



博鳌小镇：中国民间对外打开的一扇窗

■ 傅勇涛

博鳌亚洲论坛2013年年会刚刚闭幕，翠竹掩映的博鳌小镇渐渐平息。小镇居民用最质朴的微笑迎送世界各地的客人。曾经的小渔村如今已成为中国民间对外打开的一扇窗户。

在上个世纪90年代，位于万泉河出口的博鳌还是一个美丽而宁静的渔家小镇，1.5万名居民守着自家的田地和渔船，过着自给自足的生活。

“过去博鳌是个小渔港，吸引的是海南岛各地的渔民，但现在博鳌是个‘会议城’，吸引的是来自世界各地的精英。”67岁的退休教师郭季超是个“老博鳌”。他告诉记者，过去灯塔是小镇上最好的设备了，现在整个小镇成了“数字化”小镇。

昔日的博鳌镇南强村只是个200多人的小渔村。如今，坐竹排观光、打水仗，看琼海民居，登观鳌台远眺，吃农家饭……南强村每天吸引着国内外游客2000多人前来观光旅游。

借着博鳌亚洲论坛成立的机遇，南强村还成立了“南强旅业发展有限公司”，吸纳38户农民共入股350万元。公司从董事长、总经理到部门主任都是清一色的“农民军”。

记者从博鳌镇政府了解到，随着博鳌亚洲论坛带来的边际效应，从事第三产业的村民越来越多。博鳌现有的40多个家庭旅馆，8家星级酒店的服务员招聘几乎都会就近考虑，6家游艇码头以及大大小小景区、酒吧、饭店都为附近的村民提供了就业机会。从事第三产业的村民月收入增加了1000余元。

现在，博鳌小镇已成为一个商务会展中心和旅游休闲目的地。据不完全统计，自博鳌亚洲论坛落户以来，有近4000多个大小会议相继在博鳌召开，会议越来越呈现出范围广、规格高、规模大的特点。

博鳌人在新的环境里已过上了和以前大不相同的生活，但是，博鳌人还是保留着他们好客、和善的本性。“博鳌虽然小，但我们希望世界各地的朋友都能在这里过得开心一点。”一个在论坛会址服务的博鳌人对记者说。

事实上，博鳌亚洲论坛年会上使用的环保布袋，请每位嘉宾喝完瓶中的最后一滴水的节约理念，都深深影响着博鳌人。论坛不仅为博鳌人提供了一个近距离倾听权威人士阐述新观点和新思想的机会，而且潜移默化地改变着博鳌人的生活。

清明假期 京城40多商家 “揽金”逾7亿元

■ 杜燕

北京商业信息咨询中心发布监测信息显示，清明假期3天，京城40家重点商业服务业企业累计实现零售额7.1亿元，同比增长9.2%。

清明期间，时令商品走俏。祭扫、踏青等相关节日令民俗商品销售全面增长。糕点老字号北京稻香村针对祭扫、踏青需求开发的“花韵四品”、青团、踏青果等糕点供应量有所增加，其中青团供应量比去年增长20%。

许多市民趁着清明踏青，超市则推出推出“烧烤我料理”等主题促销活动，饮料、白酒、休闲食品销售普遍有所增长。同时，外出郊游用的家庭装饮料、烧烤酱、烧烤炉、木炭、肉串、蘑菇、野餐垫等销量明显提升。数据显示，节日期间，物美、房山华冠等连锁超市销售增长17%以上。

另外，文明祭扫带动鲜花销售。莱太花卉市场节日期间实现销售增长33.1%。以黄、白菊花品种为主的花卉成为清明节市场消费热点。

清明时节是一年养生的重要时期，北京的餐饮企业主打“养生”牌。全聚德和平门店推出数款“春之味”养生菜，奥运村店推出“清明寒食，关爱健康”活动，特邀“非凡足迹”保健医师现场为顾客提供免费养生咨询。鸿宾楼推出了紫苏叶拌苦菊、西式浸秋葵、万年青素团子等寒食系列。据了解，节日期间，鸿宾楼、烤肉季等餐饮企业销售增长15%以上。



策划词

刚刚从南非回来的浙江旺盛达农业开发公司董事长俞健宁，3月下旬作为中国企业家代表团的一员，参加了在南非举行的金砖五国峰会，并与习近平主席近距离接触。

俞健宁：想把山茶油卖到南非去

■ 潘周清

俞健宁以前是永康的一位农民，现在是浙江旺盛达农业开发公司董事长。3月下旬，他作为中国企业家代表团的一员，参加了金砖五国峰会，其间，国家主席习近平看望了他们，还合了影。

有幸参加赴南非工商考察活动

4月1日下午1点半，俞健宁刚回到办公室，就被记者所包围。

“我先给大家念一首打油诗，‘金砖五国聚德班，主席精彩把话讲。国际风云多变幻，不畏干扰先自强。自信就是快发展，二零二零再翻番……’。”见到记者，俞健宁兴高采烈地朗诵起他自创的诗歌。

“太兴奋了，3月26日以后，我就没什么睡过觉，老是想着与习近平主席见面时的场景，回忆着习主席对我们说过的每一句话。”尽管旅途劳累，一打开话匣子，俞健宁显得精气神十足。

俞健宁，浙江旺盛达农业开发有限公司董事长。旺盛达公司主要生产山茶油。

据俞健宁介绍，3月中旬，他接到了中国贸促会的电话，通知他参加一次赴南非的工商考察活动。

“当时通知我的人只说是让我参加，去看一看南非有什么资源、项目可以合作，其他的活动并没有说很多。”接到通知后，俞健宁填了一张电子表格，等待通知。

22日，他到北京与其他成员会合，此时他才清楚所参加的是“南非金砖五国工商论坛考察团”，团员有61人，分成6个小组，俞健宁被临时任命为小组长。

这已经是俞健宁第二次作为企业家代表，随同国家领导人出国访问。

在2011年，俞健宁曾随行温家宝，参加了在匈牙利首都布达佩斯举行的中国—中东欧国家经贸论坛。



25日至26日，在我国驻南非大使馆的安排下，俞健宁他们在南非的开普敦、德班等地进行了一系列商务考察。

近距离聆听习主席讲话

3月26日，当地时间8点左右，南非当地为考察团举行晚宴。

“我们吃了大概20来分钟，习主席突然来到了我们身旁。”俞健宁说，因为事先没有一点征兆，这让他们感到很意外，也很激动，习近平主席还过来和大家握了手。

27日，下午2点20分，金砖五国峰会正式开始。考察团一行61人，只有20人接到邀请能进入主会场，俞健宁有幸被邀请

到，并且站在了主席台的左侧，离习近平主席演讲台只有三四米的距离。

“他的演说很亲民，也通俗易懂。”俞健宁说，习主席用“钉钉子”来比喻扶持企业。“主席说，要学会钉钉子，钉子不是那么好钉的，必须用手扶牢，用铁锤敲，要用力敲，又不能伤到自己的手，一锤接一锤，钉子才能钉得正、钉得深。既要扶持企业做大，又要给企业压力，企业有诚信就能越做越大。企业做大了，一定要回报社会……”

“习主席的演讲虽然只有35分钟左右，但确实很精彩，我记得很清楚，有5次长时间的掌声。”俞健宁说，习近平主席演讲语速平稳，很自信，所讲的内容生动易懂，真正体现了大国风范，听起来感到很自豪。

28日，习近平主席还专程来到代表团所住的酒店——南非北方海滩酒店，与代表团成员一一握手，合影留念。

“我记得很牢，习主席说：‘你们办企业也很不容易，一定要注意身体，只有身体健康，企业才能做得更好，只有身体好，才能做更多的事。’他的话刚一说完，我们大家就使劲地鼓掌了。”俞健宁说。

想把山茶油出口到南非去

俞健宁说，61名中国企业家代表团中，有两家是山茶油农产品开发的代表，一个是他，另一个来自湖南。

他在考察中得知，南非人吃的油以葵花籽油为主。

“南非人饮食习惯很好，吃得很清淡，菜里面油很少。”他说，希望能让南非人民尝试一下中国本土的山茶油。

他向记者出示的一份资料显示：中国疾病预防控制中心营养与食品安全所对茶油和橄榄油研究表明，山茶油与橄榄油有得一拼。

俞健宁说，这次出行有两大收获，第一，是见到了习主席，第二是带回了信心。“我对山茶油出口南非很有信心。国家让我们做企业的出去走走，说明国家很重视本土农业。我也学到了很多东西。”

正和岛入渝 邀顶级重庆企业家上岛

■ 刘笑嫣 许星

3月31日，号称“中国第一高端人脉与价值分享平台”顶级企业家俱乐部正和岛，在重庆喜来登酒店正式成立重庆分岛，数十位全国各地的企业家和200多位重庆本土企业家共同见证重庆岛的诞生，东方鑫源控股董事长龚大兴成为重庆正和岛主席。

当天，正和岛创始人刘东华接受了重庆晨报记者专访。

打造顶级企业家“小岛”

爱因斯坦说过，“我多么希望能有一个小岛，上面居住的全是智慧又善良的人”，他以此来表达希望能够和志同道合的人做邻居的愿望。想要在现实中找到这样一个岛很困难，但是通过互联网却能够实现。正和岛就是基于这样的理念打造的一个“岛”。

目前，正和岛在中国已有1400多名企业岛民，及成思危、吴敬琏等300多名专家岛民。正和岛的企业入会门槛最低为年销售额上亿元，所有岛民的企业年产值加起来可达10万亿元。

部分知名渝商已入岛

据悉，重庆岛邻机构是正和岛除北京总部外，在国内设立的第一个分岛。正和岛创始人刘东华说，正和岛首个分岛落户重庆，看重的是重庆经济独特的地位和巨大的潜力，以及渝商这个群体越来越大的影响力。

据介绍，目前，重庆地区包括吴亚军、龚大兴、周生俊、何永智、张建伟等知名企业家已经加入正和岛，预计将发展300余家重庆企业入岛。

一些重庆企业家岛民在接受记者采访时表示，重庆民营企业虽然发展迅猛，但和全国比起来，不管是企业规模、创新能力，还是经营哲学、发展视野等仍有不小的差距。

“在正和岛的平台上，重庆企业家可以与全国最顶级的商业领袖‘无缝对接’，互换思想礼物，寻找商业机会，帮助重庆培养出更多具备全国乃至国际影响力的企业家。”

龚大兴说，在参加正和岛之前，他和很多重庆企业家一样有着相同的困惑。首先

是做企业有很多苦恼，最苦恼的事情就是缺乏信任，这让很多企业家与机会失之交臂；其次，企业家不可能把所有的事情都做完，怎么让员工跟企业家一道去思考价值成了企业家面临的另外一个难点。

龚大兴把正和岛比喻成一个由顶级企业家组成的“大家庭”，家里有信任、有成长、信任是最基本前提。龚大兴希望，在正和岛这个体系内，重庆企业家把企业定位从单纯赚钱转变成一种事业，不仅是为自己，更要成为一种责任。

据了解，重庆正和岛计划在年内吸引300名企业家加入。目前，已有近50名重庆企业家加入重庆正和岛。而在本月月底，正和岛将组织重庆企业家参观华为、万科等国内知名企业。

一个企业家的光彩“中国梦”

■ 田爱丽

从享誉盛名的家居“教父”，到中国光彩事业第一人，香江集团董事长刘志强的名字已与中国的光彩事业紧紧联系在一起。近年来，他先后在江西、四川等贫困地区兴建了20多个大规模的光彩市场，构建光彩商贸市场网络，解决80万人就业问题，为振兴地方经济和建设社会主义新农村作出贡献。

常怀感恩心，常行回报举

“常怀感恩心，常行回报举。”在刘志强看来，企业经营成功获得巨大经济利益后，就应该回报社会。为此，香江集团创立之初，刘志强的光彩事业也随之诞生。

专业化大市场具有跨区域的集聚和辐射作用，能够迅速推动当地和区域间的商贸往来，拉动工业、交通、金融、服务等行业的发展，缩小各地方间的经济差距，能在支持国企改革、平衡区域经济中迈出实质性步伐。在“寓创富于扶贫，将光彩事业与物流市场有机结合，扶贫与市场开发相得益彰”的经营思想指导下，刘志强带领香江集团将大型仓储式商场



经营模式与我国区域经济发展和国企改革有机地结合起来，在贫困地区和老工业基地，通过营造大型商贸市场和专业市场的方式，积极开展光彩市场建设。为帮助解决下岗职工的再就业安置问题，刘志强投入了大量资金，创造性地与特困国企合作兴办专业化“光彩大市场”，并以平均两个月

建一个市场的惊人速度，迅速在全国建立了以现有市场销售网络为基础，拓展到“行政七区、京九沿线、三峡库区”的大规模光彩市场网络，走出了一条独具香江特色的“市场扶贫”之路。

目前，他已在江西、四川等贫困地区兴

建了20多个大规模的光彩市场，建立起

一个全国性的民营商贸流通网络，帮助80

多万下岗工人和农村富余人口再就业。刘志

强“建一个市场，带活一片经济，造福一方

人”的愿望已然实现。

造血扶贫 赤子情怀

“没有中国改革开放的好政策，没有各级领导和社会各界的支持与帮助，就没有我们香江集团的今天。因此，办好实业回报社会，是我人生的一种理想与追求！”20多年来，香江集团董事局主席刘志强以一颗感恩的心回报社会。

位于大别山麓的安徽安庆、位于沂蒙山区的山东临沂、江西的景德镇、山东聊城等革命老区或欠发达地区都成为刘志强的投资对象。随着改革开放和我国社会主义事业的发展，刘志强再次响应国家号召，参与了西部大开发和振兴东北老工业基地的事业。对东北主要老工业基地长春、沈阳等城市采取并购重组、合资合作的方式，参与国有大型企业的改制与改造。他还配合国家实施“中部崛起”的战略，重点在河南省投资建设。他投资的洛阳香江万基铝业成功投产，这一项目为拉动河南经济发展和提供新的税源起到了不可低估的作用，取得了良好的社会效益和经济效益。

由于热心光彩与公益事业，刘志强先后荣获“中国光彩事业奖章”、“中国十大扶贫状元”，多次荣获光彩事业突出贡献奖、光彩事业金奖等。

“热心公益慈善、感恩回报社会将是我们香江集团百年不变的追求。只要我们的企业在，我们的这项追求不会变，我们用一腔赤子之情回报脚下这片土地的深情不会变！”刘志强表示。“公益天下，大爱无疆”，这或许已成为刘志强，还有他带领下的香江集团血液里流淌着的基因。