

服务同乡商人 协力抱团发展

——四川重庆商会綦江分会(綦江商会)成立五周年记

■ 本报记者 喻宁

2008年6月,四川重庆商会綦江分会成立,至今已走过近五周年历程。五年,是对过去工作进行总结,对今后工作进行规划的一个起点。雅安服装友谊广场董事长、綦江商會会长刘德贵面对綦江商会五年工作总结时谦逊地说:“綦江商会虽然没有骄人的业绩,但是我们一直在潜心地全心全意地为商會会员企业服务,并因此赢得了信任和发展。”

打造交流平台,会员成倍增长

2008年綦江商會成立,把服务綦江商人作为宗旨,发展壮大綦江商會为目标,积极和政府沟通,为会员发展寻找机遇,努力从当地政府获取相关投资信息,或由政府牵线搭桥促发展。比如重庆驻川办积极为商會推荐项目,綦江县政府招商局也专门来商會招商引资。在相关领导的引荐下,成功了几个项目,目前这些项目多数运行良好。

对内,在积极管理好綦江商會各项事务的同时,积极发展和壮大商會,吸纳了成都华迪世纪金属、成都美霸电池厂等10多家在蓉或世在川的綦江商人到商會,从建立初期的几家成员企业增长到2013年的80多家会员单位。经过商會的实际行动和努力,赢得了越来越多会员的赞誉,他们说商會已经成为綦江商人在成都的家,发展事业的坚强后盾。商會也积极关心会员生活,把工作做细,会员家庭一旦有红白喜事,积极参与为其解難,让会员感到在商會里大家庭式的温暖。2010年10月23日,商會成员龚箭举办婚礼,商會积极组织10多名商會会员参加;2010年11月会员陈国强、2012年10月会员王绍刚不幸去世,商會积极组织帮忙料理后事。不仅让会员感到来自商會的家庭式的温暖,而且让会员的家属感到商會對会员的关爱,进一步增强了商會的凝聚力。

与此同时,商會积极增进在蓉綦江同乡的友谊,为每一名在蓉发展的綦江人提供联络交流的平台。每到中秋、年终都会举办相应的老乡聚会活动,五年来多次将同乡会和商會年会一起召开,目的就是为老乡和会员提供交流和合作的平台,收到了比较好的效果。

同时积极与兄弟商會增进友谊、共谋发展,先后同浙江、福建、山东、山西、上海、甘肃等地商會和企业合作、交流,参与了江津、荣昌、潼南、万州、武陵等商會活动。特别是江津商會讨论的世界金融风险和荣昌商會的商會工作会议报告、研讨会,对綦江商會的工作有积极指导意义。通过一系列活动,促进了兄弟商會之间相互学习、相互支持,增进了情谊,促进了相互发展。

浙江丰利高效率现代细磨设备冲击磨获国家专利

国家高新技术企业浙江丰利粉碎设备有限公司在引进吸收消化国际著名粉碎机制造商德国HOBBER技术的基础上,进行再创新,开发成功一种高效率的现代细磨设备——冲击磨,日前获得国家专利(专利号:201120387586.3),该设备设计合理,采用棒销式无筛网结构,粉碎热敏性和粘性物料时可有效避免堵塞现象,使用寿命长。特制机型可对易爆物料、高硬度物料进行超微粉碎,能满足特种粉碎要求。据了解,这是该产品获得国家重点新产品之后的又一荣誉。

该机具有多项创新设计亮点:

- 一是产品粉碎原理先进,转子和定子组成3-4层粉区,物料充分、均匀,粉碎速度快。物料通过加料装置定量送入粉碎腔,在高速转子和定子组成的粉区内物料相互碰撞、冲击而粉碎。物料在第一层被粉碎后在离心力作用下继续向外运动进入外部粉区,越往外粉碎程度越激烈。根据需求可设计成双转子差动式结构,此时粉碎线速度可达200m/s以上,以极快的线速度保证理想的粉碎效果。
- 二是机门的快开式设计,物料清理相当方便、彻底。
- 三是机壳与机门之间装有密封圈,防止粉尘泄漏,实现清洁生产。
- 四是该机磨粒颗粒,使颗粒游离,但不会将纤维磨碎,有利于提高后面工序的筛分效果。

目前,该机经国内外无数用户使用证实,是一种高性能、适应性广的新一代超微粉碎机,广泛适用于食品、化工原料、塑料、填料及建筑材料、医药等行业脆性物料、粘性物料的超微粉碎;产品细度可在几毫米到几十微米之间。不仅适合粉体加工单位的超微粉碎,同时也为众多科研院所提供良好的材料实验机型。产品具有适用范围广、转子更换方便、细度好、维修少和成本低等特点,技术处于国内领先,达到国际同类产品水平。产品价格仅为进口设备的1/8,能替代进口设备。(吴红富)



● 綦江商會会长刘德贵

科学运营商會,初树品牌形象

綦江商會成立以来,以服务会员企业为宗旨,在打造特色商會方面做了一些卓有成效的工作。一方面积极和属地以及异地政府部门协调沟通,为会员企业的发展牵线搭桥,一方面努力完善商會管理,为商會会员发展提供优质服务。商會自成立以来,从积极走访会员,到为会员融资、维权等各类帮助,始终潜心为商會会员服务。

2010年元月8日,在成都望江楼公园内锦江春色茶苑开业,为商會找到了一条以商

养会的良好途径。刘德贵会长说,商會将以此为契机,继续寻找商机,创办更多实体。要根据中央提倡的“以商养会”的精神,发展壮大商會实体,为商會会员和在蓉綦江人服务。为加强与会员的沟通,关心会员的发展,商會通过电话访问、走访会员等活动,主动了解会员在经营中的问题,积极帮助会员解决实际困难。积极为会员搭建信息交流平台,充分运用会刊、网站、《四川渝商》、《商會动态》等宣传平台,对会员和会员企业进行广泛宣传,扩大渝商在社会上的影响。2011年4月,綦江商會参加了由四川省工商联、四川省招商局、《企业家日报》组织的商

及时完美的海尔售后服务

这月家里添置冰箱,我们冲着海尔不凡的质量和服務,去卖场购回一台很是满意的冰箱。

办完必要的手续回家等候不久,在约定的时间内海尔师傅就抬着冰箱来到了家里。他们礼貌地问好了安装位置,很细心地检测着安装位置,发现家中电线乱七糟八的,我不好意思说道:“这是我自己弄

的,由于没有相关的知识和经验,只好将就了”。他们却说:“你这样乱拉电线容易出现短路,造成一些不必要的后患。为了给你一个安全又放心的用电环境,我们明白你整改一下。”我在师傅的说明后,也要白了问题的严重性。我立即按照师傅所说的准备了材料,由安装师傅对线路进行了维修整改。最后他们将冰箱安装好,

会成果展,极大展示了商會的品牌形象。

会长刘德贵实诚人品赢得尊重

从见到刘德贵会长的那一刻起,他实诚的性格和工作作风便深深印在了记者心里。为人友善、质朴和和蔼可亲是他做人的特点。记者从见到他到采访完毕,他的脸上一直露着和善的笑容。在随后的采访中得知,他确实是靠实诚的性格赢得生意场上成功的。

刘德贵经营服装,首先讲的是诚信,是啥质地和面料的服装是啥样的价值,从来不坑蒙顾客。刘德贵诚信经营的理念感染着他的每一名员工,他的员工都把他的服装广场看作是自己的家,也把他的诚信经营、为顾客作想的理念融入经营中。他的事业从雅安开始,在省内外多地相继开设了友谊服装连锁广场,经营面积达到了6000平方米。

随着生意做大,綦江来成都的亲戚、朋友、老乡、同学纷纷找他找出路、安排工作。刘德贵深知在帮助别人的同时,也许就给自己创造了机会,所以他一般都慷慨相助,因才使用、各尽其能,潜心指导和培养他们的业务能力,只要他们有机会出去自己发展,他总是极力成全。在他的培养和帮助下,先后有几十人成为老板,都以经营服装走上致富的道路,山东、青岛、河南、辽宁、山西等省都遍布了他的徒弟。有的资产几千万,有的还过亿,甚至还超过了他的财富。对此他非常兴奋地说:“这些人能通过我的引领走上致富的道路,我感到非常自豪,我比他们还高兴。”

有一个团结奋进的领导班子

“在家靠父母,出门靠朋友”,我们同喝长江水长大,我们都是綦江人,又一起来成都打拼,我们不是亲人胜似亲人,不是兄弟胜似兄弟,我们没有理由不抱紧在一起共谋发展和发展共同发展。在成都经商的綦江人都说,让刘德贵来当我们的会长心悅诚服。

刘德贵说,让我担任商會会长,我必须把綦江商會经营好。尽管我生意忙,我也要尽心尽力经营和管理好商會。在商會这个大家庭里,我努力做好一个家长的责任。令我高兴的是,綦江商會的副会长、工作人员一直很支持我的工作,是一个团结奋进的领导班子。

不仅如此,在他看来,自己的成功以及对商會的管理,离不开綦江县委、县政府的领导和支持,特别是主管单位綦江县工商联、四川重庆商會,更是对綦江商會无微不至地关怀,才有今天的发展。今后,自己将更加努力做好商會工作,服务綦江商人,把綦江商會办成一个交流广泛、惠泽商人、素质深厚的出色分会。

贵在逆势坚守 赢在理性发展

——浙江双羊集团董事长、总经理罗国明创业简史

■ 孙君达 杨杭莉

浙江双羊集团有限公司创建于1986年6月,是一家中型民营企业。目前,企业拥有总资产4.5亿元,总占地面积10万平方米,职工580人左右,企业主要生产弧焊焊接钢管、定时器、漏电保护器、PVC/橡胶电线电缆、插头插座、工业线盘、灯具等产品,1998年取得进出口经营权。

临危受命担重任

1986年夏天,时任春光塑料制品厂生产、技术副厂的罗国明,受刚上任的乡党委书记重托,担任了乡办塑料配件厂第六任厂长。当时乡办厂只有几间破旧的厂房,几台破烂的手扳压机,不到7万元的总资产,现金只有150元。

罗国明凭着在村办厂给国营工厂做配件的路子,开始生产电风扇、通风扇、换气扇的塑料配件,1989年开始,他逐步向整机发展,并带动一大批为之配套的零配件企业。1990年后,双羊电器已声名远播,全国许多大商场都开始有罗国明搞的电风扇、换气扇、电暖器等“双羊”产品。“双羊”已成为当地最大的家电企业。

虽说双羊的小家电产业当时已声名鹊起,但罗国明的发展战略并没有仅仅停留在家电领域上,1992年,他着手津海联营钢管

厂项目。而正当罗国明日以继夜一心扑在钢管项目上时,合作方却突发变故,又刚好碰上国家宏观调控,对基建建设项目进行严控。严峻的市场环境造成了钢管成品大量积压、资金难以周转,企业连年亏损,把曾经叱咤风云的双羊家拖垮了。1998年,双羊在罗国明悲壮的告白中完成转制。在他的带领下,全体员工团结奋战、携手共进,钢管市场翻倍扩大,电线和定时器的欧洲市场也逐渐打开。

稳健发展创新业

随着国外市场的进一步开拓和稳固,双羊趁胜追击,开发适销市场的新产品达十几种,橡胶电缆、插头电源线、工业线盘……到2004年,销售额突破4亿元,2005年销售额接近5个亿。2008年,美国引发全球金融危机,国外需求严重萎缩,客户纷纷撤单,很多外贸企业纷纷减产、停产。双羊为家电配套的橡胶电线电缆也受到较大影响,但他依然号召兄弟企业不裁员、不降薪,抱团取暖,凭借超前的营销创新,抢占国家启动新一轮内需引发的基础设施新扩张先机,钢管销售增长30%。

2009年,面对全球金融危机的深度考验,罗国明以丰富的商业经验、过人的战略眼光、超前的危机意识,进一步创新营销,紧紧抓住国家投入4万亿拉动的大好机遇,以

内补外,钢管销售再创历史新高……

出色的市场表现、卓越的产品质量和和谐的企业关系、优秀的企业文化也使企业得到了政府和社会各界的肯定:中国驰名商标、浙江省著名商标、宁波市和谐企业、宁波市纳税信用A级企业;慈溪市和谐企业、慈溪市市长质量奖、慈溪市科技进步企业、全国关爱员工优秀企业家、宁波市劳动模范……各种荣誉激励着罗国明和双羊前进的脚步。

专注实业书情怀

近年来,国内外经济发展环境日趋严峻,外需的缩减、汇率的变化、土地价格寸寸寸金、原材料涨价、劳动力成本增加、节能减排的压力、成本越来越大,制造业的日子越来越不好过,罗国明领导的双羊集团却一步一个脚印,依然坚守在制造业的“一亩三分地”里精耕细作,企业一直保持着稳健发展的态势。近五年来,企业总出口额达到近10亿元人民币,其中2012年出口总额近3亿元,出口批次达1500多次。

由于双羊一贯在合作中重质量、讲诚信,在客户中树立了良好的口碑,欧洲的一些大超市、大客户都与双羊建立了长期的良好合作关系,双羊电线电缆在全球的知名度大幅提升。由此也引来一些不法厂家假冒双羊商标生产电线进行销售。为了进一步保护知

天津众品被农业部等八部委认定为国家重点龙头企业

■ 本报记者 李代广

5月2日,国家农业部、国家发改委、财政部、商务部、中国人民银行、国家税务总局、中国证监会、中华全国供销合作总社等八部委单位公布了《关于递补54家企业为农业产业化国家重点龙头企业的通知》,认定天津众品食业有限公司等54家企业为农业产业化国家重点龙头企业。

《通知》指出:龙头企业是构建现代农业产业体系的重要主体,是推进农业产业化经营的关键。希望这次递补的国家重点龙头企业坚持为农服务的方向,以加快转变经济发展方式为主线,以科技进步为先导,以市场需求为坐标,加强标准化生产基地建设,大力发展农产品加工,创新流通方式,不断拓展产业链条,在发展现代农业、带动农民增收和建设社会主义新农村中发挥更大的作用。《通知》要求各地区、各有关部门要深入贯彻落实党的十八大精神和中央经济工作会议、中央农村工作会议精神,按照《国务院支持农业产业化龙头企业发展的意见》要求,进一步强化协作配合,积极开展指导服务,完善扶持政策措施,支持龙头企业发展壮大,全面提升农业产业化经营水平。

天津众品食业有限公司是河南众品集团投资6.38亿元建设的全资子公司,专业从事农产品加工、食品制造和冷链物流服务的综合性食品企业。是“天津市农业产业化龙头企业”、“天津市食品安全示范企业”、“天津市工业旅游示范企业”和“天津市食品工业50强企业”。

天津众品致力于打造自然产业链。在上游养殖环节,积极探索现代养殖基地发展模式。公司利用自身品牌优势,构建农牧产业平台,通过“六方合作”将饲料、兽药、疫苗生产厂家和养殖场进行整合,实现产业联盟,把“五统一”管理模式落到实处,推进标准化养殖场建设。

在物流服务和终端建设环节,以标准化和信息化为手段,打造链、群、网结合的发展模式,建立了以天津为中心,以京津唐为基地,覆盖华北及内蒙古等多个省区的物流服务和市场网络。

在标准体系建设与技术创新方面,公司不仅配置了现代化的检测室,对生产的各类产品实施标准化逐批检验,确保食品安全。同时积极与高校院所合作,通过技术研发与创新,研制符合华北地区消费者口味的产品。

公司通过了ISO9001、HACCP等质量、安全体系认证,将质量及安全管理各个环节要素贯彻到企业经营的各个环节,从产品设计、供应商管理、运营环节控制等实施全方位、全链条在线质量管理。

在食品安全方面,公司将继续实施“放心肉”工程,强化食品安全管控,利用公司产品信息平台和建立质量追溯体系,各个环节严格按照标准化流程进行操作,为广大消费者提供“美味、新鲜、安全、健康”的肉食品。

知识产权和消费者权益,2010年,双羊和德国VDE认证机构合作,成为全球首家也是唯一——通过VDE合作防伪标贴项目的电线电缆生产厂家。采用防伪码标贴的形式,通过基于WEB的PRIMSYESYSTEM系统,将双羊产品信息和出货信息告知欧洲各机构和分销商,配合打击仿冒产品。2012年12月6日,公司又与VDE顺利签订了实验室合作协议。

回报社会桑梓情

当前,企业的社会责任已成为企业发展的重要方面,罗国明作为土生土长的慈溪人,更是对家乡各项社会事业充满着一一种使命感 and 责任感。历年来,他创办的双羊集团为教育、体育和慈善、公益事业等捐赠超千万元,并于2012年9月在附海镇中心小学设立“双羊教育奖”奖学金,长期扶持贫困生上学、为病残职工子女求医问药、为灾区捐款捐物、年年终组织“热血双羊人”职工无偿献血活动……

罗国明表示,我总认为“得民心者得天下”,企业经营的成功之道必须得人心,对内能够以诚信之心去经营企业、对待职工,企业就有向心力,就会提高生产力;对外能以慈爱之心去回报社会,为公益事业付出、对弱势群体救助,就算不施恩图报,也会善有善报。