

精英人物 | JinYing RenWu

刘永好:长青树是如何“长”成的

吕柯云

2012年6月30日晚,新希望集团30周年庆典,巨贾云集,高朋满座,年过花甲的刘永好十分兴奋,无限感慨。面对阿里巴巴集团董事长马云、巨人网络董事长史玉柱等中国民营企业前100强老板的捧场,刘永好一如既往地谦逊。伊利集团董事长潘刚曾对刘永好说,你上世纪80年代初开始创业,当时跟你同时起步的很多企业家现在没几个了,你成了一棵长青树。这,已是不争的事实,也是对刘永好最高的评价。

耕耘者 稳中求进超前半步

刘永好在新希望集团30周年庆典上发表演讲时说:“很多人说民营企业的生命力只有5年、10年,我们一走就是30年。30年来,我们始终‘埋头拉车,抬头看路’,始终坚持植根农牧产业。顺潮流,快半步,这让我们始终没有迷失自己,在中国经济的几次重大变革中获得了快速发展。”刘永好对自己的经营理念有着务实的、颇具中国特色的理解。“一定要顺潮流,不能逆潮流,一定要超前,但只快半步不快一步。因为你快走一步,重心也移过去了,再挪回来不容易。走对了,好;走错了,倒了。而我‘快半步’,重心还在这儿,先去探好路,这半步成功了,我就能领先。如果踩虚脚了,我再退回来。这其实与‘摸着石头过河’是一脉相承的。”刘永好心里明白,企业发展到现在,只要不出现重大决策失误,倒下也不是那么容易的。而企业发展到现在,面临的机会很多,诱惑也很多,犯错的概率也不小。他的办法就是论证、再论证,不相信任何人包括他自

他笃信,定能生慧,勤能补拙,坚守、勤奋才有所成;他笃信,静心止水,宁静致远,心态好方能基业长青;他扎根农业30年,建合作社,送致富经,打造农企、农村、农民紧密相连的现代大农业……他就是刘永好——中国最大农牧企业之一新希望集团董事长,连续十年跻身福布斯中国富豪榜。



己,开投资决策批判会,批不倒的才可能是好项目。这可能会使决策的过程很长,甚至在其他人看来错失了千载难逢的机会,但刘永好认为值得。一个很好的例子是新希望乳业的发展。从2001年收购四川某乳业公司算起,10多年间新希望并没有如外界预期的那样扩规模、打品牌,而是调整基础生产条件,整合企业文化,打造鲜奶全产业链,这使新希望错过了中国乳业发展的两个黄金期,但在新希望集团董事、新希望乳业董事长黄代云看来,做好基础工作,确保不出安全事故,是食品行业的大前提。谦卑者 能屈能伸感恩时代企业家要有一个良好的心态,能受委

兴乐荣膺温州“两化”融合示范企业

本报记者 何沙洲 特约记者 卢书友 毛文杰

11月9日下午,国家两化融合深度行主题活动——浙江产业集群“两化”深度融合服务年活动暨电气行业“两化”深度融合交流会在乐清市隆重召开。会上,兴乐集团荣膺温州市“两化”融合示范企业、乐清市信息化建设示范企业两项殊荣。兴乐集团董事长兼总裁虞文品作为示范企业代表作典型发言,与大家分享企业信息化建设经验。本次大会由国家工信部指导,浙江省经信委主办,温州市经信委与乐清市政府、浙江省企业信息化促进会共同承办。浙江省经信委副主任吴君青、中国电子信息研究院副总工程师樊会文、温州市副市长胡纲高、浙江省企业信息化促进会常务副会长王光明、温州市经信委副主任毛必土、乐清市副市长吴云峰等领导出席会议。大会由毛必土主持,胡纲高致辞。胡纲



获奖企业代表上台领奖。

高对浙江启动产业集群两化深度融合服务年活动给予充分肯定。吴君青围绕下一阶段服务年活动安排,“两化”融合的重要性等方

面作了专题报告。乐清市委常委、副市长吴云峰等也在会上发了言。会议表彰了8家温州“两化”融合示范企业和10家乐清市信

息化建设示范企业。兴乐集团双双上榜。作为获奖企业代表,兴乐集团董事长兼总裁虞文品作了《信息化提升企业核心竞争力》的经验介绍,受到与会领导和企业家的好评。虞文品的发言从兴乐信息化自主建设原因、协同管理平台构建、信息化建设主要成效、信息化建设未来规划等五个方面展开。在信息化成效上,虞文品从直接经济效益、间接经济效益、社会效益三方面进行剖析。他说,信息化建设实施以后,提高了企业综合竞争力。兴乐借助自身在电线电缆行业的地位优势,以及乐清电器产业集群的区域优势,通过以点带面应用示范,带动浙江地区电线电缆企业信息化建设。虞文品说,今后,兴乐将通过“两化融合”提升传统产业竞争力、孕育新兴产业,为工业强国做出自己的贡献。公司将以信息化建设带动管理现代化和生产自动化,推进“两化”融合,实现可持续健康发展。

中国鞋企完胜欧盟皮鞋反倾销官司



张慧敏

中国公司在抗辩欧盟皮鞋反倾销再打胜仗。11月18日,浙江奥康鞋业股份有限公司收到欧盟高等法院下达的判决书,最终裁定欧盟初级法院在审理奥康抗辩欧盟反倾销的案件上,个别法律条款使用不当,欠缺公正,终审判定中国奥康胜诉。这标志着中国奥康公司不仅在行政上,而且在法律上取得了抗辩欧盟皮鞋反倾销的双重胜利。欧盟高等法院判决欧盟委员会赔偿奥康上诉欧盟初级和高等法院的诉讼费折合人民币500余万元。与奥康有贸易关系的进出口商可从欧盟有关方面退回6年来被征收的反倾销税。

中国皮鞋在欧洲的“抗争”可谓旷日持久。2006年10月,欧盟委员会继此前持续对中国皮鞋实行配额限制后,首次对中国皮鞋实行反倾销,征收为期两年的16.5%的高额反倾销税。当反倾销征税期满后,欧盟再次发起“落日复审”,决定将反倾销措施再延长15个月,直到2011年3月31日。

欧盟提出上述措施后,中国奥康领头温州“泰马”及广州“南海金履”、福建等5家中国鞋企上诉欧盟初级法院。这场一审官司耗时4年,这期间中国奥康等5家企业3次奋起应诉、抗辩。2010年4月欧盟初级法院驳回中国5家鞋业的诉讼请求,宣布中国鞋企一审败诉。2010年4月8日,我国政府上诉世贸组织,通过这一渠道解决这场由欧盟发起的不公正的国际贸易争端。当年5月,其他4家鞋企感觉二审胜诉无望,宣布放弃上诉,而惟独奥康不惜承受巨额的诉讼费,决定继续上诉至欧盟高等法院,从此走上艰难而漫长的反倾销抗辩之路。

在中国政府和鞋企不懈的努力下,欧盟宣布从2011年4月1日起,正式取消对中国皮鞋征收16.6%的高额反倾销税。这一维持了近5年之久的不合理贸易保护措施终于“寿终正寝”。但这只是欧盟委员会单一从行政上取消反倾销贸易壁垒,中国企业尚未在二审司法上赢得最终结果。为了赢取“法律胜利”,奥康继续孤军作战,最终迎来“柳暗花明”。

分析人士认为,奥康抗辩欧盟反倾销在欧盟高等法院获得胜诉彻底解决了这场官司相关的法律问题,为中国鞋企未来面对反倾销等国际贸易争端问题找到了相关法律法规依据,对中国鞋企国际化提供了强有力的法律保障。

中国皮革协会制鞋办公室主任卫亚非认为,欧盟反倾销为相关企业敲响了警钟,中国鞋企未来的国际化不会一帆风顺,必须学会勇敢面对国际贸易纠纷,学会拿起法律武器保护自身利益。

行医自省远立志 筑梦良方传世人

——记成都市第一人民医院国家级名中医张勇

特约撰稿 阎越宽 沈俊

深秋一日的午后,在成都市第一人民医院名医馆四楼的候诊大厅里,操着各种方言口音的人在焦急地等候着,其中绝大部分是在等候一位叫张勇的教授。原本预约下午两点钟的采访,因为慕名而来的病患太多,一直等到四点才得以正式开始,而此时的张勇,正在吃着一碗汤面,“不好意思,久等了,因为病人太多,午饭还没吃。”如果没有事先了解的话,很难将这个看上去朴素而踏实的中年男子同当今中医界最年轻的国家级名中医等等重磅头衔联系起来。采访从谈论梦想开始。

残酷现实刺痛梦想 年少立志行医救人

刚满55岁的张勇,今年8八月份被评为国家级名中医、博士生导师、国家级师承导师,而他的头衔远不止这些,成都市政协委员、四川省名中医、曾经的成都十大杰出青年等等。这些荣誉的源头,来自于37年前偏远山区里一个下乡知青的梦想。

1975年,高中毕业的张勇来到乐山井研县石牛公社接受贫下中农再教育,“当时农村里看病很恼火,有的赤脚医生什么都不

懂,有时还来问我们知青这个字怎么念。很小的病,看他们治着治着,人就没了。”残酷的现实刺痛了当时正在思考如何改变自己命运的张勇,爱好文学的他开始大量阅读与医学有关的书籍,“那时候就梦想,如果有读书的机会,我就想上医学院,治病救人。”

1977年张勇考入成都中医学院,谈到为何选择中医,张勇的解释很实在:“当时觉得中医不用大量器械,能尽快见效,另一方面我文字功底还不错,适合中医。”全优成绩毕业后,张勇被分配到成都市第一人民医院,正式走上属于他的中医之路。

“肺病治肾”独创良医妙方 声名远播用信念坚定自我

没有祖传的家室背景,没有名师的执手教导,凭着“一根筋”的执着信念和对中医的浓厚兴趣,张勇一方面确定理论切入点,潜心学习中医典籍著作,同时在临床方面寻找突破口,针对西医无法有效破解的对肺癌及肺间质纤维化领域用心钻研,经过20多年的研究取得临床科研成果。“治肺不从肺入手,以治肾为主,提高人体自身免疫力,再针对肺部病灶进行开肺、逐瘀、化痰治疗。”张勇介绍,肺纤维化存活率一般为5年,而

他的治疗方法可以较大幅度提升病患的存活率。

通过自己的努力,张勇很快成为业界中坚力量。1987年只有中级职称的他被破格评为院内“挂牌医生”,1995年,37岁张勇荣获四川省首届杰出青年中医、成都十佳医务工作者等称号,2010年被评为四川省名中医,而这一路成长的历程中,张勇都被冠以“最年轻”的标签,成为中医界以及媒体舆论的“宠儿”。尤其在2003年张勇用药17天,救治了因肺病本已宣判“死刑”的沙特王室成员。消息一经发布,业内业外,四方云动,各地包括海外在内的媒体奔至踏来,竞相报道这位“四川神医”。同时各种活动的邀约,异地出诊量大量增多,张勇的业余时间甚至比上班还忙。

悬壶济世常怀感恩之情 传道授业推进中医发展

张勇告诉我们,早在上世纪90年代,广东就有医院高薪聘请他加盟,他拒绝了。2003年,沙特王室千万年薪邀请,他依然没有接受。对于这些常人难以理解的举动,张勇给出的答案很简单:“这么多年我很感谢一医院给我的平台。正因为有这个平台我才有今天,咱们做人要讲良心。”

在张勇的诊室我们发现,本来一天定量挂20个号的张勇,可实际他接待的患者有40多个,他的同事告诉我们,这是常态。“我现在身体非常好,我吃得消,可以多看。”20多年来,张勇从没有休过年假,有人要安排他出国旅游放松,他也拒绝了,“别人不理解,说你功成名就又不缺钱干什么不放松一下自己,可是休假比如暑期,我的病人从外省刚好带着孩子利用暑假来看病,我走了,病人怎么办?现在这样虽然累点但是很舒服,很多小孩子都记得我的名字。”

现在作为博士生导师的张勇,将不少精力放在临床教学当中,有趣的是,他作为中医教授带的学生却是西医出身,“一般三甲医院住院部很难有中医,成都一医院想在这方面做探索,通过我对肺癌及肺间质纤维化的中医治疗方法有走中西医结合的教育之路,重点放在临床。搞出有特色的中西医结合的呼吸专科。”张勇认为中医发展不能跟从西医,而是研究破解西医难题,这是对中医学有效的推进,对整体医学来讲,也是互相补充,是病人最大的福音。

张勇说,中医黄金时期是60、70多岁,自己目前还没到中医的黄金年代,“我还年轻,还有很多事能做,很多事要做,能让肺病患者多活一些年,对得起病人,对得起国家给的荣誉,对得起自己,就满足了。”