

企业家日报

中國五金機電

网络合作媒体:万贯五金机电网 http://www.wanguan.com

投稿·咨询邮箱:JSZKYG@163.com 新闻热线:028-68230696 第 347 期 总第 7465 期 主编:何毅 运营总监:李洪洲 2012 年 12 月 30 日 星期日 责编:袁红兵 版式:黄健 校对:阳红



●北新不锈钢城鸟瞰图

北新不锈钢国际城盛大开盘



●北新不锈钢国际城开盘现场一角



●四川省江苏商会执行秘书长、北新不锈钢国际城常务副总张强介绍北新不锈钢国际城情况

■ 本报记者 何牧

12 月 22 日,成都北新不锈钢国际城在金牛宾馆举行了盛大开盘仪式,四川省统战部、工商联、四川省招商局、彭州市委市政府的相关领导参加了开盘仪式。开盘仪式上,北新不锈钢城拿出 200 万元让商家现场抽取。

北新不锈钢城由四川省江苏商会会员单位投资组建的成都北新不锈钢物流有限公司开发建设。规划占地 2000 亩,一期开发面积 1000 亩,拟建设投资 20 亿元,建设材料、五金机电及高低压电器产品、农业机械产品、建筑及装饰材料为主,配套有仓储物流、生产加工交易区和商务中心、酒店、银行、超市、医院、小学、餐饮

娱乐、配套住宿、公共交通等。开发商计划用 3 到 5 年时间打造一个全新的生产资料集散基地。

北新不锈钢国际城提出抓住西部大开发战略机遇,坚持加快发展、科学发展、又好又快发展的总体取向和“一主、三化、三加强”的基本思路,以推进“兴商富市”为战略,加快建设以经营生产资料为主的

交易市场,立足成都,融入西部,形成对经济发展与增长的双拉动效应,把北新不锈钢城作为彭州市经济发展与增长的新引擎。

北新不锈钢国际城已被列为 2012 年成都市重点项目,也是四川省江苏商会继理县生态农业项目和江苏会馆后又一大手笔投资四川的项目。

中国南方(揭阳)金属生态城 千万年薪招聘CEO

■ 吴敏

为了给中国南方(揭阳)金属生态城寻找“掌舵者”,12 月 20 日起,广东省揭阳市金属产业投资管理有限公司在《人民日报》投放三天招聘广告,以 1000 万年薪(固定年薪+公司按当年度实现的经审计后净利润的 3%提取奖励基金)重金诚聘 CEO。

中国南方(揭阳)金属生态城位于“中国五金基地”广东省揭阳市。揭阳市作为粤东地区最大和全国最重要的五金不锈钢产业基地、进出口基地、材料集散地、不锈钢制品加工制造与研发基地之一,在全国同行中具有举足轻重的地位。

据了解,以 9 月 19 日召开的筹建工作汇报会为标志,金属城项目建设正式拉开序幕。金属城启动资金为 10 亿元人民币,占地约 2 万亩,预计总投资 100 亿元人民币,建成后将成为中国最环保的金属生产制造中心之一。金属城的建设将有利于揭阳五金不锈钢企业抱团发展,整合资源要素,发挥产业集群优势,实现全产业链协作。推动产业结构调整优化,促进自主创新与科技进步,打响自主品牌,培养龙头企业,扶植中小企业,提高揭阳金属产业竞争力。

作为金属生态城的运营方和管理者,广东省揭阳市金属产业投资管理有限公司现面向全国诚聘 CEO。作为 CEO,主要职责是主持公司经营生产经营管理工作,组织实施股东会决议;拟定、提交并组织实施公司年度经营计划和投资方案;拟定公司基本管理制度和具体规章;负责园区工业用地的规划运作等。

据了解,此次招聘报名时间为 2012 年 12 月 25 日-2013 年 1 月 25 日。若想成为千万年薪的 CEO,应聘者应具有大型企业园区管理经验、金属行业从业经验,熟悉资本运作、对外招商工作 以及熟悉工业用地管理。

川渝五金机电业走向繁荣

■ 高凡

随着中国西部大开发的深入进行,西部的工业将得到飞速发展,目前中国西部制造企业仅占全国的 9.8%,五金机电业仅占全国的 8.95%,小五金仅占全国的 4.28%。

西部大开发战略的“踪迹”,如今正逐渐显现。据本报及相关媒体报道,特别是在川渝等西南地区,随着中国区域经济版图的重构,包括德国博世集团、瑞典轴承制造商 SKF 等,纷纷将投资的眼光盯准了机遇广阔的这里。在一系列“龙头”企业的带动下,这里正在悄悄酝酿着五金行业的新局面。

“亚太五金商会联合会、成都市青白江区人民政府、万贯五金机电配送大市场三方共同签署共建中国青白江国际五金机电博览中心暨亚太联合馆战略合作协议。”在 2012 年于成都举办的第十三届中国西部国际博览会万贯分展场暨第八届中国西部国际五金机电博览会上,又一颇具含金量的项目吸引着新加坡、马来西亚、菲律宾、中国香港、中国台湾等国家与地区的企业家们。自此,西部五金机电业迎来了行业转型新时代。依托国家级展会,中国西部国际五金机电博览会每年参与的国际经济团体逐年增加,正在华丽蜕变为海外品牌走向中国市场、国内企业走向海外的高端平台。

乘着西部大开发的东风,商业嗅觉灵敏的企业,如博世集团、SKF 等国际知名的五金龙头企业也“闻风而来”。据报道,博世集团看中了成都这块“风水宝地”。此前,博世集团已在成都经开区投资 1.37 亿美元(约 8.8 亿元人民币)打造中国第二个博世底盘控制系统生产基地和研发中心,这也是博世

在中国布局的最大生产基地。其后,博世将年产值 20 亿元的项目放在了成都。紧接着,博世不断追加在成都的投资项目。2012 年 6 月和 9 月又先后将博世电动工具西南生产基地项目和总投资 1.2 亿元的博世包装(亚太区)研发中心项目放在了成都。

四川机电产业也在奋力抢占战略制高点。据成都海关统计,11 月当月四川省机电产品进出口首次突破 40 亿美元大关,达到 43.5 亿美元,创历史新高,同比增长 20.4%,环比增长 17.1%,占全省外贸进出口总额的 77.1%。其中,出口 29.4 亿美元,同比增长 29.7%,环比增长 24.3%,占全省外贸出口总额的 79%。今年前 11 个月,四川省机电产品累计进出口 368.6 亿美元,同比增长 33.5%,高于全国平均增幅 6.2%的 27 个百分点,占全省外贸进出口 68.8%。其中,出口 227.8 亿美元,同比增长 53.2%,高于全国平均增幅 8.2%的 45 个百分点,占四川省外贸出口总额的 65.5%。

南有上海、北有沈阳、西部有重庆,位于西部的重庆也有着巨大的市场需求和区位优势。在一年多时间里,博世连续将三个项目高密度地投放到同一个城市,这在博世对外投资史上绝无仅有。

全球轴承行业的老大——瑞典 SKF 将目光放在了重庆的两江地区。2012 年 11 月 28 日,瑞典 SKF 公司宣布在重庆建新公司,作为其在西南的总部。据分析,SKF 选址重庆两江有着两方面的因素:一是看中了重庆的汽车、数控机电设备产业集群及庞大的市场;二是两江新区这个内陆唯一的国家级开发新区在政策、税收上有更多的支持,对企业是一大利好。

而万州三峡库区机械机电物流园开园

仪式暨首届机械建筑设备展览会近日在重庆万州举行。建设该物流园是重庆机械商会抱团发展的一项实际成果,也是三峡库区首家建设的大型机械机电物流园。

重庆“十二五”规划确定:2015 年,重庆全市工业累计投资将达到 15000 亿元,工业销售产值确保实现 25000 亿元,力争达 30000 亿元。汽车摩托车、装备制造、电子信息、石油化工、船舶、军工、矿电一体化等产业必将如虎添翼、急剧升温,从而有力地拉动了五金行业市场需求的快速增长。

在国家继续深入西部大开发的战略下,在龙头五金企业的带动下,川渝或将成为中国五金产业新的“增长极”。行业大佬入驻西南市场,一方面释放出抢占西部新机遇的强烈信号,另一方面,就川渝本身的经济实力来看,作为中国西部大开发的引擎城市,成都因其巨大的经济增长潜力和发展空间、强大的创新能力、独特的文化气质、丰富的国际会议承办经验以及优良的政务服务,被选为 2013 年《财富》全球论坛的举办地;重庆市南川区正着力打造“中国西部紧固件生产基地”,投资 4 亿元的紧固件生产项目正在施工;万贯五金机电城、金府五金机电城、青白江五金机电城、长久机电交易市场、华陵机电广场大型五金机电市场以及国内外五金机电集团驻扎成都,产业集群效应一气呵成。此外,“第十四届重庆国际五金机电展览会”将于 2013 年 4 月 24-26 日在重庆国际博览中心(两江新区悦来)隆重举行,展示面积将达到 2 万平方米,折合标准展位 800 个,专业观众及买家 2.5 万人次,是政府重点培育和扶持的西部品牌名展,也将有力地助推川渝五金机电企业进一步拓展市场展现品牌价值。

台商与东莞共成长

近四成模具五金企业转战内销

■ 彭子英



●12 月 14 日是东莞台商投资企业协会 19 周岁生日。在庆典仪式开始前,台商协会举办了转型升级 3 年成果展。(胡国球 摄影)

12 月 14 日是东莞台商投资企业协会 19 周岁生日。东莞台商投资企业协会举办了成立 19 周年的庆典。该协会会长谢庆源在庆典上表示,2009 年金融海啸以来,东莞台商遭遇了前所未有的危机。据南方日报报道,在东莞市政府的支持下,协会先后引入了 18 家专业诊断辅导机构,推动台企转型升级,开拓内销市场,市财政对于台企接受辅导的资金补贴明年将继续延续。谢庆源说:“协会统计的情况是,目前已经有 35%至 40%的协会企业转到内销市场。调查台商对明年经济的看法,八成左右的群体还是很好看明年的发展。”

在台商协会 19 周年庆典仪式开始前,台商协会举办了转型升级成果展示会。东莞市副市长贺宇在展示会上说,东莞这座城市是和台商的一起成长的,台商见证了东莞从小县城到出口大市的转变,东莞市也看到台商从代工企业转向高科技企业的发展之路。

贺宇说,东莞和台商也是一同克服困难的。2005 年前后,过去以廉价劳动力、简单市场要素投入还可以维持发展的台资企业,已经开始遇到劳动力成本上升,市场多元化等挑战。到了 2008 年,全球开始进入市场调整期,没有出现新的利润增长点,台商企业的利润被进一步削弱。

危机来了怎么办?国际模协秘书长罗百辉指出,海外市场愈发不景气,最大的市场就在家门口,外销转内销模式是东莞台商的必然选择。东莞台商必须就地修炼内功,应对市场冲击。东莞市委、市政府也是非常支持的,协助台商以台博会和大麦客为品牌的展示和销售渠道,又从台湾引进专业的辅导机构,在模具工艺改造、生产流程、销售管理等方面进行全方位的诊断与辅导。经过近几年的打拼,台商的竞争力得到了大幅提升。这种专业性的辅导分为两个阶段:一是有产业服务机构为台商进行诊断,找出企业生产经营中存在的问题,并提出改进意见;二是对企业所面临的具体问题对症下药,深入辅导的方向主要有:帮助企业建立企业文化、培育专业人才、强化内部管理、优化生产流程、提升生产技术,帮助企业创建自主品牌等。

截至 2012 年 11 月底,已经有 726 家企业接受了辅导。接受辅导 3 年来,台商企业内销新增 51.53 亿元,创税 10.3 亿元。今年前三季度接受诊断辅导的企业内销新增近 19 亿元,增创税收 3.8 亿元,比增 30%,新设 53 家直营店和 15 家加盟店。同时,接受诊断辅导的企业,新申请专利 67 项,研发新产品近 7000 件,引进技术 63 宗,并缩短从引进技术到投入批量生产的时间。

就行业类别来看,电子、五金制品、塑胶、鞋材鞋业、运动器材、灯饰照明、机械机电、模具、电线电缆、工艺品等排在接受辅导的企业行业前 10 位。这些行业企业占到所接受辅导企业总数的八成以上。而辅导的方向上,东莞台商协会也做了细致分类,以企业信息化辅导类、经营管理改善辅导类、生产改善辅导类、内销专项类、关税及财务辅导类、知识产权辅导类和节能减排类为主。

为了方便辅导企业,东莞台商协会还特别成立了服务机构联合办公地点。辅导机构之一的台湾生产中心负责人说,企业赚钱是生产经营的重要目的,辅导机构就是要帮助企业实现自己的目标,机构相当于谋士,具体执行还是在企业本身。

转型升级是一个痛苦而漫长的过程,在这种背景下,台资企业接受辅导尤为必要,目前协会已经有 35%至 40%的企业转到内销市场。最新的统计数据是,东莞台协现有协会企业 3030 家。

传递价值 成就你我

芙蓉王

文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

中国秦岭猕猴桃

猕猴桃 中国秦岭

中国·秦岭鲜都猕猴桃

400-810-1001

西部当选 雄厚资金

成功千万里 融资零距离

雄厚资金支持各类项目融资借款,两百万起贷,可免抵押,个人、企业不限,地域不限,手续简单、审批快、利率低、放款迅速。

电话:028-68000368