏实实做事。现在社会上认为老实人吃亏，可我觉得干实体就得老老实实一步一个脚印，这样企业才能走得远做得大。即便是吃亏老实人也只是吃小亏，如果要小聪明肯定要吃大亏，所以还是做老实人划算。

知名作家、北京电视台制片人王春元写了一本名为《老实赢天下》的书，对赵章光进行了评述。在王春元看来：“当社会上都是聪明人时，也就无所谓聪明不聪明了，老实成了稀缺的东西，好像意外地得到了凸显。”中国改革开放的商业史册似乎就是最为奇特的例证，曾经煊赫一时的大人物而今大都“风流总被雨打风吹去”，或已然寂寂无闻。而在这当中堪称“异数”的，是波澜不惊的赵章光和他的章光101。

著名节目主持人崔永元也为《老实赢天下》写下了这么一段感想：“聪明反被聪明误的故事我们都听腻了。如果你也听腻了，就看看这本书吧，一个老实人写的另一个老实人的书。合上书，出口长气，试着做两天老实人，蓦然回首，发现原本聪明得不行的甲乙丙丁也聪明不到哪儿去。还会发现，老实人其实也并不吃亏。”

章光101在中国风云多变的市场上已经鏖战了近40年。业界公认其制胜法宝一是产品的优质，二是服务的健全，三是民众的信赖。归根结底，就是章光101由上至下的“老实”与踏实。

迪士尼公司CEO：抵制山寨的最好方式就是引入正品

美国华特迪士尼公司董事长兼首席执行官罗伯特·艾格

■ 季明 周蕊

将在2015年底和大家见面的上海迪士尼乐园将是什么样？美国华特迪士尼公司董事长兼首席执行官罗伯特·艾格说，这将是一个原汁原味又有独一无二中国风情的乐园。

“现在是中国文化创意产业发展的最好时机。”罗伯特·艾格表示，希望迪士尼能够借助政策和环境的“东风”，不仅将迪士尼在国外发展的成功经验引入中国，还要寻找中国本土的合作伙伴进行合作，将迪士尼与中国的文化融合，同时促进中国的文化“走出去”。“以上海迪士尼乐园项目为例，我们希望打造一个‘最时尚、最科技’且‘最具中国元素’的迪士尼乐园，这个乐园将是独一无二的。”

在罗伯特·艾格看来，从事文化创意产业最大的挑战是“讲述一个好的故事”。“在这个产业中，没有一个故事在创作之初就能保证受众100%喜欢，这也是我喜欢这个产业的重要原因，总会有风险，也总会有惊喜。”

然而，在中国尚显幼稚的文化创意产业在中国还面临着山寨的“偷袭”。近期在香港维多利亚港上甫一露面就引发网友追捧的大黄鸭就是一个例子，风靡中国的大黄鸭在武汉、东莞、深圳等地就遭遇了不法商人的“山寨”。

对此，罗伯特·艾格表示，盗版是文化创意产业每家公司都需要面临的问题，迪士尼并不担心山寨对正品的冲击，“抵制山寨的最好方式就是引入正品，让消费者体会到正品的优势所在。”

罗伯特·艾格介绍，中国已经成为迪士尼公司越来越重要的市场，无论是包括钢铁侠系列在内的电影在中国的成功，还是迪士尼乐园近年来的优越表现，都使得公司对中国市场信心十足，公司未来还将在中国市场进行更多的投资。

备受瞩目的上海迪士尼度假区于2011年4月8日正式开工，这是迄今中国内地规模最大的中外合资现代服务业项目。上海迪士尼乐园是全球第六个、中国内地首个迪士尼乐园，园内的标志性中心景点——奇幻童话城堡的施工已于上月正式启动，这也将是世界上最高最大的一座迪士尼城堡。

推介海南 副省长走上前台

■ 田倩

6月14日，海南经贸代表团在浙江杭州举办投资推介会暨项目签约仪式，海南省副省长李国梁向浙江企业家热情介绍海南优良的生态环境、基础设施建设成果和近5年经济发展状况。特别是在2010年以后，海南国际旅游岛建设上升为国家战略，国家给予了免税购物、入境免签、邮轮游艇、高尔夫旅游等诸多特殊优惠政策，吸引着国内外资本的高度关注。海南的旅游、地方、文化、金融、新型工业、高新技术产业进入到新一轮的发展高潮，为企业家提供的新的投资机会，李国梁特别提出五个方面的重点方向，推荐给浙江的企业家们。

一是旅游建设项目。海南有40多处海湾和900多万亩的热带天然森林，有高品质的生态、气候环境和秀美的自然景观，适合建设高档度假景区、大型主题公园和体育、文化休闲设施，不少富有远见的企业正在投资建设一批高端旅游度假设施项目，作为中国唯一一个热带海岛，资源的稀缺性日益凸显，海南旅游产业发展有无限商机。

二是集约集群、园区化发展的新型工业项目。海南将重点在洋浦开发区打造2000万吨炼油、百万吨乙烯、500万吨PTA、200万吨PET及一批石油化工产业链项目，还有300万吨/年LNG、2000万立方商业石油储备等一批油气仓储和贸易物流项目，形成250万吨木浆和220万吨造纸为龙头的浆纸及纸制品加工和包装印刷产业链；并重点在全省的几个产业园区集中布局发展电子信息、新能源、新材料和生物医药、汽车制造、热带农产品加工等产业，打造全国重要的太阳能电池产业基地、游艇生产基地、全国最大的特种玻璃生产基地。

三是信息服务业。海南不可替代的生态环境，特别适合以智力产出为主的信息服务业的发展。这两年，海南生态软件园、三亚创意产业园、清水湾国际信息产业园等信息产业园区成长迅速，不少国际知名的企业如微软、惠普、IBM、印度NIIT、中国电子、中兴通讯等IT业巨头已经或者正在策划在海南设立研发和服务中心，他们看中的正是在花园中工作的环境和绿色健康的生活方式。

四是总部经济。在全球资讯发达、海陆交通日臻完善的今天，把总部设在海南，既不影响它的市场辐射性和资讯快捷性，海南又能为总部经济注入强大的健康元素、养生元素和幸福指数。近几年来，在博鳌、三亚、海口，各种国际国内会议、商业会议、总部会议络绎不绝，这是总部经济落户海南的一种先兆，总部经济将会成为海南发展现代服务业的新亮点。

五是现代农业项目。海南的热带农业资源、热带海洋生物资源十分丰富，初步建成了300万亩冬季瓜菜生产基地、20万亩南繁制育种基地、大规模的天然橡胶基地、渔业出口基地和有“无规定动物疫病区”金字招牌的畜牧业基地等，发展现代农业具备得天独厚的条件。目前海南的热带水果瓜菜、水海产品远销欧美日韩，一批具有先进技术、优良品种和现代化经营水平的企业已经获得了丰厚的回报。

李国梁代表海南省政府真诚欢迎浙江的企业家们来海南多看看，多走走，在发展事业的同时会拥有更加健康美好的生活。

郑煤大平矿：十项刚性举措控成本

本报讯（记者 **任二敏** 通讯员 **李国东**）为进一步加大成本管控力度，在全矿上下积极营造“节约就是效益”的良好氛围，日前，郑煤集团大平煤矿结合实际，出台十项压缩生产和非生产性开支刚性举措，全力应对当前经济危机。

一是严格按《大平煤矿2013年生产经营目标考核办法》所定指标执行，层层分解，落实奖罚兑现。二是优化生产布局，杜绝无效进尺。发生无效进尺，每米对掘进系统罚款5000元，因地质测量原因发生无效进尺，每米对地测科罚款500元。三是加大修旧利废、回收复用、小改小革力度，严格按年初下达的计划执行，加大奖惩力度。四是投入在10万元以上的设备、大型材料、系统改造等须经党政联席会研究决定。五是煤炭销售费用在去年基础上下降40%。六是招待费在去年基础上下降40%，严禁超标接待。七是差旅费严格按集团公司下达标准执行报销。八是安全生产管理人员及班组长安全资格培训与职业卫生健康培训由外培改为内培，力争年节约培训费90万元。九是除集团公司部门组织的外培且主管领导批准或下达文件之外，外培费用不予报销。十是一次性投入5万元以上非生产性支出，须经矿党政联席会研究决定。

襄阳市医保局：立体服务解民忧赢民心

■ 本报特约记者 **田伯韬**
通讯员 **朱科 肖家铨**

“您好，请问有什么我能帮您吗？”“有事您说话。”

来到襄阳市医保局办事大厅办理业务的群众，总会听到工作人员亲切的询问，感受到热情周到的服务。

简单明了、符合规定的事情“马上办”，涉及多个部门、需要协调的事情“帮你办”，存有疑难、需要研究解决的事情“我来办”……这是市医保局继开展“帮你办”服务之后，新近推行的“马上办”、“帮你办”、“我来办”服务。“三办”立体式服务，变被动为主动，提升了工作效率，为群众带来了实实在在的方便。

符合规定的事“马上办”

襄阳市医保局业务大厅办事窗口严格执行一次性告知制、限时办结制，对那些简单明了、符合规定的事项，坚持“马上办”。

近日，在襄阳市医保局医保办事大厅，记者遇到了正在为公司员工办理生育保险业务的陈攀。在湖北三惠劳务公司综合财务部工作的她，每个月要办多次同类业务。襄阳市医保局推行“马上办”，使她在办理业务时更加快捷。她说：“每次我只要把员工的身份证、医院的报销证明等材料准备齐全，只用三到四分钟，所有的手续就可以办完。”

目前，襄阳市医保局对公共参保信息查询、医保关系转移接续、补核定、对账、死亡待遇联审、异地居住申报、规定病种申报、转诊审核备案、生育医院备案、康复治疗入院通知、新工伤入院通知、离休干部门诊费用报销、职工医保异地门诊费结算、医疗费用结算等事项，手续齐全的随到随办。对核定调账、个人退款、失业人员医保补助划转、异地住院医疗费用审核报销、工伤（生育）医疗费用审核报销、规定病种评审等事项，资料齐全、符合政策规定的，当即受理，在承诺时限内办结。

需要协调的事“帮你办”

今年61岁的襄轴集团退休职工陈斌，如今在武汉定居。为了方便异地就医，她特地来到襄阳市医保局办理城镇职工基本医疗保险异地就医申报。

陈大妈从询问台到办理窗口，再到办理结束，对工作人员热情周到的服务赞不绝口：“遇到我们不懂的医保政策，窗口工作人员很耐心地讲解。他们平等地对待每一位市民，很专业、很贴心。”

前不久，一对老年夫妇来到办事大厅，向工作人员贺俊了解规定病种的医保政策。经过询问，贺俊得知两位老人都是癌症患者，患病多年，子女也不在身边，听说门诊用药能报销，就来问问。可是，老人以前的住院资料和检查单都找不到了。

贺俊在询问了他们的具体住院情况后，留下了联系电话。没过两天，两位老人就接到通知，到医保局领《规定病种治疗卡》。原来，贺俊在工作之余主动联系医院，查询并复印了他们住院时的相关病历资料。老两口拿到办理好的规定病种治疗卡时激动不已。

群众难办的事“我来办”

一位名叫夏祥彦的参保职工，在襄城社会保险办事处以灵活就业人员身份办理了参保手续，但是未缴费。随后，他的父亲夏家齐帮他补齐了参保费用，可是拿到了医保卡后，发现卡上只有几十元钱，急忙向医保局反映。

基金结算科科长刘琼接办此事后，立即在信息网上查询，发现居然有两个身份信息一样的“夏祥彦”。原来，在2005年，夏祥彦在原市塑料厂上班时，企业为他办了医保，随后企业改制，只缴了一个月的费用就再没下文。夏祥彦的父亲领到的那张医保卡，是2005年参保时的卡。刘琼马上与樊城和襄城的社保处联系，对方反馈并无此卡的信息。刘琼又前往发卡的工商银行牡丹卡支行询问。几经辗转，最终在襄城社保处“多年未领卡”窗口的几千张卡中，找到了夏祥彦的医保卡。拿到这张“大海捞针”得来的卡，夏家一家人感动得说不出话。