

商会新星

西安景宁商会成立

近日,西安景宁商会成立大会在陕西省西安市举行。

据了解,目前在西安景商4000人,工商企业约160户,主要从事五金电器、超市、服装等行业。陕西鸿都商贸有限公司董事长叶英雄当选为首任会长。(尚启庄)

低压电器分会成立

日前,商务部正式批准中国机电产品进出口商会成立低压电器分会,我国低压电器行业将开始走上统筹经营集中管理的发展道路。

“低压电器分会的成立,对于我国低压电器行业在进出口和技术创新方面都具有重要的指导意义。”中国机电产品进出口商会机械行业一部主任孙广彬表示。(沈阳)

广州市贵州商会成立

1月31日,广州市贵州商会成立仪式在广州威斯汀大酒店举行,400多位贵州籍商人和众政府领导共同见证了商会的成立。

首任会长慕东泰表示,今后会努力发挥全体会员的共同智慧,全心全意为社会服务,开拓进取,全力以赴,开创商会工作的新局面。(一鸣)

巴彦淖尔市山东商会成立

1月28日上午,100多名山东老乡欢聚一堂,庆祝巴彦淖尔市山东商会成立。至此,在该市注册的异地商会达到5家。

这5家异地商会分别是:巴彦淖尔市温州商会、巴彦淖尔市河北商会、巴彦淖尔市河南商会、巴彦淖尔市鄂尔多斯商会、巴彦淖尔市山东商会。(鸿雁)

泉州延平商会成立

1月22日,泉州延平商会第一次会员代表大会及成立庆典在泉州滨海大酒店举行。泉州联合铸造有限公司总经理陈海当选首届商会会长。

据悉,目前在泉州创业打拼的延平籍企业家有100余人,所涉行业包括企业管理、物流、电子通讯、文化传媒、酒店、房地产等多个行业,其中不少人已经成为泉州当地的知名人士。(陈碧金)

中国欧盟商会: 中企投资欧盟 面临三大障碍

■ 佟明

据经济参考报消息,中国欧盟商会1月31日发表的《中国对欧盟境外投资报告》称,在谈到以后的欧盟投资计划时,接受调查的已在欧盟投资的中国企业中,有97%表示会计划进一步投资,提高投资金额。但在“加注”对欧洲投资的过程中,当地人力成本较高、项目利润较低、宏观经济环境尚未走上正轨的严峻现实也成为潜在风险。

报告称,中国投资者认为欧洲是一个安全、稳定的投资目的地。欧洲拥有庞大的商品和服务消费市场,还有先进的技术、高素质的劳动力和理想的品牌,中国投资者可通过收购欧洲品牌提升自己的国内和国际竞争力。

对于在欧洲投资的不利因素,报告称,经营欧洲市场并不容易,中国企业表示他们在欧洲运营时遇到了官僚体制障碍和高成本限制。在这方面,欧洲与其他地区相比,其运营环境不一定特别有利。

报告显示,“有78%的受访企业在欧盟遇到了经营问题,其中,最常见的问题包括,居住和工作许可证;劳工法和税务规定和会计准则。”

行业准入壁垒也是被调查者提及较多的问题。在欧洲,包括华为、中兴在内的中国公司在美国和澳大利亚投资时,当地政府曾以影响国家安全为由提出反对,受访者表示,欧盟在这方面更有利,中国公司很少遇到审批麻烦。调查显示,在审查时遇到了国家安全考量的受访企业(7%)中,大部分(80%)来自于信息技术和电信部门。

报告指出,接受调查的公司中有1/3表示,他们认为欧洲国家比美国更加开放。一些企业高管表示,在对中国投资的安全审查方面,欧洲国家比美国更坦诚友好。欧盟有一套统一的公平竞争政策,可对任何可能影响公平竞争的兼并和收购活动展开调查。如果在进行一项收购或兼并交易后,合并企业的全球和欧洲年度销售收入超过特定值域范围,那么该调查程序将被激活。

利润低也是在欧洲建立公司、开展投资项目的一大特征。受访中企称,在为数不多的盈利项目中,利润率比在国内低很多,如技术设备、房地产行业等。

报告显示,2011年中国内地投资仅占流入欧盟的外国总投资的1.4%,而欧盟在华投资占中国吸收的外国总投资中所占的比重则高达20%。欧盟商会专家表示,中国对欧盟投资增长潜力巨大。

商会经济的区域力量

■ 赵小菊

商会,发展到今日,已不仅仅是为一笔投资,一个项目牵线搭桥,它正充分渗透甚至影响到了山东区域经济发展。日前,大众日报与山东省浙江商会共同举办“投资山东、共谋发展”座谈会,汇聚了在鲁各商会企业家代表、各地政府代表以及金融机构代表、知名专家学者等近百人,研讨商会经济发展。

50万浙商遍布齐鲁

浙江商会在山东的影响力到什么程度?一个举动可管中窥豹。

今年,总投资60亿元的山东浙商总部基地项目建设启动,创国内商会建设先河。总部基地位于济南西部新城,由浙商总部基地、山东省浙江商会、鲁浙文化交流中心、浙江省人民政府经济合作办公室山东联络处、山东省各级政府招商中心、浙商金融中心、浙商创业创新服务中心、浙商科技创新中心、中国名酒总部基地以及融会展业、高端餐饮住宿于一体的商务配套等十大功能区块共同构筑。有了这样一个“家”,“浙商们以后来到山东就不需要四处奔忙广泛考察,可以直接到浙商总部基地去看有哪些项目,哪些区域适合自己的项目,然后通过电话商谈确定具体目标,再进行针对性考察。”山东省浙江商会首席经济顾问颜景海说。

“这是顺应日益壮大的浙商队伍和浙商业务的需求,在山东各地逐步做大的浙商们,其业务已经不仅仅局限于一个县,或者一个市,而是遍布几个市乃至全省。只有一个省级的协调机制才能满足需求。”山东省浙江商会会长章鹏飞说。

开年之初,山东省浙江商会就有大手笔:1月12日,2013年浙商投资山东的首批10个重点项目一举推出,投资总额达119亿元。这仅是第一批,随后还会有第二批、第三批。

据山东省浙江商会副会长兼秘书长叶薪薪介绍,在所有的驻鲁省级商会中,山东省浙江商会成立时间最早,堪称投资山东的开路先锋。自2003年成立至今已集聚50万浙商,投资项目遍布全省。

各地争借商会一份力

“我们本不在受邀之列,是听到消息后主动要求过来的。”阳谷县长何宪卓上赶着参加座谈会,主要目的是让浙商们对“阳谷”两个字留有印象。

与之相比,济宁市政协副主席、工商联主席陈颖的目标就明确多了,在浙商首批推

介的10个项目中她看中了5个。“浙大的科技园、浙商微小工业园、吉利农机园以及吉利的大型重工基地等5个项目可以直接进入济宁高新技术产业发展区。”陈颖说。

招商引资的地方官员们如此热切,是因为商会对区域经济发展尤其是在补齐短板、突破瓶颈方面起到切实效果。

聊城经济开发区管委会副主任吕广华对各位浙商表示感谢:“作为大家印象当中欠发达的地区,这几年我们的经济指标发展速度一直在全省名列前茅,这其中凝聚了浙商的贡献。仅就开发区而言,仅即将投产的电解铜膜项目就达到百亿元的产值。”

章鹏飞手握的一个食品项目在会成了香饽饽,引发阳谷和济阳的争相“拉拢”。而参与座谈的其他县市也争相亮家底、摆优势、承诺优惠政策,希望借商会一份力,助力地方区域经济发展。

商会经济融入地方发展

一个商会举办的推介会之所以引得地方官员宁可推掉其他工作赶来参加,在于投资项目与各市着力推进的“心头大事”高度契合有直接的关系。

“处于关键转型期的淄博,最希望承接和发展促进产业结构升级的先进制造业以及与之相适应的现代服务业。目前,市里已经和一家浙商达成初步协议,在淄博建设现代新城,总投资75亿元以上。”淄博市副市长许建国说。

由于浙商的带动,苏商、闽商、徽商等地的商人也会陆续在省城和各地建立总部基地,山东的总部经济呼之欲出。“新一轮的经济增长考量着山东各级政府的商业智慧和把握对市场经济的把握能力。山东总部经济不是靠建几个总部基地就可以的,而是要把招

商引入政策、产业扶持政策和服务配套等一并嫁接融入进去,才能真正带动总部经济的繁荣。”颜景海说。

随着“蓝黄”战略强劲带动,经济“调转”提速,山东省的投资价值凸显。不仅浙商,越来越多的外来投资者选择山东作为兴业沃土。

截至目前,驻鲁省级商会已发展到15家,成为沟通政府和企业的桥梁,连接到企业的纽带和引领投资的枢纽。商会在推动该省的招商引资工作、培育良好的投资环境、激发了山东省经济发展活力方面功绩卓著。仅就浙商而言,从第一个浙商项目落地至今,山东省各地已与浙商签订投资项目协议1300多项,投资总额3800多亿元。

资料链接

商会经济发展需提高整合性

商会一般具有公益性、民间性、自律性和法人性,主要有行业商会和地域性商会两种。近些年,随着经济的快速发展,各类商会蓬勃兴起,但在组织管理、运行模式等方面都存在着非常大的差异。一般而言,以乡情为纽带的异地商会成员间认同度较高,可形成一个利益共同体对外博弈,发展迅速。而行业商会受到规定制约、缺乏带头人以及同行相斥等思想观念的影响,相对发展较慢。

整体而言,目前我国商会的发展滞后于市场经济的发展,还不能完全适应市场的需要,很多商会重收费而疏于管理,老乡会意味较浓,抱团发展经济效应较弱。商会经济要实现跨越式发展还需要在理念、载体、制度等多层面实现创新,进一步提高整合性、活力性、服务性、约束性和公益性。

石狮纺商会 组织会员企业 “抱团”转型

■ 林斌斌

接单量持续下降、人工成本节节高涨,不少小微企业顶不住压力,便悄悄偃旗息鼓……2012年,服装行业可谓是经历了一个“历史寒冬”。而在2013年,人民币升值、欧债危机、人工成本上涨等因素还将持续影响服装业的发展。在这样的形势下,石狮服装企业该何去何从?日前,记者从石狮市纺织服装商会获悉,该商会以“抱团取暖、转型升级”为主题的发展论坛,联合各会员企业采取开展品牌建设、加快企业转型、推进“东方米兰”战略规划等措施,推动石狮服装品牌建设进入了全面提升的阶段。

开展“头脑风暴”

在当前国内外市场需求低迷的形势下,服装企业通过简单的代加工方式显然已经走不通,实现企业发展最首要的是培育自己的品牌。

纺织服装商会相关负责人表示,在这种形势下,企业家们要转变观念,要做一个真正的企业家,不能还停留在原先的代加工生产理念上,只注重产量。要全方位地实现身份上的转变,促进企业的转型升级。实现这种转变,企业必须由单纯的对外代加工向对内转变,从打造品牌入手。

为此,该商会进一步建立健全了会员学习制度,经常邀请管理或战略专家现场为企业家们传授先进的管理及经营理念等。据介绍,2012年,该商会组织了效果学习论坛活动,“头脑风暴”效果显著。

加强交流合作

要打造企业的品牌,光靠“闭门造车”是不行的,同时还得加强行业内的交流与合作。“品牌是怎么打造出去的?品牌就是脸皮厚,就是混个脸熟。”该商会一会员企业负责人告诉记者,“如果消费者无论走到哪儿都能看到你的衣服,那就证明你成功了。而知名度要打出去,就是要通过对外合作与交流。”

企业家之间、行业之间要不断沟通,这样才能产生合作的机会。于是,该商会积极发挥平台和桥梁作用,经常组织会员企业自觉走出去参加各类展会,与国内其他企业,甚至是国际企业加强联系,在不断交流中学习,同时提高服装企业的知名度。

拓宽融资渠道

出口贸易壁垒、资金周转困难……这些现实的问题,是服装企业尤其是小微企业所亟待解决的问题。该商会牵头联系金融部门,帮助企业解决融资难题。据介绍,该商会与中国民生银行共同成立小微城市商业合作社,对加入合作社的会员提供分层次的金融服务,并在合作社普通会员的基础上建立“银行小微企业互助合作基金”,帮助企业解决融资的问题。

该商会相关负责人表示,今后商会将加大服务企业力度,利用市场融资的手段促进企业发展。此次金融互助合作基金的创建,将大大减少企业在融资过程中的手续和成本,为企业的发展提供有力的保障。

投资山东 浙商领航

——访山东省浙江商会会长、现代联合集团董事长章鹏飞

■ 吴礼

在鲁浙商近50万,规模以上企业6000多家,业务范围和投资领域覆盖大型、高科技建设、房地产、机械制造业、矿业开采、高科技产业、现代物流、五金建材、教育咨询等。据不完全统计,山东各地与浙商共签订投资项目1300多个,投资总额达3800多亿元。浙商,已成为推动山东经济文化社会发展的一支重要生力军。

问:商会9年,浙商在山东的发展是怎样的?

章鹏飞:浙江商会是在山东成立的第一家异地商会组织,在当时是开创性的,如今,山东已有很多异地商会。

山东省浙江商会成立只有9年,可是浙商来山东投资兴业的时间却要长得多,短的三两年,长的已有几十年。经过9年的发展,浙商不断壮大,已近50万,分布在山东省各地。我们还在各地市成立办事处(分会),为当地浙商提供项目、联络、维权等服务,并协助政府招商。

浙商投资的领域和业务范围很广,包括各类大型市场开发建设、房地产开发和建筑业、机械和电器制造业等各个行业门类。最近我们又各地投资浙商总部基地,为浙商

打造新的创富平台,其中,坐落在济南槐荫区的山东浙商总部基地即将启动。

9年来,在商会带领下,浙商由跑单帮致富到抱团投资发展,再到为浙商群体创富打造总部基地,由草根浙商当华为责任浙商。近50万浙商群体为山东当地经济、解决就业、贡献税收、参与公益等发挥着积极作用,已经成为山东经济建设的重要力量。

问:山东省浙江商会未来的发展方向是什么?

章鹏飞:山东省浙江商会虽然成立9年了,但无论从办会经验还是服务会员上还有很多不足,还需要不断总结经验,向其他兄弟商会学习。我们站在新的起点,要增强忧患意识,做到居安思危,保持自我清醒认识,懂就是懂,不懂就是不懂;懂了的就努力创造条件去做,不懂的就抓紧时间学习弄懂,不能半点含糊。

商会和广大浙商应承前启后,努力践行,开拓创新,继往开来。

要充分发扬我们浙商的优良传统,认真学习、努力提升企业经营管理和技术水平,提高思想道德水平和浙商品牌影响力。

充分发挥浙商整合资源的能力,倡导抱团发展,合作创新,实现企业量的扩张和质的提升,积极响应党和国家号召,及时进行



章鹏飞,山东省浙江商会会长、现代联合集团董事长

两岸浙商齐祝贺

中国机电商会台北办事处成立

■ 冬南

中国机电产品进出口商会台北办事处成立仪式1月30日在台北市克缇大楼举行,海峡两岸经贸交流协会名誉会长兼两岸经济合作委员会大陆首席代表蒋耀平、机电商会会长张钰晶、海峡两岸经贸交流协会会长王辽平以及大陆相关经贸社团负责人专程来台祝贺,加上在陆投资企业代表和台湾官员、工商界人士,共有300多人出席开幕酒会,政商云集,表达祝贺。



产品进出口商会台北办事处开幕酒会由机电商会副会长兼首任首席代表李荣民主持。