



美国商会会长多诺霍： 中美高层互动 利好全球经济复苏

傅云威 康逸

6月6日,在中国成都参加2013年财富全球论坛的美国商会会长托马斯·多诺霍接受新华社记者采访时表示,中美两国高层互动有利于双方加强了解,在不断变化的全球经济格局中把握两国经济的互补性和合作潜力,强化中美经贸关系,这无疑利好全球经济复苏。

多诺霍表示,中美两国元首即将会晤,习近平主席和奥巴马总统将有更多时间了解对方,深入探讨两国共同面临的经济问题,这有助于两国协同应对挑战。他期待两国元首会晤,促进双方在开放市场和金融、服务等领域的合作取得新进展。

多诺霍指出,当前中美两国均有意愿强化双边贸易、投资,并进行自贸区谈判。美国商界乐见中国参加跨太平洋伙伴关系协定(TPP)等多边贸易谈判。

中国国务院总理李克强日前在北京同出席第四轮中美工商领袖和高级别对话会的美方代表就中美关系、两国经贸合作等问题进行座谈。多诺霍告诉记者,李克强总理谈到打造“中国经济的升级版”,显示出中国政府做强中国经济的信心,这会增加中美间的经济活动,利好世界经济。

多诺霍认为,中国目前正努力开放市场,发展制造业和服务业,扩大就业,提高人们的生活水平,这些有利于拉动中国消费,有利于中国更多进口国外商品和服务,其外溢效益值得关注。他说,中国经济对世界的影响力,既体现在“中国制造”也体现在“中国订单”,还体现在中国日益提升其在国际供应链中的地位,不断加强知识产权保护,不断融入国际贸易规则,不断强健经济实力的。尽管中国面临人口老龄化等挑战,中国经济的未来依然光明。

针对近日欧盟对中国光伏产品征收临时反倾销税一事,多诺霍表示,当前欧洲经济不容乐观。一般而言,经济形势不好时,相关经济体容易采取保护主义措施。他指出,绝大部分中欧贸易活动运转良好。应当加强协商,不能让个别案例损害经贸合作大局。“中美两国都担忧自身利益受到保护主义损害,双方可为此加强协调,防止贸易摩擦。”

商会新星

北京武汉企业商会正式成立

6月6日下午,北京武汉企业商会成立大会暨武汉招商推介会在北京中武大厦举行,共计300余位嘉宾出席了本次大会,央视著名主持人撒贝宁应邀担当大会主持人。

武汉市工商联主席李泽和北京市工商联主席王爱民共同为武汉企业商会揭牌。武汉市政府副秘书长、市驻京办主任徐桂兰宣读了会长、常务副会长以及副会长名单。其中,北京湘鄂情集团股份有限公司董事长兼总裁孟凯正式成为北京武汉企业商会的会长。

武汉市委常委、市委统战部副部长张学忙代表市委、市政府对北京武汉企业商会的成立表示祝贺。并对商会的建设提出了三点建议:“一是要充分发挥商会的组织优势,在推动会员企业健康发展中有所作为。二是要充分发挥商会的管理优势,在引导企业家健康成长有所作为。三是要充分发挥商会的联系优势,在沟通京汉两地经济文化交流中有所作为。”(吴琼静)

山西省旅游商会成立

由山西省十余家民营旅游企业发起成立的山西省旅游商会日前正式挂牌。

据介绍,目前山西民营旅游企业已达9000余家,但仍处于小、散、弱的状态,业界有强烈的自发组合愿望做大做强。为此,以绵山景区等十余家企业为发起人,联合成立了山西首家旅游企业民间联合会。

据山西省旅游商会负责人介绍,商会成立后将致力于旅游企业的战略重组、旅游资源的优化配置和旅游产业的优化升级,并重点搞好6项工作:电子商务平台建设,企业会员协作网络建设,社会化服务网建设,行业自律、法律维权与反映诉求3项能力的建设,高素质人才团队建设,商会制度和商会文化建设。同时还将加强诉求反映、行业自律等方面的工作,最终推进旅游产业健康发展。(王翠环 马慧英)

中国机电商会:中方已做好充分准备

郭力方

经历近9个月的煎熬之后,欧盟对华光伏“双反”的第一只靴子终于落地。对于中国光伏业界来说,超过100亿美元的对欧出口额,以及新兴市场仍难呈气候的现实,让欧洲依旧是中国光伏企业难舍之地。

据中国证券报消息,6月5日,中国商务部及多个行业协会均严正声明表示反对。中国机电进出口商会表示:“中方已经做好充分准备,希望欧方与中方尽早开始价格承诺谈判,维护中欧经贸合作大局。”

据记者了解,仍在静候今年年底欧盟对华双反终裁“第二只靴子”落地的中国光伏企业,对最终可能达成的和解仍抱一丝希望。

欧洲市场牵动神经

6月4日欧盟委员会作出向中国光伏产品征收11.8%惩罚性关税的初裁,有关人士表示,这个结果大家此前已预计到,并且做了一些应对准备。

自去年9月欧盟启动对华光伏“双反”调查以来,国内一线光伏企业纷纷开始调整策略,在全国各地分散市场,减少对欧洲市场的过度依赖。欧洲光伏产业协会EPIA最新发布的报告显示,两年前,欧洲市场约占全球新增光伏系统装机量的70%以上。但到2012年,这一占比降至55%左右。

尽管如此,一个不容忽视的事实是,欧洲市场依然牵动着中国光伏企业的神经。据权威统计,2012年中国对欧光伏产品出口额尽管相较于2011年的200亿美元大幅下接近一半,但仍高达111.9亿美元,占2012年我国太阳能光伏产品出口总额233亿美元的将近一半。

尽管如此,一个不容忽视的事实是,欧洲市场依然牵动着中国光伏企业的神经。据权威统计,2012年中国对欧光伏产品出口额尽管相较于2011年的200亿美元大幅下接近一半,但仍高达111.9亿美元,占2012年我国太阳能光伏产品出口总额233亿美元的将近一半。

国内一家中型光伏组件供应商负责人邹建明坦承,欧洲市场对中国光伏企业的重要性依然很突出,“双反”征收惩罚性关税,会让中国企业在欧洲市场竞争优势尽失。如果最终只得无奈退出,这将是大家都无法承受的结果。



新兴市场暂难支撑

研究机构Solarzoom的数据显示,今年一季度,由于中国以及其他新兴市场的快速度,光伏市场需求出现明显回升,中国主要组件企业出口市场逐渐分散,市场多元化以减小欧盟“双反”所带来的负面影响。

据中国海关统计数据,2012年,中国对东盟和非洲等新兴市场的光伏产品出口增长分别为22.1%和10.9%,其中对日本出口16.8亿美元,同比增长63.4%,对韩国和越南的出口同比分别增长26.8%和102.4%。研究机构NPD Solarbuzz预计,相比于其他新兴市场,2013年亚太和中东地区光伏市场需求有望增长至13.5GW,比2012年增长50%。

尽管如此,有业内专家对记者表示,如果从欧洲市场退出,短期内仍难靠新兴市场来支撑。数据显示,2012年欧洲光伏并网装机容量达到17.2GW,占全球32GW装机总量的超过一半。新兴市场尽管新增装机容量不断攀高,但累计装机短期内仍无法填补由于欧洲市场丧失而造成的空白。

中国光伏市场一度被认为是最有可能形成替代效应的市场,2013年业内普遍预计其新增市场空间在8-10GW。但分析人士指出,中国光伏市场启动至少在今年内恐难达预期。

目前,决定中国光伏市场能否大规模启动的关键命门是电价补贴政策。据记者最新了解的情况,受多因素影响,最终出台的电价补贴力度可能仍低于市场预期。

仍存一线希望

欧盟在此次初裁中提出,对产自中国的光伏产品征收11.8%的临时反倾销税,并将维持在6月6日至8月6日两个月时间。如果未能在两个月内达成解决方案,4个月之后税率将升至47.6%。两个月的谈判缓冲期仍留给企业一丝想象空间。如果中欧双方在接下来的较量中最终能和平解决争端,欧方可能在年底的终裁结果中撤销反倾销决定。

6月5日,中国商务部及多个行业协会均严正声明表示反对。其中,作为此次为

中国光伏企业应对“双反”奔走最多的中国机电进出口商会在其发布的声明中明确提出:“中方已经做好充分准备,希望欧方与中方尽早开始价格承诺谈判,维护中欧经贸合作大局。”

业内专家对此指出,从相关方目前的姿态来看,未来两个月中欧双方的谈判核心话题可能是价格承诺问题。

根据WTO相关协定,价格承诺被定位为反倾销的一种补救措施。若出口商自愿作出令人满意的承诺,修改价格或停止以倾销价格出口,则调查程序可能被终止,有关部门将终止临时措施或征收反倾销税。在对华“双反”问题上,欧盟企业希望中国制造商在限制出口规模的同时提高价格,减轻美欧光伏企业面临的“低价竞争”压力。

邹建明告诉记者,他所在的公司已做好应对预案,如果欧盟终裁结果以课重税收场,公司将加大力度在海外市场寻找代工,也可能直接到欧洲投资设厂,以规避重税。不过,“这两种选择对企业来说都是‘不可承受之重’,成本增加使企业竞争力大打折扣。”

第十一届东盟华商会昆明启幕 汇聚300余华商

李晓琳 马骞

第十一届东盟华商投资西南项目推介会暨亚太华商论坛6月7日上午在昆明拉开帷幕,来自20多个国家和地区的300多位海外侨领、华商汇聚于此,共商“机遇·合作·发展·共赢”。

云南省省长李纪恒在开幕式致辞中说,长期以来,海外华侨华人和华商积极参与云南建设发展,帮助云南引进技术、资金和人才,建立起云南和世界各国经贸合作及友好交往的纽带。“目前,云南侨资企业已经占到外资企业的65%,侨资企业已经成为推动云南经济发展的一支重要力量。”

“希望各位华商利用好东盟华商会的平台,抓住宝贵机遇,将更多更好的发展理念和先进技术带入云南,共同开拓云南广阔的市场。”李纪恒表示,发展中的云南已经成为海内外有志之士普遍看好的投资热土。同时,对每一位来滇投资的华商,云南都将提供最好的投资环境和政策优惠,为华商投资云南及西南地区创造更多更好的



6月7日,以“机遇·合作·发展·共赢”为主题的第十一届东盟华商投资西南项目推介会暨亚太华商论坛在昆明开幕,国侨办主任袁媛平出席开幕式并致辞。

机遇。

国侨办副主任袁媛平对多年来中国与东盟的合作给予了肯定。她说,作为中国的好邻居、好朋友、好伙伴,东盟与中国山水相连,文化相通,利益相融,在政治、

经济、社会、文化等各领域合作不断深化和拓展,建立起由发展中国家组成的世界上人口最多的自由贸易区,为双方全方位、多层次、宽领域合作注入了强劲的动力。“2012年中国—东盟贸易额突破4000亿

广西福建闽东商会:创业大西南

张文奎

近日,广西福建闽东商会会长办公会议在广西钦州召开,商会领导层在回顾2012年商会工作得失的同时,还拟定了2013年商会发展规划,同时还邀请了北部湾银行、兴业银行钦州分行的信贷经理讨论解决商会企业融资问题,以求更好地服务会员企业。自2008年“广西福建柘荣商会”升格成“广西福建闽东商会(暨钦州福建闽东商会)”以来,商会队伍不断壮大,成为闽东商人立足钦州、扎根大西南的高端商业平台。

应运而生

广西钦州位于广西南部,居北部湾沿海地区(南宁)北海(钦州)防城港的中心位置,是大西南最便捷的出海通道。优越的投资环境和区域优势,在2003年吸引了大批柘荣商人和投资创业,通过发展房地产业站稳脚跟,于是在宁德市柘荣县委、县政府牵头下,于2007年4月21日成立了“广西福建柘荣商会”,第一批会员单位62个,会员562人,他们分布在房地产、KTV、电子、食品、客运、物流、建材、贸易和服务业等

10多个行业。

随着改革开放的不断深入,广西成为中国面向东盟自由贸易区的“桥头堡”和“前沿阵地”,这使得八桂大地,成为了许多商人投资创业的热土,而这支创业队伍中也包括闽东商人。据不完全统计,闽东籍乡亲前往经商创业人数已达8000多人,他们在南宁、钦州、玉林、桂林、贵港、北流、梧州、贺州、百色、河池、博白、浦北等地投资兴办了100多家企业,在此背景下,成立闽东商会就成了在桂乡贤的迫切愿望,于是在2008年8月经中共宁德市委统战部、宁德市工商联批准,名称变更为广西福建闽东商会,并获得迅猛发展。截至目前共有会员企业92家,个人独资会员企业16家(在钦州的会员企业有31家),个人会员562人,他们分布在广西八桂大地,总投资50多亿元,安排就业岗位6000多人,为广西各地提供税收5亿多元。

从广西柘荣商会到闽东商会的蜕变,从钦州到整个大西南的扩展,商会始终坚持和秉承“团结、协作、交流、服务”的办会宗旨。会长邹贤斌说:“柘荣商会也好,闽东商会也好,我想都离不开两个最重要的功能,一个是为异地乡亲搭建了一个集中创

业的平台,另外发挥着联系两地政府纽带的重要作用。”

谋定而动

在2012年,商会领导多次走访了玉林、南宁、百色、贵港、贺州、东兴等在外地会员企业,了解会员企业的发展情况,并与东兴市政府联合召开招商座谈会。还先后协助宁德市、县政府、人大、政协、工商联等单位与广西当地政府座谈对接,陪同走访、考察部分会员企业,促进两地的交往。此外,立足大西南的闽东商人还远远不满足现状,凭借在丰富的边疆创业经历,又把目光转向了大西北,积极引导会员企业前往新疆创业。

虽然功能相似,但会员成分从单一柘荣籍,发展到集柘荣、福安、霞浦、蕉城、周宁、福鼎等籍为一体的闽东商会,服务品质和范围得到扩大。针对会员企业分布相对分散的特点,商会注重短信平台和网站建设等现代通讯手段,实时向会员企业发布国家产业政策,提供有效咨询,鼓励企业家们使用微博、微信等新媒体沟通平台。

值得一提的是,商会在创新服务方面,还非常重视商会整体会员学历水平和专业

技术职称水平的提高,每年商会都会组织会员向宁德市工商联、人事局申报职称评定工作,在2012年完成申报11人。同时,鼓励商会会员企业家参加EMPA、MPA等进修,以提高管理水平。

在当地与家乡的经济建设和社会公益事业方面,在桂闽东企业家也非常热心。商会积极响应钦州市委、市政府号召参加广西新一轮扶贫开发攻坚战,参加由市委统战部蔡家东部部长挂村的钦北区平吉镇平沙村扶贫。累计为钦州体育事业和公益事业捐款达70多万元,受到社会各界的赞扬。商会部分会员先后为柘荣县东狮山风景区建设和其他公益事业捐款累计达250多万元。

在会长办公会议上了解到,商会队伍还在不断扩大,2013年还打算发展会员10家,增加理事8至9名。而随着北部湾经济区的发展,广西福建闽东商会积极引导和服务企业,紧紧抓住西部大开发、加快少数民族和民族地区发展和东盟10国区域合作不断深化的历史机遇,使闽东商人在红海、蓝海市场里都有着骄人的成绩,也使闽东商帮成为大西南“桥头堡”发展战略中一股强劲的商业力量。