

益海嘉里的成功得益于垂直一体化业务的模式，跨越了从原料采购和加工到营销、品牌化、销售和分销的整个价值链。这种模式使得每一个环节都减少了生产、管理和物流的成本，并为深入加工副产品带来更多的收入。

刘红建 财务如何帮助企业细化供应链管理

“在大家熟悉了金龙鱼食用油、胡姬花生油之后，很快也会熟悉我们生产的大米、面粉，甚至豆奶。”益海嘉里投资有限公司（简称“益海嘉里”）会计管理部总监刘红建不无自豪地表示。

益海嘉里进入中国以来，一直以强悍的营销和渠道取胜。虽然国内对其一直存在非议，但是这并没有阻碍益海嘉里的发展脚步。益海嘉里集团是新加坡丰益国际有限公司在华投资的以粮油加工、油脂化工、仓储物流、内外贸易为主的多元化企业集团，也是国内最大的粮油加工集团。

当然罗马不是一天建成的，一个覆盖产业链如此之长的生产制造型企业，想打造出消费者认可的品牌，也不是一两天就能成功的，对此刘红建强调。益海嘉里的成功得益于垂直一体化业务的模式，跨越了从原料采购和加工到营销、品牌化、销售和分销的整个价值链。这种模式使得每一个环节都减少了生产、管理和物流的成本，并为深入加工副产品带来更多的收入。“粮油产品生产的产业链很长，要想控制好这个产业链，其中供应链的控制就尽量要向‘两头’延展。从原材料的收购环节，益海嘉里就开始介入来管控原材料的品质。在工艺方面，整个生产线采用世界最先进的技术，从加工到罐装，均为自动化，我们对产品品质严格要求，产品出厂前的检验和质量抽检都是最全面的。另外在最后的营销环节，我们很注重消费者的感受，我们的市场人员在不断地跟消费者保持良好的互动关系，包括打造‘工业旅游’项目，将消费者带进我们的生产基地，让他们知道油是怎么做出来的，让消费者更加了解我们的生产过程和工艺。”

盘踞细分市场



用油精炼生产商之一；最大的小包装油、特种油脂和油脂化学品生产商之一；最大的米面加工企业之一；金龙鱼是领先的小包装油品牌之一。

刘红建表示，首先是技术上的优势支撑了这种领导地位。从一组资料数据中便可一窥究竟：益海嘉里通过研发，突破了稻米油精炼的技术瓶颈，开创了全新的生产方式，在国内率先实现了稻米油的规模化生产。在佳木斯，益海嘉里投资上亿元设立的米厂，专作稻米的全产业链开发，还获得了科技进步奖。另外对于大豆深加工益海嘉里也走在国内同业的前列，其中分离蛋白的技术是全国领先的，VE的提纯度也已达到国际同等水平(90%多)。

虽然食用油市场是一个传统的行业，但是对于金龙鱼在内的众多食用油品牌来说，市场的增长前景依然非常可观。刘红建表示，“目前中国的食用油市场，成品包装率只有50%左右，也就是说我们日常在饭馆吃到的油很多是散装的，散装油很难做到质量控

制。所以现在大中城市正在陆续要求餐饮行业也要采用成品包装的油。作为食用油的厂商，我们生产的散油大都提供给食品加工企业，如方便面生产厂家等，现在我们的成品包装油在餐饮行业的市场空间一直都在不断地扩大着。”

益海嘉里在国内小包装食用油市场占据领导地位，不过其近年来发展亦受到了“限价令”以及更多行业的竞争的挑战，今年宏观经济不佳也给其业绩带来压力。为此益海嘉里在大豆加工领域一直在探索更多可能，寻找新盈利点。近几年其新增加的食品方向业务也已经见成效：以小包装大米为代表，其开创的循环产业加工模式在业内罕见。此外豆奶粉业务也顺利成为肯德基、麦当劳的产品供应商。

细化供应链管理

对于刘红建来说，无论是市场前景乐观还是品牌战略到位，这些都不足以支撑企业的平稳发展，作为会计管理部总监，工作重

点还是要做好企业的财务管理。“粮油生产从收购到生产再到运输，环节很多，我们不仅在生产工艺上要求严格，在控制成本方面更是要做到细致入微。”在生产环节上，从压榨到精炼再到罐装，刘红建通过设定目标成本进行有效的管理。“这个目标成本来自于全国各个分公司的生产线比对出来的最优值，每个生产线上工作自身就要求对目标成本进行比对和管理，目标成本是多个环节的最优成本组成，并且细分到每一道工艺。”

在降低物流成本方面，刘红建介绍，“我们集团有自己的物流公司，我们主要通过合理调配运输资源，使车辆的空载率降低，我们现在对于终端卖场也可以直接送货，免去了中间向经销商供货的运输麻烦。对于一个订单来说，我们会尽量减少中间环节，这样我们的损耗也就会越来越少。”益海嘉里经过一系列的整合，将供应链的前端、中端、后端全部整合进了企业的ERP系统中，“现在的ERP系统上还整合了很多我们自己开发的系统，比如赊销管理系统、主数据管理系统、费用管理系统等等。现在从订单生成到出货再到货款回笼，我们是完全通过系统做控制，通过订单额度的评估之后，如果订单超期，系统就会自动提醒该订单的负责人，进行相关工作。”

高度系统化的作业管理、全供应链的精细控制，可以说从财务管理角度已经做到风险可控，万无一失，但是刘红建也坦言，即使ERP系统再完整，依然也有系统覆盖不到的环节，“比如在仓储过程中，这个过程耗时较长，本身就存在很多不确定因素，再加上仓库的条件，管理人员的素质参差不齐，很容易产生风险。”或许每个企业都是这样，总有无法避免的风险，正因为财务管理贯穿了整个供应链的管控，才能使得企业风险降到最低。

(中税)

余瑞玉 新的起点 新的征程

■ 张璐怡

对于已有十年参政议政经验的中国注册会计师协会副会长、天衡会计师事务所董事长兼主任会计师余瑞玉来说，今年的“两会”有着更为特别的意义。历任第十届、第十一届全国政协委员的她，今年当选为第十二届全国人大代表，伴随身份的转变，她也有更多的体会和感受。

作为一名来自注册会计师行业的代表，在关注民生的同时，余瑞玉也一如既往地关注着注册会计师行业的发展。当我们希望她能就这些年注册会计师行业社会影响的变化谈谈感想时，她特别坚定地表示：“我深刻感受到了这几年间注册会计师行业社会影响力的显著提升”，并将这些变化总结成了两点：一是近年来，会计准

则、审计准则国际化趋势取得历史性突破，会计领域人才培养计划纳入国家人才战略规划，内部控制体系建设赢得全球认可，会计国际交流与合作不断深化，中国会计在世界舞台的影响力和话语权大幅提升，注册会计师行业已经成为我国社会主义市场经济的重要支撑力量，这为注册会计师行业提高国际化程度、提升社会公信力、增强行业对人才的吸引力奠定了坚实基础。

2013年是注册会计师行业的“诚信文化建设年”，对于诚信在注册会计师行业的重要意义，余瑞玉也有着她的理解：“诚信是注册会计师行业核心价值，是立业之本、发展之要，注册会计师的职业精神包括行业核心价值观、行业使命、行业精神、职业道德等方面。诚信的理念要贯彻到每家事务所、每个注册会计师及从业人员执业的整个过程中。”

余瑞玉所在的天衡会计师事务所位于江苏省，2012年江苏省GDP已牢牢占据了全国第二的位置，经济的发展对于资金也