

紧固件“达人”林仲岳



曲波峰

今天的正源标准件有限公司，荣誉满冠，满满一室的荣誉证书、奖杯、奖牌，记录了正源不断发展的光辉历程。正源辉煌成就的取得，得益于掌门人林仲岳的那次临危受命。

临危受命，迈入新起点

正源公司的前身是舟山市标准件总厂，曾是浙江省最早的手工合作社，成立于1951年，后来发展为电机分厂、机械分厂，到1971年，又成立了标准件产品制造分厂，后续成立了普陀标准件厂，后更名为舟山市标准件总厂。随着社会、经济的向前发展，到1996年，产品技术含量低、设备老化、职工思想观念陈旧、产品滞销……转制已然迫在眉睫，但面对当时底子薄、根基差的情况，无人愿意也无人敢于接手。

此时，上级领导早已有了心目中的人选，就是年轻有为、勤奋好学、积极进取的林仲岳，这位从工厂基层成长起来的有胆识、有韬略的将帅之才，他也是工厂职工心目中期盼的带头人，可谓众望所归。于是他毅然临危受命，挑起了振兴企业的艰巨任务，这需要足够的勇气和智慧。而这种勇气与智慧，唯他独有。

上任伊始，林仲岳就进行了大刀阔斧的转制改革，将原舟山市标准件总厂破产重组，经过层层分块承包，到2001年转制正式完成，成为普陀区最早成功的转制企业。就这样，历经6年，企业正式转制，终于，破茧成蝶，正源公司驶入高速发展的快车道。

“细节决定成败 人品决定产品”

随着公司实力的增强，产品也在日益丰富，专业生产的主导产品有风能产品、桥梁高速列车产品、石化石油电力产品、航空汽轮机产品、船舶铁道产品和核电、军工产品等。产品远销北美、欧洲、韩国、日本、东南亚各国及我国台湾地区，覆盖全国各省市、自治区。

在“精益求精”理念的管理下，正源公司从同行企业中脱颖而出，成为了经国家批准的具有自营进出口权的法人单位。公司先后成为全国紧固件标准化技术委员会委员、全国管路附件标准化技术委员会委员、中国农业机械工业协会风力机械分会会员、中国钢结构协会团体会员、中国热处理行业理事、全国工商联五金机电商会紧固件专业委员会常务委员、中国机械通用零部件工业协会理事、国家标准件产品质量监督检验中心船用标准件研发基地、中国石油化工集团公司配管设计中心站推荐产品、全国化工工艺配管设计技术中心站定点产品、浙江省标准件标准化技术委员会委员，并先后获得“诚信企业”、“企业文化先进企业”、“重才爱才先进单位”、舟山市首家省级“绿色企业”等荣誉，2008年被授予舟山市名牌产品、舟山市著名商标、浙江省著名商标。

明天更上一层楼

林仲岳是一位成功的企业家，真诚而自信，沉着而志向高远，当外界对正源的成就啧啧称赞时，林仲岳却不以为然，他有自己的更大的追求，并早已迈开了新的步伐。公司在建的科技大楼，宏伟壮观，是公司研发商用大飞机配件而打造的配套设施；而他近期的另一个目标是将正源打造成为全国风能发电的叶片螺栓标准件基地。我们有理由相信，在他的领导下，正源的明天会更好。

林仲岳博学而又虚怀若谷，豁达而有爱心和责任感，忙碌而又追求有品质的生活，他应该是一位代企业家楷模，就是我们众多企业家身边那道最美的风景，不必舍近求远，可以到正源来交流、学习，或许也可以做到像林仲岳一样：正本到清源，事业达仲岳，共创舟山民营经济的新发展。

鲁伟鼎：一肩挑财富 一肩担责任

董玲巧

在刚刚结束的2013年浙江省两会上，人们看到不少浙江知名民营企业第二代接班人的身影，包括宗庆后独女宗馥莉、广厦系楼忠福之子楼明、广宇集团王鹤鸣之子王轶磊、万向系鲁冠球之子鲁伟鼎等，他们年纪轻轻，不少都是“80后”。这些民营企业“二代”纷纷登上“民主监督、参政议政”的舞台。

作为鲁冠球的儿子，万向集团公司总裁、民生人寿保险股份有限公司董事长，1994年，23岁的鲁伟鼎从父亲鲁冠球手中接任万向集团总裁，成为国内富二代中最长袖善舞的那一个。

初出茅庐挑大梁

有一个“重量级”的父亲，对鲁伟鼎来说，是压力，更是动力。父亲的一言一行从小影响着他，使他小小年纪便拥有了同龄人不具备的胆识与毅力。鲁伟鼎很早就被父亲送出国，学习企业管理，回国后到万向集团工作，1992年底开始任集团副总裁，力推万向钱潮在国内A股市场上市以及万向美国公司的创立。1994年，刚刚23岁的他就担任了万向集团总裁。

初出茅庐的鲁伟鼎很有魄力，推行“大集团战略、小核算体系，资本式经营、国际化



运作”战略，完成了企业从“总厂式”向“集团化”的转变，实现了产品从零件到部件到系统模块的逐步升级，专业制造企业遍布世界各地。

在海外，鲁伟鼎接连出手，进行了传奇般的并购整合。先是以极低的价格收购了舍勒，上演了“蛇吞象”的传奇；又在2001年入主美国UAI公司，一举打开了制动器进入美国市场的通道。2005年，万向收购PS公司60%的股权，打通了向美国“三大”汽车企业的供货渠道。此外，万向还通过收购美

国轴承企业GBC公司获得了完整的市场网络。

2003年，美国《时代》杂志和美国世界新闻网联合评出了“2003年全球最具影响力企业家”，万向集团总裁鲁伟鼎作为大陆唯一的企業家名列其间。

鲁伟鼎的过人之处，不仅在于将父亲的企业经营得风生水起，将万向从一个国内制造企业推上了国际化、资本化和专业化的发展道路，更是一个金融投资高手。除了通过资本运作扩展万向在业内的地盘外，他更是将万向集团的触角伸到业外。除了很早就投资汽车类网站外，万向集团还是民生人寿的大股东。他最近一则引人关注的事是，作为中国最大的民营电影制作和发行公司华谊公司的股东，成为创业板上的财富新贵。

青出于蓝而胜于蓝

2012年，万向集团的国际化产出和投入都不出意料地强劲，一构建了“中国投资、美国运营、全球市场、创新技术、提升整体”的国际化平台。投资美国能源部出资扶持的5家清洁能源企业，发挥动力电池为核心产品的，追求储能业务为制高点的清洁能源商业模式，延伸投资燃气发电、风力发电、太阳能热发电，以及煤炭一次能源向二次能源的清洁转化等业务布局，体现技术差异化为核心战略的自主创新能力，在更高的起点上形

成全球化的清洁能源产业新优势，为创造更加美好的能源未来尽己所能。

万向集团是中国最大的汽车零件供应商，万向集团总裁鲁伟鼎接过父亲鲁冠球接力棒。而万向集团不仅为中国轿车制造商提供零配件，同时将工厂开到了美国，成为美国三大汽车制造商的供应商。北美生产的每3辆车中就有1辆使用万向制造的零部件。

为社会提供正能量

去年的福布斯中国富豪榜，鲁冠球父子以163亿元列第22位。在浙江二代企业家中，鲁伟鼎属于最早走向前台的一批，1994年，23岁的他就从父亲手中接任万向集团总裁，成为中国最大的汽车零件供应商。去年，他获得CCTV中国经济年度人物提名奖。

商海鏖战近20年，鲁伟鼎对做企业已有了更深的理解，在他的眼中，做企业不单单为了赚钱，企业家不能和商人画等号；要有“法商”意识，企业家所有的商业行为都要在法律范围内进行。要做企业家而不是商人，做企业，不能单一追求商业目标，而要更多解决社会问题。企业解决的社会问题越多，发展得就越好，也能为社会提供更多的正能量。因此，看待各类问题时，不能从商人，而要从企业家的角度出发。

华中地区企业家 共议发展“正能量”



香港融国控股集团



周黑鸭食品工业园董事长周鹏



希之源生物工程公司董事长向显莹

如何才能更好地为企业的发展注入“正能量”？“能动中国发展论坛年度盛典”近日在武汉举办。来自华中地区以及国内、国际部分地区的政界、学界、商界知名人士，著名

企业CEO和专家学者逾200齐聚一堂，共议企业发展“正能量”。

盛典以“能动中国、善行天下”为主题，以企业发展成果与经验展示及资源交

流为核心。旨在彰显企业联合、政企合作、学企合作的优势与能量，为华中地区的企业家、企业提供一个展示、交流的优秀平台，推进多领域、多层次、多形式的经济合作。

1月30日晚，璀璨的灯光照耀下，作为压轴活动的“2012能动中国年度人物”颁奖典礼举办。香港融国控股集团董事长夏天星、周黑鸭食品工业园董事长周鹏、希之源生物工程公司董事长向显莹、华明达集团董事长叶正明、湖北群盈商贸董事长黄少华、武汉鑫吉祥如意娱乐有限公司董事长杨建生、康欣达董事长余光建、武汉福德养生保健有限公司总经理胡需、真金白银稀贵金属有限公司董事长李少雄等11位企业家获颁殊荣。

据了解，本次活动由武汉市中小企业发展促进会、能动中国发展论坛

组委会共同发起和主办。能动中国企业家俱乐部、长江卓越品牌发展联盟、《能量场》杂志社联合承办。湖北省经济与信息委员会、全国工商联为活动的指导单位。

(梁建强 廖君)

“一号文件”支持多种方式发展现代农业

张建 王猛

近日公布的2013年中央一号文件首次提及“家庭农场”一词，并鼓励和支持承包土地向专业大户、家庭农场、农民合作社流转，发展多种形式的适度规模经营。

三农专家表示，通过发展多种形式的新型农民合作组织，构建新型农业社会化服务体系，提高组织化程度，将实现“小生产”与“大市场”的有效对接。

事实上，在吉林延边等地，“家庭农场”已有经验可总结。以延边为例，2011年，199家家庭农场中有98%实现了盈利；2012年全州451家家庭农场中，有99%实现盈利。

吉林省农科院副院长董英山表示，今年新增补贴和支农项目向专业大户、家庭农场、农民合作社等新型经营主体，可以看出，就是为了让肯种地、会种地的农民得到实惠。

在中国产粮大省吉林，农业经营方式正在发生巨大的变化。前不久，吉林省农民专业合作社联合会在长春成立，约500家农民专业合作社参加联合会，这意味着吉林省农民专业合作社走向“抱团”发展。

吉林省农会成立后将主要依托吉林省农民专业合作联社，提高合作社产品知名度，拓宽销售渠道，增加合作社收入，为会员提供市场价格、行业走势等信息服务，规避风险，提升合作社市场竞争力。”

据介绍，截至2012年末，吉林省农民专业合作社已达3.08万个，同比增长37%，带动农户190多万户，占全省农户总数的47%。全省涌现出了一大批产业覆盖面广、组织化程度高、带户功能强、在当地有一定影响力的合作社。

中国发展现代农业的其他探索一直在进行。2010年11月，甘肃农垦集团与吉林省前郭县签订合同，对王府站镇的2.25万亩现代农业示范区项目实施集约化经营。项目涉及当地5个村，共1374户4122人。示范区打破原有一家一户的分散耕作、分户经营管理模式，推行“公司+合作社+农户”的经营方式，集约经营，使有限的土地释放出巨大能量。

无论是成立农业合作社还是建设现代农业示范区，都是中国各地发展现代农业的积极探索。董英山认为，今年的中央一号文件出台后，意味着中国通过家庭农场等新型农业经营体系发展现代农业的号角已经吹响，“相信中国农民将成为现代农业的最终受益者”。

富豪另类发财经：史玉柱投资银行 马云拍电影

张锐睿 李臣

俗话说得好：马无夜草不肥。平常人如此，那些事业有成的富豪们同样如此。在继续做好自己原本的产业之余，很多富豪也给自己另辟财路，发些“偏财”。地产、股票则是他们投资的主要领域，像史玉柱这种说着“偶尔投点”，却超过了众多专业人士，在这上面的收益甚至超过了其在网游上的收入。

民生银行创历史新高 史玉柱大赚近50亿

民生银行1日开盘报10.25元，股价盘中大幅拉升，截至收盘，民生银行报11.23元，大涨8.92%。

史玉柱增持民生银行是从2011年开始，主要分为两轮。第一轮从2011年3月份开始，持续到2011年9月份。据统计，史玉柱2011年46次增持民生银行A股股份，按照披露的每笔购入均价加总计算，共斥资逾38亿元；32次增持民生银行H股股份，合计约斥资18.11亿港元，折合人民币约14.6亿元。

第二轮增持从2012年6月开始，史玉柱数度出手民生银行H股。有统计显示，2012年，史玉柱在民生银行A股和H股上花费的资金接近或超过2.5亿元人民币。两轮增持包含85次单笔交易，合计



史玉柱

耗资约55亿元。

2轮增持来算，目前，史玉柱增持民生银行A股已经翻倍，已大赚近40亿元。而增持H股目前11.8元附近计算，即使2011年的最高价7.75元来算，也已经涨超50%，合计已经大赚近50亿元。难怪有股民要将史玉柱封为“2012年最佳投资人”了。

马云投资影视成大赢家

这几年，在电子商务以外的领域，马云照样风生水起，通过地产股市赚到了很多。

不仅如此，在公众熟知的电商身份后，马云还是众多影视明星的“老板”。2009年，中国电影第一股华谊兄弟成功上市，马云的名字出人意料地排在了王中军、王中磊之后，成为华谊的第三大股东。

马云与影视的渊源尚不止于此。早年与张纪中相识后，在张纪中拍摄的《神雕



马云

侠侣》中，马云就曾投资，并且经由与张纪中认识王中军兄弟。同样是在2006年，马云入股华谊兄弟，持股成本尚不足千万，但正是这笔投资为马云带来了不少的收益。

2010年底，马云减持华谊300万股，套现近9000万元。时隔半年后，马云再次对华谊的股票进行减持，成功套现了1.77亿元。

2013年1月4日，马云为华谊兄弟新投资的电影打气，马云不仅爆料自己是华谊的股东，并解释自己为何要投资影视业：“要想知道未来，就要知道年轻人在想什么，就要去看电影，这就是我最近投资电影的原因。”

目前，马云仍然拥有华谊3327.48万股，按照华谊兄弟近日的收盘价，马云持有的股票价值高达5.02亿元。而马云的入股成本不足1000万元，马云盈利已经超过10倍，目前持有股票的浮盈已高达数十倍。

华为反驳美国厂商侵犯指控 将积极应诉

面对美国国际贸易委员会(ITC)发动的新一轮“337调查”，卷入其中的两家大陆公司纷纷表示将积极应诉。继中兴表态之后，近日华为也就此作出回应称：“我们认为InterDigital的申诉是没有依据的，华为会积极应诉。”

1月31日，ITC宣布将对华为、中兴、三星和诺基亚等公司的3G和4G无线设备发起“337调查”，以确定这些产品是否侵犯美国公司的专利权。所涉及的产品包括移动电话、蜂窝电脑卡、笔记本电脑以及具有蜂窝功能的网络设备。此前中兴通讯回应称，已

关注到此项调查并将基于公平合理的原则积极应诉。

据了解，此次“337调查”的始作俑者是美国无线厂商InterDigital，今年1月初该公司向ITC递交诉状，指控上述厂商侵犯其一项关于手机的最新技术专利。不过这种指控

得到了众人的反驳。华为表示，公司一贯尊重他人的知识产权，并积极保护自己的知识产权，多年来一直以开放的心态，按照国际知识产权规则来解决专利问题。华为在无线领域拥有大量的核心专利。中兴也强调公司拥有大量的国际专利。(罗成志)