

交行与南京新工投资集团 签订全面战略合作协议

为加快南京战略性新兴产业发展和先进制造业的转型升级,2013年1月30日上午,南京新工投资集团有限责任公司与交通银行江苏省分行于南京举行全面战略合作协议签约仪式。双方将进一步发挥各自优势,加大合作的广度和深度,实现金融与产业的“互动双赢”。

据了解,南京新工投资集团有限责任公司由南京新型工业化投资集团更名设立,为南京市最大的实体经济集团公司。2012年6月全市综合改革大会后,全新组建的新工集团作为南京新工投资集团的重要平台,担当投资“液晶显示、生物医药、装备制造和现代服务业”等全市先导工业项目。未来3年,新工集团投资总额预计将达到180亿元以上。

据悉,此次签约后,交通银行江苏省分行将给予南京新工集团总量达100亿元的各项融资支持。双方签订的战略合作协议,包括信贷、投行、个人业务等全方位的合作。未来交通银行还将在集团资金管理、资产证券化、产业链整合、财务顾问、企业改制、资产重组、IPO和定向增发等方面与新工集团进行全方位的合作。

(谢家禄)

珠江钢琴拟6000万 发起设立小贷公司

珠江钢琴日前公告称,公司拟作为主发起人,与除公司外的2名自然人股东及3名自然人股东共同投资设立小额贷款公司,新设公司注册资金2亿元,公司出资6000万元,占股30%。

据公告,新设公司名称为广州珠江小额贷款股份有限公司,主营办理各项小额贷款;其他经批准的业务。

公司指出,小额贷款公司的安全运营,将带来可观收益,可以增加公司收入来源;不仅可以配合公司的生产和销售,多种经营形成合力,有力地促进主营业务的发展,同时还能够对公司的上下游企业或个人提供扶持。

公司称,小额贷款公司成长性强,市场前景很广阔,可以为中小企业、个体工商户、农户提供灵活、快捷、便利的小额贷款等金融服务,这是作为商业银行存在不足的必要补充。

(周重志)

今年小微贷款增速 将不低于平均增速

在2012年小微贷款大幅攀升基础上,监管层对2013年小微贷款工作的定调是:小微企业贷款增速不低于当年贷款平均增速,并且银行应努力扩大服务覆盖面。

据不完全统计,这是自2010年以来,银监会连续第四年提出小企业(或小微企业)贷款增速不低于当年贷款平均增速。从过去的情况看,小微企业贷款增速已连续三年实现了不低于全部贷款平均增速。

在过去的2012年,利率市场化、金融脱媒的双重夹击下,商业银行普遍加强了对小微金融业务的重视。其中,最为典型的一例就是招行,在拥有零售业务优势的情况下,将其二次转型的战略基点定位于小微企业业务。

2011年年底,招行将小微企业500万元以下的贷款业务从“对公”条线划归至“零售”条线。2012年,为彻底将大中型企业和小微企业业务分离,招行又启动支行改革,部分支行将专做小微零售业务。

与此同时,监管层亦主动营造出提高银行投放大小微贷款积极性的政策环境。政策的着力点主要集中在两个方面:推出小微企业专项金融债和下调小微企业贷款风险权重。

截至目前,银监会已经批复了超过3000亿元小微企业专项金融债。根据规定,该债项所对应小微贷款在计算“小型微型企业贷款调整后贷款”时,可在分子项中予以扣除。与此同时,小微企业贷款风险权重也从原来的100%下调至75%。

来自监管层和银行自身的双重动力下,2012年小微贷款出现了大幅增长。央行统计显示,2012年全年人民币企业贷款增加4.75万亿元,其中小微企业贷款增加1.64万亿元,占同期全部企业贷款增量的34.6%。

2012年末,人民币小微企业贷款余额11.58万亿元,同比增长16.6%,增速分别比同期大、中型企业贷款增速高8个和1个百分点,高于各项贷款增速1.6个百分点。

此外,延续此前引导银行业积极支持实体经济发展的方向,今年银监会要求银行重点加强对重点领域和薄弱环节的信贷支持。与此同时,还提出配合利率市场化改革,支持改善企业融资结构,推动降低融资成本。

(一财)

互联网金融加速融合 去年网银交易额破900万亿

4.89亿,这是去年三季度网银注册用户数,这一数据相当于美国总人口的1.58倍。而去年网上银行累计交易金额已突破900万亿元,相当于去年我国国内生产总值(GDP)的17倍。

对于金融机构而言,互联网市场是下一个蓝海。据悉,商业银行、证券公司、第三方支付公司、个人对个人(P2P)网络贷款公司已相继启动互联网金融战略,意图瓜分这一蛋糕。

互联网与金融融合加速

网上银行是金融与互联网结合的最好案例。易观智库调查结果显示,截至去年三季度末,国内网上银行交易规模已超过700万亿元。业内人士表示,去年第四季度网上银行交易迎来了爆发性增长,保守估计去年这一规模已超过900万亿元。

显而易见,互联网对金融业的发展发挥着助推作用。据了解,目前国有大行网上银行对柜面的替代率超过了50%,这仅仅是金融互联网化的一个开始。

“以互联网为代表的现代信息科技,特别是移动支付、云计算、社交网络和搜索引擎等,将对未来金融模式产生革命性影响。”招商银行行长马蔚华此前表示。

从宏观层面看,金融与互联网的融合正呈现互联网企业、商业银行相互靠拢的态势。业内人士表示,银行业总资产已超过131万亿元,其能调动的资源之大,可想而知。倚仗着强大的资金优势,除了之前的网银、手机银行之外,商业银行介入互联网日益加深。与此同时,券商、保险也开始了各自的互联网战略。

在业内人士看来,未来互联网上将形成一个既不同于商业银行间接融资,也不同于资本市场直接融资的第三种金融运行机制,即“互联网金融模式”。这就要求互联网企业、金融机构从各自优势领域出发,从两头切入。

马蔚华表示,目前的情况是,第三方支付企业、P2P网络贷款公司利用互联网平台介入金融服务业。而银行、券商为代表的金融机构,则利用互联网技术,推出网上银行、电子银行乃至电子商务平台,掀起渠道的电

子化革命。

瞄准支付话语权

作为互联网金融最重要的一环,支付环节受到越来越多的金融机构重视。

目前,央行颁发的支付牌照涵盖了货币汇兑、互联网支付、移动电话支付、固定电话支付、数字电视支付、预付卡发行与受理和银行卡收单等七大业务类型。其中,互联网支付无疑是重要的一环。根据易观智库的调查,2012年中国第三方支付互联网支付的交易规模达3.8万亿,同比增长76%。

目前,在支付链条中,银行依然处于强势地位,不过,其他支付公司对于银行的依赖程度正在下降,这在快捷支付领域比较明显。据悉,通过快捷支付,用户无须开通网银账户,就可以直接输入卡片信息快速地完成支付,换言之,整个支付链条绕开了商业银行自己的网银。

此外,券商也开始侵入支付环节。此前,光大证券率先在证券业内推出了消费支付业务。

交战互联网金融 平安银行发力赶超同业

随着平安银行管理层搭建完毕以及整合后的业务系统上线,平安银行收归,然而,收归又意味着一个全新的开始,平安银行作为平安集团三大业务板块之一,对内,将在集团内承载着何种功能,对外又以何种路径赶超其他股份制银行?

日前,在中国平安召开的2013年第一次临时股东大会上,总经理任汇川和首席财务官姚波分别从不同角度勾勒了一幅平安银行的发展蓝图。

互联网金融 将成平安银行竞争力所在

新的管理层到位之后,一个新的发展策略也就提上日程,现如今,平安银行无论是在业务规模还是盈利能力方面,均处于股份制上市银行排名相对靠后的位置,如何迎头赶上同业成为其接下来的主要任务。

在业务发展战略方面,据姚波介绍,平安银行短期还是以对公业务为主,未来将实现零售业务和对公业务并驾齐驱,更长的一段时间会依托平安集团在零售业务方面的优势来着重发展零售业务。

“平安银行已经制定了清晰的发展战

略和阶段目标,我们希望3~5年内可以达到股份制上市银行的中间梯队,5~8年可以进入股份制上市银行的第一梯队。”姚波在股东大会上特别解释称,这里所说的股份制上市银行不包括四大国有银行。

“平安银行会采用一条新的发展路径,而不单纯依靠传统的物理扩张。一方面提高单个网点的产量,另一方面要利用现代科技,特别是互联网技术、移动终端技术来抓住未来新的客户的需求。”任汇川说,希望客户通过我们的服务认识到金融服务不是不透明的,需要跑多个网点的复杂体系。

拉动交叉销售的新载体

交叉销售作为平安集团综合金融战略下的具体体现,最大限度地利用了集团内的既有资源,并将其转化为“一个客户,一个账户,多种产品,一站式服务”的现实图景。

在以往,交叉销售更多的是靠平安旗下保险业务尤其是寿险来拉动,然而,随着寿险行业增速的整体下滑,对于交叉销售的拉动力也凸显疲态,而新整合的平安银行有望接过保险的接力棒,成为推动交

叉销售更深入而持久增长的新载体。

平安银行交叉销售中最直接的是信用卡业务。2012年前三季度,平安银行的银行信用卡收入高速增长136.25%,银行新发卡量303万张,同比同口径增长85.17%,其中综合金融交叉销售方面效果显著,通过集团交叉销售新增卡量占比56.24%。

“银行拥有很强的货架功能、核算功能和账户管理功能,它对客户的资金沉淀、理财管理,能提供比保险账户更强大的服务功能。”任汇川说。

任汇川解释,平安集团的综合金融战略分为几个阶段,不仅仅局限于交叉销售。“最近我们明确提出平安要做第一个领先的个人业务为主的综合金融服务集团,这里面的重要含义在于我们要从客户出发而不是从公司出发,尊重客户的体验和综合金融的需求,这是一个很重要的理念转变,是综合金融的第二个阶段。”

“因为利用好的路径是从保险起家,所以首先要利用好保险既有的7000多万的客户群,尤其是优质客户群帮助银行发展;未来一定是银行帮助集团完成综合金融的构想,通过银行的货架功能为客户提供各种金融服务。”他说。(中资)

证监会将股权交易评估纳入监管重点,饱受外界质疑的“高买低卖”、“天价购矿”等交易评估乱象将得到进一步规范治理。

证监会严把股权交易“评估关”

徐锐

为进一步提高上市公司股权交易财务信息披露质量,促进资产评估机构在执业过程中勤勉尽责,增强资产评估监管工作的针对性,中国证监会日前发布了《会计监管风险提示第5号——上市公司股权交易资产评估》(下称“5号文”),集中揭示了资产评估机构在评估方法选择、评估业务承接、价值类型和评估假设设定等八个方面所存在的共性问题,并相应提出了具体的监管关注内容。可以预见,随着证监会将股权交易评估纳入监管重点,上市公司“高买低卖”、“天价购矿”等交易评估乱象将得到进一步规范治理。

涉矿资产评估不得“盲从”

近年来,A股上市公司(尤其是房地产企业)掀起了一轮“采矿”热潮,纷纷采用股权收购的方式进军矿产开发领域。但在具体收购环节上,上市公司往往会依据资产评估结果开出超高的收购价,致使拟购股权资产“增值率”达到十几倍甚至几十倍上百倍,“离谱”的收购价格也饱受外界质疑。

最新案例当属北京利尔,根据2012年12月披露的增发报告书显示,公司拟以“增发新股+承担债务”的方式购买金宏矿业、辽宁中兴各100%股权,其中金宏矿业100%股权账面价值仅为2893.68万元,评估值却高达41503.08万元,增值率为1334.26%。翻查相关评估报告,坤元资产评估公司乃是采用资产基础法得出的上述评估结果。明细来看,金宏矿业旗下资产增幅最大的即为“无形资产-矿业权”,该部分资产账面价值为2437.46万元,但评估值却骤增至4.1亿元,占整体评估价值的99%。

有意思的是,作为金宏矿业估值中占



比最大的资产,坤元资产评估公司并未对该项矿业权资产进行评估,而是由北京利尔另委托了北京经纬资产评估有限公司进行评估。坤元资产评估坦言:“其本次(针对金宏矿业)的评估报告直接采用了(经纬资产评估所作的)《辽宁金宏矿业有限公司菱铁矿采矿权评估报告》中采矿权的评估值,引用时未作调整。”由此来看,坤元资产评估对金宏矿业的评估可谓十分“轻松”。

针对上述问题,证监会在5号文中则明确要求,资产评估机构在引用矿业权、土地使用权等其他专业报告时,应对专业机构的独立性与专业报告的可靠性进行必要判断,对其使用前提、假设条件和特别关注事项等进行必要分析,恰当引用专业报告的评估结果。例如,引用其他资产评估结果时,应确保股权评估范围不重不漏,评估报告与其他专业报告所依据的基础数据没有重大差异等。

避免用波峰价格推高估值

在使用收益法或折现现金流量法对企业、矿产进行估值时,相关产品价格的波动将决定估值的高低。

2008年至2009年期间,*ST金果(即现在的湖南发展)曾有意转行采矿业,并曾先后两次推出重组方案。记者注意到,与2008年7月敲定的方案相比,公司2009年2月重组方案中所要收购的仍是中加矿业100%股权,但拟购资产预估值则由此前的16.5亿元大幅降至8.58亿元,缩水近半。造成中加矿业资产预估值大幅缩水的,则是其主营产品价格的暴跌。

在2008年7月披露的16.5亿元资产预估值当中,中加矿业账面价值仅0.14亿的采矿权资产估值达13.80亿元,增值率为9757%。据中加矿业当时介绍,上述估值主要是依据300万吨/年的采矿能力以及1100元/吨的铁精粉销售价格所制定。值得注意的是,中加矿业披露该借壳预案时恰逢铁精粉价格高位运行,其产品价格已从2007年初的800元/吨飙升至2008年5月的1400~1600元/吨,然而好景不长,受国际金融危机影响,下游需求的减少令钢铁企业降低了对铁矿石的需求,在持续高位运行逾半年后,铁矿石相关产品价格从2008年8月起大幅跳水,铁精粉价格随之在550~800元/吨的低位运行,致使资产评估机构不得不大幅调低中加矿业整体估值。

或是为避免类似现象的再次发生,证监会在本次通知中要求,资产评估师如果采用收益法评估股权,对于存在明显周期性波动的企业,在预测企业未来收益时应充分考虑市场需求和价格的变动趋势,特别是对预测期后长期销售价格和数量的预测,应避免采用波峰或波谷价格和销量等不具有代表性的指标来预测收入水平。



财政部将建对账机制 重点监控地方债风险

财政部部长谢旭人近日发表文章,披露今年财政工作各项重点。其中,在加强地方政府性债务管理方面,谢旭人说,今年财政部门将强化地方政府性债务管理,尽快建立地方债的债权、债务人对账机制。

“比起2012年,今年的地方债风险更加受到重视。”社科院财政研究室主任杨志勇对记者表示,财政收支压力逐步加大将成为促使风险上升的潜在因素。

谢旭人在文中表示,今年在收入方面,由于国际经济形势存在较多不确定性,而国内经济运行也还面临企业利润下降、财政赤字实施结构性减税政策等挑战,财政减收不可忽视,财政收入增长将会较低。

对此,一位地方财政部门负责人对记者表示,实际上从2012年开始财政收入就已经进入了改革开放以来的拐点,除了上述减收因素外,以往保证财政收入增长的加强增收收入,以往的稳增长将很难持续,预计财政收入平稳增长将成为未来常态。

另一方面,今年各项财政支出的压力并没有随着收入增速放缓而同步减轻。谢旭人表示,今年支出方面保障和改善民生,推进各项社会事业发展等支出需求都较大,稳定经济增长和调整经济结构、深化改革等都需要增加财政投入,财政支出压力较大。对此记者了解到,今年财政赤字率将较去年有所提升,整体赤字规模将超万亿。

财政压力落实到地方后,更是进一步增加了今年地方政府压力。上述地方财政部门负责人表示,当前调节经济需求总量、刺激需求增长仍是财政调控首要任务,为此今年除了腾出更多财力保障各重大项目资金需求外,将着力于构建财银合作机制,进一步做大做强政府投融资平台。对此杨志勇表示,据其了解近期各地融资平台都有势头再涨的趋势,相关风险不可小觑。

对此谢旭人日前在文中表示,今年财政部门将进一步强化地方政府性债务管理,坚决制止地方政府及所属机关事业单位、社会团体、融资平台公司违法违规融资或担保行为。具体今年将完善统计报告制度,尽快建立债权债务人对账机制,及时全面掌握以企业为平台举借的政府性债务情况。

此外,今年还将抓紧建立地方政府债务规模管理和风险预警机制,地方政府债务收支将纳入预算管理,逐步形成规范的地方政府举债融资机制,以严格控制地方政府新增债务,切实防范财政金融风险。

而在推进税收制度改革方面,谢旭人表示今年扩大营业税改征增值税试点地区和行业范围,抓紧研究交通运输业和部分现代服务业在全国试点的方案,并推进资源税改革,扩大资源税从价计征范围。

(上海证券报)