

台湾连锁加盟产业经过近 40 年的发展,目前已拥有 2000 多个连锁品牌,年营业额达 8000 亿元新台币。由于岛内市场逐渐饱和,业者开始不断向邻近的大陆和东南亚地区寻求新的发展机会。

连锁经营:两岸企业合作新热点

■ 陈君 许雪毅

两岸连锁加盟产业界人士 4 日相聚台北,参加为期四天的第 14 届台北连锁加盟大展(春季展),探讨相互合作,开拓对岸市场。

台湾连锁加盟产业经过近 40 年的发展,目前已拥有 2000 多个连锁品牌,年营业额达 8000 亿元新台币。由于岛内市场逐渐饱和,业者开始不断向邻近的大陆和东南亚地区寻求新的发展机会。

台湾连锁业进军大陆

主办方台湾连锁加盟促进协会理事长许湘敏介绍说,2008 年两岸关系进入和平发展新阶段,特别是近一两年,台湾连锁业者前进大陆蓬勃发展:85°C 咖啡蛋糕专卖店遍布大陆各大城市,仙踪林、鲜芋仙在大陆的门店都达到数百家,他自己创办的“几分甜”甜品店也已跨海寻求广阔商机。

目前,台湾连锁总部正趋向大型化、多品牌,通过加盟与直营并行的方式扩大规模,吸引外加加盟者来台取经,甚至取得品牌区域经营的权利。

厦门人张晨曦就是这样一位“取经人”。他在鲜榨果汁品牌“C.Upe+”前驻足许久,一边品尝各式果汁,一边向推广人员询问加盟条件。他说,闽台饮食口味接近,相信台湾的特色现打混合果汁能够抓住厦门人挑剔的嘴,而台湾饮品优良的品质也能留住厦门人的心。

出席展览开幕式的台湾当局副领导人吴敦义在致辞中鼓励台湾连锁加盟业者到大陆发展。他说,2008 年以来,尤其是 ECFA(两岸经济合作框架协议)签署生效后,两岸经贸交流不断升温,大陆“万里平原任凭千



两岸“金”流水到渠成

——访台湾证交所董事长李述德

■ 李寒芳 王存福

“我的目的很简单,只要能够流通证券、活络经济,对台湾的投资大众好,在两岸互利情况下,我都会尽力而为推动。”台湾证券交易所董事长李述德说。

刚刚参加完博鳌亚洲论坛 2013 年年会的李述德在接受新华社记者专访,谈到大陆居民投资台湾、大陆企业赴台挂牌上市问题时作上述表示。

他说,两岸证券监管协商到一定程度后,大陆居民当然可以直接购买台湾股票,这是“自然而然、水到渠成的事”。

关于大陆企业到台湾证交所挂牌上市问题,李述德表示,目前还没有大陆注册的公司直接在台湾上市,都是以合资或第三地的方式,但一些已在台湾设立分公司的大陆企业已透露出未来可能在台上市的口风。一旦两岸证券监管协商就此达成成果,陆企在台上市将是必然趋势。

李述德说,2012 年两岸贸易额已达到近 1700 亿美元。在这样巨大的经贸数字支撑下,人流、物流、信息流等“万流才可能归金”——归到两岸金融业的互利共荣。

台湾“中国信托商业银行”近日获准发行总额 10 亿元人民币的首档人民币金融债券——“宝岛债”。李述德说,因应两岸货币清算机制建立后的这一“试水温”产品很成功,第二档人民币债券产品也快要发行了。两岸经贸只要门打开了,量自然会跟上去,量变带动质变,后续会延伸出一系列避险的人民币理财产品,有助于台湾成为人民币离岸中心。

台湾证交所日前再度到上海招募台商回台上市。李述德就此表示,现在回台的上柜公司有 20 多家,上市公司 30 多家。

李述德认为,台湾证券市场“虽然不大但是很健康”,尤其在扶持中小企业发展方面,有其独到优势。其中,“大陆概念股”一直是一支不可忽视的力量,在两岸经济合作框架协议(ECFA)签署后,“大陆概念股”的范围也越来越广。

李述德就任现职超过一个月。记者问他有无任内台股指数上到多少点的目标,他哈哈一笑,回答说:“每个人都问我这个问题,台股不是我们说多少点就多少点,是市场供需的结果。高的点数也有人赔钱,重要的是市场机制是否公正,挂牌公司是否健康永续经营,让大众选择的资讯是否透明。”



● 第 14 届台北连锁加盟大展(春季展)。

里马自由驰骋”,相信台湾连锁加盟业者的发展空间将更加广阔。

已经在大陆闯出一片天的台资雅茗天地集团董事长吴伯超,旗下拥有仙踪林和快乐柠檬两大知名茶饮品牌,450 多家连锁店遍及大陆主要城市。吴伯超一直专注大陆市场,他表示,未来 10 年,城镇化将强力推动大陆经济增长,中小城市的崛起将为台湾企业提供重要的发展机会。有了在大陆的成功经验,今年快乐柠檬还要“回游”台湾,在竞争激烈的台湾外带茶饮市场抢得一席之地。

大陆连锁业者台湾招兵买马

值得一提的是,今年还有大陆连锁业者到台湾招兵买马,寻求合作伙伴共同开拓大陆市场。在上海交通大学昂立国际教育集团

的展台前,一位台湾大叔手持简介,热情地招揽过往的参观者“了解一下大陆的补习班”。

身为崑崙两岸教育事业机构总经理的谢智芳在台湾经营教育培训产业近 30 年,深刻感受到少子化带来的冲击。他说,台湾去年新生儿只有约 19 万个,而大陆是 1800 多万个,如此广大的市场怎能不令人动心。同时,大陆培训产业收费标准高,教师工资却仅有台湾的一半。而且现在有了交大昂立这样在大陆具有很高品牌认可度的合作伙伴,更大大降低了台资培训机构进入大陆的门槛。

去年,谢智芳已挥师大陆,分别在广东东莞和福建厦门成立了 3 家培训机构,今年还将继续开拓闽粤市场。他说,相信台湾业者在大陆的发展前景非常广阔。

中石化与能源大区新疆共同推进煤制气项目

由中石化和新疆共同出资注册的中石化新疆能源化工有限公司日前在乌鲁木齐高新区开工建设管理和科研基地,这一基地将成为准东 80 亿方煤制天然气项目的“神经中枢”。

中石化集团公司党组成员、新疆能源化工有限公司董事长戴厚良介绍,公司将

在国内最大的整装煤田——准东建设 2 座年产 1500 万吨的煤矿和 1 套 80 亿立方米/年的煤制天然气装置,总投资 700 亿元,计划 2017 年投产,主产品天然气将通过配套建设的新建浙输气管道送出,刚刚开工的基地将建成集规划、管理、调度、科研、培训等为一体的总部基地。

北京餐饮企业家领袖峰会启动

3 月 28 日,由北京烹饪协会牵头、汇聚京城众多知名餐饮企业主要领导人的“北京餐饮企业家领袖峰会”正式成立。成立大会上,峰会主席、北京烹饪协会会长姜俊贤表示,成立峰会的目的是加强企业领导人之间的学习与交流,集中集体智慧,共同研讨应对行业发展中遇到的难题,促进北京市餐饮行业的健康发展。

中国全聚德(集团)股份有限公司总经理邢颖、副总经理刘小虹,北京便宜坊烤鸭集团有限公司董事长刘东亮,北京华天饮食集团、聚德华天控股有限公司总经

理朱玉岭,眉州东坡餐饮集团董事长王刚、总裁梁棣,北京和合谷餐饮管理有限公司总经理赵申等京城 15 家餐饮集团的 27 位老总,成为北京餐饮企业家领袖峰会的首批会员。

根据成立大会上通过的章程,峰会成员由北京烹饪协会会员并在北京餐饮行业中有一定影响力(原则上要达到年销售额 3000 万元以上)的企业主要领导人(董事长、总经理、主持日常工作的常务副总经理)组成,采取自愿报名、主席批准加入的方式确定。峰会主席由北京烹饪协会会

“两岸连锁经营协会”福建成立分会

看好两岸产业尤其是服务产业商机,台湾“中华两岸连锁经营协会”2 日在福建成立首个分会,未来将继续布点大陆其他省市。

台湾“中华两岸连锁经营协会”由台湾 40 多家连锁经营企业联合发起,于 2009 年在台北正式成立,并在上海成立总部。理事长王国安说,过去 3 年我们带了将近 2000 位大陆企业家到台湾考察,促成很多合作项目。比如知名闽商、世贸集团董事长许荣茂在协会的协助下赴台考察,与台湾远雄集团董事长赵藤雄合作的“海峡城”2011 年正式落户南京。

“未来两岸服务产业的交流合作不得了。”王国安说,尤其是两岸服务贸易协议将于今年签署,大陆正大力发展城镇化,而台湾也大力支持大陆企业家到台湾发展商业地产尤其是旅游地产,给两岸企业家带来合作商机,协会的服务功能也将得到极大发挥。目前正筹备 7 月在台北举办两岸商业地产合作发展论坛。

谈到协会成立福建分会的考虑,王国安说,福建和台湾一脉相承,而且福建对台商有很多优惠政策。目前两岸产业合作由制造业向服务业延伸,两岸企业产品品牌、通路品牌、文创品牌等合作大有可为,我们优先选择福建,再向大陆其他地区拓展。闽商是大陆企业的一股雄厚实力,协会也希望协助福建企业在台湾找到好的投资项目和投资伙伴。

王国安透露,福建分会设在福州。协会今年重点是把福建分会做好,明年希望布点大陆三到五个城市,南京、济南、成都、沈阳、北京、杭州等都是协会比较看重的“辐射城市”。

在中石化现有的 6 个煤化工项目中,新疆准东 80 亿方/年煤制天然气项目规模最大、投资最多,预计实现年销售收入 150 亿元。新粤浙管道连接新疆伊犁、准东煤制气资源,与长三角、珠三角及广西用气市场,总长 7929 公里,输气能力 300 亿方/年。

(熊聪茹)

赣州稀土整合落槌 产业“4+1”构架浮现

■ 尚政

炙手可热的全国稀土整合主体,或在悄无声息中有了初步框架。

3 月 30 日,江西赣州稀土集团正式运营。参与此次会议的人士称,揭牌会实际上是与江西赣州稀土集团的揭牌仪式,但对外没称揭牌,显示主办方低调之意。中国稀土学会副秘书长张安文表示,江西赣州稀土集团成立,表明赣州稀土整合平台落槌,我国稀土整合主体已经形成了“4+1”的构架。

而中国有色金属工业协会一位权威人士介绍,全国稀土整合主体实际上已经有了结果,只是没有对外宣布。记者了解到,“4+1”构架涉及的 5 家整合主体为包钢稀土、中铝、五矿和广晟有色,以及赣州稀土集团。

据参加赣州稀土行业整治整合工作现场会的人士介绍,江西赣州稀土集团包括赣州稀土矿业公司,是目前赣州稀土唯一采矿权人,即江西全部 44 张稀土采矿权证都在该集团;下一步,该集团将全面整合区域内下游冶炼分离企业和应用企业,以赣州稀土矿山开采、冶炼能力力的 70%—80%集中于该集团,并且计划产量约达 4—6 万吨。2012 年,我国稀土开采指令性计划是 9 万吨。

此前,江西赣州中重稀土资源整合平台花落谁家一直没有定论,为此,央企和地方势力均在紧张博弈,五矿、包钢稀土等多家企业有意插足,如今都希望落空。

早在 2011 年 5 月,国务院颁布的《关于促进稀土行业持续健康发展的若干意见》就提出,用 1—2 年时间,建立起规范有序的稀土资源开发、冶炼分离和市场需求秩序;“基本形成以大型稀土企业为主导的稀土行业格局,南方离子型稀土行业排名前三位的企业集团产业集中度达到 80%以上。”

全国性稀土整合由此拉开帷幕。五矿、中铝、中色、江铜、以及广晟有色、厦门钨业和赣州矿业均加入这场稀土并购浪潮中,“三甲”名额被群雄争抢。

张安文表示,目前我国稀土整合主体已经形成了“4+1”的构架——南边 4 家即:中铝整合了江苏稀土企业;广晟有色作为广东省稀土整合主体;赣州稀土集团是江西赣州稀土资源整合平台;五矿在江西、广西、湖南兼并了一些稀土企业,还想参与广东的整合。另外一家就是北方稀土整合主体包钢稀土。

上述五大整合主体中,赣州稀土和包钢稀土资源优势明显,构成一南一北双雄格局。

我国稀土资源按轻重稀土可初步划分为南北两个系列,北方轻稀土包括内蒙古包头、四川凉山、山东微山湖,南方重稀土则以江西赣州为中心。北方轻稀土核心企业包头稀土正在积极推进与四川、山东地区企业的联合,力争早日组建中国北方稀土集团。

数据显示,内蒙包钢集团白云鄂博矿稀土是我国第一大稀土矿,储量合计约占 87.7%。随着包钢稀土整合北方稀土步伐的加快,其稀土资源拥有量将进一步提升。

而江西中重离子稀土储量占中国离子型稀土资源总量的 40%左右,其中绝大部分在赣州。而赣州采矿权全部在赣州稀土集团。

此外,广晟有色稀土资源量也不少。相比之下,五矿和中铝在五大整合主体中,稀土资源拥有量较低。

成都赴苏州举行企业家恳谈会 谋求强强合作

■ 夏冰 徐杨

2013 年 6 月《财富》全球论坛在成都召开进入倒计时阶段,成都作为投资西部首选城市备受关注。就此,成都市政府组队先后奔赴广州、天津、苏州 3 个城市开展“投资成都——财富之城·成功之都”主题投资促进活动。

“对话成都:知名企业家苏州恳谈会”3 日在苏州举行,包括 IBM、德国西门子集团、韩国三星电子、上海美国商会、中欧商学院在内的 80 家世界 500 强企业、知名企业、跨国公司和商协会约 150 名代表参加了会议。

本次恳谈会以“对话成都:先进制造业的苏州经验和西部机遇”为主题,成都、苏州两座城市共同寻找强强合作机会。

成都向知名企业发出邀请

此次成都将三地招商活动的第三站选在苏州,是因为苏州方面具备成熟的制造业产业集群基础经验,恳谈会旨在了解先进制造业企业的发展动向和需求,寻求和借鉴企业苏州发展经验启示,特别是先进制造业的推动,同时介绍成都优良的投资环境,从而推动交流合作。

恳谈会上,成都市副市长苟正礼介绍



了成都投资环境、投资机遇及 2013 年财富全球论坛有关情况,市长助理、成都天府新区筹备组第一副组长毛志雄介绍了成都天府新区建设有关情况。成都市政府主要领导向与会世界 500 强企业、跨国公司 & 当地知名企业代表发出诚挚邀请,欢迎届时莅临成都参加财富全球论坛、世界华商大会两大盛会。

中欧商学院院长朱晓明为与会嘉宾带来《第三次工业革命下的产业调整》主题演讲,来自德勤咨询资深合伙人张天兵进行了《中国制造的未来》主题演讲。

成都成大企业必争之地

事实上,素有“经济界的奥运会”之称

的《财富》全球论坛选择首次落地在中国的西部城市成都,这个城市就成为世界 500 强的一席“兵家必争之地”。

在企业交流发言环节,来自德国的博世汽车部件(苏州)有限公司的谢赋凯执行总裁表示,“过去几年博世在成都进行了几项大投资,分别是投资额 8.8 亿的博世汽车底盘控制系统公司,位置在成都的龙泉山区,另有 1.1 亿元的博世安装技术方面的投资也在成都,除此之外,博世的包装技术研发基地和电动工具事业部也打算近期落地成都,另外,博世的安保系统也都会在成都设立服务中心从而向全国服务。之所以选择成都不仅因为成都优越的投资环境,还有因为该地区有成熟完备的高技能人才,以及汽车工业在该地的扎实基础。此

外,中国政府加速投资西部的计划也激发了博世方面的兴趣,我们认为成都是具有投资机遇的理想城市。”

爱吃川菜、并且热爱成都文化的伊顿(中国)电气集团中国区总经理王理在听了成都方面的投资介绍后,表示伊顿中国对成都有着巨大的兴趣,王理表示,去年公司曾先后组团赴成都、重庆考察,为西南地区的制造基地选址,“我们希望很快在成都都有投资,从而在西南本地能落地制造生产,希望伊顿产品早日落地生花,第一时间服务于市场。”而 AMD 生产运营副总监曾昭礼则表示,自己去过几次成都,看到了成都强劲的发展势头,成都的产业优势对高新半导体企业非常有吸引力。随着行业布局的改变,供应商和客户不断往西部转移,公司总部也很看重成都这块宝地。

曾昭礼说,2013《财富》全球论坛在成都召开,可以让外企看到不同的中国文化和当地内部发展空间,同时也有更多和当地政府面对面的机会,这些都是今后合作发展的基础。

而来自德国中小企业联合会代表中国区董事长 Karl-Heinz 则表示,德国中小企业联合会由 16 万德国中小企业组成,联合会各个行业代表企业的利益。下一步,他将向各个企业宣传成都,并组织代表团到成都考察。