

壮大实力 打造川渝商人品牌

甘肃省川渝商会 2012 年会暨甘肃川渝投资有限公司成立运营庆典隆重举行



■ 贾贇玮

据兰州日报消息,2013 年 1 月 3 日下午,甘肃省川渝商会在兰州市组工大厦举行了“甘肃省川渝商会 2012 年会暨甘肃川渝投资有限公司成立庆典仪式”,活动当天,甘肃省委、省工商联等相关领导、甘肃省川渝商会合作银行及全国驻甘异地兄弟商协会等众多单位共 700 余人共聚一堂。

在庆典仪式上,新成立的甘肃川渝投资有限公司特地设立了一个慈善基金,专门用来帮助甘肃省贫困失学儿童、孤寡老人等弱势群体,以期为更多在甘川渝人尽一份社会责任搭建平台。

甘肃省川渝商会成立以来,充分发挥各会员企业之所长,整合各方社会资源,并以加强联系、优势互补、繁荣经济和维护会员合法权益为目的,以拓展甘川渝经济纵横联系、加强相互协调、促进三地经济的全面发展和共同进步为主要任务,逐步实现了壮大川渝商实力、铸造川渝商人品牌的美好愿景,使之成为甘川渝经济活动中的一支重要力量。

为了更好地增强商会凝聚力,扩大商会影响力,建立起抱团发展的平台,商会适时成立了甘肃川渝投资有限公司,公司成立之后,将在项目投资、风险投资、项目融资、投资管理、战略策划、资产重组、融资上市、私募融资、投资咨询等全方位、多领域寻找投资项目和发展机会。会上,甘肃省川渝商会常务副会长兼秘书长张建国与甘肃省广东商会常务副会长兼秘书长陈少龙签订了“友好兄弟商会战略合作协议”,双方就各自的发展需要,本着遵循“交流、协作、发展、共赢”的主导思想,坚持“连接政府、资源共享、互通互助、协作发展”的原则,加强兄弟商会之间的横向交流与合作,实现商会之间的互补和共赢,在共同发展的基础上,加快形成社团向商团的发展,商团向财团的跨越,努力做甘肃经济跨越式发展的先锋。

贵州省工商联：找不足逐个击破 提振影响力

■ 管弦

“必须清醒地认识到,工商联部分干部职工精神不够振奋,主动性不够强,对自身工作的认识还不到位,一些地方人、财、物问题仍制约着工商联事业的发展。”日前召开的贵州省工商联十一届一次常委会上,贵州省工商联主席李汉宇在总结过去一年所取得成绩的同时指出工商联将不断寻找自身不足并逐个击破,以此不断提振影响力。

李汉宇说,目前工商联组织会员发展的状况远远不能适应形势发展的需要,一大批知名企业、优强企业、产业龙头企业以及发展前景好的小微企业尚未进入工商联队伍。同时,在很多民营经济聚集的产业还没有成立行业商会;在许多以地缘为纽带集聚在一起的外地来黔投资企业,没有成立异地商会;许多在外省投资兴业的贵州商人,也没有集聚起来成立异地贵州商会。为此,贵州省工商联将 2013 年作为组织建设年,着力打好“两个基础”,即:会员发展上台阶,商会建设上台阶,全力加大会员发展和商(协)会建设力度。通过制定会员发展五年规划,力争到本届末企业会员占全省民营企业数的 50% 左右;到 2013 年底,全省工商联企业会员数力争接近全省民营企业总数的 30%。引导、支持、配合外省黔商尽快成立异地贵州商会,争取到 2013 年底实现重点行业商会、贵州省异地商会及外省贵州商会基本覆盖。

此外,将做好民营企业人才队伍建设规划,推动民营经济健康发展,积极参与制订“贵州省民营经济人才发展规划”。同时,大力开展调查研究和参政议政工作,进一步扩大调研成果,与各地工商联、有关社会机构共同组织开展全省性中小企业特别是小微企业调研、民营经济参与小康县建设调研等专题调研活动;着手建立全省小微企业运行状况监测分析网,首批 200 个监测点建设将在上半年完成;进一步加强全国民营企业 500 强的申报工作,争取 2013 年贵州省有更多的民营企业入围;以助推民间投资 5000 亿为目标,办好“贵州民间投资年会”,参照全国 500 强指标,遴选全省优强民营企业,适时发布贵州民营企业 100 强,发布 2012 年度民营经济发展和投资报告。

经商者要做出突出的业绩,必须要有拼争思想。——王东阳

二十年苦心经营 一朝梦想成真 ——记成都市工商联南安商会副会长、金牛区丰驰建材商贸部董事长王东阳

■ 金兀

2010 年底,成都金牛区丰驰建材商贸部新办公室建成投入使用。崭新、大气而典雅的环境,忙而有序的迎来送往——无声地宣告企业告别了小打小闹的“蜗牛慢行”,完成了实力经销商的大步跨越,圆了一个长久的梦。

时光飞逝,往事如烟,20 多年一晃而过。成都金牛区丰驰建材商贸部王东阳董事长的创业史,让人再次认知了机电市场的成长奇迹,也让人感悟良多。

1991 年的一天,不到 20 岁的王东阳满怀热切的梦想,踏上成都这片土地,开创自己的事业,经熟人介绍做五金学徒工。1995 年他开始批发消防水带、管件阀门之类,到 2001 年是个转折点,他借来 2 万元本钱,在沙河会展中心旁边租铺面,正式独立做机电生意。

现在公司经营部在“量力”为中心的圈内 有 10 多处,在成都周边工业园区建立了消防水箱厂,在二线城市也有经销点,公司产品种类齐备,服务配套,具有较强实力和知名度。他成了成都五金机电商圈著名的



消防水暖器材经销大户。说到发展之道,王东阳坦言:“诚信经营,薄利多销”是公司不断成长的法宝。

多年来,公司坚持营销正规厂家的产品,最终获得了客户认可。不管市场如何,公司一直为用户提供优质产品,总是从产品的使用环境、工作要求、成本控制等方面着想。在产品供货时间、方式、更换维护环节,也处处为用户精打细算。由于规模大、种类多、质量性价比优良,再

加上坚持薄利多销,新老客户源源不断。

在王东阳心中一直有一个梦:带领兄弟姐妹及同村邻里共同致富,摆脱贫困恶魔。经过多年来的奋斗,以他为首的兄弟姐妹们在成都办起机电经营店面 10 多处,业务遍及川内各地。成功共同分享,心得与大家一起无私交流,打拼出一片晴朗天空。“我们大家族兄弟姐妹 10 多个,现在大多在成都做五金机电这一行,发展也不错,想起来也是令我非常开心的事情,圆了早年

长春市福建商会:做小微企业抱团共赢的“娘家”

■ 刘寅时

在吉林省的异地商会中,长春市福建商会一直是比较活跃的。据不完全统计,相继来吉林省投资创业的闽商已超过数万人,投资总额在 600 亿元以上,涉及领域包括:房地产、食品和农产品加工、建筑装潢、五金铸造、汽车零部件、石油化工、文化传媒、网络通信、陶瓷制品等 20 多个行业,其中不少人员已经成为吉林当地的知名人士。一个异地商会组织深入地介入当地经济发展,不懈地在投资地与家乡之间搭建经济交流平台,它的动力从何而来?它的发展又将向何而去?

靠文化增强凝聚力

吉林省联丰房地产开发有限公司董事长、长春市福建商会会长王力量介绍,“随着振兴东北战略实施以来,闽商来长春发展的越来越多。虽然没有商会,但很多已在吉林投资的福建籍企业老板也经常陪同政府部门去福建各地招商。2004 年 9 月,长春市外埠工商总会福建分会成立,也就是现在福建商会的前身。”

2011 年 3 月 10 日,被长春市民政局正式批准同意成立长春市福建商会,并下发了社会团体法人证书,主管单位为长春市商务局,会员企业达百余家,现有会员千余人,王力量被选举为第一任长春市福建商会会长。

“在商会的成立之初,我们工作的重点是打造商会文化,途径就是组织各种培训交流与联谊活动。并经常走访看望广大会员企业,了解其业务开展情况,听取会员的意见和建议。通过密切同会员企业之间的沟通联系,及时传达上级精神、倾听会员诉求,以更好地履行商会为会员服务的职责。”王力量说。

他说,福建商会会员企业以中小企业居多,有的只有几十个员工,由于行业不



长春市福建商会会长王力量



长春市福建商会

同,员工分布并不均衡,有的男员工多,有的女员工多,企业自己组织活动相当困难。特别是在目前招工难的情况下,所以商会便出面组织活动,对会员企业文化的提升有很大帮助,也让员工更有归属感。

长春市福建商会成立至今,为会员企业搭建了一个信息互动沟通的良好平台。同时,还鼓励会员分行业多开展一些活动。福建有一个传统,同行之间不忌讳,哪怕是做同样的产品,也可以互相参观学习。因此,会员单位之间也建立着很好的互动关系,互相调配产品,互相学习。中小企业抗风险能力较差,商会组建以来,信息流动较快,企业经营风险苗头发现较早,对解决企业困难很及时,对企业的稳定性有很大帮助。

促进闽吉经济交流

近年来,商会以服务地方经济社会发展为己任,以主动进取的精神参与吉林福建两地的经贸交流和合作,自觉当好政府招商引资助手。

据介绍,近年来,来吉林投资发展的闽商,基本上都是老乡带老乡带过来的。作为异地商会组织,长春福建商会积极响

应吉林省委、省政府“以商引商”的号召,全力为吉林的经济发展当起“红娘”。

谈及为何如此?王力量意味深长地说,“1987 年我来到了吉林省,我在吉林生活了 25 年,长春已经是我的第二个故乡,心目中的长春、晋江已分不清孰轻孰重,很多人跟我有同样的感受。我们积极参与招商引资,一是给福建家乡的企业走出去多提供一个信息、多一条渠道,二是为吉林的招商引资也出一份力。吉林经济发展了,我们才能发展。帮助福建企业走出去,帮助吉林地方经济发展,是我们建会之初就确定的一个工作职责。”

在吉林投资兴业多年的王力量还表示,“吉林省投资环境很开放。我们闽商对此一直比较赞赏。中小企业、民营经济发达了,老百姓才能真正得到实惠。”

王力量对未来充满信心,他说,“在市场经济竞争日趋严峻的今天,小微企业应形成抱团取暖的发展态势,扬长避短、在充分发挥企业优势竞争力的同时,还应整合其他小微企业的优势资源与价值,产生利益共同体,创造共赢进退的健康经济发展趋势,从而为闽吉两省乃至全国创造出更多的社会财富与价值。”

对话

洪诗旭:为漳州南商架起“金桥”

人物名片

洪诗旭,南安英都人,福建海峡两岸农产品物流城发展有限公司总裁,漳州南安商会第一届理事会会长。

■ 林超连

洪诗旭的话不多,为人低调。面对媒体,他说得更多的是“我们做得还很少”。这位才刚刚上任的漳州南安商会首任会长,即便是在就职典礼开始前的一个上午,仍然忙于电话邀请他在漳州政界和商界的朋友,一起为商会的成立庆贺。洪诗旭说,南安在漳州打拼的乡亲有上万人,各行各业都有南安人的身影,商会将集百家所长,为在漳南安乡亲提供对接平台,共谋发展,并与全国兄弟商会一起,共同打响南商品牌。

2010 年才到漳州的洪诗旭,相比较那些早年就到漳州定居的南安老乡来说,是个后来者。因为有了父老乡亲看重,他才会当上商会会长一职。商会会长这个职务对他来说既是荣誉,也是一种责任,如何将商会打造成为在漳南安人共同的家、共同的事业平台,是他下一步需要慎重考虑的。履新之初,记者就商会未来的发展



洪诗旭

与他展开对话。

记者:南安如今异地商会已经发展到 41 个,南安的企业家走到哪儿都是精英,作为其中的一员,你认为南商成功的原因有哪些?

洪诗旭:南安人的成功最主要还是靠爱拼会赢的闽南精神,很多漳州朋友跟我们处久了,都说我们南安是福建精神的发源地。南安人的敢拼其实是有特定历史原因的,原先南安经济并不发达,很多地方都比较穷,穷则思变,南安人只能不断往前走,到外面打拼,并靠着“一定要成功”的坚毅性格,打拼出属于自己的一份事业来。而一个南安人成功后,亲戚朋友之间就传染了,事业成功就一代传袭一代,这种“传帮带”式的发展,是南商能遍

布全世界各地的主要原因。

记者:你曾说过,商会将为世界各地及国内南安籍企业家到漳州投资兴业提供产业对接服务,那么商会成立后将会有哪些打算?

洪诗旭:商会刚成立,我们希望商会能够成为联络乡情、资源整合的平台。在漳州,南安人投资的领域很多,每个行业也都有自己的特色和优势,我们会把各个行业的资源整合在一起,集百家所长,共谋发展、共享商机。此外,我们还有一个设想,就是在漳州商会做大做强之后,在漳州打造起南安商会总部,团结理事会全体成员,与全国兄弟商会一起,共同打造南商品牌。

记者:很多企业或者商会在壮大后都会倾力做慈善,不知道漳州南安商会有没有这方面计划?

洪诗旭:庆典仪式上我们商会就向漳州市希望工程捐赠人民币 10 万元,购买 1000 套爱心课桌椅赠送给农村小学,用于改善农村小学的办学条件。此外,我们商会第一次会长办公会还决定,安排专项资金奖学、助学,凡是在漳州的南安籍学生,遇到困难将由商会提供资助,考上国家重点大学,商会将给予奖励。

的梦想。”谈到这里,王东阳颇欣慰。

不仅带领亲戚邻里共同发展,作为成都金牛区丰驰建材商贸部董事长,王东阳成功还不忘本色,竭力回报家乡发展。2010 年他回乡联络老乡一起,成立了南安市梧山村慈善会,向家乡捐赠 20 多万元,对于同乡同村需要帮助的人,他也慷慨解囊,和谐社会发展尽力。在 2012 年,他经大家推举,担任了南安市梧山村驻蓉同乡会会长,去年成都市工商联南安市第二届理事会成立,他又欣然受聘担任副会长,为商会经济发展尽力。

消防水暖器材经营,跟国家政策导向有关。行业向好,生意水到渠成;行业减速,生意难度加大。王东阳认为:“不管市场好坏都不应有畏难情绪,经商者要做出突出的业绩,必须要有拼争思想。”推销产品不是一朝一夕的事,挫折的沮丧和成功的喜悦相伴而来。这 20 年来,王东阳和他的企业针对不同的客户制定不同的策略,一步一个脚印往前走。

“四川商机很多,下一步公司将更大地拓展市场,更好地服务客户,争取更大的发展。”王东阳董事长最后说。

内外合力 商会“智库化”发展

天津异地商会第二次会长沙龙举行



■ 袁诚

2013 年 1 月 5 日,由天津市政府合作交流办主办、天津市福建商会承办、天津日报传媒集团《商机》杂志协办的天津市异地商会第二次会长沙龙举行,20 多家商会会长及经济学者围绕新形势下民营经济如何更好更快发展展开讨论。天津市政府合作交流办有关负责人表示,商会要加强彼此之间的情感交流,合作共赢,同时鼓励商会向智库方向发展,共享思想成果。要借助外部智力资源,开阔眼界,为商会企业出谋划策,推动中小企业稳健发展。

同日,天津闽商投资发展高峰对话会与会长沙龙滚动进行。天津市福建商会会长阮志雄表示,天津的又好又快发展,为进一步深化闽津合作提供了广阔空间,为闽津两地务实合作创造了良好机遇。据商会统计,目前在津创业的闽商有 30 多万人,创办各类企业和商户 1 万多家,投资总额 2750 多亿元,仅天津福建商会的会员就有 3000 多人。闽商涉足的投资领域多达 15 个,遍布钢材、水暖阀门、木材、石材、陶瓷、茶叶、民营医院等 40 多个行业。

商会新星

中山市河南商会成立

近日,中山市河南商会在广东省中山市喜来登酒店举行成立庆典。庆典大会上,还举行了豫兴商业投资公司揭牌和银行授信签约仪式,中国工商银行中山分行和建设银行中山支行分别授信 2 亿元人民币。

据该商会的统计,目前在中山市创业的河南籍企业 2000 余家,总资产过 1000 亿元,解决社会就业 20 万人。在中山市打工的河南籍务工人员也有 20 万人。(肖成)

玉林市中药材商会成立

广西壮族自治区玉林市中药材行业协会日前揭牌成立,这是玉林市工商联首个行业协会。

会上同时进行了签约仪式。玉林市中药材行业协会与崇左市玉林中药材商会签订战略合作协议,与广西宁明爱店国际中药城项目签订合作协议。(玉联)

广西玉林商会在昆成立

近日,昆明市广西玉林商会经有关部门批准正式成立。商会会长郑旗介绍,玉林是广西第二大城市,在昆明生活的玉林人和企业家约有六七万人,从事着矿产、地产、茶叶、医药、物流、汽车、旅游等诸多行业,每年创造的产值超过 10 亿元。商会的成立,不仅能加强乡情,还能实现资源共享,促进企业发展,让玉林人在昆明生活得更幸福。(杨艳辉)