



中华全国工商联
第十一次会员代表大会召开
**河南众品食业股份公司
董事长朱献福出席**

■本报记者 李代广

2012年12月，中华全国工商业联合会第十一次会员代表大会在北京隆重举行，河南众品食业股份有限公司董事长、会员代表朱献福出席了此次会员代表大会。

在开幕会上，全国政协副主席、全国工商联主席黄孟复作了题为“高举伟大旗帜，促进两个健康，为全面建成小康社会作出新贡献”的报告，报告总结了党的十七大以来我国非公有制经济所取得的骄人成绩。大会通过了《中华全国工商业联合会第十一次会员代表大会关于第十届执行委员会工作报告的决议》、《中华全国工商业联合会第十一次会员代表大会关于〈中华全国工商业联合会章程(修改草案)〉的决议》和《中华全国工商业联合会第十一次会员代表大会关于认真学习贯彻党的十八大精神的决议》。

中华全国工商业联合会第十一次会员代表大会闭幕式由全国政协副主席、全国工商联主席黄孟复主持。中央统战部副部长、全国工商联党组书记全哲洙致闭幕词。大会选举产生了由494人组成的全国工商联第十一届执行委员会。新一届执委会组成人员结构合理，综合素质较高，社会影响较大，有较广泛的社会代表性和参政议政能力。执委中的非公有制经济人士行业涉及面广，企业规模涵盖大、中、小、微型，执委企业更加重视企业党团工会组织建设。

12月7日下午和8日，全国工商联第十一次会员代表大会各组分别召开会议，第十六组为河南团云南团组。河南团长梁静、副团长杨京伟和云南团长杨焱平分别主持会议，并与大家一起交流座谈。河南众品食业股份有限公司董事长、会员代表朱献福参加了座谈。

参会的河南团的代表们踊跃发言，畅谈感受，深入进行学习交流，会场内不时响起阵阵热烈的掌声。朱献福代表说，工作报喜、实。发展企业要重视创新，包括思维方式创新、模式创新、技术创新等多方面。当前企业的发展跨行业、跨所有制、跨模式，要实现持续性发展，就必须转变思维方式和工作方式，把企业价值和社会价值、生态价值更好地结合起来。

古城酒业开展 爱心拍卖及捐赠活动

去年岁末临近时，由新疆自治区商务厅、自治区酒类流通专卖局及新疆慈善总会联合举办，新疆第一窖古城酒业有限公司发起的爱心捐赠启动仪式在乌市银星酒店盛大召开。新疆众多媒体参会，对本次活动全程跟踪报道，得到了社会各界爱心人士热切关注。

为了发动到场爱心人士参与新疆慈善事业的积极性，古城酒业和新疆德隆拍卖行联合举行了一次古城坛装窖藏原酒的慈善拍卖会，古城酒业精选出5坛不同年份的窖藏坛装原酒参加拍卖，气氛异常热烈，各界爱心人士积极响应，5坛酒拍卖总金额37298元，其中一坛最珍贵的3升窖藏30年原酒拍出了22000元高价。拍卖会结束后，古城酒业又牵头发起了现场募捐仪式，募捐爱心基金13900元。古城酒业将拍卖、募捐爱心基金51198元全部赠予新疆慈善总会，用于扶持孤寡儿童等社会慈善事业。

近年来，古城酒业在做酒的同时，一直致力于倾心于社会公益事业、慈善事业和教育事业的发展。2007年，古城酒业成立了“古城大爱基金”，截至目前，已筹集善款63万元。并先后成立了“贫困大学生助学基金”、“大学生创业基金”，在帮助数百名贫困大学生就读、创业的同时，已连续9年为考入大学的55名员工子女发放“助学金”6.4万元。2010年，公司经奇台县教育局批准，再次将“古城大爱基金”的部分善款用于救助奇台一中高一年级维族女孩特力汗等10位贫困生，直到大学毕业。古城酒业还先后开展“送温暖，献爱心”活动，在春节、中秋、古尔邦、肉孜节来临之际，慰问离退休老干部及帮扶对象，送去慰问品和慰问金等。

古城酒业董事长周文贵明确表示，在今后企业发展的过程中，会将古城酒业“酿造美酒，奉献社会，造福员工，贡献地方，百年古城，流芳百年”使命与社会责任感紧密结合起来，将古城大爱继续传承下去，让古城佳酿百世流芳！

(卢卓民)

中国重汽集团成都王牌商用车公司 2013 年商务年会成功召开 **王牌汽车去年产销 2.8 万辆 保持逆势增长势头**



■特约记者 伍玉祥
本报记者 王道海 于丹

7 日召开的主题为“合作·共赢”的中国重汽成都王牌公司 2013 年商务年会传来喜讯：2012 年，重汽集团成都王牌公司的经营工作在不利的市场形势下完美收官：实现产销 2.8 万辆，较上年同期相比增长 22%，全面完成集团下达的效益目标考核任务。自重组以来，重汽王牌连续保持了从恢复性发展到逆势增长的稳健发展势头，与中国重汽集团 2012 年以整车出口 2.8 万辆遥相呼应，成为去年低迷的商用车市场一道靓丽的风景线。

实现新产品对老产品的快速切换

本届年会上重汽集团成都王牌董事长韦志海致辞，总经理靳文生作主题报告。依托中国重汽成熟的技术和产品开发理念及综合实力，2011 年上半年向市场隆重推出 7 系轻卡、微卡产品。该产品全部应用航空工艺标准开发全套模具确保其高舒适性、高安

全度和高品质。发动机、变速箱、车桥三大总成形成最佳匹配的黄金质量；红色专用单层大梁，“3G”货厢以其高规格材料，大型机器人冲焊设备形成了王牌汽车性价比竞争力。不但传承了原王牌车皮实耐用的特点，更注入了科技含量和精益制造的专业和专注。

2012 年在中国经济走低及国内汽车市场大幅下滑的形势下，重汽王牌在成功研发 7 系产品的基础上，逐一梳理传统产品，从产品配置、技术工艺全方位进行优化和质量提升，开发了各类轴距，各类区域适应性新车型 254 个，基本实现对传统产品的大切换全覆盖。与此同时，加强对 7 系产品的延伸开发，成功开发出纯电动新能源产品，根据用户需求扩大公告资源，申报完成车型公告 147 个，油耗公告 217 个，环保公告 192 个，“3G”公告 129 个。产品的切换延伸开发和完备的公共资源，为成都王牌加快市场扩张提供了强力支持。

实现从小市场到大营销的跨越

为了走出一条避免同质化、实现差异化

发展之路，2012 年，成都王牌着力打造“王牌造车，经销发展，用户发财”共赢平台，在扩展市场网络渠道上另辟蹊径。

其措施是采取区域市场细分，不同产品投放对接，在部分地区实行“一地一策”，增设保兑仓等商务政策。目前已对国内 32 家重点经销商开通了保兑仓业务。新增申报全额 1.18 亿元，全年销量贡献达 4694 辆，江西、湘东、湘西、云南等区域市场因受益“一地一策”，大幅提高销量，较重组前增幅 30% 以上。快速形成了重汽成都王牌东西南北乃至西藏地区全域辐射，销售、配件供应，亲人服务一体网络 1000 余家，为成都王牌汽车攻城掠地，实现大营销扩张夯实了基础。

与此同时，成都王牌国际市场渐成螺旋上升之势，2012 年，王牌 7 系工程车陆续批量销往埃及、伊朗以及非洲、缅甸东南亚等国家，全年实现销售近 800 辆，成为四川省商用车出口第一的标杆企业，获得四川省整车出口免抽查资质的唯一两家企业之一。王牌新能源汽车捷报频传，2012 年 10 月再次

独占花魁，参与成都市政府年度集中采购，中标获得 141 辆新能源市政专用车，占标的总额 80% 的份额，产值达 1.2 亿元。

012 中重卡 将全面应市扩张市场

2013 年中国重汽成都王牌产销计划为 5 万辆，成都王牌总经理靳文生，分管营销副总经理石建利对此信心满满。其信心一是源自中国重汽成都王牌已实现重组两年来全产业链的企业文化融合，形成了稳定发展的员工队伍；二是 7 系产品平台对传统产品的切换，有力地促进了产品质量的大幅提升，形成了自主开发，用户认可的技术亮点和核心竞争力；三是不断进行的市场网络扩张，营销体系的日趋成熟为销售上量提供了支撑。更为引人关注的是，2013 年成都王牌 012 工程即将竣工，6 个中重卡新产品将在 2013 年二季度试制下线，逐渐批量投放市场。天时地利人和，众多有利因素，必将推进重汽集团成都王牌的快速发展。

虞文品董事长在兴乐第四届创新大会暨“质量月”表彰大会上说 **福利待遇要向重质量重创新员工倾斜**

■本报记者 何沙洲
通讯员 卢书友 但灿梅

2012 年 12 月 26 日下午，兴乐集团第四届创新大会暨“质量月”活动总结表彰大会在职工活动中心“兴乐家园”举行。乐清市质量技术监督局副局长林乐海，兴乐集团董事长兼总裁虞文品，副总裁金孝荣、郑小燕、倪海鸥等领导出席会议。兴乐集团基层以上干部、质量、技术、生产三大中心全体员工参加会议。兴乐集团安徽黄山区集团、浙江松阳子公司和江西于都子公司负责人，基层以上干部，品质部、运维部全体人员及副作工以上员工视频参会。

会上，兴乐集团副总裁倪海鸥作了《创新驱动促转型升级，强化素质促质量提升》的工作总结报告。会议表彰了 2012 年度小发明、小设计、小革新、小改造、小建议、管理创新等 8 个奖项的 20 个项目，以及“质量月”活动中表现突出的 1 个先进单位、1 个优秀单位、1 个名人总裁质量奖、4 名先进个人和 18 名技术能手。

虞文品在总结发言时说，2012 年兴乐的“五小”创新、“质量月”活动比往年开展得更精彩，效果更明显。质量、创新各项成果非常喜人，分量比以往更高！

虞文品谈了三点感受。一是质量工作做得好的员工，创新工作也做得出色。有些员工岗位虽普通，但工作认真、爱琢磨，能为公司创效益，这一点让他很感动、很欣慰。二是创新和质量工作做得好的员工，收入也高。他表示，企业将拓宽提高职工收入的渠道，福利待遇向重视质量、获得创新成果的优秀员工倾斜，把平凡岗位上的优秀员工打造成“金蓝领”，为长期给兴乐做贡献的员工提供更多保障。三是创新和质量工作做得好的单位，领导班子强。他要求各子公司、各部门多为员工着想，引导他们做好职业生涯规划，提升他们的综合能力，使团队向高素质、高技能、高效益发展。

虞文品强调，目前经济形势不景气，但兴乐业务繁忙，这是全体兴乐人坚持不懈抓质量、创新与管理的成果。他希望大家珍惜“寒冬”中来之不易的一张张订单，不断拓展质量与创新工作，创造兴乐更好的明天。



虞文品总裁颁发奖金。
乐清市质监局副局长林乐海说，兴乐重视质量与创新，“质量月”活动内容丰富多彩，这一做法很有新意，值得其他企业借鉴。

湖南省总工会李攀副主席调研衡变时要求 **把衡变工会经验 作为典型在全省推广**

临近元旦，湖南省总工会副主席李攀一行在衡阳市总工会党组书记、副主席周小风等陪同下来到特变电工衡阳变压器有限公司调研。李攀深入生产一线考察员工工作环境及生活环境，并与衡变公司领导、职工代表及工会干部代表进行了“深化三贴近、共谋新发展”的调研座谈会，听取衡变公司总经理种衍民、工会主席周立新工会工作汇报，与员工进行面对面、心贴心的交流。会后，李攀对衡变工会工作大加赞赏，当场表示：“衡变公司工会工作以企业生产经营为中心，真抓实干，载体丰富，有声有色，亮点

突出，体现了企业对员工的人文关怀和以人为本的科学发展理念，积累的工作方法和经验值得在全省企业大力推广！”

重组 11 年来，衡变公司积极创新企业文化工作载体，提升员工技能水平，畅通员工晋升通道，参与企业民主管理，全力推进企业和谐劳动关系建设，全面加强企业文化建设和职工文化建设，为发展建设和谐企业保驾护航。公司通过开展工资集体协商、落实以职代会为基础的民主管理制度、创新厂务公开形式、充分发挥女工委员会职能、广泛开展劳动竞赛、举办丰富多彩的员工文体活动等措施，全方位充分发挥工会桥梁纽带作用，切实保障了职工的权益，构建了和谐稳定的劳动关系。坚持以人为本，关爱员工，为全员构建起完善的养老、医疗、失业、工伤、生育、住房公积金、企业年金等社会统筹保障体系，完善的公司困难职工档案和员工关爱互助基金制度，解决了大病、大难职工的燃眉之急，构建了完善的企业帮困机制。



湖南省总工会副主席李攀 (左一)一行在衡阳市总工会党组书记、副主席周小风 (右一)、特变电工衡阳变压器有限公司总经理种衍民 (中)陪同下到车间参观。

2012 年，公司工会又通过广泛的民意调查，确定了员工最关心的“十大民心工程”，推动解决了员工及家属的医疗保障渠道、员工子女的教育保障、无房骨干员工的资助计划、市场一线员工家庭关爱、员工心理健康教育、劳模先进骨干的关爱计划、婚恋交友等涉及职工切身利益的问题，并落实责任人和完成时间，专门立项推动解决。“来到衡变公司，看到的是每个员工脸上荡漾着幸福自豪的笑容！”李攀由衷感慨道。(尹翔宇 马松伟)

中国首家芝麻香型原酒供应商

荣登上海世博会“名产名片”特刊

傅潭·傅潭春·傅潭秋月·玖道坊系列酒全国招商

公司总经理赵章报热忱欢迎全国各地客商光临选购。

河南省傅潭酒业有限公司

公司地址：河南省南乐县城北环路北

财富热线：0393-5318999 13707676148