

发力桥头堡战略谋深度合作

山东商会整合资源进军昆明三产

林巧

在云南省山东商会会长孙连文的记事本里,记录着一件今年内必须要推动的项目:与广东省山东商会联手在昆明兴建山东大厦、超五星级酒店及商业综合体。据云南日报消息,山东商会自成立以来,就积极为来云南投资的全国鲁商提供必要的行业信息,帮助其进行项目论证和评估。

“整个项目计划总投资 100 亿元,一期计划投资 30 亿元。”据孙连文介绍,全国山东商会战略联盟主席、广东省山东商会会长、广东圣丰集团董事长江南也亲自到昆明进行了实地考察,作出了联合投资上述项目的决策,并与昆明市相关部门多次接触,开始投入前期工作,进军昆明第三产业。

这只是山东商会发力桥头堡战略的一个缩影。山东商会与全国山东商会战略联盟进行更深层次的合作,通过组织省际商会的合作,将更多优秀鲁商引来云南合作投资发展。

“抱团”形成合力

“成立山东商会,目的就在于将企业聚集起来,抱成一团在商海中闯荡,用集体的力量去克服困难,为企业创造更好的发展平台。”孙连文说,我们牵头组建商会,就是为了团结广大在滇山东籍企业家,整合资源,共同做大做强,实现多赢。

据了解,改革开放以来,到云南奋斗的山东人将近十万人,遍布各个行业,他们用智慧和勇气在商海中斗智斗勇,为云南发展做出了许多贡献。2011 年,山东商会成立,孙连文以清晰的构想和思路,提出了山



东商会的“文化搭台,经济唱戏”运作模式,这是凭借山东省综合实力、文化底蕴、企业发展特色等因素决定的,是一种全新的商会发展模式。

山东商会成立不久,便积极与恒丰银行合作,与建行云南省分行召开银商座谈

会,并签署全面合作协议,着力解决商会中小企业贷款难的问题。山东商会还联合云南省湖南商会、浙江商会、河南商会、湖北商会,“抱团”成立了云南联合商会股权投资基金管理公司,山东商会会长担任副董事长。

“我们将通过商会这个桥梁,有效解决商会中小企业短、频、急的信贷需求和融资问题。”为了打造更具竞争力的经营模式,团结、服务会员企业,孙连文还牵头成立了云南儒商投资有限公司,推动商会整体实力的提升,为在滇鲁商的深入发展提供强大融资平台。

山东商会展现出了巨大的发展爆发力,到目前为止,商会会员已经达到 150 余家,经营总额 160 多亿元,各行各业都有涉足,业务遍及全省,并辐射到了东南亚。在如此短的时间里,山东商会就获得如此之快的发展,绝非偶然,究其原因,用孙连文的话来总结就是:定位不偏,不走弯路,发展自然就会快起来。

“联盟”抢占高地

与其他在滇异地商会比较而言,刚满两周岁的山东商会是一家年轻的商会,但年轻并不代表稚嫩。用孙连文的话说,年轻让山东商会有了更多借鉴和学习的机会,有了厚积薄发的能量积蓄。

“第一年打基础,第二年理关系,第三年搞项目。”在孙连文的规划中,山东商会第四年就要上台阶,不断加强滇鲁两地的强强对接工作。

山东省是我国的经济大省,经济实力一直都稳居全国第二,有不少的大企业和上市公司,这些上市公司和山东百强企业,都将是山东商会重点合作和招商引资的对

象。山东经济发达,而云南是经济欠发达地区,我们要结合云南省的发展需要和山东省的宏观经济政策,在资金、技术、人才等方面找到一个结合点,进行广泛的交流合作,促进云南经济的发展。”孙连文所说的宏观经济政策,便是指山东省在十二五规划中提出的“南下、北上、西进、东扩”的经济政策,南下就是指要加强与包括云南在内的南方地区经济交流合作。山东商会牢牢把握住这一时机,努力将山东省的百强企业,引入云南。

值得一提的是,去年 12 月,全国山东商会战略联盟成立,孙连文在会上向全国优秀鲁商推介宣传云南投资政策、投资环境和桥头堡优势,不少鲁商纷纷表达对云南桥头堡建设投资的浓厚兴趣,广东省山东商会与云南省山东商会欲联手在昆明兴建山东大厦、超五星级酒店及商业综合体,便是鲁商此次“联盟”的结晶。

山东商会自成立以来,就积极为来云南投资的全国鲁商提供必要的行业信息,帮助其进行项目论证和评估。仅在 2012 年,山东商会的招商引资项目就达 8 个,为昭通市与山东潍坊市、临沧市与德州市、嵩明县与青岛市对接了招商工作,在普洱和宣威等地进行了招商推荐。

“我们就是在云南和山东两省之间发挥纽带作用,还计划要实现昆明与青岛两个城市的经济对接,我们的天地将会更加宽阔。”在日益显现的滇鲁两省大规模合作和资源整合中,山东商会无疑将发挥重要作用。对此,孙连文深感责任重大,任重道远。他说:“山东商会的发展,不仅是将山东商人和企业团结起来,促进自身的壮大,还要为云南的经济发展搭起了一座对外交流的桥梁。”

全国工商联法律工作座谈会暨商会调解工作现场会在义乌召开

商会调解:义乌社会管理创新新亮点

沈超

3 月 28 日至 29 日,全国工商联法律工作座谈会暨商会调解工作现场会在义乌召开。全国工商联副主席谢经荣、省工商联党组书记李剑飞、金华市委副书记陶诚华、义乌市委书记李一飞出席会议。来自全国 31 个省(自治区、直辖市)工商联的 100 多位相关负责人参加了座谈会。

谢经荣指出,工商联法律工作为民营企业发展创造了良好的法治环境,为促进非公有制经济健康发展作出了积极努力。他同时对近年来全国各省、自治区、直辖市工商联的法律工作进行了回顾,并对今后工作提出了要求和希望。李一飞在讲话中说,在全国、浙江省

工商联的支持帮助下,义乌在加强异地商会服务管理、助推基层商会建设、促进非公经济转型升级,特别是推进人民调解组织进商会工作方面进行了积极探索,取得了一定成效。义乌将以此现场会为契机,学习借鉴全国各地先进经验和做法,推动工商联工作再上新台阶。

会上,浙江省工商联和义乌市工商联分别介绍了商会调解工作的经验和体会。中国政法大学教授范愉也作了专业报告。与会者还实地到义乌市衢州商会、义乌市丽水商会现场观摩商会人民调解工作。

与会人员表示,开展人民调解工作后,使许多本应交给各级党政组织解决的问题在商会层面就解决了,减少了一

些不必要的信访,缓解了压力,同时也减少了许多诉讼案件,减轻了政法部门的工作量,降低了行政成本,优化了企业发展环境,促进了社会和谐。

据了解,为探索商会人民调解工作,2010 年 3 月,义乌市工商联选择了工作基础较好的义乌市丽水商会、稠城街道商会、餐饮宾馆行业协会等三个商会协会开展试点,取得经验后,再召开现场会在全市面上推广。目前,已先后组建起 44 家异地商会调委会,3 家镇(街道)商会调解室,2 家行业协会调委会,商会调解组织覆盖面达 85.96%。并在商会协会中建立人民调解组织,引入人民调解机制,填补了人民调解领域的部分空缺,拓展了人民调解组织网络的覆盖面,是创新社会管理的积极探索。

异地商会滨海新区寻商机 民营经济抢占发展快车道

李家宇

为落实市委市政府进一步加快滨海新区开发开放的战略部署,积极宣传推介滨海新区的投资环境,近日,市合作交流办组织本市 26 家异地商会负责人和会员企业代表赴滨海新区考察,考察团一行先后来到中心商务区、临港经济区和轻纺经济区的大企业大项目现场实地走访,并与滨海新区有关部门负责人座谈交流,全面了解滨海新区开发开放的最新成果。

据了解,此次活动拉开了市合作交流办组织的“滨海行,楼宇行,园区行”的“三行”活动序幕,通过此次学习考察活动,向 26 家异地商会以及 7000 余家会员企业更好地宣传滨海新区,介绍滨海新区的优惠政策和产业规划,以及投资项目和招商环境,引导民营经济和优质企业投资落户滨海新区,共同努力寻找合作领域和新的商机,进一步加快滨海新区招商引资步伐。

市合作交流办相关负责人表示,此

次活动使各异地商会与滨海新区有关部门实现良好对接,双方通过沟通了解为进一步合作共赢奠定基础,当天活动结束后,各异地商会将充分利用商会会员网络和全国商会网络加大宣传力度,为滨海新区招商引资服务,同时抓住滨海新区开发开放的历史机遇,推动商会及会员企业发展壮大。多家异地商会负责人表示,将以此活动为契机,向 7000 多家会员企业宣传推介滨海新区,为项目对接落户搭建更好的沟通服务桥梁。

小榄内衣 抱团突围

——访小榄商会服装制鞋行业联合会会长郑德豪

胡小柯

在精品内裤行业,尽管消费者已经对这一品类有了更多的了解,代理商也积极参与销售。但却依然受到渠道限制,仍然面临着如何扩大受众面、提升销量的问题。那么小榄内衣究竟要实现怎样的突破,才能找到通向成功的捷径呢?带着这样的疑问,笔者采访了小榄商会服装制鞋行业联合会会长郑德豪。

记者:请您给我们简单介绍一下小榄内衣的产业

郑德豪:中国约 75%的内裤产于中山小榄,世界名牌内裤的加工厂几乎覆盖整个小榄镇,男装的

品牌内裤在中山小榄更是独领风骚。在全国的大中城市的各类商场和超市中,不管是精品内裤还是盒裤,随处可见小榄企业品牌的身影。中山市小榄镇 2007 年曾获“中国内衣名镇”称号,目前具有相当规模的

记者:小榄内衣产业现在面临着什么问题?

郑德豪:小榄内衣行业面临着劳动力资源缺乏、劳动力成本增加、时装品牌入侵内衣行业等问题,这些都制约了企业的发展。

记者:面对激烈的市场竞争,您认为小榄内衣怎样实现突围?

郑德豪:首先要实行抱团,打造区域经济

声音

中国机电进出口商会: 欧若对我设限将会双输

随着反倾销初裁日益临近,欧盟对华光伏双反案已进入关键时期。近日,中国机电产品进出口商会发表公开声明表示,如欧方最终对我产品设限,必将造成“双输”局面。商会呼吁欧方综合考虑各方利益,审慎做出裁决,积极通过磋商合作化解摩擦。

中国机电产品进出口商会相关负责人表示,对记者表示,目前该案已进入关键时期,两项调查均处于初裁前阶段,反倾销和反补贴初裁将分别于 6 月 7 日前、8 月 9 日前做出。

“如对产品设限,欧盟对我光伏设备、技术的出口以及上下游 20.4 万就业机

必将会受到重大影响,而欧盟也无法享受中国性价比较高的光伏产品给绿色清洁能源发展带来的成果。”上述负责人表示。

(孙韶华)

马中经贸总商会总会长: 商家与云南建合作关系



马中经贸与各团体代表与云南省侨办及招商局代表交流。

据马来西亚《南洋商报》消息,近日,云南省侨办及招商局代表团出访首站到达马来西亚,马中经贸总商会总会长拿督黄汉良呼吁马中两国商家抓紧机会交流,以建立一个良好的发展环境及合作关系。

他说,中国改革开放以来,云南省发展迅速、社会和经济繁荣,人民也过着安逸的生活,马中经贸总商会希望大家通过这个交流平台,增进彼此间的了解。

黄汉良 3 月 28 日在马中经贸总商会宴请云南省侨办及招商局代表团晚宴致词时说,云南省侨办对大马商家而言并不陌生,商家们应借此机会互相交流,加强马中经贸合作关系。

(中新)

中国美国商会: 美企看好中国商业前景

中国美国商会近日在北京发布的 2013 年《商务环境调查》报告显示,在中国经济增长势头放缓、劳动力成本上升的背景下,美国企业在华业务总体仍表现出色,超过四分之三

的受访者对未来两年在华运营前景持乐观态度。这份调查报告以中国美国商会的 325 家会员企业的反馈情况为基础完成。调查显示,71%的受访企业去年在华运营收入实现了增长,44%的企业在华运营利润率高于企业的全球平均利润率。

把中国市场作为营销目的地的企业继续增加。高达 71%的企业表示在华经营的产品和服务主要是在中国市场销售,而非出口,这一数字创下调查开展以来新高。

不过,近期部分美企放缓了在华投资速度。调查数据显示,四年前,有三分之一的受访者表示计划一年内增加 21%至 50%的在华投资,而如今只有 18%的受访者愿意这样做。

调查报告认为,投资放缓一方面是由于中国经济高速增长势头放缓,另一方面是因为很多跨国公司在华业务已经取得了实质性发展。此外,调查称,劳动力成本上升、劳动力短缺等相关问题仍居于受访企业在华经营面临的具体挑战的前列。

中国美国商会是一家全国性的非营利机构,代表在华经商的 1000 多家企业会员和 3500 余名个人会员,迄今该商会已连续 15 年发布年度《商务环境调查》报告。

(陈蕊)

商会新星

广东省河源商会成立

张昊

经广东省民政机关批复同意,广东省河源商会于 3 月 30 日正式成立。河源籍粤商一直以经营矿产、家具、厨具和超市等产业名扬省内外,是广东社会经济建设过程中一支不可忽视的力量。据悉,中国银行深圳分行将授信 200 亿元支持广东省河源商会,民生银行广州分行亦已确定与该商会成立信用合作社。

南宁台州商会成立

3 月 22 日,南宁台州商会正式成立。据了解,目前共有会员 148 家,会员经营范围涉及医疗科技、五金机电、房地产、服装鞋饰、娱乐酒店、进出口贸易等多个行业,已经成为参与南宁经济建设和社会发展的一支重要力量。

另悉,在当天的成立大会上,新成立的南宁台州商会还向广西某慈善机构捐款数十万元,为我国的扶贫济困工作贡献了一份力量。(南早)

西安市福建漳州商会成立

3 月 30 日,西安市福建漳州商会在西安正式成立。在庆典仪式上,西安市福建漳州商会积极筹备助学捐款 20 万元,为在陕漳州籍贫困大学生提供无偿扶助,为社会培养出更多的人才。

据了解,目前有 2 万余名漳州籍商人在陕投资发展,涉及多个领域。漳州籍企业在陕发展从最初投资找市场,到现在已进入了一个新的投资做市场的发展阶段,对促进区域经济发展起到重要作用。(蒋小静)

努力搭建 国际合作平台

中国国际商会促中小企业拓展非洲市场

李菁

近日,由中国国际商会主办的“走进非洲——2013 中非投资金融论坛”在北京召开。中国国际贸易促进委员会、中国国际商会副会长张伟出席会议并致辞。渣打银行、国家开发银行、中国进出口银行、中非基金、德勤会计师事务所等中外机构的代表与来自基础设施、工程承包、新能源等行业的企业代表共同探讨了非洲市场的挑战与机遇。

目前中国已成为非洲第一大贸易伙伴,中国民营企业对非投资迅速增长。针对当前中国民营企业,尤其是中小民企投资非洲的情况,中国国际商会将携手有关金融机构搭建国际合作平台,帮助企业防范投资非洲风险。有关金融机构继续发挥自身优势,为拓展非洲市场的民企,尤其是中小民企提供无缝对接的金融解决方案。



小榄商会服装制鞋行业联合会会长郑德豪