

联盟制胜

浙江的区域块状经济发展是以“温州模式”而闻名,从“一村一品”、“一乡一业”的“块状经济”发展开始,至今,温州地区形成了具有明显区域特征的十二大产业。在此过程中,企业的联盟标准功不可没。

浙江:联盟标准助块状经济“突围”

稿件采写 赵旭 施翼

浙江的经济被称为“块状经济”,它最初由著名的社会学家费孝通提出。块状经济又称区域特色经济,是指在一定地域范围内,围绕某类产品,众多企业通过集聚和协作形成专业化的产、供、销基地的组织形式。

以“温州模式”闻名

浙江的区域块状经济发展是以“温州模式”而闻名,从“一村一品”、“一乡一业”的“块状经济”发展开始,至今,温州地区形成了具有明显区域特征的十二大产业:塑料制品业、打火机制造业、眼镜业、民用灯具业、阀门业、汽摩配件业、纽扣业、印刷业、医药化工和精细化工。其中一些产业集群已经有相当规模,如占领国内低压电器33%市场的柳市低压电器产业集群,占领国内20%皮鞋市场的鞋革产业集群,占领国内市场95%、国际市场70%的打火机产业集群以及占领国内市场80%的眼镜产业集群。

同时,在产业集群中产生了众多的知名品牌,如桐庐被称为“中国制笔之乡”、永康被称为“五金之都”、浦江被称为“中国水晶玻璃之都”,温州则赢得了“中国鞋都”、“中国锁都”和“中国印刷城”等美誉。品牌的兴起,无疑对当地的经济起到了巨大的促进作用。

义乌小商品、宁波制笔、余姚塑料、慈溪饮水机、诸暨珍珠、绍兴纺织、永康五金、嘉兴化工……以往这种“块状经济”是浙江省特别是杭州湾区域的重要形式。然而,当下以劳动密集型和资源密集型为主要特征的传统块状产业的竞争优势正在趋于弱化,杭州湾城市群的一些块状经济便瞄准了行业“联盟标准”这一路径,以实现产业的转型升级。

提升国际竞争力

拿宁波制笔业举例,近年来,尤其是欧盟实施 Reach 法规后,不少文具企业出口屡遭贸易壁垒和反倾销。据了解,目前我国笔类产品共有标准24项,但仅对锑、砷、镉、汞等8个迁移元素作了指标限制,而出口欧美市场则要求更高,欧盟标准对邻苯二甲酸盐、镍释放等多项有毒有害物质都有限量要求,“换句话说就是,我国现行标准已无法满



▲宁波制笔、余姚塑料、永康五金等产业纷纷加入“联盟标准”,以实现产业转型升级。

足笔类生产企业发展需求。”宁波文具行业协会相关人士说。值得关注的是,宁波80%的笔类产品都是出口到欧美市场的,宁波文具行业协会和文具龙头企业意识到了想继续在欧美市场占有一席之地,就必须按照对方的规定,也意识到了掌握话语权的重要性。由宁波文具龙头企业和协会一起起草的《笔类产品有毒有害物质控制联盟标准》,获得了行业认可。

目前,宁波已有11个块状产业制定了17个联盟标准,或填补行业标准空白,或高于现行国标。其中,慈溪87家饮水机企业实施联盟标准后,内胆质量合格率由29%提升到98%;奉化厨卫行业协会通过实施《厨用金属制品技术条件》联盟标准后,产品合格率达83%提高到96%;宁海文具行业协会下属的14家实施联盟标准的企业出口交货值比实施前增加了3亿美元……质量的提高直接提升了块状产业的销售总额,宁波全市实施联盟标准企业的销售总额、出口总

额及税收总额分别比实施前增长了15.3%、5.7%和21.6%。

联盟标准很多高于国标

“宁波17个联盟标准中有8个即将上升为国家或行业标准,这意味着企业掌握了行业话语权。”浙江省民营经济研究中心主任单东这样说。

还有,诸暨的块状经济也在积极谋求珍珠行业话语权。诸暨淡水珍珠养殖历经40年发展,初步形成了以珍珠养殖、加工、销售相配套的产业格局,年产量占世界淡水珍珠总产量的73%,块状经济特征非常明显。

然而,遭媒体曝光的中国珍珠粉加工行业以贝壳冒充珍珠粉的黑幕事件之后,让诸暨珍珠行业陷入了尴尬境地,也一夜惊醒珍珠行业的自律问题。

诸暨当即加大行业整顿力度,并要求珍珠产业要尽快组织人员加快技术攻关,加快

制订行业标准。

实际上,诸暨珍珠粉行业存在多年,但一直缺乏翔实的行业标准,由此造成以次充好、损害消费者利益的案例出现,影响了整个产业的发展。在诸暨相关部门和龙头企业奔走下,目前珍珠粉国家标准和纳米珍珠粉行业标准已相继出台。

目前,浙江省委、省政府确定了五金、纺织、机械制造、化工等42家块状经济转型升级的示范点。利用联盟标准规范企业间竞争,促进产业转型升级,正成为块状经济发展的一种趋势。

业内声音

业内人士表示,标准对贝壳粉和珍珠粉有专业的鉴定方法,珍珠来源、生产加工、销售服务的每一个环节都有严格的规范,该标准的出台对于淘汰劣质企业,推进低产能企业的转型升级,树立整个珍珠粉行业良好形象都有重要作用。

中国银联与中国移动首次跨行业 TSM 平台对接

安蓓 侯雪静

中国银联与中国移动22日共同宣布,双方基于移动支付远程发卡和应用管理平台(TSM)已完成互联互通的测试,首次实现跨行业 TSM 平台对接,未来持卡人可通过中国手机客户终端,“空中”申办金融 IC 卡。

这是双方继2012年6月签署移动支付合作协议后,推进合作取得的首个重要成果。TSM 平台是联接移动支付参与各方的“桥梁”,为其提供基于安全支付载体的智能卡应用发行和管理服务。中国银联已建立起安全可靠、功能强大的 TSM 平台,并正逐步实现与通信运营商、商业银行等各方 TSM 平台的互通互联。

用户“空中”申办金融 IC 卡操作简单:打开手机客户端,向银行提交办卡所需信息并申请通过后,可将新申办的金融 IC 卡账户信息直接下载至中国移动 SIM 卡中, SIM 卡即相当于金融 IC 卡,比银行柜面、邮寄等传统方式办卡更方便。而在支持近距离无线通讯(NFC)功能的手机终端使用这张 SIM 卡,更可在银联“闪付”终端实现快捷支付。

通过双方 TSM 平台,中国移动 SIM 卡可加载公交卡、社保卡、学生卡、门禁卡、电子票等诸多功能,利用手机终端轻松实现各类应用。

越来越多商业银行参与中国银联与中国移动的 TSM 平台。该平台将为银行开展发卡业务提供便捷的渠道,有助于降低发卡成本,有力支持其创新服务的完善,提升服务质量。

中水电称:将加强与东盟水电项目合作



中水电公司总经理王禹

石昊

中国水利水电对外公司(中水电)22日表示将加大“走出去”的步伐,进一步加强与东盟国家在水电投资建设上的合作。

中水电公司总经理王禹在接待东盟驻华商务官员考察团时称,东盟国家水电资源丰富,是中水电重要的海外市场。该公司未来将与东盟国家进一步深化在水电等清洁能源领域的合作,希望各国给予支持。

由泰国、马来西亚、老挝、柬埔寨、菲律宾、越南和印度尼西亚七国驻华商务官员组成的考察团同样表达了各国加强投资合作的意愿。

马来西亚驻华大使馆参赞翁忠义表示,与马来西亚在华投资相比,中方在马来西亚投资额较小,双方投资合作潜力巨大,希望更多中国企业赴马投资兴业。越南驻华大使馆参赞裴辉煌在座谈时也表示,将积极推动中国与东盟国家的合作,为中国企业超越牵线搭桥。

考察团团长许宁宁认为,中国与东盟有着地理区位优势,历史文化等开展经贸合作的诸多优势。双方在相互开放市场的过程中关系得到不断加强,共同的经济利益不断扩大,双方经贸合作前景广阔。

中水电是国有大型水电企业,主要从事经营国际工程承包、投资及成套设备进出口等业务。截至2012年底,该公司已在东盟地区承揽了30余个承包项目,营业额累计超过10亿美元,内容涵盖水电站、灌溉、防洪疏浚、城市洪水等多种类型。

及先进材料研究院在香港签署了合作协议,将共同建设创新科技的应用平台。双方共建的前海光伏电站将分批应用香港的环保技术,也将提供光伏方阵用于新材料的试验。下一步双方还将探讨联合香港相关机构在香港本土开展大型光伏电站建设。

(吴昊)

漆洪波:我就是为企业合作鼓掌的人



张杰 董文艳

“王石曾开玩笑说我胸无大志,不够进取”,但是,新地集团董事长漆洪波的回答是,“不能大家都当英雄,英雄也需要一些人在他旁边鼓掌。我就是鼓掌的人。”去年4月,漆洪波高票当选,成为中城联盟的第七届轮值主席。

漆洪波的回答与他对待生意的理念完全吻合。在记者的采访中,他讲述了自己心目中的“地产好公司”标准,新地集团的烂尾楼生意经,以及在他任内中城联盟的工作重点。

成立于1999年的中城联盟被称为地产界的好公司俱乐部,它为行业发声,但是,它更愿意从价值观共同体变为利益共同体。漆洪波认为,中城联盟正在推进的联盟联合采购平台,即将展开的会员资源整合,以及管理资产达70亿元的中城投资基金就是这一进程的重要组成部分。

在定义好公司时,他批评了外界把上市公司作为范本的惯例。“就算我们能上市也不会上市。因为现在我做的是自己纬度里的事,上市后得做市场纬度里的事,市场会指导你。可市场是神经病,它经常变。”他说。在新浪乐居的专访中,他讲述了一个企业家角度的生意之道。

作为新地集团的掌舵者,他躲开了过往十年住宅黄金岁月的诱惑,而把注意力集中在商业地产上,专注于从烂尾楼的再开发中获益。“外人以为,做这种生意需要诸多背景与关系,但是,并不是这样”,他说,“我只关注交易对手是谁。做项目宁愿错过10次,也不被套牢一次。”他更进一步称,别人喜欢做收益确定的事情,我只做成本确定的事。

四川民营矿企亿元收购法国丽夏飞机

肖夏

又一家海外飞机制造商被中国资本吞下。

2月18日,多家四川本地媒体援引乐山市商务局的新闻,称一家名为黑鸟矿业的本地民营企业以1500万欧元、约合1.25亿元人民币在法国设立独资企业后,成功收购了法国制造商丽夏飞机(Lisa Airplanes)70%的股份和核心资产。

2月19日,四川黑鸟矿业有限公司董事长马哈提日对记者表示,目前公司正就丽夏的市场定位和生产计划进行讨论,不排除未来业务会走向全国。此前在接受采访时马哈提日曾表示,丽夏初步将以成都或乐山作为公司基地。

丽夏飞机公司2003年成立于法国,由当地私募基金发起。目前研发成功的机型为 AKOYA 飞机,号称“可在任何地方

起降”。由于后续资金投入不到位,去年8月丽夏宣布进入强制破产程序,之后开始收到众多东亚企业的橄榄枝。马哈提日表示,黑鸟矿业正是当时开始与丽夏接触。

由于可以200米的滑跑距离在陆上、水面以及雪地实现起降,并使用97号普通汽油,丽夏小型飞机曾出展美国并引起通用航空业的小型关注。2008年这家企业也曾传出与国内太阳能电池制造商天合光电合作太阳能动力的新机型 Hy-Bird。

尽管中国血液不断融入海外飞机制造商,但民营企业收购成功的案例有限。去年11月的珠海航展上,从事飞行机销售的珠海瀚星宣布成功收购美国 Glasair 飞机制造公司,少地地完成收购。而影响更为广泛的是,去年7月北京卓越航空试图以114亿元人民币收购美国公务机制造商豪客比奇,最终告吹。

而这一次收购法国丽夏的黑鸟矿业是不折不扣的外行。四川工商局网站信息显示,黑鸟矿业成立于2008年5月,以磷酸购销为业务,注册资金53万元。

和默默无闻的黑鸟矿业相比,马哈提日在乐山当地颇有名气。1992年,这位彝族孤儿被慈善教育人士卿光亚收养并安排上学,先后在英美两国求学。之后马哈提日,先后入韩国企隆公司,并于2008年5月在家乡马边县设立汗维黑鸟矿业公司。

但综合马哈提日名下的所有企业,注册资金也不超过90万元。马哈提日拒绝向记者透露此次上亿元资金的来源以及未来的资金规划。“收购才过十天,公司规划还需要长期论证。”他说。

乐山市商务局办公室19日对媒体表示,黑鸟矿业的此次收购只是企业行为,乐山市整体的通用航空规划尚未出台。

沪台投资出现“双向热”两岸食品业受青睐

上海与台湾之间的相互投资已进入了“双向热”的新阶段。记者22日从上海市台资企业协会新春座谈会上获悉,在持续吸引台资项目实现高速增长的同时,截至2012年底,上海累计赴台投资项目达27个,累计投资金额23.36亿新台币。

最新统计显示,2012年上海批准台商投资项目456个,吸引合同台资19.2亿美元。目前,台资制造业、连锁业在上海仍占较大市场份额,台资企业总部也持续“登陆”。

与此同时,上海本地企业赴台投资也取得了新进展。在27个赴台投资项目中,上海民企复星集团投资3.6亿新台币,取得了台湾维格饼家20%的股份,是首个陆资参股台湾食品业的投资个案,也是迄今大陆企业投资台湾食品业金额最大的一宗。

在大陆拥有388家门店的台湾面包品牌“85度C”业务负责人邱志宏告诉记者,最近企业返回台湾开设了首家火锅料理店,随后在大陆的首家火锅店也将落户

上海。

中共上海市委常委、统战部长沙海林在新春座谈会上说,台资企业来沪投资未来可关注“三大重点”:其一是“云计算”、下一代网络、新型显示、汽车电子、卫星导航等先进制造业;其二是金融、商贸连锁、文创、旅游等现代服务业;其三是浦东新区、陆家嘴—外滩金融集聚区、市郊新城、黄浦江两岸重点区域、虹桥枢纽等。

(许晓青 潘清)

深港合作打造前海“绿色保税物流园区”

“前海深港合作光伏示范电站”项目日前竣工。据项目负责人介绍,这是香港与内地首次开展大规模光伏电站的合作,标志着“绿色保税物流园区”在前海诞生。

据介绍,2010年在招商局集团推动下,招商局保税物流有限公司与招商新能源集团签署了太阳能光伏发电项目合作框架协议,利用前海招商局保税港区现代物流设施屋面建设太阳能光伏发电项目。

招商新能源控股有限公司首席执行官李原表示,“前海深港合作光伏示范电站”22日竣工,该电站设计总装机容量10兆瓦,年均发电利用小时数约为1035小时,25年运营期内累计发电量约为24991.5万千瓦

时,共节约标煤8.75万吨,相当于减少二氧化碳排放量24.92万吨。

目前,首个装机容量2.5兆瓦的光伏电站已于前海招商局保税港区四、五、六号屋顶落成,至2015年项目将全面建成投产。

此前,招商新能源集团已与香港太阳能