



复星医药完成收购全球领先医疗美容器械商

复星医药日前宣布,公司携手复星-保德信中国机会基金共同出资 22163 万美元收购以色列 Alma Lasers Ltd. (下称“Alma Lasers”)95.20%股权。截至以色列当地时间 5 月 27 日,交易成功完成。继 2012 年完成 H 股发行、打通国际资本管道后,复星医药通过此次合作实现国际化的首个产业控股收购。

Alma Lasers 在医疗美容器械制造领域拥有国际领先的核心研发能力,其创新研发的系列产品处于国际细分市场领先地位。此次交易的顺利完成有利于强化复星医药医疗器械制造能力,有助于建立全球医疗器械领域的复星医药,国际化能力和竞争优势。此次并购是复星医药迈向国际化发展的重要一步,也是中国本土企业在国际化创新道路上的一种新方向。

资料显示,Alma Lasers 成立于 1999 年,是世界著名的医用激光、光子、射频及超声器械生产厂,拥有业内较为综合的产品体系。在过去十年中,Alma Lasers 一直拥有卓越的表现,已成为细分行业内的领先企业,业绩保持持续快速增长,2012 年年销售额近 1 亿美元,业务遍及美国、德国、巴西等 60 多个国家和地区。根据独立第三方报告,Alma Lasers 已占据全球高端美容动力器械 15% 的市场份额。

该公司于 2003 年进入中国,并成为中国市场高端医疗美容激光器械市场的领导者。目前,中国市场已成为 Alma Lasers 最重要、最成功的市场之一。并购后,Alma Lasers 在中国市场以往成功的营销模式、销售及售后服务队伍将保持不变。

复星医药董事长陈启宇表示,公司非常看好全球医疗美容市场的增长前景,尤其在以中国、巴西、俄罗斯和印度为代表的发展中国家有着巨大的发展空间。Alma Lasers 是一家有着优良创新能力的国际企业,复星医药将继续支持 Alma Lasers 在全球的业务发展。此次交易完成后,复星医药将把 Alma Lasers 建设成高端医疗器械的研发、制造管理平台,深入探索复星医药的国际化发展路径。(王璐)



广汇能源拟联手壳牌 做强天然气业务

广汇能源日前公告称,公司控股子公司广汇能源综合物流发展有限责任公司(下称“启东公司”)于近日与壳牌(中国)有限公司(下称“壳牌公司”)签署了《合作意向书》。壳牌公司有意在“南通港吕四港区广汇能源液化天然气分销转运站”工程项目二期已具备 LNG(“液化天然气”)进口条件后参与项目运营的合作。双方将探讨以适当的合作方式(如组建合资公司等)从壳牌关联公司进口 LNG 的可行性。壳牌愿意为项目提供具有竞争力的 LNG 资源供应。此外,双方拟探讨不同形式的 LNG 批发和销售合作(如组建合资公司等)。合资公司可由广汇控股。

壳牌目前是中国最大的 LNG 供应商之一,正在积极开展中国的 LNG 相关中下游业务。其业务涉及从 LNG 液化、运输、销售、终端及客户整个 LNG 的产业链。目前在全球拥有总量超过 2200 万吨的权益 LNG 供应能力,运营着全球数量最多的 LNG 运输船队,同时在世界上多个国家和地区拥有或运营 LNG 接收站设施及市场开发。

“南通港吕四港区广汇能源液化天然气分销转运站”工程项目将分三期建设,一期的设计能力为每年 60 万吨,主要为 LNG 存储与转运;二期的设计能力为每年 150 万吨,具备 LNG 进口接卸能力;三期的设计能力为每年 350 万吨,具备气化管理系统设施与管道外输能力。其中项目一期已取得国家发展和改革委员会的支持和江苏省能源局的原则性同意,并将在年内开工建设。

广汇能源表示,双方将本着资源共享、优势互补、平等互利、共同发展原则,充分发挥在液化天然气资源、客户群拓展方面的优势,重点围绕液化天然气分销转运站、码头建设等层面展开深度合作伙伴关系,积极探讨推进符合双方发展战略方向的合作项目,联合为客户提供一揽子服务,依靠能源创新打破当前液化天然气行业日趋激烈的同质化竞争。合作意向达成后将有利于公司继续做强天然气板块业务,显著提升公司盈利能力,提升公司核心竞争力,促进公司持续稳定发展。(严政)

智能物流离不开智慧交通 银江股份意欲并购扩张

6 月 1 日是《城市交通流信息采集与存储》国家标准正式实施的时间,为该标准的制定者之一,银江股份认为,该标准的实施对行业发展将产生重要作用。有报告指出,从智慧城市发展趋势看,智能交通可以与智能物流等服务结合,增加城市整体服务能力,让商流、人流、资金流更为顺畅。因此,拥有领先的城市智能化系统技术的银江股份在智慧城市建设热潮中将大有可为。

公司以“引领智能技术未来”为企业服务理念,通过对“智能识别、移动计算、数据融合”等信息技术的应用开发,在各细分领域逐渐建立龙头优势。目前公司已发展成为中国领先的智慧城市整体解决方案提供商,同时也是中国智慧城市建设先驱之一。

发展智慧交通的迫切性已经成为各级政府的共识。当前,我国城市普遍面临着城市道路面积的增长低于城市机动车保有量速度的增长,从大城市到二、三线城市都面临交通不畅的困局以及汽车尾气排放造成的城市空气质量问题。而智慧交通通过信息技术手段实现了交通管理的智能化和信息化,大幅度提高交通管理水平和道路



路资源利用率。中国智能交通行业协会预计,在未来 5-10 年中国的智慧交通细分行业将呈现快速发展态势,而且千万元级及以上大项目将层出不穷。

作为智慧城市各领域的信息服务

商,智慧交通是银江股份的第一大主营业务。公司研发的智能交通指挥调度系统、公共交通综合管理应用服务系统等均以政府为主要客户,并且在技术上颇具优势,公司连续多年被评为中国交通智能化整体解决

方案综合竞争力排名第一。据悉,上市之初公司在智能交通市场上已经占据了杭州市 90%、浙江省 80% 的市场份额。目前,智慧交通应用系统营销网络和服务体系已经覆盖了 29 个省市自治区,业绩发力的时点已经逐渐到来。

公司庞大的订单在手也令人印象深刻。今年年初已拥有在手订单超过 20 亿元,季度再度新签订单 4.46 亿元,其中千万元级项目订单 2.8 亿元,为 2013 年的业绩快速增长奠定了坚实的基础。从订单业务结构上看,智慧交通业务新增订单 2.2 亿元。值得注意的是,在订单和营收大幅增加的情况下,公司销售费用同比仅增长 3%,显示在完成全国销售网络的建设后,销售方面的规模效应正在逐步显现。

此外,本月公司在互动易回答问题时表示:“蓝色光标案例(即外向型并购扩张)对我们启发很大,我们认同,作为上市公司应该两条腿走路,即脚踏实地做好公司业务和在众多项目中筛选出合适的标的进行并购扩张。”业内人士对此认为,随着智慧交通行业爆发,公司想要扩大市场份额,并购是最佳途径。

(郑培源)

五代芯片即将投产 东软载波跨界扩张

■ 王春晖

随着智能化的发展,电力线载波通信龙头企业东软载波有望借助智能家居、智能路灯的开拓突破业绩天花板,再次驶入业绩增长的快车道。

两年前登陆资本市场的东软载波上市初年净利就高达 100% 的增长,公司一跃成为创业板高增长的典范。但随着国网智能电表招标数量增幅的放缓以及行业竞争的加剧,智能电表采购为依托的业务结构使公司遭遇了成长天花板。公司去年实现营业收入 4.4 亿元,同比增长 17.14%;净利润 2.59 亿元,同比增长 27%,增幅有所放缓。

在现有的智能电表业务方面,公司董秘王辉认为今年公司智能电表业务会保持稳步增长。“除了给几个大的电表厂直接提供芯片外,其他客户我们将以销售模块为主。预计公司模块今年出货量在 500-600 万件以上,占出货量的 25% 左右。”王辉表示。

在原有的智能电表业务稳步增长的基础上,跨领域应用的智能化拓展将

成为公司未来业绩增长的重要保障。

提起智能家居,王辉表示:“很多人都误解我们,认为我们是智能家居厂商,实际上我们只是给现有的智能家居系统提供了一种可供选择的通信通道和网络控制平台,落脚点还是我们载波通信芯片和载波通信模块的销售。”王辉介绍,和铺设专线、无线技术相比较,以电力线为依托的智能家居系统具有更高的性价比,没有装修的烦恼,没有辐射,价格低廉。以一个普通家庭为例,如铺设专线实现家居智能化价格可能在 3 万以上,有的甚至十几万,而以电力线载波通信为依托则无需铺设专线、家电产品也无需改造,成本仅为前者的十分之一。

当然以电力线载波通信为依托的智能家居系统的实现核心是公司五代芯片的应用。“公司五代芯片将在 6 月底实现产品化,而集成了智能插座、网关、红外转换器、触摸开关、电源控制器等产品的智能家居工程样品将在 7 月底建成,经测试和调试后产品将正式推

向市场。”这将是一个广阔的市场空间,据研报分析,智能家居领域的芯片最大潜在累计需求约 36 亿只、市场空间达千亿元以上。

同时,公司在智能照明上也即将取得突破。据光大证券研报,目前全国约有 2300 万盏路灯,用电量 216 亿 kwh,排放二氧化碳超 2 亿吨。电力线载波通信技术是路灯节能控制发展系统的方向,预计至 2020 年该领域载波通信芯片累计将最大需求约 14 亿元。“目前我们已经在全国建设了多个智能路灯的试验区,经验收合格后将进入推广阶段,有望今年就给公司贡献业绩。”王辉表示。

生产一代,研发一代,储备一代。五代芯片即将产品化的同时,公司已经开始了六代芯片 SC1660 和无线 SC1645 的研发。SC1660 是公司研发的电力线宽带芯片,SC1645 是公司研发的无线芯片,这两款芯片是公司完善智能家居安防系统和音视频系统而开发的,其应用领域将更加广泛,使用价值更高,这都将使公司在未来的智能化和物联网时代保持领先的技术优势。

三一重工 A8 砂浆大师标杆站落成 开启预拌砂浆新革命

5 月 30 日,三一重工 A8 砂浆大师首套标杆站在浙江平阳建成投产,这是公司全国首套 A8 砂浆大师成套设备,开创了预拌砂浆施工新模式湿拌砂浆,在砂浆行业的发展史上具有里程碑式的意义。

2012 年,三一重工收购“混凝土机械全球第一品牌”普茨迈斯特,双方在技术、经验、渠道等多方面展开合作。在原有顶尖的德国灰浆技术基础上,结合中国特殊国情并融入中国特色市场需求,首创全球第一款移动砂浆成套设备 A8 砂浆大师。

三一集团副总裁周万春介绍,三一 A8 砂浆大师成套设备具有“高效、高质、节能、环保、低成本”的特点,不仅实现了砂浆制造技术上的突破,在砂浆搅拌、运输、喷涂技术上也实现了重大革新,可为客户提供贯穿全程的整套解决方案。普茨迈斯特亚太区首席营销官何发良指出,A8 砂浆大师不仅继承干混砂浆成套设备“高效环保”的优点,更克服了后者在成本、能耗等方面的不足。

何发良介绍,对房地产开发商而言,A8 砂浆大师生产的砂浆质量稳定、黏附性强,可轻松渗透墙缝,杜绝墙壁空鼓开裂现象;同时缩短 80% 的砂浆施工周期,使砂浆施工不再成为房产开发的瓶颈,大



幅降低房地产开发成本。对建筑商而言,成套设备施工效率极致提升,同时大幅降低砂浆施工的平均成本,可为建筑商带来丰厚的利润和回报。

平阳县鑫商品混凝土有限公司 A8 砂浆大师是全国第一个建成投产的 A8 砂浆大师成套设备。该公司董事长蒋昭地介绍,以前采用传统的人工现场搅拌模式施工,存在工人劳动强度大、施工效率低、施工现场污染多、砂浆质量不合格、人员和原材料管理困难等诸多问

题。“A8 砂浆大师成套设备令人耳目一新,并且新技术的应用增加了砂浆的稠度,上墙后具有吸附力,减少浪费和人工工序。”蒋昭地非常看好高效、节能、环保的砂浆施工工艺。

如今,全球经济正孕育新一轮增长,中国经济也将迎来“新十年”的发展机遇。日新月异的城市化建设,将撬动超过 5 亿吨的砂浆需求,带来 2000 亿的市场空间,A8 砂浆大师必将掀起一场改变时代的砂浆革命。(李瑾)

凤凰股份进军合肥开建文化广场

凤凰股份在外省的首个项目,同时也是安徽省首个文化 MALL 项目——合肥凤凰文化广场日前开工建设。

合肥凤凰文化广场由凤凰集团旗下凤凰传媒和凤凰股份共同运作,占地面积 66.53 万平方米,凤凰股份承担土地出让金的 95.5%,共计 26431.0 4 万元。该项目规划有文化综合体、演艺中心、商办楼、酒店式公寓四大功能区。其中,凤凰传媒建设 8 万平方米“文化 MALL”,凤凰股份建设其余 17 万多平

方米的商业和住宅用房。

作为全国首家提出“文化地产”概念的公司,凤凰股份和凤凰传媒联手,有利于这一大型文化综合体未来的整体经营。据了解,该“文化 MALL”综合体在拿地上可获地方政府的大力支持,已获项目楼板价约在 2000 元/平方米左右,因地段优、品质高,该项目毛利率高于普通住宅。公司负责人透露,目前公司已走出江苏,除合肥外,今年还将在另一省会城市开建文化地

产项目,未来计划在更多二线城市异地扩张。

公开信息显示,凤凰股份今年在推的项目包括苏州凤凰文化广场、凤凰和睿、凤凰山庄及凤凰和熙。公司上半年交付的项目体量都不大,全年预计会给公司带来贡献利润的项目有四个,分别是凤凰和熙、苏州凤凰文化广场、凤凰山庄、凤凰和睿大厦,这些项目大多数将在下半年竣工交付。

(刘向红)

宁波韵升 2.39 亿 出售汽车电机业务 做强钕铁硼

宁波韵升 5 月 31 日与控股股东韵升控股签订股权转让协议,将公司所持有的宁波韵升电机有限公司 75% 的股权、宁波韵升汽车电机有限公司 75% 的股权和日兴电机工业株式会社 79.13% 的股权转让给韵升控股,交易合计金额为 2.39 亿元。

宁波韵升汽车发电机、起动机业务由两部分构成,中国汽车电机业务和日本汽车电机业务。中国汽车电机业务由韵升电机、汽车电机、电机系统 3 家公司运营,产品主要面向欧美乘用车售后市场;日本汽车电机业务由日兴电机运营,产品主要面向日本商用车原装市场。

宁波韵升正积极推进钕铁硼产业战略规划及新产业的探索,确立了做精做强钕铁硼产业的战略发展方向。公司表示,转让 4 公司股权将使公司的产业布局更加合理,以集中优势资源发展优势新兴战略性新兴产业的目的。

2012 年,公司实现净利润 5.38 亿元,上述 4 家公司实现净利润合计为 759 万元,占公司净利润的 1.41%。公司表示,本次交易对公司盈利能力的负面影响很小。(证时)

冠农股份定增 10 亿 投向 6 个项目

冠农股份发布非公开发行股票预案。公司拟以不低于 14.69 元/股的价格发行 7147.7 万股,募集资金 10.5 亿元。

国投罗钾是冠农股份近年来重要的对外投资利润来源。利用本次发行,冠农股份计划以 4 亿元收购绿原集团持有的国投罗钾 1.46% 的股权。收购完成后,冠农股份将持有国投罗钾 21.76% 的股权。

同时,冠农股份将继续增资分别持有 25% 股权的国电新疆开都河水电工程项目及国电库尔勒热电联产工程项目。

公司计划增资 2250 万元的开都水电站,其 1 号机组目前已成功并网发电。计划增资 1.98 亿元用于建设的开都河滚哈布奇勒水电站工程目前处于前期筹备阶段。以上两项目均为开都河中游河段水电规划的重要组成部分,是新疆巴州地区电力供应的重要电源点。公司计划增资 1.5 亿元用于国电库尔勒 2x35 万千瓦热电联产工程,将解决库尔勒市居民冬季集中采暖供热问题。

与此同时,冠农股份也将发展前景较好的主业项目上加大投资。公司拟投资 4990 万元用于绿原糖业生产装备技改,以新增日处理甜菜能力 500 吨,预计实现年新增销售收入 4784 万元,年新增利润总额 499 万元;恒通还计划以 1.6 亿元通过冠农收购收购恒通棉业、金运棉业和顺泰棉业 3 家公司,收购成功后,公司预计每年可实现皮棉销售收入约 6 亿元,皮棉销售毛利约 2818 万元;此外,冠农股份拟以 5000 万元补充公司流动资金。股份表示,本次发行完成和更新改造,收购棉业资产等,将有利于完善和延伸公司主业产业链,主营业务规模得到迅速扩大,盈利能力得到增强;另一方面,公司使用募集资金收购国投罗钾部分股权、继续参与开都河流域水电站建设项目及库尔勒热电后续投资项目,将稳步提升公司对外投资的效益,实现投资收益,增强公司整体盈利能力。(宋勇)