

湖南机械品牌炫目亮相德国宝马展

■ 唐爱平 任奇志

靓丽的外形、灵活的身姿、精准的“投篮”姿势，赢得了观众阵阵喝彩。4月15日至21日在德国慕尼黑市展览中心举办的第30届德国宝马展上，山河智能自主研发的SWE17电控挖掘机与观众互动，玩起了过障碍投足球游戏。

本届德国宝马展，湖南三大工程机械企业强势亮相，吸引了众多海内外商家。德国宝马展是全球工程机械行业规模最大的展示平台，每三年举办一次。

三一牵手大象首次联合参展。在10828平方米的展区中，三一与大象将服务于城镇建设、能源产业、港口建设、矿山水利四大行业的68台设备推向欧美高端市场。三一集团展会部负责人赵辉介绍，三一次此次来参展的工程机械车，都达到了欧洲市场准入标准，体现了三一的技术水平和品质。

中联重科在本届展会的展品涵盖了混凝土泵车、喷射机械手、汽车吊、轮胎吊、履带吊、塔式起重机、推土机、挖掘机等产品。欧洲研发、欧洲制造的起重机械新品成为“宝马”展亮点，一批专门面向欧洲市场的建筑、工程起重机械新品齐齐亮相，展示中联重科进一步拓展海外市场的决心和技术创新的最新成果。

山河智能携旗下小型挖掘机、滑移装载机机和潜孔钻3大系列共12款产品精彩亮相。开展首日，山河智能展台所有产品已全部实现销售，大量没有购买到现货的客户现场订货，场面火爆。

安徽高沟电缆通过3C认证年度监督检查

■ 魏明

近日，中国产品质量认证中心上海分中心派员对安徽高沟电缆公司的3C产品认证工作进行了一年一度的监督检查。

安徽高沟电缆公司生产现场紧张而忙碌。CQC上海分中心的专家对该公司的3C证书产品从原材料进货检验到产成品的包装印字，从计量器具的检定到设备的日常维修保养，以及设备的例行检验与确认试验记录都一一做了认真细致的检查。他还到质检室现场考察了质检人员测量操作，专家检查后认为，高沟电缆公司能够切实按照3C产品的实施细则严格地生产销售3C产品，能够确保3C产品质量的一致性。

这位专家强调，3C认证是国家强制性认证，它是对产品质量的认证。任何企业都要站在用户的角度，确保产品的质量，严格执行3C实施细则来生产、管理、销售3C证书上的产品。质量是企业生命，只有质量有了保证，企业才有不竭的发展动力。至此，高沟电缆公司今年的3C认证监督检查顺利通过！

把握信息互联 引领企业电商 远东买卖宝召开高级会员交流会



■ 周迎盈

4月8日，为提高会员对企业电商的认知度，充分学习电缆电商知识，普及买卖宝相关知识及运用，江苏远东控股集团远东买卖宝网络科技有限公司在远东大学举办高级会员交流会。

本次交流会历时一天，以“把握信息互联 引领企业电商”为主题，由远东买卖宝网络科技有限公司副总经理刘志君主持，远东大学电商学院院长陈广森到会作了重要讲座。

陈广森院长指出，当今的社会，多元化发展是必然趋势，而电子商务即将占领更广阔的市场份额，惟有与时俱进，认真学习新知识了解新领域，才能将传统企业营销方式以更多元的形式发展下去。在这方面，远东控股集团首创业内全新的“一网两平台”的经营模式，为大力开展电商打开了大门，作为远东买卖宝网络科技有限公司的高级会员，将利用这大好平台开创更美好的电商未来。

本次交流会共培训交流了包括中国电缆材料交易所业务、买卖宝业务及平台操作、买卖宝会员管理、验厂管理、质量管理及售后等多项课程，让高级会员进一步认识与了解远东电商的基本情况 & 未来发展趋势。

天威保变“主演”创新跨越三部曲

敢为人先、独辟蹊径、不走寻常路的河北天威保变近年来完成了跨越三部曲：首家研制成功中国具有完全自主知识产权的500MVA/750kV变压器；中国自主研发的750kV变压器首次跨出国门；通过自身不懈努力让世界电压等级最高的现场组装变压器在中国首家诞生，打破了外资企业长期对中国大容量现场组装机式变压器的技术垄断。

■ 汪方

截至2013年3月29日，河北天威保变电气股份有限公司为中国“疆电外送”战略重要工程——国家电网新疆与西北主网联网750千伏第二通道输电工程自主研发生产的4台750kV变压器和13台750kV电抗器全部通过试验，在产品提速三个月的情况下，产品制造工作画上了圆满句号。

目前，产品已全部发往安装现场。至此，天威保变已为国内外用户提供140余台750kV变压器和160余台750kV电抗器，成为中国最大的750kV变压器供货厂商。

打破垄断 自主研发中国首台750kV变压器

2003年，在中国第一条750kV超高压输电线路——西北电网750kV输变电示范工程变压器招标中，凭借雄厚的研发实力和精湛的制造水平，天威保变从国内外著名变压器公司中脱颖而出，一举中标4台500MVA/750kV变压器。

当时，全世界运行交流电网的最高电压等级为750kV，750kV级变压器一直由西方发达国家垄断，在中国属于首次制造。西北电网750kV输变电示范工程地处2000米以上的高海拔地区，自然环境恶劣，且由于500MVA/750kV变压器技术含量高、结构复杂，其铁心、器身、油箱、运输重量及尺寸史无前例，对企业的设计能力、工艺控制、试验方法及设备条件等均是一个新的挑战 and 考验。

天威保变在总结成熟的500kV变压器设计制造技术基础上，应用消化吸收引进技术和科研攻关成果，于2004年10月

人民电器广交会上备受全球采购商青睐

■ 陈朴一

4月19日，2013年春季广交会第一展期落下帷幕，以浙江人民电器为代表的工业电器品牌成为焦点，备受全球采购商和消费者的青睐。

本届广交会一期展出以电子电气产品、汽车配件等为主。人民电器集团在电子电气品牌展区设置了6个展位，种类繁多，型号俱全，参展的大都系集团近年更新换代的高科技、环保节能产品。在电器行业产品同质化越来越重的背景下，人民电器已走出一条差异化竞争的品牌之路。据悉，此次展会客流量较上次明显增加，客商对人民品牌反映良好，购买欲望很强，尤其受非洲客商喜爱。展销同时接到

舍弗勒 以创新科技服务中国汽配市场

■ 柏芳

2013年上海车展于4月21日至29日在沪举行，国际汽车界的眼光再次投向中国。这是舍弗勒展示在亚太实力的重要舞台。作为活跃于全球的汽车零部件与系统供应商，德国舍弗勒集团不仅将在位于第五展厅的B101展台展示先进技术与产品，更将向外界宣示，舍弗勒是如何助力塑造汽车工业的未来，以及如何成为一家具备“高效未来驱动”技术的全球供应商。

在过去的十多年里，舍弗勒持续在中国投资，扩大在华研发和生产实力。过去两年，舍弗勒集团在江苏太仓生产基地进一步建造了两座工厂，在南京的新生产基地也在加紧建设，以应对高速增长的中国和亚太市场。“亚洲是舍弗勒的一个增长市场。我们在当地的市场地位良好，为创造本土附加价值进行了大量投资，在客户中享有盛誉。”舍弗勒执行董事（汽车事业）沃夫岗·邓高表示。“通过全球持续投资，我们开辟了新的市场，确保了领先地位，并且始终为贴近客户提供迅速服务。”

研发成功中国首台具有完全自主知识产权的500MVA/750kV变压器，具有损耗低、重量轻、外形美观、经济性能优越等特点。

该产品的研制成功，打破了750kV级变压器由西方发达国家垄断的局面，标志着天威保变超高压大容量变压器的设计制造水平进入国际先进行列。在2007年度国家科学技术奖励大会上，天威保变申报的“750kV交流输变电关键技术研究、设备研制及工程应用”荣获国家科学技术进步一等奖。

跨出国门 中国首批750kV变压器远销印度

为应对激烈的市场竞争，提升公司的整体水平和国际影响力，天威保变另辟蹊径，利用技术优势和高质量的750kV拳头产品积极拓宽国际市场，短短几年即从印度市场获得100余台750kV变压器和电抗器的合同，成为国内变压器出口的一大典范。

2010年2月，在印度国家电网公司输变电工程项目竞标中，天威保变与ABB、法国阿海珐等众多国际知名公司同台竞技，一举中标17台750kV变压器，使得中国自主研发的750kV变压器首次跨出国门，创造国内企业出口变压器产品电压等级最高、一次接单总容量最多的新纪录。

在产品研发过程中，天威保变采用先进的设计技术，解决超高压大容量变压器容易出现的问题，使产品具有损耗小、噪声低、体积小、抗短路能力强、无局部过热等显著优势，能保证产品长期安全稳定运行。目前，首批3台333MVA/750kV变压器成功带电试运行。

完善结构 世界最高电压750kV现场组装变完成现场组装

近年来，随着中国电网建设飞速发展，高电压、大容量变压器越来越多地应用在电网中，以往的高电压三相主变压器外形尺寸大、重量较重的问题更为突出，尤其对于运输条件严重受限制的偏远山区极为显著。

为解决这一难题，天威保变进一步完善产品结构，自主研发出现场组装变压器。在已有的分解运输、现场组装的三相大容量自耦变压器设计制造成功经验的基础上，积极进行科研攻关，运用先进的分解技术，将产品设计成厂内分解、解体



人民电器在广交会上收到不少意向订单。

不少意向订单，不少国际友人专程冲着人民品牌而来，并表示展会结束后将到人民电器集团进行实地考察。

据集团进出口公司总经理叶向宇介绍，此次展会取得圆满成功，是因为公司

多样化战略

此次上海车展舍弗勒展台的核心，是面向电驱动并包含多项解决方案的概念性研究。其一是舍弗勒E-Wheel Drive，这种高度集成的轮毂电机驱动系统，将驱动、减速和驾驶安全所需的零部件，如电机、功率电子、控制器、制动和冷却系统都集成在车轮轮辋里。另一款是舍弗勒eDifferential，它是集成了两个电机、变速箱以及差速器的电驱动桥，因其具备扭矩矢量分配功能而使得驾驶电动汽车也纵享乐趣。

汽车在新兴市场的进一步发展对汽车制造商提出了与成熟市场不同的需求。此外，城市化和法律监管也推动了汽车新概念的发展，比如应用于大都市的城市电动汽车。这类城市电动汽车也许在大都市里将成为一种必需的选择。

“我们确信，舍弗勒对传统内燃机传动系统的进一步优化和传动系统的电子化，将持续吸引人们的高度关注。得益于起停技术的日益改进，混合动力会进一步得到发展。我们仍然需要关注内燃机，无论是作为主要驱动动力，还是作为增程式



运输、现场搭建厂房、现场组装的结构，满足了产品性能、运行可靠性和运输重量等方面的严苛要求。

目前，天威保变为神华神东电力公司店塔电厂研发的两台750MVA/750kV现场组装变压器已运抵现场，并于今年3月份在现场组装完毕。该产品具有器身紧凑、运输重量轻、占地面积小、运行维护简单等优点，标志着世界电压等级最高的现场组装变压器诞生，打破了外资企业长期对中国大容量现场组装机式变压器技术垄断。

目前，天威保变承制的全部750kV变压器和750kV电抗器均运行状态良好，受到国内外用户一致好评，为进一步开拓市场奠定了坚实的基础。

在保证产品质量的同时，不断完善售后服务体系，维护和提升品牌形象。他表示今后将会继续坚持“人民电器，为人民服务”的核心价值观，不断改进产品，提升品质，以更优质、安全的产品服务全球客户。

近年来，人民电器集团不仅通过内涵发展方式做强做优人民电器品牌，还积极探索外延方式推进产业链延伸，以产业求增量，以转型促升级。人民电器作为越南安庆火电站的EPC总承包商，承担着该项目的工程、设计、建设和设备的采购、安装、调试的任务，带动了相关设备、材料及劳务输出。该项目已成为浙江省第一个获得国务院421专项支持的项目，受到了浙江省商务厅的高度重视。

系统使用。”舍弗勒首席技术官彼得·古兹曼教授(Prof. Peter Gutzmer)表示。

创新产品制胜

舍弗勒在上海车展带来了面向中国现代汽车市场的广泛的创新产品，这些产品使采用传统传动系统的汽车效能得以显著提升。具体来说，内燃机的性能可通过这些措施提升：优化热力学、降低泵气损失和摩擦阻力、按需控制发动机附件、应用热管理系统、低速化、发动机小型化以及添加发动机起停功能。比如，采用舍弗勒热管理模块，可使汽车二氧化碳排放降低4%。这一模块对发动机的温度进行控制，确保发动机在最快的时间内达到最佳工况所需的温度。

降低燃料消耗还可以通过适时停机实现。舍弗勒是发动机起停系统(ESS)供应商之一，并且持续致力于新产品和系统的开发，降低停机带来的副作用。“微混(micro hybrid)，即起停功能，将在很短的时间内在汽车上得以普及。”舍弗勒执行董事(发动机系统)彼得·普洛伊斯教授表示。

深圳LED企业欲挥师东南亚

■ 方波

近期，GMC(Global Manufacturer Certificate)优质制造商联盟携深圳市LED产业联合会举办了“走进东盟——GMC大买家分享会”。笔者从会上获悉，全球LED市场正在回暖，恰是深圳LED企业抢占市场份额的好时机。

环球市场集团有关负责人透露，全球LED市场从去年10月逐步回暖，今年一季度需求急剧上升，而新兴市场表现尤为突出。据悉，目前俄罗斯、泰国、越南、印度、非洲等国家和地区在基础设施建设方面的投资热度见涨，2013年新兴市场对LED照明的需求将会持续升温。以越南为例，越南将在2015年之前实现38%的城市化水平，这对中国LED照明出口来说将是极大的机遇。此外，印度作为南亚地区面积最大人口最多的国家，在推动传统照明系统转为LED照明方面不遗余力，这个全国照明产品将近80%来自中国的国家，预计到2015年的LED的年复合成长率将达到41%。

根据环球市场集团发起并成立的GMC优质制造商联盟在2013年初发布的《GMC年度盘点——中国制造的2012》调研报告，受访的近千家制造企业中，10.6%的企业主要出口东南亚，仅次于欧盟的17.0%和北美的15.9%。其中，37.4%的企业看好东南亚地区，认为2013年该地区的需求将稳步上升。

环球市场集团营销总监张磊认为，相对传统照明产品，LED价格偏高，因此东盟、南亚的部分国家还没有真正推广起来，但是这些市场非常有潜力。目前，全球经济已经开始回暖，东盟、南亚一带对中国照明产业来说，有非常广阔的市场。

全球两大汽车零部件巨头在渝投产

■ 国机

4月16日，全球两大汽车零部件巨头英纳法、埃驰在重庆北部新区同时投产，为长安福特提供天窗、内饰等配套产品，标志着重庆北部新区汽车产业基地配套能力进一步增强，也为重庆市汽车产业竞争力增添重磅砝码。

据悉，英纳法汽车天窗系统有限公司总部位于荷兰，是全球第二大汽车天窗供应商。2011年在重庆北部新区注册成立重庆公司，2012年底通过福特供应商体系认证，正式为长安福特供货，是翼虎全景天窗、新蒙迪欧内藏式天窗的唯一产品供应商，预计今年内将实现产值2亿元。

埃驰汽车零部件技术有限公司总部在卢森堡，是全球领先的汽车内外饰制造企业。2009年进入重庆北部新区，主要为长安福特提供内饰件，年产值约1亿元。随着订单的增加，2011年底开始建设新工厂，主要为长安福特和长安铃木配套，目前，已取得长安福特翼虎、新蒙迪欧和沃尔沃车型的仪表台、中控台、门饰板的订单，年产值将实现5亿元。

英纳法重庆公司负责人表示，随着重庆北部新区汽车产业基地的发展，英纳法的业务也开始立足重庆辐射西南。目前，英纳法重庆公司已经取得了成都沃尔沃新一代S60、S90及XC60项目、江陵福特新SUV及北汽SUV项目的订单。