

新规或倒闭典当行回归传统 一位典当行经理的业务突围

特约记者 杜海 宁佳彦
济南报道

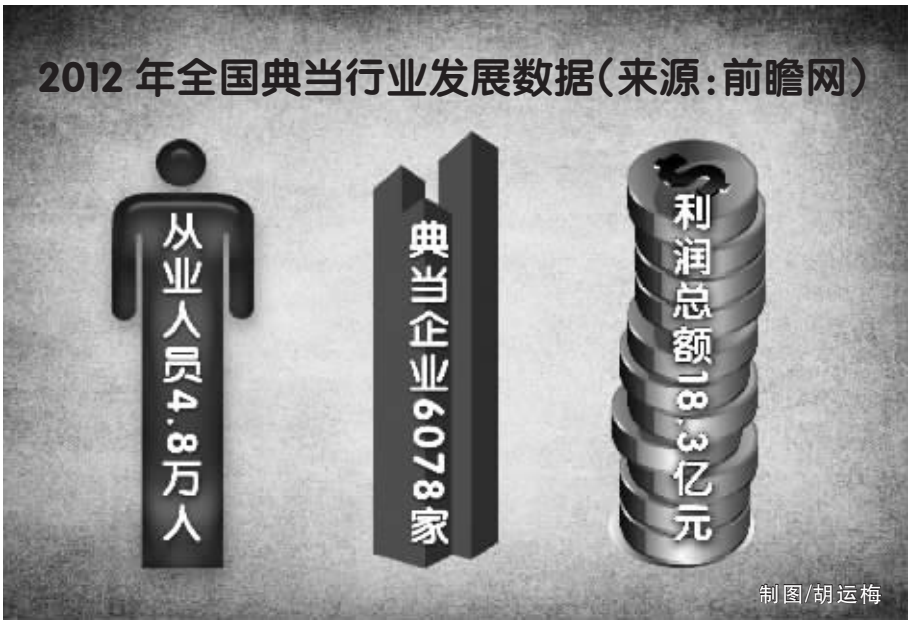
“这次新出台的规定,涉及股票业务方面的措辞很严厉。典当行可做的东西很多,股票质押已经不再是热门了,几年前我们就没有再做下去了。”18日,知名典当机构——济南市将军典当有限公司(下称“将军典当行”)总经理尹新纲,在公司会客室内这样告诉记者,语气淡然。

本月上旬,商务部印发了《典当行业监管规定》,将禁止和预防典当行违规融资参与上市股票炒作或为客户提供股票交易资金,以及禁止以证券交易账户资产为质押的股票典当业务。这些“禁止”体现了监管的严厉,也似乎预示了今后行业的发展方向。

“通过研究上述规定,我们能体会到政策的导向。财产权利质押的综合服务费用率是2.4%,股票质押是其中的一种。而其他业务的费率可以达到4.2%,那为什么不去做那些有质押品,而且更有保障的业务呢?”他言道。

股票质押逐渐淡出

据其介绍,将军典当行2003年成立,当时正赶上股票质押兴起。而尹新纲在进入典当行业之前,有着七年的证券从业经历,这让他成了济南地区最早“吃螃蟹”的人。将军典当行曾采用三方监管的模式开展股票质押业务,即券商、典当行和客户共



同监管账户。根据当时的规定,一旦客户的账户资金超过警戒线,典当行会进行提醒,一旦股票的市值和当金的比例触及平仓线,就会要求客户在24小时之内补仓,如果不能补仓,将由典当行联系券商强制平仓。

“强制平仓太痛苦了!”虽然时隔多年,尹新纲仍一边摇头一边叹息,仿佛那一幕还在眼前。

有一位客户,曾经从将军典当行获得70万元的资金,再加上账户原有资金共计140万元左右,正准备在资本市场一展拳脚。然而由于股市市值波动剧烈,眼看着

账户里的资金赔多赚少,客户多次请求降低警戒线和平仓线。面对客户的苦苦哀求,尹新纲心软了,只是资本市场的风云变幻不为人情所动,还是到了“最后没得可降,要是再不平仓本金都回不来”的地步。

“我做了十年的典当行,典当行能做的是雪中送炭,也能是锦上添花,可是这件事情上我既没能送炭,也没能添花啊!还清了本金之后,客户最后只剩下2.8万元左右,这件事情我可忘不了,真是太痛苦的过程了!”尹新纲挥着手里点燃的香烟,蹙紧了眉头。这一经历,让他和客户都感到了资本

市场的变化无常。

2005年,当时的典当行业管理规定出台以后,禁止的条目多了起来,包括禁止强行平仓,这让典当行的经营风险大大增加,尹新纲也慢慢退出了相应的业务。

“现在在济南也几乎没有哪个同行在做股票质押了。首先是因为它的综合服务费率是各项业务中最低的,其次是股票市值的波动太大,监控的风险和成本很高,而像房产、汽车至少有一个缓慢贬值的过程。此外,还有处置特殊情况的成本太高。资金在客户的账户里,我不能强制平仓,不进法院就处理不了。可是走程序之后股价更低了怎么办?股票摘牌了怎么办?”谈及各种风险,尹新纲娓娓道来。

回归传统业务

今年,经济、金融形势起伏变化,济南市典当行业经营亦增长乏力。上半年,行业各项指标增幅明显低于全省平均水平。其中,典当行发放贷款总额9.47亿元,同比增长5.4%,低于全省9.5个百分点;营业收入3359万元,同比增长5.3%,低于全省19.4个百分点;净利润866万元,同比减少2.6%,低于全省30.5个百分点,典当行业盈利水平明显下滑。

“典当是‘两头怕’的行业,客户怕我们不能保管好他们的物品,我们则怕客户的欺骗。”尹新纲说。的确,在“以物为质”与“以人为信”两种不同核心理念日益融合的现代金融环境下,实现典当行业的可

持续发展,日益成为整个行业健康持续的关键。

如今,将军典当行决定选择回归传统业务,同时也在进行新内容的扩展。“我们现在主推民品类业务,这个范围不仅仅包括黄铂金、钻石饰品、相机、电脑以及其他有价值易流通的物品,最新拓展的业务范围还包括名表和字画。现在名表和字画就能够占到我们典当行业业务收入的三分之一。”说起新业务,尹新纲很兴奋。

据介绍,二手表的市场前景广阔,在济南已经形成了一定规模的圈子。字画业务主要是书法作品和现代、当代的国画和油画。现代字画的数量基本稳定,而当代的作品数量和价值还有待沉淀,当品的价值评估、鉴定就成了重中之重。

“手表的‘绝当’还是比较多的,从前期的鉴定估值到后续的拍卖,都已经形成了一个完整的链条。在我们这里登记需要手表的个人不少,只要有绝当的手表,我就可以直接接触到最终的买家。我们已经有了入口可以进入这个圈子,也建立了固定的渠道。其实,典当行发展更多也是靠人脉。”他很为自己的眼光感到骄傲,而且在他看来,由典当行负责保管抵押品,只要认真落实前期的鉴定评估工作,经营风险就会相应降低。

“来典当行的人没有不想把东西拿回去的,我们帮客户周转资金,也是为社会金融服务。”尹新纲坚信这一点,他对典当行业的前景充满信心。

结束 90 年姻缘 AIG 清仓友邦保险股份

特约记者

美国国际集团(AIG)12月17日发布消息称,将悉数出售所持有的友邦保险控股有限公司(AIA友邦保险,1299.HK)13.69%股份。倘若本次交易完成,AIG将不再持有友邦保险股份,正式与友邦保险分道扬镳。此举表示AIG与友邦保险90年的合作关系将划上句号。

据披露的合约细则显示,AIG将出售16.5亿股友邦保险股票,价格在每股29.65~30.65港元(合3.82~3.95美元)。友邦保险股票上周五每股收于31.65港元。据此计算,其交易价格折价3.16%至6.32%,该交易规模将达到4892亿~5057亿港元。

事实上,这已是AIG今年第三度出售友邦保险股份,合计套现超过1000亿港元,如果加上AIG在友邦保险上市时套现的1590.78亿港元,AIG出售友邦保险合共预计套现超过2700亿港元(约合348.4亿美元)。

友邦保险原是AIG的亚洲子公司,并于2010年在香港挂牌上市,集资超过200亿美元。

打折出售股份

AIG在其官网披露,已经开始在香港通过向特定机构投资者发售的方式出售所持有的全部友邦保险股份,但AIG并未透露买家和价格。

友邦保险昨日早间在香港联交所发布公告称,公司董事会已获AIG知会,AIG已开始以配售方式潜在出售AIG所持友邦保险的很大部分股份。

友邦保险公告显示,如果进行配售,AIG将于2012年12月17日或12月18日进行配售定价,公司股票将不迟于12月18日起恢复交易。

值得一提的是,不同于之前的溢价出售,AIG周一的出售价格较友邦保险上周五收盘有3.2%~6.3%的折让。市场人士称本次售股数量庞大是未能像前两次以溢价出售的原因。有相关报道称,由于投资者反应热烈,多

以30.4港元或更高价格下单,估计最终会以接近30.65港元的上限定价。而负责AIG此次股票出售交易的包括德意志银行和高盛集团。

分析预计,友邦保险的股价复牌后并不会出现大跌,AIG悉数出售所持有的友邦保险股票将清除一个长期影响公司股价的不确定因素。

凯基证券分析师邱民彬表示,由于美国国际集团将不再成为友邦保险股东,友邦保险股价面临的卖盘压力将消失。

AIG 频频抛售友邦保险

事实上,由于上一次股权配售的禁售期已经在本月初结束,市场对AIG再度抛售友邦保险并不感到意外。

美国财政部当地时间12月14日刚刚进行了新一轮对所持AIG股票出售,使得从对该公司救助计划上获得的利润达到227亿美元。美国财政部此番出售的为所持有的剩余全部AIG股份,从而结束了美国政府对AIG近4年时间的持股。昨日,AIG出售友邦保险股份的交易即在这一背景下进行的。

公开资料显示,为偿还2008年全球金融危机期间从美国政府手中获得的1820亿美元援助资金,美国最大的金融机构之一的AIG曾于2010年10月友邦保险在香港首次公开募股(IPO)时,被迫剥离所持2/3股权的友邦保险股权,持股比例降至32.89%。

今年以来,AIG又对友邦保险进行了两轮股票配售。3月8日,AIG以每股27.15港元价格大量配售17.2亿股友邦保险股份;随后又在9月6日再度以每股26.5港元价格减持5.919亿股友邦保险,并设下90天禁售期。经过两次配售后,AIG剩余持股比例下降到13.69%。

值得注意的是,AIG在清仓友邦保险前,已经开始谋划进军中国的寿险市场。在11月22日中国人民保险集团股份有限公司于H股IPO时,AIG宣布投资5亿美元,并拟与人保集团的寿险子公司建合资公司,在中国大中城市市场分销寿险及其他保险产品。

特约记者 赵箫箫

继11月20日宣布出售集装箱资产之后,12月19日,中海集运(601866.SH)再次宣布出售旗下部分自有集装箱资产,两次交易售价约合30亿元,获净利约9.2亿元。

对于最近的资产出让,中海集运相关人士19日表示,尽管可以增加净利润收益,但该批集装箱资产的处置绝不单纯出于此考虑,而是为了增加现金流与降低融资成本等各个方面因素的考量。

某航运分析师对记者表示,总的来说,在经历2011年全年大亏之后,中海集运多次出售资产回笼资金已实现扭亏为盈,进而避免连续两年亏损被ST的意愿强烈。事实上不仅仅是中海集运,亏损、减亏、扭亏为盈是今年航企的三部曲,在需求不振、运价持续低迷的情况下,各大航企出现大幅亏损,其不得不通过变卖资产,以求生存。

出售集装箱为扭亏

中海集运18日公告称,拟处置下属公司中海集装箱运输(亚洲)有限公司(以下简称集运亚洲)部分6~8年箱龄的自有集装箱,出售价格总计1.179亿美元(约为人民币7.424亿元),预计交易净利得为0.35亿美元(约为人民币2.204亿元)。

就在一个月之前,中海集运还宣布了一笔售价更高的集装箱出让计划,旗下所属的中海集装箱运输(香港)有限公司(以下简称集运香港)和集运亚洲拟出售210,481TEU的自有集装箱(3~6年箱龄),出售价格总计3.586亿美元(折合人民币约为22.36亿元),预计获净利1.12亿美元(折合人民币约为6.98亿元)。

对于两批近30亿的集装箱资产的交易,中海集运公告表示,由于拟转让的资产在价格低位购买,根据当前市场价格评估,出让可以实现较大增值。而出让的主要的目的是为增加公司现金流,优

化财务结构,降低运营和财务风险。

针对上述交易,中海集运相关人士对《每日经济新闻》表示,增加净利润,实现业绩扭亏为盈,避免被ST也是因素之一,但容易造成市场误解,毕竟这并不是唯一的目的,尤其是最近的一次资产出让,考虑更多的应该是资本方面的运转。

“因为该等集装箱是在资产价格低位时购置,不仅满足了公司过去几年的用箱需求,而且抓住当前二手箱市场价格较高的时机进行出售,实现较大增值”,该人士告诉记者。

对于最近集装箱资产的交易,中海集运昨日给记者的声明中还称,该批集装箱资产的处置是为了配合公司箱队结构调整优化的需求,对自有集装箱进行逐步更新淘汰。为了在设备新旧更替中保障生产经营,公司通过谈判,以合理的价格取得该部分资产的短期售后回租,以满足公司未来几年生产经营的用箱需求。

不过,对于中海集运近期频频出让的集装箱资产,业内人士分析认为,更多的目的还是在于避免被ST的风险。“近年来,航运市场景气跌入低谷,需求不足、运力过剩、运价低迷、航企普遍亏损成为行业的普遍现状”,某交通行业分析师日前接受记者采访时表示,“中海集运2011年全年大亏,而今年在行业景气低迷下也持续亏损,中海集运多次出售资产,以期通过资产出售回笼资金,实现扭亏为盈,进而避免连续两年亏损,被ST的命运。”

记者发现,与上个月一样,此番中海集运售后需回租,同样需要支付一笔不小的租金。根据公告中提到所签署的租赁协议,租期平均为3.2年,总租金为约0.59亿美元(约为人民币3.715亿元)。同样高于此次交易获得的净利。

对此,中海集运上述相关人士表示,由于租金并非一次性支付,尽管售后回租,公司依旧获益较大。

航企指望变卖资产过冬

事实上,记者发现,不仅仅是中海集

运一家,多家航运企业近期有着变卖资产的举动。仅就近一个月来看,11月26日,中昌海运(600242.SH)公告宣布将旗下全资子公司舟山中昌海运有限责任公司所持有的中昌28号船作价4500万元转让;11月27日,中海发展(600026.SH)将所属的散货船“长建”轮以废钢船形式出售,售价为人民币1201.94万元。

此外,长航凤凰(000520.SZ)、宁波海运(600798.SH)等航企今年都有资产变卖的举动。“亏损、减亏、扭亏为盈成为今年航企主要名词”,中投顾问交通行业研究员蔡建明表示,“在需求不振、运价持续低迷的情况下,各大航企出现大幅亏损,其不得不通过变卖资产,牺牲长远的利益以求得当前的生存。各大航企的这一举措也反应出了其对市场的预测能力、风险抵御能力仍然不足,我国航企仍处于行业严冬中。”

蔡建明进一步告诉记者,行业景气低迷时期,现金流变得极其重要。通过多种手段、多种途径获取现金资产是当前航企的普遍意识。航企获取现金资产,一方面是为了有更多的现金用于周转,为抵御行业冬天做准备;另一方面部分企业也可以实现业绩的扭亏为盈,达到资本市场的某些目的。

上海国际航运研究中心国际航运研究室副主任张永锋日前接受媒体采访时也表示,航企变卖资产更多的是无奈之举,面对持续的亏损局面与被ST的风险,迫切需要增加收入。而对于变卖部分老旧船舶等经济性性能较差船舶,可以降低企业成本,优化船队结构,提高船队市场竞争力。更深层次看,大量公司卖船,最近拆船量持续的上升,有利于改善目前的供需状况。

对于整个航运业的趋势,蔡建明分析认为,航运业与经济运行的关联度高,航运业的周期性与经济的周期性也密切相关。在全球经济持续低迷的情况下,航运业景气回升并不可。欧债危机的有效解决、美国经济的复苏都对全球经济的运行态势起到关键的作用,这也影响着航运业的运行情况。短期内,航运业将伴随着经济的低迷持续处于低迷的状态。