

商会新星



◎东莞市浙江会会长、广东名店集团董事长陈路

伴随着浙商价值地位和影响力的提升,以及各地政府对这种商业价值的期盼,我们确实需要思考好企业与政府的关系。
——东莞市浙江会会长、广东名店集团董事长陈路

浙江商会成立“千亿俱乐部”来了

■ 陈淑仪

10万在莞浙商凝聚,将为东莞带来举足轻重的影响。据南方都市报消息,日前,东莞浙江商会将举办成立庆典,并主办珠三角浙商高峰论坛,邀来杨澜担任主持人。

据了解,除了广东名店集团董事长陈路担任会长,浙江商会还邀请了丰泰集团有限公司董事长何锐平、以纯集团董事长郭东林等担任荣誉会长,加上300多家会员企业,整个商会资产规模超过1000亿元。这一数据,相当于东莞去年GDP的1/5。

在莞浙商超10万

市委书记徐建华曾表示,商会成员之间不仅是人际的联系,更多地是产业联系,面向商会也是重要的招商形式。去年7月起,东莞正式开放省级商会注册,东莞市安徽商会、江西商会等先后成立。官方统计,目前全市已登记成立异地商会超过20家。

东莞浙商也在这轮热潮中“抱团”亮相,集结成东莞首个“千亿俱乐部”。据统计,目前在广东的浙商有40多万,规模以上企业年创产值近3000亿元。以东莞为例,就有超过10万浙江籍人士,涉及金融投资、地产开发、IT产业和环保新能源等众多行业。

谋求更广阔的政治经济舞台

东莞市浙江会会长陈路介绍,在目前的经济形势下,浙商更应该“抱团”谋求转型升级,推动“浙商品牌”的高水平崛起。而且,抱团后在融资、采购、项目上的合作都将为在莞浙商带来“正能量”。不过,整个商会对东莞的影响不只于经济领域。陈路曾公开表示,还将支持有实力的会员进入工商联、政协、人大,在更广阔的政治舞台大显身手。

拿下南城总部地块建浙商大厦

而早于去年8月,南城总部基地二期网上竞拍,东莞市浙英房地产开发有限公司成立不到1个月,就击败了龙头房企光大领衔的联合体,出价4亿将首个地块收入囊中。浙英背后的两大股东就是陈路和何锐平,该公司是由广东名店实业集团有限公司和丰泰实业投资有限公司联合注册。据了解,新拿下的12000平方米地块就是用于兴建浙商大厦。

[对话] 记者:浙商大厦在去年就拿下了南城总部基地二期地块,最新进展如何?

陈路:整个项目总建筑面积为156000平方米,主楼高度设计为160米,是专门请了英国的设计公司来设计。按照计划,2015年竣工。不过,浙江商人在全国各地兴建的商会大厦很多,我们也希望突出东莞特色。比如,更特别的外观和结构设计。而且不单有写字楼,还将配备五星级酒店,未来也将直接连通地铁出口,并发展地下商业。公司现在已经允诺,拿出该项目面积的20%,让会员企业或个人以内部成本价认购支持。

[记者]浙江商会大企业多,目前对外展现的多是“强强联合”,但在莞浙江籍人士中也有很多中小企业,是否也要抱团共度时艰?

陈路:2008年以后,全球经济形势变得复杂,在莞浙商不是直接放弃传统行业,而是需要科学梳理,再抱团开发一些新兴项目。比如,把生产、金融、销售等各个环节都串联起来,形成一个完整的产业链,降低成本。

浙江商会正在筹备鞋业分会。目前整个东莞有1000多个浙江籍的鞋商,其中聚集在南城的100个鞋类企业就先抱团,计划共建鞋业市场。如果政府支持,我们甚至计划搞工业园,对接海外的浙江华侨。而且,在商会这个平台上去筹建,有了商会的文化导入,其中一些会员相互间还是亲戚关系,沟通和利益磨合也更为顺畅。

[记者]除了经济上,你也公开表示要推动更多会员进入东莞工商联等,施展影响。

陈路:我自己是东莞市人大代表和工商联的副主席,但东莞目前浙江籍的人大代表和政协委员其实不多。这一说法主要是鼓励会员参政议政。商会影响力的提升会增加商会在与政府谈判中的砝码,但也促使我们懂得,在自身获得发展的同时,积极做好与本地政治、文化等全方位的深度融合,真诚回报当地,才能维护好良好的关系,最终使得浙商的力量更为强大。

内蒙古五金机电商会服务会员亮点频现



■ 胡静波

经过几年的努力,内蒙古五金机电商会在商会的带领下,已经初步确立了诚信经营光荣、不诚信为耻的行业风气。会员企业更加珍视自己的诚信信誉。做诚实守信的五金人,也正在成为商会文化的重要因素。“五金机电商会会员讲诚信”已经成了工商、税务、技术监督等政府相关部门多数干部的客观评价。商会每两年评选一次“诚信经销商”也已经成为内蒙古五金机电商行的一项制度。

据了解,内蒙古五金机电商会目前共有340多名企业会员、包头和鄂尔多斯两家团体会员。会员范围覆盖全区大多数盟、市。无论是经营产品的品种和数量,还是从业人数,都是其他行业无法相比的。

反映会员心声 积极参政议政

据悉,商会成立之前,内蒙古五金机电商行业与国内外同行业基本没有交流互动。商会成立后采取走出去、请进来的方式,不断扩大与国内外五金机电界的交流合作。先后组织了20多名会员,并邀请经营五金机电最集中的呼和浩特市回民区主要领导和工商局长、税务局长、城管大队长、质监局长等,一起到全国最好的五金机电市场——成都市万贯五金机电市场考察。使当地政府领导和相关职能部门对如何建设和启动专业市场、如何繁荣和管理专业市场有了新的认识,从而对建设呼和浩特的专业市场充满了信心。

就在商会成立之初,商会根据大部分浙江籍会员的意见,向内蒙古自治区工商联并通过自治区工商联向内蒙古民航总局上书,请求加开呼和浩特至杭州的航班。为了解决会员企业资金问题,商会多次组织会员参加自治区工商联组织的金融机构的座谈会。并牵头与华夏银行、交通银行、包

商银行等金融机构反复接触,达成了合作协议。交通银行以金海国际五金机电商城为信用依托,承诺为内蒙古五金机电商行业的会员提供个人流动资金贷款、个人易贷通贷款和展业通贷款。包商银行等银行已经为商会会员提供了近千万元贷款。

引导会员合法经营 树立行业诚信形象

内蒙古五金机电商会根据行业特点,教育和引导会员诚实守信,在商会中逐步形成诚信光荣、虚假可耻的良好氛围。

2010年1月,由内蒙古五金机电商会召集和主持,在呼和浩特召开了内蒙古历史上首届五金机电商行业大会。会上,表彰了内蒙古自治区五金机电商行业首次评出的“诚信经销商”和“突出贡献者”。并宣布行业评优从此制度化,商会此后每两年评选一次行业“诚信经销商”。这次盛典第一次把全自治区各地分散经营的五金机电商

户团结在了一起,使各自为政的大小五金机电经营者感到从此有了自己的组织,并在商会的大旗下形成了核力。

充分发挥党支部作用 积极参与社会公益事业

在深入学习实践科学发展观和创先争优的过程中,商会根据自治区党委统战部和自治区民政厅领导小组的安排,对商会中现有党员的情况进行了摸底调查。在此基础上,报经自治区工商联工委批准,于2011年4月28日正式成立了商会党支部。

党支部成立之后,充分发挥战斗堡垒作用,利用节假日,和商会的核心骨干多次聚会谈心,了解会员的经营情况和思想动态。商会专门制作了联系卡片,将商会主要领导和秘书处的电话以及商会主要工作、服务内容,全都公布出来,以便会员可以随时与商会联系。另外,商会党支部还要求全体党员做诚信经营的带头人,不生产销售假冒伪劣产品、不欺行霸市、不瞒哄顾客、不做影响党的形象的行为。

为及时了解党和政府的政策,促进行业发展,商会在成立之初创办了《内蒙古五金机电商报》,该报提供了行业内的最新咨询,及时报道了行业动态。从2011年起,将报纸改成杂志,并建立了内蒙古五金机电商网站,把会员网站、网页与商会网站链接。

据记者了解,商会积极组织会员单位开展扶贫帮困、抗震救灾活动。2010年青海玉树发生地震灾害后,商会组织会员积极为灾区捐款,会长张国忠个人为灾区捐款5000元。部分副会长也参加了自治区工商联组织的捐助活动。机电五金商会积极帮扶清水河县贫困学生,每年有30名学生得到长期资助,金额达到30余万元。2010年12月12日,商会组织会员开展了义务献血活动。自治区中心血站流动采血车来到金海国际五金机电商城,150多名会员踊跃报名献血,近80人符合当天采血条件,完成了义务献血。

在新形势下,内蒙古五金机电商会认清形势,求真务实,以改革创新的精神推动商会协会建设实现新的跨越发展,发挥商会工作的主动性,为内蒙古自治区经济社会的又好又快发展提供正能量。

苏州“商会银行”发力乡镇小微企业

■ 丁艾 吴铭 庄道秋

日前,苏州市小微企业乡镇(街道)合作社揭牌。据介绍,这是全国首家小微企业乡镇(街道)合作社,标志着苏州以“商会银行”模式破解小微企业融资难的做法开始发力乡镇小微企业。

去年6月,苏州市工商联与民生银行苏州分行联合成立了“苏州市小微企业城市商业合作社”这一以商会为纽带和载体的模式,在破解小微企业融资难方面发挥了显著成效,被誉为“商会银行”。民生银行苏州分行副行长徐捷告诉记者,小微企业乡镇(街道)合作社是对小微企业服务平台的一个补充和延伸,是推进城镇化发展的必然要求,是促进苏州乡镇经济发展的有力措施。

小微企业乡镇(街道)合作社的成立将为当地小微企业带来切实的利益。首先,推出的“乡镇联盟”互助基金,将解决会员企业暂时性流动资金困难的问题,帮助会员企业渡过难关。

同时,民生银行还为会员企业提供丰富的结算配套产品,充分满足会员单位日常金融结算需求。小微企业乡镇(街道)合作社还将通过组织“财富大课堂”、商户俱乐部等活动,为会员单位提供包括理财、财会、税务、保险等多方位服务。此外,民生银行还将打造电子商务、生意撮合等非金融服务平台。

苏州市政协副主席、市工商联主席姚东明在接受记者采访时表示,“商会银行”在破解小微企业融资难、融资贵、融资快方面成效显著,小微企业乡镇(街道)合作社将“商会银行”向纵深延伸,两年内将在苏州实现乡镇小微企业全覆盖。

姚东明指出,“商会银行”通过商会组织网络建立分社,是商会服务企业发展的一个有力平台,未来苏州市小微企业城市商业合作社和小微企业乡镇(街道)合作社有望合二为一,成立苏州市小微企业城乡合作社,达到资源共享,将规划做得更大,服务做得更优。

“截至去年末,民生银行小微企业客户数已经近100万户,小微企业贷款余额近3500亿元人民币,民生银行已经成为全球最大的小微企业金融服务提供商。”民生银行零售银行部总经理赵志敏如是说。小微企业乡镇(街道)合作社在苏州市工商联和民生银行苏州分行的合作下创新推出,这既符合国家推进新型城镇化建设的宏观政策,又将为乡镇小微企业提供“贴身”服务。

陈文义:两岸机电产业须尽快统一标准

■ 殷磊

在台交会电机电子工业同业公会秘书长陈文义看来,有台交会作为平台,两岸机电产业联手,将大有可为,但前提是两岸必须统一产业标准。

陈文义说,近年来,大陆沿海一带的劳动力成本上涨,加上用工荒频频发生,使很多制造业企业都进入了转型发展的阶段,纷纷引入自动化设备代替人工生产。这块巨大的蛋糕,让台湾的机电产业取得了长足的发展。在这个过程中,每年在厦门召开的台交会扮演了重要的角色。

“2008年以来,台交会商贸平台的价值更加凸显,它不仅给台商带来了巨大的发展契机,满足了大陆厂商的生产需求,更对两岸机电产业品质的提升起到

了推动促进的作用”,陈文义说,近几年的台交会上,机电产品的海外买家数量大幅增加。台交会发挥的作用早已经不局限在办展的几天,不局限在那些采购订单,对两岸的机电产业来说,它成了市场拓展、技术交流、产品研发、人员往来

的重要合作平台。

陈文义说,《海峡两岸经济合作框架协议》签订后,两岸机电产业的贸易额飞速飙升,一系列机制、措施的实施,使两岸的产业合作进入了前所未有的黄金时期。在这种形势下,两岸机电产业应当面



◎第十七届台交会现场一角。

向国际,站在更高的站位,争取更大的市场。不过这有一个前提,就是两岸机电产业要统一标准。就像两岸的光伏产业一样,在统一标准后实现了紧密的合作,取得了飞跃式的发展。两岸的机电产业也应当向这个方向努力。

中国机电企业已度过最艰难时期

■ 程景伟

中国机电产品进出口商会4月15日在第113届广交会上称,当前中国机电企业基本度过了最艰难时期,已逐步顺应国际主要市场需求结构的调整。

据中国海关统计,今年一季度,中国机电产品进出口贸易达到4974.9亿美元,同比增长16.6%,其中高新技术产品出口1633.3亿美元,增长28.4%。

电商指出,多数重点机电产品出口呈现增长态势但增速差异较大,电子产品出现高速增长;贸易方式进一步优化,一般贸易出口占比稳步提高;出口企业结构不断优化,民营企业出口增长较快;欧美市场出口增速现回暖迹象,亚洲市场需求回升较快。

电商分析称,中国自去年开始执行的减免税费等稳增长政策、世界主要经济组织对2013年总体外贸形势持谨慎乐观的态度、欧洲部分国家赤字状



况改善、美国财政悬崖问题暂告段落等,是近期影响中国机电产品出口的有利因素。

电商称,中国机电产品出口也