

张兰国籍“变脸” 企业家移民老调重“谈”

《《 [P6-7]

- 俏江南“被聚焦”，张兰国籍成悬念
- “企业家移民潮”敲响经济环境警钟
- 温州民营企业 70% 左右想移民，第三次移民潮到来？

本期导读

■ 陈华现身破谣言
京基 255 亿
投资城市更新项目

《《 [P2]



■ “英雄”老矣 尚能饭否

《《 [P3]



■ 鄂尔多斯车界的一匹“黑马”

——访中兴特种车辆制造有限公司总经理赵永胜

《《 [P4]



■ 依靠改革创新 培植常青基业

《《 [P5、P8]



发展区域经济合作 共同促进中部崛起

——访中国工业经济联合会副会长、
河南省工业经济联合会会长王明义



■ 本报驻河南首席记者 李代广

共研促进区域协调经验,共话新格局下促进中部崛起大计。近日,中国工业经济联合会在河南郑州组织召开了中部区域研讨会。会后,本报记者采访了中国工业经济联合会副会长、河南省工业经济联合会会长、河南省人民政府原常务副省长王明义。

记者:河南省在谋划推进中原经济区建设、促进中部地区崛起方面,做出了哪些努力,取得了哪些成绩?

王明义:如何在加快中部地区崛起中发挥更大作用,为全国区域协调发展大局作出贡献,一直是历届河南省委、省政府积极探

索和实践的重大问题。河南坚持把中央要求与本地实际紧密结合,把服务全国大局和加快自身发展紧密结合,注重发挥综合优势,创造性开展工作,发展战略、发展思路在持续中提升,有力地推动了经济社会持续较快发展。认真贯彻落实中央关于河南“努力走在中部地区崛起前列”的要求。党的十六大以来,河南正式确立中原崛起战略,把“加快工业化城镇化、推进农业现代化”作为实现中原崛起的基本途径;省八次党代会以来,提出“在不牺牲不削弱农业的前提下加快工业化城镇化农业现代化”;近年来,坚持“重在持续、重在提升、重在统筹、重在为民”的实践要领,持续、延伸、拓展、深化中原崛起战略,谋划和推进了中原经济区建设。省九

次党代会明确提出全面实施建设中原经济区、加快中原崛起河南振兴总体战略,把持续探索不以牺牲农业和粮食、生态和环境为代价的新型城镇化新型工业化新型农业现代化“三化”协调科学发展的路子作为核心任务。

建设中原经济区得到了党中央、国务院和国家各部委的大力支持,2011 年 9 月,国务院颁布实施了《关于支持河南省加快建设中原经济区的指导意见》,标志着中原经济区建设正式上升为国家战略,为河南未来发展开辟了更加广阔的前景,巨大的综合支持带动效应日益显现。

在中央的正确领导和大力支持下,河南全省上下持续奋斗,建设中原经济区、加快

中原崛起河南振兴迈出重大步伐,特别是在国内外经济发展不稳定不确定因素增加、全球经济持续低迷的形势下,经济社会发展保持好的趋势、好的态势、好的气势,主要经济指标增速持续高于全国平均水平,有力地支撑了中部地区崛起战略的实施。

[下转 P4 版]

传递价值 成就你我

芙蓉王 文化头条新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

企业家论坛

“企二代”不接班真有那么可怕吗

■ 东方愚

不时会有各种调研报告或是数据分析,称中国家族企业在交接事宜上面临严峻考验。譬如中山大学一位教授前段时间做了一项调研后称,在广东佛山,只有四成多的企业家子女表示愿意接父母的班。

意愿是双向的,也是分时节。2006 年和 2007 年经济增长迅速时,许多企业创始人觉得顺风顺水,是时候交棒给下一代了,但很快金融危机袭来,一直到今天,全球经济仍处徘徊,这便延缓了一些家族企业的交接。可以觉察到,当年曾经吆喝着是时候退居幕后的许多民企主,后来不再作声,

依然选择战斗在一线。

其中很重要的原因是他们对企业有一种情怀,就像对待自己的孩子一样,你不能在海啸到来的时候袖手旁观。他们可能连自己都没意识到,原本的传承大计要推迟,就算你想把“危机中自救”这堂课作为扶子女上位的见面礼,但也要知道本质上那还是在“授鱼”而不是“授渔”。

就现在全球视野下的经济形势来讲,一些家族掌门人似乎错过了传位的最佳时机,或许又有“站着说话不腰疼”之嫌。商人们的信心在崩塌,一拨又一拨的企业家或主动或被迫成为“弃业家”。此刻直接把企业的全部担子搁到子女身上,先不说他们是否有兴

趣,重要的是他们中的很多人将承受不起。

是否能让实业家们重拾信心,是中国家族企业能否顺畅交接的一个隐形关联命题。这个命题不仅需要企业界和学界及传媒界讨论、探索和碰撞,同样需要政府部门的参与并给出一些实质性的措施与办法。当然也要注意一个边界,那就是在给实业以强心剂的时候,行政力量的触角不应太长,更不要与企业有类似“对赌协议”之类的东西。

如果你是家族企业的掌门人,对经济形势寒心,对产业政策失望,而子女又不愿意接班,怎么办?那就把企业卖掉。这听起来很荒唐,但却是一种次优选择。经济学上有个

概念叫“自动稳定器”,同样,统观整个产业界,它同样遵循这一原理,并不会因为一两家、十家二十家或者一两百家企业的关张而改变它的内在运转规律;月盈则亏,月亏则盈,从来没有绝对的“蓝海市场”,也没有绝对的“红海市场”。

于家族企业本身而言,应明白“强扭的瓜不甜”这一浅显的道理。今天的 80 后和 90 后们,如果他们自己无心,你想花心培养他们的接班兴趣,那只是一厢情愿的事。一言以蔽之,关于家族企业交接,不管是交给“企二代们”,还是职业经理人,出发的原点都是为了保证企业得以永续发展,而不是提供给后代一个谋生的饭碗。

苏通丝绸
http://www.stjsc.cn 服务热线:0513-84889999

KANGNAI
康奈
WWW.KANGNAI.COM

联邦电缆 联接世界的力量

- 750-1100KV 特高压、220-500KV 超高压电力电缆
- 110-500KV 海底电缆、碳纤维导线
- 核电力电缆、风能电缆、特种电缆
- 国家级重点工程急需的高精尖产品
- 国家“125”规划重点发展产品

电话:0717-6697188 传真:0717-6510555
网址: www.chinaunicable.com

伍田牦牛肉
完整产业链 品质有保证
成都伍田食品有限公司
CHENGDU WUTIAN FOOD STUFF CO., LTD.

国酒茅台
酿造高品位的生活

河套王
天赋神韵 淡雅浓香