

# 民营资本进入电信业提速 虚拟运营商试点启动

■ 京华

在向外界征求了4个多月的意见后，上周五，工信部正式公布了《移动通信转售业务试点方案》，虚拟运营商的试点工作同时启动。这标志着鼓励和引导民间资本进入电信业迈出了实质性步伐，以苏宁、迪信通等为代表的民营企业将借此进入到基础电信领域当中；对于消费者来说，除了移动、联通和电信三大运营商之外，他们将有更多的选择。

□权威发布

## 虚拟运营商试点启动

上周五，工信部发布了《关于开展移动通信转售业务试点工作的通告》（简称《通告》）。《通告》包括《移动通信转售业务试点方案》（简称《试点方案》）、《移动通信转售业务试点申请材料及审查说明》两部分。

《试点方案》提出了开展移动通信转售业务试点的目标，对移动通信转售业务进行了定义，明确了试点业务的审批条件和程序。同时，为保障试点顺利进行，《试点方案》对基础电信业务经营者和参与移动通信转售业务试点的转售企业提出了服务质量、号码资源、批发价格、长期服务保障措施、退出机制等多项试点保障要求。

据了解，移动通信转售业务试点的受理时间为发文之日起至2014年7月1日，试点截止时间为2015年12月31日。也就是说，从现在算起，该业务的试点期大约为2年半的时间。

□官方解读

## 鼓励民间资本进入电信业

工信部表示，开展移动通信转售业务试点，是为了鼓励和引导民间资本进一步进入



### 试点申请者应为民营公司

参与移动通信转售业务试点的企业应具备六大条件。按照工信部的规定，参与试点的申请者应为民营公司，其民间资本占公司资本比例不低于50%，且单一最大股东是民间资本的公司（不含外商及台港澳商投资）。境内民营企业境外上市的，其外资股权比例应低于10%且单一最大股东为中方投资者）。

此外，申请试点的企业还必须具有与开展经营活动相适应的专业人员，设有专门的客服部门和客服人员，有必要的场地及设施，具备网络与信息安全保障能力，具备移动通信转售业务商业合同。

□业内反应

### 专家 有利于民企快速介入

独立电信分析师付亮表示，从工信部对试点申请者的条件要求来看，《试点方案》对于申请企业没有提出资本规模等要求，而是从场地设施、技术人员、客户服务方面加以限定，有利于轻投入、代售型的民营企业快速介入，“对于苏宁、国美、天音、迪信通等有意进入电信领域的渠道服务商来说，它们可以快速开展业务，这些企业已有自己的客服渠道，其他方面可以全部借用运营商的资源。”

付亮还提到，工信部将规划统一号段用于移动通信转售业务，这有利于主管部门对虚拟运营业务进行监管。

### 运营商 尚有大量细节待确认

按照工信部的要求，电信运营商应在《试点方案》发文之日起15日内，在其公司网站的显著位置向社会公开移动通信转售业务的接洽部门，并明确与转售企业合作的

相关事项。在有转售企业提出合作意向之日起4个月内，运营商应与两家以上转售企业签署合作协议，并在试点受理期间与两家以上转售企业开展合作。

记者了解到，目前国内三家运营商对于此事的积极程度有所不同。中国移动业务支撑系统部副经理宁宇在接受记者采访时表示，启动移动通信转售试点只是万里长征的第一步，试点方案发布后，还有大量细节有待申请者和实体运营商沟通和确认，所以距最终推出业务还有很长的路要走。

### 申请企业 牌照下发仍待时日

包括苏宁、国美、迪信通、乐语、二六三、朗玛信息、天音控股等在内的几十家企业，此前都曾表态将积极申请虚拟运营商牌照，这些企业既包括家电连锁卖场，也有电信增值企业和电商网站。

迪信通专门负责虚拟运营商牌照申请工作的高级副总裁黄建辉告诉记者，迪信通力争成为第一批获得虚拟运营商牌照的企业，不过他认为，牌照的下发仍然需要一个比较长的过程。“按照试点方案中规定的申请流程，企业在向工信部提交申请前，需要先与运营商签署合作协议，目前《试点方案》刚刚公布，企业与运营商的具体协商还没有开始。由于虚拟运营商业务涉及很多技术细节，因此企业与运营商的沟通也需要一段相对较长的时间。同时，由于申请门槛不高，满足条件的企业不在少数，所以运营商也需要从中选择它们认为合适的企业，这些都需要时间。”黄建辉表示，他预计首批牌照的下发可能需要再等上两个月左右。

记者还从多家申请试点的企业处了解到，目前国内三家运营商对于此事的积极程度不一，因此企业也需要根据与运营商的具体协商情况来确定和哪家运营商合作。“我们计划和三家运营商都进行合作，但谈下来应该会有一个先后顺序。”一家申请试点企业的内部人士这样对记者表示。

**全面退出铝加工业 中国铝业备战寒冬**

■ 孟硕硕

种铝材（重庆）有限公司、贵州中铝铝业有限公司。

上述企业中除了非独立法人的西北铝加工分公司将在中国铝业与中铝公司间通过协议转让方式交易外，其余八家独立法人企业将按照公开挂牌转让方式交易。

如本次交易能全部完成，中国铝业将退出铝加工市场，转而扩大自己在优质资源开发、氧化铝和煤电铝一体化等方面上的竞争优势。

### 全面退出铝加工市场

中国铝业公告，公司拟整体转让所持铝加工企业的股权，交易涉及到的铝加工企业共9家，此外，中国铝业贵州分公司

的氧化铝产能也将通过协议转让的方式回归到中铝公司旗下。

根据公告，此次中国铝业拟转让企业分别为中铝河南铝业有限公司、中铝西南

铝板带有限公司、中铝西南铝冷连轧板有限公司、华西铝业有限责任公司、中铝瑞闽铝板带有限公司、中铝青岛轻金属有限公司、西北铝加工分公司、中铝萨帕特

定的改善，中国铝业可以利用这部分资金发展更加强项的项目。”一位行业分析师告诉记者。

中国铝业控股股东中铝公司并未放弃对这些企业股权的购买，或成为这些资产的接盘者。公告称，中国铝业公司有意参与竞买，但尚需取得中国政府有关监管部门批准。若监管部门批准中国铝业公司参与竞买且竞买成功，本次交易将构成关联交易。

中铝公司表示，此次交易涉及的铝加工业务，也将在中铝公司的平台上，专心地进行调整转换和市场化改革，更加专注于发挥自身的产业和技术优势向高端领域进军，而中铝公司承担的保障军工相关材料供应的任务也得以稳定延续。

从2013年一季报来看，中国铝业在铝价持续下挫的前提下，亏损额同比去年一季度收窄，公司内部开展的运营转型、市场化改革等成本控制工作开始贡献回报。

## 专利拍卖招商公告

### 5、电子发令装置（ZL201120497628.9）

该装置是一种学校体育比赛的发令装置，用LED屏代替烟屏，有语音提示，信号标准、规范，能避免出现哑枪、卡弹等情况，能提高记时的准确性，环保、高效，可节省了发令枪、发令弹的经济支出，成本较低，便于使用，减少了发令员的工作量（有遥控和手动两种操作形式）。

### 6、一种新式灭菌消毒盒（ZL2011205149940）

该消毒盒烘干效果好、大小发片关闭更迅速、阀不易被污染、使用寿命长，可从根本上解决湿包隐患，阀可拆卸。特点：①彻底灭菌，②不湿包，③完全密封贮存更适用野外输送和搬运。

### 7、一种节能低耗蒸汽炉（ZL2011201262516）

本实用新型公开了一种节能低耗蒸汽炉，其结构简单，增加了吸热面积，减缓了热量流失速率，提高热量利用率，降低了能耗。

### 8、一种车辆备用刹车系统（ZL2012200581684）

本专利在现有刹车系统的管路上增加三通阀，接出一副支管连接辅助刹车系统，实现两套刹车系统控制刹车部件，提高了车辆的安全性。备用刹车系统同样利用可控开关控制，保证随时处于工作状态。

### 9、低结温运行 LED 集成模组光源工矿灯（ZL201220021777.2）

本专利主要应用了均温板与热管及鳍片式散热片相结合的散热原理，能将LED光源工作时的结节温度降至50度左

右，使LED光源的寿命增加数倍，延长灯具的使用寿命。

### 10、摩天轮式立体车库（ZL2012200981634）

本专利解决在较小空间停放较多轿车以及停放后车辆的安全防护问题，可通过自动控制装置进行停车取车操作；若在高度方向没有限制时，可以在两个车位平面占地面积上放置六辆轿车，经济安全，提升车辆快捷，稳定性强，适合户外安装，节约土地面积。

### 11、两辆车备用支撑轮（ZL2012202027575）

本专利包括安装在两辆车的前轮轴和后轮轴上的前支撑轮和后支撑轮。两辆车一旦没气，可以将前、后支撑轮转动到下位，用滚轮将两辆车的前后车轮支撑离开地面，骑行到修理处进行维修，有效防止轮胎受到损坏。

### 12、一种外挂水箱的太阳能热泵空调（ZL201220294107.8）

本专利主要解决空气能热泵空调系统在冬季制热时效率低下的问题。在空气能热泵空调系统与太阳能热水器之间增设一个辅助换热器，既可以空气热能又可以利用太阳能的太阳能热泵空调系

### 13、定位式祛风揉（ZL201220048454.2）

本专利涉及一种保健装置，以定位定位的方式精确地对心脑疾患的克星穴（合谷穴）进行按、揉、压。无论有无穴位知识，以手指轻轻抓扣即可。本装置结构简单，外形小巧，使用安全，可随身携带。



## 黄河之水天上来

—写在河套酒业成立六十周年

连载72

汉明著

### 保经济保民生——政企和谐

河套是个人杰地灵的地方，奋斗中学更是培育出大量人才，省部级干部就有好几位，有的还是知名大学的校长。

俗话说，两好处一好，河套酒业发展到今天，得到了各级政府、领导、乡友的帮助，这不是一句客套话，而是实情。

河套酒业与杭锦后旗政府的关系十分融洽，形成了政府离不开企业、企业离不开政府的关系。

河套酒业一直是杭锦后旗的财政支柱，从1991年到2011年，二十年河套酒业累计上缴税金超过24亿元，为当地经济增长做出了巨大贡献，每年定向招收部分应届毕业生就业，缓解了社会就业压力。在全球金融危机一度蔓延的不利形势下，诸多企业裁员、减薪，甚至停产倒闭。而河套酒业迎难而上，承担起了保增长、保效益、保民生的重要社会责任，坚持不裁员、不降薪，通过自身经济的增长，稳定着地方的经济。杭锦后旗的工业经济在一定程度上有“因厂兴旗”的色彩，正是因为河套酒业在地方经济发展格局的龙头地位，因此在河套酒业的发展过程中，始终得到各级地方政府的扶持，正是政府这支无形的手，帮助河套酒业顺应着市场这支无形的手，将事业做大做强。政企合作，共谋发展，这是河套酒业成功的先天基因。

试想一下，如果不是政府的扶持，河套酒业当年的技改之路、品牌之路都不会那么顺利。当年河套酒业在巴黎获得金奖，政府出面组织敲锣打鼓到车站迎接，使河套酒业走上了品牌新路。

试想一下，同样如果不是政府解放思想、顺应改革方向，河套酒业的机制改革也不会这样顺利，从而使企业有今天的发展后劲。现在看，河套酒业有今天，在一定程度上，也是当地政府良治在产业领域的延伸。

随着企业的发展，河套酒业不但得到地方政府的支持，更得到了自治区政府、国家相关部门的支持。

张庆义的叔叔是公务员，他就嘱咐进入企业的张庆义，要正确处理企业与政府的关系。政治是上层建筑，企业是经济基础，企业不与行政发生关系是不可能的，但要与行政配合，但也要防止被不合格的官员拉下水。张庆义与行政官员始终保持着健康的关系。

前两年《大败局》这本书很火，书中分析了许多企业改革开放走过的路程，其中有一部分企业是与地方政府能同苦却不能共甘，导致企业速火之后速衰。

河套酒业走过六十年的进程，改革开放后，河套酒业与历届旗领导班子和谱相处，使河套酒业始终稳健发展，这件事听起来容易，做起来却不容易。同样的事儿，关键看你怎样把握，在这里张庆义强调的是适度，而不是中庸。

### 欢迎同行 关键点拨 ——同行和谐

河套酒业的发展，得到了酿酒工业协会等组织及全国专家的帮助，正是他们的无私指导，才使河套酒业少走了弯路。受益于行业协会的指点，发展起来的河套酒业也自觉地支持协会的各项事务。

俗话说同行是冤家，张庆义不这样看，他认为同时是朋友。

有的企业生怕对方看出自己的秘诀，捂着盖着发展企业，河套酒业努力提高自身的实力同时，却是敞开大门欢迎同行来学习交流。随着河套酒业实力的增强，竞争对手越来越公开了，但朋友也越来越多了。

河套酒业真诚地为行业做事儿，从企业规模很小的时候开始，就积极支持中国酿酒协会等机构开展学术交流。

河套酒业切实为协会办实事，同时也为中国白酒行业的健康发展鼓与呼，2011年5月，第四届中国白酒“东方论坛”在上海隆重举行，发言名单上出现了张庆义的名字，许多与会者只知道河套酒业的名字，却不知道张庆义是何人。张庆义发表了题为《维护白酒朝阳产业形象》的演讲。

