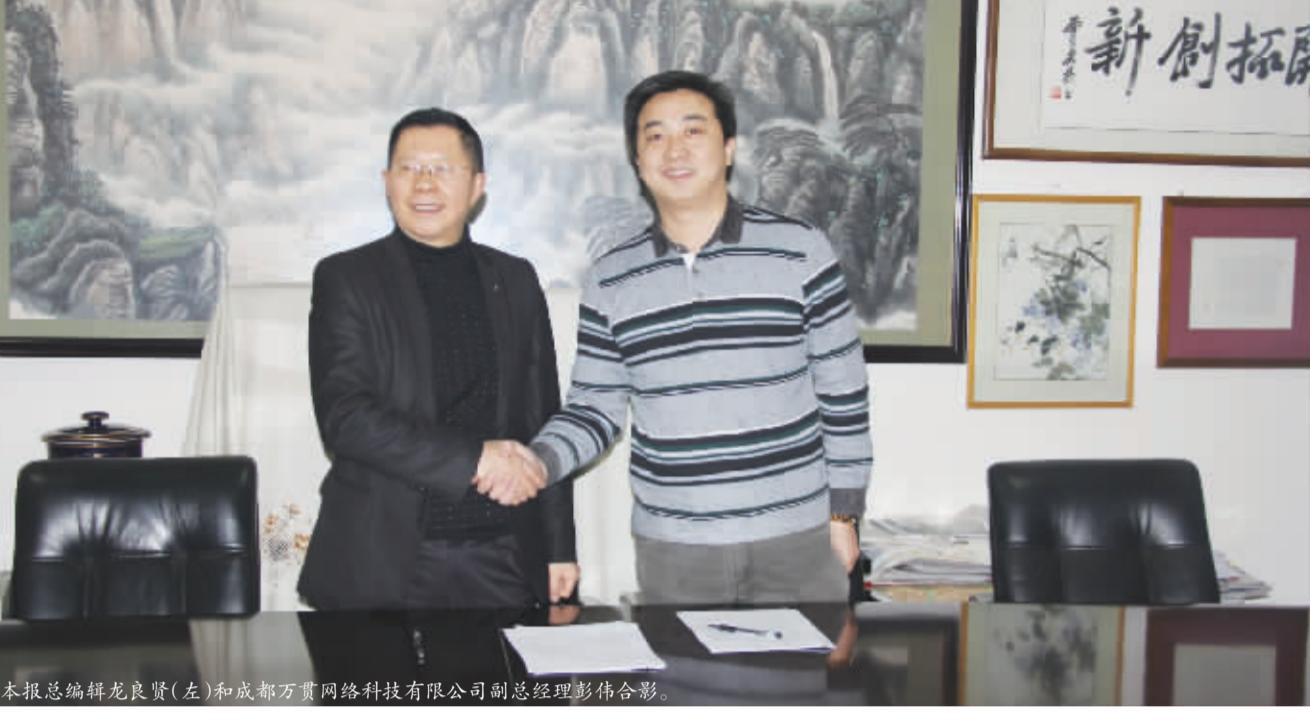


企业家日报 | 中國五金機電

网络合作媒体:万贯五金机电网 <http://www.wanguan.com>

投稿·咨询邮箱:JSZKYG@163.com 新闻热线:028-68230696 第340期 总第7458期 主编:何毅 运营总监:李洪洲

2012年12月23日 星期日 责编:袁红兵 版式:黄健 校对:刘晓燕



●本报总编辑龙良贤(左)和成都万贯网络科技有限公司副总经理彭伟合影。



●签字仪式现场。

●与会人员合影留念。

优势互补 合作共赢 共谋发展

本报与万贯网络公司签订协议， 共促五金机电指数及中国五金机电市场建设与发展

■本报记者 李洪洲

12月19日,成都万贯(集团)实业有限公司企划部部长叶相、成都万贯网络科技有限公司副总经理彭伟等一行人,到本报报业大厦参观考察,并展开有关业务活动。成都万贯网络科技有限公司副总经理彭伟与本报总编辑龙良贤签订了合作协议,双方将就《企业家日报·中国五金机电》周刊、万贯五金机电网(www.wanguan.com)、中国·成都五金机电指数等业务进行通力合作,进一步促进线上线下信息互动、资源互动、运营互动,其中包括开展有关五金机电行业新闻报道、广告发布、活动策划等,双方以各自的市场优势和资源优势,实现资源共享,带动中国五金机电市场的发展,同时实现多方共赢。

《企业家日报》创刊于1988年3月,是对中国经济生活极具渗透力和影响力的新闻信息媒体。作为一份纸质的传统媒体,本报一直

致力于培养和造就一支宏大的、善于经营、精通管理、富有开拓精神的企业家队伍和企业经营管理者队伍,集中体现了传统媒体的深度性、准确性和权威性,拥有一大批相对稳定的新老订户和读者。另一方面,成都万贯网络科技有限公司所营运的网络媒体,具有新颖、直观、快捷等特点,特别是其所呈现的交互性与即时性、海量性与共享性、多媒体与超文本、个性化与社群化,都是传统媒体所难以实现的。

今年10月16日,本报《中国五金机电》周刊编采人员一行来到万贯电子商务大楼,与万贯集团相关领导、万贯网络科技有限公司负责人及指数工作人员进行了深入的交流探讨,并达成合作事项。本报《中国五金机电》周刊曾于10月21日以《纸媒与网媒优势合作》为题进行了报道。此次成都万贯网络科技有限公司副总经理彭伟与本报总编辑龙良贤签订合作协议,是在上次战略合作基础上的

进一步具体化与深入化。

《企业家日报·中国五金机电》周刊依法在全国范围发行,服务于全国五金机电行业。周刊倾力服务于行业、商城、厂商、商铺,提供行业观察、市场交易的最优平台和服务。与全国各地五金机电商城、行业协会加强合作,以卓越的办刊特色,展示权威性、指导性、时事性和实用性,在业界拥有巨大的影响力。

成都万贯(集团)实业有限公司成立于1986年,是一家以旅游和商业地产开发运营为主导,集专业市场运营、酒店、物业管理、电子商务等于一体的集团化企业。2003年,投资运营万贯五金机电城,成功打造为中国西部五金机电品牌影响力很大的专业市场。万贯五金机电城占地500余亩,总投资30亿元,是市、区政府重点规划打造的西部五金机电第一城。

成都万贯网络科技有限公司是成都万贯集团旗下的子公司之一。五金机电网是其强

势运营项目,也是“中国·成都五金机电指数”的运营机构。“中国·成都五金机电指数”包含价格指数和景气指数,结合行业标准和市场情况,共建立了12个大类,94个二级类别,943个三级类别,采集的代表样品达2829个。今年5月,“中国·成都五金机电指数”上线试运营,并于8月17日通过专家论证,9月26日正式发布。

协议签订会议上,本报总编辑龙良贤和万贯集团企划部部长叶相、万贯网络科技有限公司副总经理彭伟发表了简短的讲话,对此次各项业务合作的签订充满了信心,并期待在将来合作与交流中,更上层楼,不仅充分利用纸媒和网媒的优势互补促进业务合作,更实质性地推动五金机电指数和整个五金机电行业发展。

本报相关领导以及《中国五金机电》周刊相关人员出席了此次签字仪式。会后,与会人员合影留念。

美国SPB 收购史丹利百得 五金及家居业务

■腾财

2012年12月,纽约证券交易所上市公司美国品谱控股公司(Spectrum Brands,NYSE:SPB)以14亿美金收购了具有五金之王美誉的史丹利百得(Stanley Black & Decker)的五金及家居集团(HHI Group),受此消息提振,SPB股价已上涨17%,达到48美元高位。

美国品谱控股公司是一家全球性多元化的经营日用消费产品的上市公司,作为拥有100年历史的美国500强企业,其2012财年的净销售额达32.5亿美元。旗下拥有Spectrum拥有包括雷特威(Rayovac)电池以及雷明顿(Remington)剃刀在内的产品系列。

史丹利百得五金及家居事业集团主要负责民用锁具、建筑五金、水龙头产品的研发、生产、销售与服务。目前稳居美国民用锁具第一、加拿大民用锁具第一、美国豪华五金第一、美国建筑五金第一、美国水龙头第四的全球主导地位,成为全球最大的三杆锁制造商以及名副其实的民用锁具、建筑五金和水龙头产品的领先供应商。

此次SPB对史丹利百得五金及家居事业集团的收购,无疑是其实施全球多元化战略中的一个重磅之举。

中国北方国际 五金城 千人采购会举行

■慧金

日前获悉,中国北方国际五金城千人采购大会暨全国五金机电采购联盟供应商见面会12月18日在临沂盛大召开。全国五金机电采购联盟会员、全国各地供应商、山东五金机电商会会员等各界人士,共1000余人参加了本次活动。

此次五金行业盛会由全国五金机电采购联盟、中国北方国际五金城、山东通力五金机电连锁有限公司共同举办,并受到临沂经济技术开发区管委会、山东省工商联五金机电商会、临沂市工商联五金机电商会鼎力支持。

18日,多日阴霾的临沂终于放晴,也似乎在预示着五金机电行业将在新的一年里再创辉煌。

早上九点半,中国北方国际五金城里彩旗招展,载着来全国各地五金机电行业供销商的大巴车分批驶入中国北方国际五金城。各地五金采购商直奔中国北方国际五金城的精品商铺,参观考察自己感兴趣的五金产品,众多采购商对不少商品表现出浓厚兴趣。

中国北方国际五金城商业运营管理公司作为一支专门服务于市场内五金商户的专业团队,因其具有的先驱性、建设性、创新性也受到众多与会客商的关注。参加采购商大会的五金机电商户对中国北方国际五金城的开发建设予以充分肯定,一致表示看好中国北方国际五金城的市场发展前景。

下午,由全国五金机电采购联盟举办的全国五金机电采购联盟供应商见面会临沂宾馆举行。

会议上,中国北方国际五金城与山东通力五金机电连锁有限公司共同签订《关于建立采购仓储物流配送中心的战略合作意向书》;全国五金机电采购联盟还向优秀供应商代表授予了“全国五金机电采购联盟定点采购基地”、“全国五金机电采购联盟重点供应商”铜牌。

为更好地促进各商家交流,在会议中,供货商代表还进行了企业与产品推介会,获得众多商家阵阵掌声。在会议室外,不少商家借此契机,摆起了商铺展位,优质的商品、周到的解说,引来众多与会人员在会议前与会议休息时间前来参观。

据悉,为取得更好的发展,中国北方国际五金城项目将用三年时间建成并先后开业,用五年的运营成熟,通过建成准入机制、搭建“物流广场、融资担保、国际贸易、电子商务、展会展览、品牌加盟、商务综合配套”七大服务平台,以保证市场成功运营,着力提高商户的盈利能力,拓展商户的销售量。

王友利:梦想早日成为世界齿轮行业老大

■周伟

在采访王友利的路上,遇到一家苏州创投公司的经理。前一天,他是从苏州赶来,想找丰立合作。同行的路上,记者问他为什么会找丰立。

他说,因为这是一家专业且低调的企业。在他看来,专注于自己的领域,并且做到专业的非常难得。他对丰立调查的结论是:这家创立于1995年的企业,在短短的10多年时间里,一直在不断地成长,“丰立的这种成长,不是建立在其他的投資领域,而是一直专注在实业上。”

见到王友利时,记者把这话重复给了他。听完,他乐了。

对于作为浙江丰立机电公司掌门人的王友利来说,低调似乎刚好契合他目前的状态,“有时候,只有低调了,才能更专心。”

“现在,曾经那种用力探求的存在感逐渐变得不那么重要,反而时间的紧迫感,开始从心底浮起。目前的紧迫,主要是怎么比拼行业巨头。”王友利说。

据了解,丰立现在已经拥有浙江丰立机电有限公司、浙江泰昌机械有限公司、上海丰立气动工具有限公司、中国丰立(香港)工业股份有限公司4个实体的自营进出口企业,总资产超2.7亿元,员工已达650多人,其中技研人员100多人。

短短的10多年时间,取得如此不凡的业绩靠什么?王友利说:“没有什么窍门,就是抓产品质量,抓专利研发。”

有缺陷的产品就是废品
绝不能流出厂区

据台州商报报道,丰立在专利研发上不断投入,2007年,该公司研发的3个新产品荣获“浙江省高新技术产品”称号,并



●浙江丰立机电公司成品仓库员工工作场景。
受中国齿轮行业协会邀请,作为2个组长单位之一,参与《中国小模数螺旋伞齿轮国家标准》的起草。

采访厂里的老职工时,有人说起了一件事情。

2005年,由于齿轮热处理技术把握不当,当着公司600多名员工的面,王友利把那批质量有缺陷的齿轮砸掉了。

“看着董事长把产品砸掉,大家心里都有些失落。”员工说,也正因为这样的举动,当年,通过技术攻关,齿轮热处理技术很快攻克。

“有缺陷的产品就是废品,决不让缺陷产品流出厂区。”王友利说。

传递价值 成就你我
芙蓉王 文化头条新闻
湖南芙蓉王文化传播有限公司

“谁砸丰立的牌子,我就砸谁的饭碗。”这是王友利另一句常说的话。

目前,公司每年投入的新产品研发资金占销售收入的10%以上,工业级气动工具生产能力成为目前国内最大、全球第四的小模数螺旋伞齿轮企业。

自主创新 比拼行业龙头

在王友利看来,2006年是丰立的关键之年。

这一年,丰立顺利实现了厂区搬迁,并建立了企业技术与测量中心,生产、研发能力空前提高。

这一年,丰立顺利实现了厂区搬迁,并建立了企业技术与测量中心,生产、研发能力空前提高。

中国·秦岭·秦岭鲜都·猕猴桃
中国·秦岭·秦岭鲜都·猕猴桃
电话:028-68000368

为抢占行业发展高地,丰立先后引进了德国西门子、日本岛津的生产设备和瑞士的检测设备,7000多万元的设备中,数控化率达到50%。与德国博世、美国百得、日本牧田等国际顶尖企业开展广泛合作交流,50%以上产品出口国外。

目前,丰立已拥有英马、优世、九岛等数十个自主品牌产品。另外,丰立又有小模数双曲面齿轮、小模数弧齿锥齿轮、FD-2800气扳机,其中小模数双曲面齿轮项目填补国内空白。自主创新,使丰立机电有限公司在国内小模数伞齿轮行业中脱颖而出。

办企业不仅是为赚钱 更要有梦想

很多人用“自信”形容过王友利。他看上去是个斯文的读书人,身上有那种典型的技术人员的气质——非常骄傲,非常聪明。

他相信自己的判断,讲话条分缕析,有一种漫不经心的神气,仿佛一切都尽在掌握。同时,他又对细节要求很是严苛。

也正是因为如此,王友利对于办企业,有了另外一种考量:“不能只把企业看成一个赚钱的工具,做企业要有梦想。”

而王友利的梦想便是要做行业的领头羊,替代日本、韩国的产品。“要实现这个梦想,就必须拥有自主的核心技术。”王友利说。

西部当选
雄厚资金
CCI ——成功千万里 融资零距离 ——
雄厚资金支持各类项目融资借款,两百万起贷,可免抵押,个人、企业不限,地域不限,手续简单、审批快、利率低、放款迅速。
电话:028-68000368