

虽然总体增速下滑,但经过努力,我国外贸转变方式、结构调整取得成效,在一些高附加值产品出口的变化上可以看出。数据显示,1—11月,我国机电产品出口10645.4亿美元,增长8.2%,高出同期我国外贸出口总体增速0.9个百分点。

机电市场风头正劲

■ 任民

12月10日,海关总署公布1—11月外贸进出口情况。据海关统计,1—11月,我国进出口总值35002.8亿美元,比去年同期(下同)增长5.8%。其中,出口18499.1亿美元,增长7.3%;进口16503.7亿美元,增长4.1%;贸易顺差1995.4亿美元。

在出口商品中,1—11月,我国机电产品出口10645.4亿美元,增长8.2%,高出同期我外贸出口总体增速0.9个百分点。其中,电器及电子产品出口4367.8亿美元,增长8.2%;机械设备3405亿美元,增长6%。同期,服装出口1436.2亿美元,增长2.8%;纺织品872.1亿美元,增长1%;鞋类415.2亿美元,增长10%;家具431.6亿美元,增长27.5%;塑料制品283.9亿美元,增长34.7%;箱包222.2亿美元,增长1.4%;玩具105.5

亿美元,增长5.2%;上述7大类劳动密集型产品合计出口3766.8亿美元,增长7.4%。在进口商品中,1—11月,我国进口铁矿石6.7亿吨,增长8.2%,进口均价为每吨130.2美元,下跌21.7%;大豆5249万吨,增长11.4%,进口均价为每吨593.8美元,上涨3.9%。此外,机电产品进口7099亿美元,增长3.4%;其中汽车105.2万辆,增长13.2%。



提升中俄企业合作水平

机电商会在俄举办中俄现代化、高新技术与创新合作分论坛



■ 吴铭

2012年12月6日,由中国机电产品进出口商会与俄罗斯工业家企业家联盟共同主办,中俄机电商会承办的中俄现代化、高新技术与创新合作论坛在莫斯科市举行。

此次分论坛是第七届中俄经济工商界高峰论坛框架下重要的专题活动。分论坛顺应两国领导人的指示精神和中俄企业合作发展趋势,以推动中俄现代化、高新技术与创新合作发展,探讨落实中俄《经济现代化领域合作备忘录》和提升中俄企业合作水平途径为主要议题,由机电商会刘春秘书长与中俄机电商会俄方秘书长萨纳科耶夫共同主持。双方参会代表近150人,分别来自两国国机电和科技产业政府主管部门、金融机构、高新技术开发区,以及有意开展互利合作的各类型企业。

俄工业企业联席、中俄机电商会俄方会长绍欣在发言中指出,由中俄机电商会承办的分论坛以创新为主题,符合两国合作未来的发展目标。创新涵盖双方合作的传统领域,有利于提升中俄在经贸、能源、原材料、金融、投资等领域合作层次。与此同时,扩大创新产品及高科技在双边合作的比例,也是中俄机电商会的主要工作内容,应大力吸引并鼓励两国企业参与。

一个变速轮 创收千万元

■ 刘红

今年的秋收,让河北省平山市的农机手刘卓卓尝到了驾驶“自动挡”玉米收割机的甜头——全程无极变速,车速变化平稳,从未出现过故障,收割机的利用率提高了两成,收益增加了三成。据大众日报报道,这种收割机,源自于山东能源龙矿集团机电维修制造中心的自主创新成果——Y4玉米机无极变速轮,正是这项新技术的应用,在为6省农机手带来便利的同时,也让只有460名员工的机电维修制造中心年创收1000万元以上。

在应对危机、负重爬坡的关键时期,龙矿集团改变过去多年来单纯依靠劳动力、资本、资源等要素支撑生产经营发展的局面,加速新技术、新材料和新工艺的应用,研发拥有自主知识产权的核心技术和产品,加快产业和产品结构的调整与优化,全方位提升企业竞争力。在建成省级技术中心的基础上,他们启动了国家级技术中心申报工作。

龙矿集团重点围绕重大科技攻关和新技术推广,集中攻克技术难题,目前已取得200多项科技成果,获“中国专利山东明星企业”荣誉称号。其中,承担并完成了国家“十一五”科技支撑计划课题“大型水体下安全开采关键技术”研究,为国内大型水体下采煤提供了技术保障。突破了北皂煤矿海域、梁家煤矿深部极松软岩巷道的支护难题,软岩支护技术走在全国前列。

山东嘉瑞携手世界动力巨头拓展西南部市场

■ 钟经

山东嘉瑞工业发展有限公司于日前在重庆为其全资子公司重庆瓦伦堡机电有限公司举行了揭幕仪式。这是首家地处中国西南部的斯凯孚认证维修合作伙伴(CMP)经销商网点。斯凯孚可靠性维护学院(RMI)重庆培训中心一同在仪式上揭牌。重庆瓦伦堡公司的开幕,意味着山东嘉瑞正携手世界动力巨头进一步拓展其在西南部市场的发展,以便为当地客户提供更优质的服务和增值解决方案。

斯凯孚工业市场区域销售及全球总裁万达联(Vartan Vartanian)先生、斯凯孚工业市场区域销售及北亚区总裁葛佳民(Gavin Garland)先生、斯凯孚中国工业市场区域销售与服务副总经理傅金颜先生、山东嘉瑞工业发展有限公司董事长陈波先生,以及各地的重要客户一同出席了仪式。

万达联先生表示:“祝贺山东嘉瑞和重庆瓦伦堡。斯凯孚十分重视中国西南市场,通过这家新成立的经销商网点,斯凯孚能够贴近当地客户,并为他们提供快速的增值服务。在斯凯孚和山东嘉瑞的共同努力下,重庆瓦伦堡将进一步满足西南地区客户长远发展的需求。”

作为斯凯孚中国最大的经销商网点,重庆瓦伦堡占地4000平方米,涵盖展示厅、行

业服务中心、700平方米的可靠性维护学院培训中心和1000平方米的存储及物流中心。该经销商网点将主要提供斯凯孚五大技术平台产品,五大技术平台指轴承与轴承单元、密封件、机电一体化、润滑系统和服务。同时,还将为矿山、电力、纸浆和造纸、水泥以及食品和饮料行业的当地客户和工业配套客户提供传动产品。重庆瓦伦堡的超大型存储设施,将充分确保当地客户能够享受到来自斯凯孚强大服务团队的可靠货源、高效物流和增值服务。

葛佳民先生说:“新设立的经销商网点有利于增强我们的服务能力,以便为中国西南地区客户提供更优质的服务。斯凯孚将向该地区投入更丰富的人力资源,比如增加销售工程师和应用工程师,为当地客户提供定制服务和创造更多价值。我们还会将工作重点放在支持客户的培训项目,以帮助他们提高竞争力和加速发展进程。”

山东嘉瑞董事长陈波先生表示:“1996年山东嘉瑞成为了SKF的授权经销商,15年来我们一直秉承互利共赢的经营理念,与SKF共同开拓并培育市场,共同打造轴承及轴承单元、密封件、润滑系统、机电一体化及服务五大平台,并为我们的客户提供全生命周期的综合解决方案,如今我们已经成为SKF的重要合作伙伴。2011年山东嘉瑞成功并购昆明保时捷公司,并由此使得我们由

主要关注华北、华中、东北地区的区域性公司向西南迈出了坚实的一步。经过一年多的不懈努力,我们成功地解决了并购中最难解决的文化融合问题,昆明保时捷正式变身为重庆瓦伦堡机电设备有限公司,并由此将山东嘉瑞西南的发展重心移师重庆,同时也为山东嘉瑞与SKF在西南地区的合作打造了一个全新的平台,经过多方考察,考虑到两江新区无与伦比的各种优势以及园区所提供的高质量的服务,最终落户两江产业园区。在可预见的未来,重庆瓦伦堡不仅将成为山东嘉瑞西南发展的中心,同时也将成为SKF在中国的一个窗口。我们将一如既往地SKF并肩战斗,依托五大平台,并借助可靠性学院来进一步开拓市场,开发工业服务领域,并最终使得SKF综合解决方案理念成为全行业认可的共同价值观。与此同时,山东嘉瑞培训学院也将使得瓦伦堡不仅仅成为市场的中心,同时成为技术交流的中心,行业精英共聚的平台。相信通过不懈实践斯凯孚的知识工程战略,瓦伦堡将会实现在重庆和西南地区的快速发展。”

斯凯孚和山东嘉瑞的合作始于2001年,如今山东嘉瑞已成为斯凯孚在华第二大经销商,以及中国北部最大的经销商。截至目前,嘉瑞作为斯凯孚经销商,其网点在中国覆盖了近30座城市。

天威保变成为中国机电产品进出口商会会员

■ 梁敏 李立春

12月10日,从保定天威保变电气股份有限公司获悉,近日,中国机电产品进出口商会批准该公司为中国机电产品进出口商会会员。

中国机电产品进出口商会成立于1988年7月,现有会员7000多家。进出口商会的职责是提供与对外贸易有关的生产、营销、信息、培训等方面的服务,发挥协调和自律作用,依法提出有关对外贸易救济措施的申

请,维护成员和行业的利益,向政府有关部门反映成员有关对外贸易的建议,开展对外贸易促进活动。

中国机电产品进出口商会坚持服务于会员企业、服务于对外经贸事业的指导思想,发挥协调和自律作用,维护成员和行业的利益,当好政府的参谋和助手,帮助企业拓展国际市场,发挥政府与企业之间的桥梁纽带作用。随着经济全球一体化进程的加快,天威保变成为中国机电产品进出口商会会员,对推进该公司与世界各国同行业间的联系

与交流,进一步开拓国际市场具有积极的推进作用。

新闻链接

中国机电产品进出口商会设台北办事处

国台办发言人范丽青近日在例行发布会上宣布,台湾已核准台北世贸中心在北京、上海设办事处,大陆已核准中国机电产品进出口商会设台北办事处。

包头稀土高新区被评为自治区机电和高新技术产业出口基地

■ 史成功

近日,从内蒙古自治区商务厅、财政厅、科技厅和经信委联合下发的内商产字[2012]1086号《关于认定自治区机电和高新技术产业出口基地及基地企业的通知》获悉,包头稀土高新技术产业开发区被认定为自治区机电和高新技术产业出口基地。本次认定的出口基地还有呼和浩特经济开发区金川工业园区等6家园区。

今年4月份,自治区商务厅下发《自治区机电和高新技术产业(含战略性新兴产业)产业出口基地建设工作方案》,在全区范围内

开展机电和高新技术产业出口基地认定。认定基地是自治区政府为扩大全区出口规模、优化出口产品结构、加快外贸发展方式转变、增创外贸竞争新优势的所采取的重要举措。对认定的基地,一是自治区将优先安排国家及自治区资金,扶持基地及基地企业建设公共服务平台、开展产品研发和开拓国际市场等;二是在特殊商品的出口配额、进口允许量分配上向基地倾斜;三是优先协调海关、质检、税务、外汇等部门为基地企业提供便捷通关、绿色通道等服务措施。本次还认定了8家出口基地企业,包钢稀土、北方股份两家企业名列其中。



平高新品敲开东北高端智能化电力市场大门

国内首座高度集成的智能化辽宁朝阳何家智能变电站一次投运成功

■ 孟繁祥 文/图

近日,从辽宁朝阳何家变电站传出喜讯,由平高集团自主研发的高端智能化全封闭组合电器在国内首座高度集成的智能化变电站何家智能变电站一次投运成功,成为东北地区首家220千伏高端智能化变电站,受到用户的好评。

220千伏何家变电站是辽宁省电力公司重点科研攻关项目,该站采用了大量新技术、新设备,其科技项目涉及众多技术领域,技术体系庞大,多项技术都是第一次应用于智能变电站。全站29个间隔一次设备全部由平高提供。为了配合朝阳供电公司把这项工程建成辽宁省优质工程,平高集团与辽宁省电力公司、辽宁电力勘探设计院、东北电科院等单位多次召开技术联谊会研究解决技术问题,高标准严格要求按照国家标准进行组织生产,并配合朝阳供电公司完成了难度



较大的全站设备的一次、二次联调,各项技术指标全部达到技术要求。

该站建立了具有一键式控制、可视化监测、智能告警、智能分析决策、全景信息分级共享等特征为一体的变电站高度集成系统,是国内首座集保护、测量、控制、计量为一体的高度集成的变电站,该变电站投运后,朝



阳公司将通过智能监视、智能操作、智能辅助的高级应用,实现变电站运维管理新模式。

随着何家变电站的一次性投运成功,它为平高集团进军东北智能化电工市场创造了有利条件,必将成为平高集团又一个新的经济增长点。

宇安机电:要从中低端走向高端



■ 慧聪

“2012中国国际社会公共安全产品博览会”于2012年12月3日—12月6日在北京国际展览中心隆重举行。在本届安博会现场,深圳市宇安机电有限公司总经理王勇接受了采访。

王勇称:“我们带来的新产品有地铁用的产品,去年深圳安博会已经拿出来了,还有这种产品,那个款式也是比较新的,结构比较简单,中低档的价位,我们产品很有竞争力。”

对于2013年,公司的期望就是产品向高端进军,以中低端作为保障。无论是技术还是工艺方面,都需要投入很大的人力物力,希望明年深圳安博会会有更好的产品。

真诚换来信任的海尔

新居,家里的家电很少,急需购买一台洗衣机,因为洗衣机可以为我的家人省去很多不必要的麻烦。商场里,在琳琅满目的家电中,我和爱人选取了口碑很好的海尔洗衣机。

在海尔送货师傅把我们千挑万选的洗衣机送到了家里后,海尔的安装师傅就在第二天如约而至,在他们进门的那一刻我就感到了海尔那传奇般的细腻和用心,是那么地真诚和人性化。他们来到我家里从衣袋里拿出随身携带的鞋套,仔细地套在鞋上,小心地抬起洗衣机,放在了安装的位置。师傅不仅精心细致地安装,还抽出时间为我家检测了用电的环境。并且细致地给我们讲解了冰箱的保养和使用,这样的服务,让我感到的不仅是商家和消费者之间的关系,更是人与人之间的和谐,是海尔服务消费者的细腻和真诚。我感谢海尔,带给我的不仅是好的产品,还有难以得到的真诚。(文文)

