

徐瑞明：亿元资金如何“赢”到手？

■ 杨鹏

在不久前举行的全国青年创业典型报告会上，有“小盖茨”之称的徐瑞明引起了许多人的关注。这位年仅24岁、来自临沂的青年CEO就以5.1亿元身家，跻身2012年福布斯全球30岁以下的30名创业企业家榜单。年纪轻轻，如何能获得如此大的成功？翻开徐瑞明的履历，可以发现其发展的关键时刻总是伴随着股权投资机构的身影。

在2004年互联网大会上，16岁的徐瑞明碰到了美国MySpace创始人布拉德·格林斯潘。会中徐瑞明关于第二代互动协议开发和娱乐服务赢利模式的阐述赢得了与会投资商的关注。由格林斯潘掌控的BroadWebAsia(BWA)公司决定投资960万美元（按当时汇率约合7800万元人民币），与徐瑞明共同成立山东银光网络技术有限公司，徐瑞明担任CEO。次年11月，该公司在美国OTCBB板块上市。

2007年，中国迎来了3G网络的春风。徐瑞明投资400万元在临沂经济技术开发区成立山东机客网络技术有限公司，将娱乐内容及3G服务进行结合，开拓了无线互联网娱乐服务的新天地。当时3G领域的增值服务，机客公司占据了30%以上市场份额。

2010年，机客公司获得达晨投资基金、华渊资本、中润通信等投资机构联合注资2200万元，公司被估值1.5亿元，3年多时间升值了近40倍！

据悉，机客公司目前已成长为国内最大手机应用内容提供商。机客网应用商店目前拥有超过80万种各类手机应用资源，而且在以每天1000余款的速度增加。机客网拥有注册用户480多万。在2012年，公司实现营业收入6000万，利润1900万元。

无疑，徐瑞明是成功的。但更多中小企业尤其是互联网企业，仍然被资金问题所困扰，有的甚至挣扎在生死线上。VC（风险投资）、PE（私募股权）究竟喜欢什么样的互联网企业？

徐瑞明表示，机客吸引投资主要靠成熟的产品和良好的运营模式。这离不开优秀的团队和先进的技术。尤其是人才作为企业生产力中最活跃的因素，成为机客最重要的资源和核心竞争力。2010年底，在美国举办的Q-Prize创新世界总决赛中，徐瑞明的团队获得第三名的好成绩。

中国地产商斥十亿英镑打造伦敦第三个金融区

■ 吴心韬 姜鲁榕

中国地产开发商总部基地（中国）控股集团有限公司近日与伦敦市政府签署了总额达十亿英镑（约合15.1亿美元）的皇家阿尔伯特码头地产开发项目。伦敦市长鲍里斯·约翰逊在签约仪式上表示，该项目将成为东西方投资合作的“灯塔式”典范。

约翰逊表示，这个占地面积达35英亩的商业地产项目将被打造成为继伦敦金融城和金丝雀码头之外的伦敦第三个金融商务中心，其不仅能创造约两万个全职就业岗位，还能够每年为英国新增约2300万英镑（约合3481万美元）的企业营业税，为英国经济贡献约60亿英镑（约合91美元）的产值。

总部基地董事局主席许为平在接受新华社记者采访时表示，尽管这个项目定位为伦敦第三个金融商务中心，但是其和金融城和金丝雀码头之间不存在恶性竞争，而是作为有效补充，因其重点在于吸引亚洲企业特别是中国金融企业到欧洲开展业务。

许为平介绍说，公司计划分五期共斥资十亿英镑建设这一项目，其中30%左右为公司自有资金，30%-40%为私募股权基金和银行融资，其余部分则通过预付款和销售款等方式筹得。他预计，该项目有望在明年下半年正式动工，如果进展顺利，其工期或将缩短，能够在未来八到十年内建成。

中国驻英国大使刘晓明当天在仪式上表示，这个项目创下了两个最大：第一，这是迄今为止中国企业在英最大的综合地产项目；第二，这是今年以来中国对英国最大的一笔投资。他表示，去年中国对英投资额高达80亿美元，今年中国对英投资将继续保持良好增长态势。

他还表示，目前在英投资或经营的中国企业数量超过500家，未来还有更多的中国企业有意到英国来设立分支机构或欧洲地区总部，以加强与英方在金融、基础设施、创意产业和通讯技术等领域的合作。

皇家阿尔伯特码头是东伦敦地区历史悠久的大型码头之一，其曾是英国与远东地区进行茶叶、香料、瓷器和丝绸等产品贸易的重要码头。

地处西部内陆的重庆，已成为台商在大陆投资增长最快地区之一。截至目前，重庆累计批准台资企业1266家，涉及软件、摩托车配件制造等多个行业。6月4日，中华两岸旅游暨经贸发展协会副理事长翁柏吉在重庆称，下一步台企希望与重庆合作创建大陆首个房车全产业链基地。

台湾企业家重庆“踩点”意在房车



■ 刘贤

地处西部内陆的重庆，已成为台商在大陆投资增长最快地区之一。记者从重庆市外经贸委获悉，截至目前，重庆累计批准台资企业1266家，涉及软件、摩托车配件制造等多个行业。台湾发展RV房车产业比大陆早。台企希望整合自身软实力与重庆的资源，在重庆建设1个组装工厂、10个露营园区和1个训练会所，项目总投资5到6亿元人民币。

翁柏吉说，房车露营园区可分退休养老、少数民族民俗、青少年度假、精致时尚休闲等四类，亦可拉动园区当地农产品销售、休闲服务业发展。每个露营园区投入约5000万元人民币。届时，重庆房车年产量将达1万台，并形成集制造、消费、训练等为一体的房车全产业链，成为RV房车之都。

重庆之行亮出房车梦想

6月4日，由重庆市经信委主办的“台湾中小企业家重庆行”活动，在重庆工业服务港举行。20家台湾企业、4个行业协会的32名台商，前往港城园区、武隆园区和双桥经开区“踩点”。中华两岸旅游暨经贸发展协会副理事长翁柏吉称，台企希望与重庆合作创建

大陆首个房车全产业链基地。

翁柏吉在“台湾中小企业家重庆行”启动仪式上介绍说，RV房车项目涉及房车制造、房车露营园区和训练园区建设、文化创意、休闲、环保等诸多环节。台湾发展RV房车产业比大陆早。台企希望整合自身软实力与重庆的资源，在重庆建设1个组装工厂、10个露营园区和1个训练会所，项目总投资5到6亿元人民币。

翁柏吉说，房车露营园区可分退休养老、少数民族民俗、青少年度假、精致时尚休闲等四类，亦可拉动园区当地农产品销售、休闲服务业发展。每个露营园区投入约5000万元人民币。届时，重庆房车年产量将达1万台，并形成集制造、消费、训练等为一体的房车全产业链，成为RV房车之都。

中国百姓将近距离感受房车

翁柏吉透露，今年将率先在重庆落实3-5个露营基地的选址、建设等，一个露营基地的规模在200-300亩左右。这些露营基地将主要通过租赁的形式寻求经济效益，50%向租赁房车开放，50%向社会车辆开放。翁柏吉表示，只要项目最终敲定，市民有可能明年内就能到露营区游玩。

据翁柏吉透露，这些房车的销售价格以及租赁价格也很“亲民”，普通市民都可以享受。

“该项目涉及的不仅仅是房车生产制造，还包括研发、创新、休闲旅游等领域。”翁柏吉介绍，其中RV房车制造及房车露营基地建设项目就包括建一个RV房车组装厂、10个房车露营基地，以及一个用于人才培训的会所。翁柏吉透露，建成后，组装厂可实现年生产1000台RV房车，长远规划是实现年生产1万台。

翁柏吉透露，今年将率先在重庆落实3-5个露营基地的选址、建设等，一个露营基地的规模在200-300亩左右。这些露营基地将主要通过租赁的形式寻求经济效益，50%向租赁房车开放，50%向社会车辆开放。翁柏吉表示，只要项目最终敲定，市民有可能明年内就能到露营区游玩。

据翁柏吉透露，这些房车的销售价格以及租赁价格也很“亲民”，普通市民都可以享受。

审批少了 领域宽了——中国吸收外资环境进一步优化

■ 雷敏 秦华江 杨丁森

为推动投资便利化，近年来我国缩小外资审批范围，下放外资审批权限。商务部日前发布的数据显示，该部审批数量已由2005年3000多件减少到2012年的100余件，审批量减少95%。

近段时间，部分国际机构和媒体称在华外资企业盈利能力下降是因投资环境恶化，商务部发布的数据则证明，中国市场投资环境并未恶化而是趋向优化，与此同时中国吸收外资正从“重量”向“质量”转变。

中国欧盟商会5月30日公布的一项调查结果称，2013年欧洲在华企业开始感到更多压力，只有22%的企业营业额在2012年增加，而2011年这一数据为36%。与2008年的47%相比，今年只有29%的企业对其中

国业务持乐观态度。

商务部新闻发言人姚坚表示，当前在华外资企业盈利能力下滑恰恰说明，过去欧洲企业抓住中国改革开放的市场机遇，获得了可观的收益。

“当前全球经济尤其欧洲经济持续低迷，与此同时中国市场更加规范，对本土企业和外国企业一视同仁，使得欧洲企业在华面临的竞争更加激烈。”姚坚说。

国务院发展研究中心对外经济部副部长赵晋平说，中国市场竞争压力增大很可能让外企产生“投资环境恶化”的错觉。

中国在关注吸引外资总量的同时更加关注外资投资结构的优化，吸收外资也在由“重量”向“质量”转变。

目前，中国服务贸易开放部门已达100个，接近发达国家108个的平均水平。2013

年我国将鼓励外资投向现代农业、高新技术、先进制造、节能环保、新能源、现代服务业等领域。

6月10日起，我国开始施行新修订的《中西部地区外商投资优势产业目录》，新版目录体现了中西部地区的产业特色，如江西增加特色农产品种植和深加工的条目，海南增加了海洋经济和油轮制造条目，陕西增加了批发、零售等商业服务业条目等，吸收外资的领域和范围拓宽了。

赵晋平认为，来华投资的外企本身也需要拿出核心竞争力，中国更欢迎高端制造业、高薪企业及符合绿色经济发展需要的企业。

联合国贸发会议等权威机构开展的投资前景预测显示，中国吸收外资额在全球排名第二，并已连续21年保持发展中国家首位。虽然2012年吸收外资额小幅下降，但相对全

球下降18%、亚洲下降9.5%来说，中国吸收外资规模比较平稳，并逐渐呈回升态势。

据商务部统计，今年2至4月份，中国连续3个月单月吸收外资保持正增长，1—4月同比增长1.21%，这在相当程度证明了国际投资者对中国投资环境的认可。

当然，中国投资环境也有需要改善之处，包括构建更加完善的知识产权保护体系，加大对侵犯知识产权案件的惩戒力度等。

姚坚告诉记者，近期，按照国务院关于推进行政审批制度改革的统一部署，我国取消了“石油、天然气、煤层气对外合作合同”的审批，下一步将继续理顺职能，由“重事前审批”向“重事中事后监管”转变。

商务部正在研究修改关于外商在华设立投资性公司和研发中心的规定，推动跨国公司地区总部和研发中心等机构的在华发展。

500强总裁共叙全球市场制胜策略

■ 吕冬

联想集团董事长杨元庆、可口可乐董事长穆泰康和摩根大通公司董事长杰米·戴蒙在6日于成都举办的财富全球论坛共同展望企业在艰难的经济环境中继续保持增长的策略。

联想集团杨元庆表示，商业模式是企业成功的重要因素。联想的经营模式在不同国家有所不同。随着个人电脑市场越来越面向消费者，联想在包括中国在内的新兴市场采取了开设零售店面的方式来拓展该地区业务。而在欧美等成熟市场，杨元庆表示联想更加依赖大型的零售商。

他说，企业要针对不同的客户需求来进行调整，联想的模式并非是唯一的模式。不同的客户对产品的要求也不尽相同。“在个人电脑方面，企业客户追求更加可靠耐用的产品，而零售消费者则更加关注产品的时尚感，企业在设计产品的时候需要考虑到这一点。”

对于电商对传统零售业态形成的挑战，杨元庆表示，线上销售和实体店应该形成一种平衡，对于中国消费者来说，很多人还是愿意亲手体验产品后再决定是否购买。

可口可乐公司穆泰康表示，企业要不断了解消费者需求，并需要准确判断出未来的

消费趋势。与此同时，他认为产品的本地化对企业在经营地区的成功起到很大作用。

他说：“现在我们看到零售也在发生变化，无论是移动网络的普及还是消费模式都在世界各地发生变化，我们要了解不断变化的需求如何能够得到满足，并领先于趋势做出反应。”

摩根大通董事长杰米·戴蒙称，金融危机发生后，监管环境变得更加严格，金融机构要有快速适应新现实的能力。他表示整个公司都非常重视合规，合规已经成为每个人工作不可或缺的部分。

杨元庆称，联想在关键市场建立工厂和研发中心，并通过努力收购当地公司来扎根

地区市场。

穆泰康表示，可口可乐总部管理层来自全球70多个国家。可口可乐在其业务地区生产销售产品的同时也视当地人为潜在的引进人才。他表示中国已经成为可口可乐向公司其他地区输送人才的重要市场。

三位总裁认为，企业获取利润的同时要更多注重社会责任。穆泰康称可口可乐计划在2020年之前为全球500万妇女提供各种机会，包括教育培训、提供小额贷款支持妇女创业等。但他表示，计划的成功在于和政府以及社会团体密切的合作。



联想集团董事长杨元庆



可口可乐董事长穆泰康



摩根大通公司董事长杰米·戴蒙