

武汉理工大男生休学养大雁

日前，武汉理工大学大二学生高雪健背着行囊踏上北上列车，刚办理完休学手续的他直奔山东泰安郊区一个大雁养殖场，开始了自己的创业计划。

去年，高雪健经过一年复读，考取武汉理工大学机电专业。“父母觉得这个专业能找个好工作。”高雪健说道。

相比自己正在学习的机电专业，高雪健的创业方向可谓毫不搭边，他要养大雁。高雪健告诉记者，小时候喜欢养蚕，每天到山上采摘桑叶，每年养 3000 多条，梦想长大以后搞一个养蚕的养殖场。

童年时期，高雪健在家里还养过许多动物，印象最深的是一只信鸽和两只斑鸠。“在水泥厂工作的父亲将这些受伤的鸟带回家，我自己攒钱买了编制材料制作鸟巢，饲养小鸟成了我童年最美好的回忆。”高雪健说，相比机械制造，他更喜欢大自然的各种生物。

在大一结束时，高雪健发现自己对上课所学内容提不起兴趣，也不想在以后从事相关工作。今年暑假，高雪健偶然在电视上看到一期介绍珍禽养殖的栏目，当看到养殖场里的黑天鹅、大雁、野鸭时，内心再次受到触动，思前想后他决定休学去学习养殖大雁创业。

高雪健经过好几次和父母交谈，才获得了他们的理解和支持。然而在学校，他又遇到了新的问题。

半个月前，高雪健将自己的休学申请交到了学院，并没有很快得到回复，学院领导找他谈话，劝他专心学业，如果一定要创业可以等到毕业后。该校机电专业辅导员侯非表示，希望学生能够顺利完成学业，‘创业有风险，尤其是休学创业，如果失败了不但影响学业，甚至会打乱学生的职业规划。’

但高雪健执意要休学，最后学院把他的休学申请交到了学生就业指导中心的老师手中，希望就业指导的老师能够打消他休学的念头。

该校就业指导中心主任赵北平告诉记者，通过和高雪健交谈发现，这个学生意志坚定，做事严谨，有比较明确的创业计划，最终不得不由劝阻变成支持。

高雪健表示，自己休学创业并非一时头脑发热，在武汉理工大学休学创业早有成功案例，该校工商管理专业大四学生杨晓锋就是其一。

目前，杨晓锋已创办了三家公司并经营良好，几年前他在校园做兼职和销售代理，无法兼顾工作和上课，索性休学。眼下，高雪健正在山东一家珍禽养殖场做学徒，了解大雁等珍禽的繁育、防疫、销售等信息。

武汉理工大学创业指导中心主任赵北平表示，作为新政策下的首个休学创业大学生，目前该校就业中心正在协调教务处等部门，为高雪健保留学籍，在他休学创业的后期，帮他调整专业以获得相关文凭等。赵北平同时表示，学校暂无专项资金用于扶持休学创业的大学生，针对学生创业过程中可能出现的困惑，学校正在协调组织专门的创业导师进行一对一辅导。



(浙江在线·教育频道)

夫妻斗嘴骂出生意经

一月卖出 63 台，百度百科收入了它，腾讯网、中新网、各地电视台纷至沓来。

“宝贝还不错。”“挺管用的，给个好评！”每天清晨，杨林上班的第一件事，就是打开淘宝上的小店，看看顾客们的评价。大家对情绪仪的兴趣超乎杨林想象，一个月已经卖出了 63 台！

自从媒体报道后，杨林的生活发生了很大的变化：“情绪仪”被收入“百度百科”，相关新闻搜索数百条，甚至走在路上，也有人和杨林打招呼：“你现在是名人了哟！”

黄坨坪铁路三村，杨林两居室的租赁房有了很大的变化，这里既是家，也是办公室和仓库，码放着数百台崭新的情绪仪，电脑桌成了杨林每天上班的地方。

小两口开夫妻店

“我的淘宝小店正在‘装修’，新的办公室也已经选好了。”杨林忙上忙下，之前的销售员变成了小老板。从大家对情绪仪的兴趣中看到

创业典范 ChangyeDianfan



如果不是这个“牛津包”，又有谁会把这么一款通常颜色亮丽的“潮包”和 45 岁的剑桥“辣妈”迪恩联系在一起呢？这个公司规模不大，历史不长，却有着一段读来甚为有趣的创业故事。2008 年，一位生活在英国剑桥的 45 岁的妈妈和她的母亲在厨房里聊话家常，聊到传统的剑桥学生包时，母女俩都认为这或许可以成为创业的好点子。就这样，这位剑桥母亲利用 600 英镑的有限预算开出了自己的小公司，专门生产她“想象中”哈利波特中霍格沃茨魔法学校的学生大概都会背的双搭扣挎包。

到今年，提起剑桥包，或许已经是路人皆知了。就是在远隔重洋的国内，几乎街头巷尾、淘宝 eBay 都满是五光十色的剑桥包的影子，真假难辨，已经不逊于 LV 的高仿规模。剑桥包似乎还多了个别名叫“牛津包”，这些包要么是原版代购的英国“剑桥包”，要么是“剑桥包”的 A 货。就是英国本土这个“小作坊”本身，也已经达到每月销售额 100 万英镑的规模，一时间成为眼下正颓废的英国制造业的最佳创业典范，受各大媒体，包括时尚媒体的追崇。

如果不是这个“剑桥包”，又有谁会把这么一款通常颜色亮丽的“潮包”和 45 岁的剑桥“辣妈”迪恩联系在一起呢？而现在，迪恩不仅成了“时尚潮人”，还成了“创业新秀”，更重要的是，当英国首相卡梅伦四处为英国制造业做广告时，也不至于因为例证贫乏而缺乏说服力。

和那些激情四射的青年人创业故事不同，这位妈妈创业的唯一初衷，仅是为了赚学费给女儿上私校。她在创业伊始把投入产出都考虑周全了，她认为自己应该即使开始

叶旭军开办“孔雀园” 养眼又赚钱

□ 本报记者 袁斌 袁兴国

孔雀被誉为“百鸟之王”。养殖孔雀有着非常可观的经济效益。记者日前就在浙江省奉化市西坞街道看到，叶旭军开办的“孔雀园”，既养眼又赚钱。

养殖不太难 经济效益高

这个“孔雀园”位于西坞街道孙侯村森林密布、风景如画的山坡上，4 张大网围成 4 个圈，分别给孔雀建了 4 个大家庭，每个大家庭都有 200 多只大小不一、色彩艳丽的孔雀。

“园长”是孙侯村青年农民，名叫叶旭军，也是宁波市朝凤珍禽发展有限公司董事长。他告诉记者，几年前，他和妻子办了一家工厂，效益一直很不错。也许是自己骨子里有种想做大“蛋糕”的愿望使然，当 2011 年 3 月的一天晚上，他在家看电视时，看到有人养孔雀致富的信息后，经过市场调研，就与妻子商量，将工厂交给妻子打理，自己去创办孔雀养殖场。随后，叶旭军自费去了外地学习养孔雀的技术，3 个月学习结束后，2011 年 7 月，就在村里山坡上租了 60 亩地，投资 220 万元，引进 677 只孔雀和一些孔雀蛋，办起了“孔雀园”。

同时找到杨林的，还有不少企业。河南一家企业的负责人陆先生告诉记者，他专门去杨林的淘宝店研究了一番：“创意非常好，但不能这样经营。”陆先生考虑，可以对情绪仪进行“包装”，比如和新婚礼物结合起来。“如果别人到你家，看见墙上挂着一台情绪仪，就会想到这夫妻俩老吵架，总不大好吧。”陆先生希望能牵线搭桥，帮助他和杨林合作。重庆一家企业的胡先生也联系上了杨林。胡先生认为，情绪仪这个产品的定位还可以再完善一下。

“其实，我并不适合站到台面上，而是比较适合专心研究和创新。”杨林说，他看过不少采访他的视频，感觉都不太自然，“希望大家不要笑话才好啊！”

杨林说，在他的内心，情绪仪不是一件玩具，他一直把它当成一件很严肃的事情在做。

企业主动寻求合作

养孩子的压力令单亲妈妈罗琳因《哈利波特》一夜成名；而哈利波特中霍格沃茨魔法学校又激发了另一位立志送女儿读昂贵私校的英国妈妈制作“剑桥包”的灵感，手法虽然 Out 了却很成功。在浮躁的创业环境之下，妈妈们的务实和坚韧令年轻的创业者们汗颜。

欧洲创业人:45 岁英国辣妈做潮包



迪恩和她的孩子们

创业，也应当保证有足够的时间陪孩子，做个好妈妈，甚至还要抽出时间照顾好家里的宠物狗。

“剑桥包”，在迪恩看来，就是一款哈利波特中霍格沃茨魔法学校的学生大概会用的书包，亮点就是浓浓的英伦风情。为了寻找生产商，她在 eBay 上搜索，在一些老旧的校服制作作坊里寻觅，最终有个已经退休的手工艺人承诺给她做个样本出来。

在英国这个金融帝都，谈制造和手工作坊的人已经越来越少。这也是为什么在奥运会的时候英国政府抓住任何机会来宣传英国的时尚产业和匠人。在投资银行的金融泡沫冲击之下，任何的实体经济都愈显得弱小

而不堪一击，而从丝毫不 Fashion 的制造业着手来创业更是令人不屑。

恰恰与社会主流相反，迪恩没有采用任何外部融资渠道，启动资金也仅有可怜的 600 英镑。她先花掉了 70 英镑用于印制彩页，分发在小商店、诊所和学校来获取订单。迪恩的心态很好：如果实验失败，我就去找份工作。

她学着自己来建一个网站，设计商标，并说“如果你很懒，你可以轻松花掉几千英镑却什么都得不到，就是因为预算有限，你才会更加具有创新性，所谓创新，其实就是这你在赚钱，不是拷贝在你之前别人已经尝试的生意”。

为此，叶旭军招聘了 3 名业务员专门跑市场，目标就是三星级以上酒店和野味馆及农家乐，只有在这些地方才有需求量。

另外，他还办了一家网站，在网上叫卖孔雀。目前，通过网上信息向他购买孔雀的主要两种人：一是孔雀养殖户，因为他们自己不会孵化孔雀，只能从他这里购买孔雀苗。一只刚孵化出来的幼苗能卖 150 元左右；二是宠物养殖户，只要将孔雀翅膀的大羽毛剪掉，孔雀就飞不起来，就可放心地放在屋顶花园或小区里，现在，向他买孔雀当宠物的人越来越多。

从 2011 年 7 月开始创业以来，叶旭军累计投入了 400 万元资金，但在短短一年时间中，已全部收回了成本，还有上百万元的赢利。目前，他注册的“朝凤”牌孔雀商标，已闻名全省各地。他养的孔雀，不仅畅销宁波市场，还销往安徽、四川、上海等省市。其品种也由原来单一的蓝孔雀，发展成为如今的白孔雀和花孔雀等五六个品种，是目前浙江省规模最大、品种最多的孔雀养殖基地。

既上门推销 又网上叫卖

相对而言，孔雀养殖最难的还是销售，

这个学生气十足的挎包主要是受到了

一群 20 岁上下的年轻博主的亲睐，他们开始成为这一“妈妈创意”的免费市场推广而网络上的火爆又引发了时尚界的重视，还走出英国，走向世界，其中包括中国。这连两位妈妈都被震撼了，因为这个包的设计一开始是针对中小学生的，没想到歪打正着进了时尚圈。

6 个月之后，这个以厨房为办公室的“家庭作坊”已经销售了价值 3 万英镑的剑桥包，甚至引来广泛媒体关注。而第一年末，公司的销售额已经达到 20 万英镑。

4 年后的今天，剑桥包的生意扩容到每月营业额都能达到 100 万英镑，而其中一般的销售来自于海外，当然也包括中国的广大粉丝，以及数目庞大的“仿制品”。甚至像好莱坞巨星安吉丽娜·朱莉，流行巨星 Lady-Gaga 和 Justin Bieber 也成了剑桥包的拥趸。

至今为止，剑桥包依然坚持“英国制造”。其中，建于英国莱斯特的工厂可以生产一半销量的剑桥包。坚持本土生产是因为迪恩无法想象她的包在一个她去也没去过的国家，由一群见也没见过的工人生产。这位 45 岁的母亲正在突破对现代社会的挑战空间。例如，她认为那些仅因为成本因素而将生产基地移师海外的公司根本没意识到他们失去了最宝贵的“社区精神”；她认为生意本身在于团队合作，而不仅是一纸合同。

眼下，迪恩认为她最大的难题就是如何留住老员工，并找一间更大的工厂，以招收学徒。她认为招有激情的新人不是问题，哪怕这些人并没有完美的背景，只要态度正确，就会成功。

“孔雀一身都是宝！”创业取得初步成功，也得到了奉化市农林部门大力支持，使叶旭军对这个创业项目充满了信心，他计划用 3 年时间大干一场，延伸产业链，进一步做大这个产业的“蛋糕”。

首先是再租 130 亩地，打造一个宁波式西双版纳旅游区，开辟孔雀养殖观赏、休闲娱乐、科普教育等路线。并开一个以孔雀为主打菜品的“孔雀山庄”。目前，他正和有关部门谈规划，他也希望有识人士共同参与。

其次是开发孔雀蛋，绘画、孔雀毛、孔雀标本等工艺品。一只孔雀每年要掉 128 根大毛，一些动物园直接卖孔雀毛，一根也能卖二三元钱，若将孔雀毛制成工艺品，附加值就会更高。孔雀蛋上圆下尖，不大不小，具有很高的审美价值，而孔雀产出的蛋中，有不少是非受精蛋，不能孵化孔雀苗，若用来食用则太浪费，若制成彩绘孔雀蛋，附加值就高得多。另外，那些已丧失繁殖能力的老孔雀，若将其制作成标本销售，价格则比卖肉高出数倍。

叶旭军认为，孔雀养殖是一个前景广阔的新兴产业。下一步，他将采取“公司+农户”的方式带动周边农民养殖孔雀，迅速扩大产业规模。预计明年，年销售商品孔雀将突破 2 万只。

一半以上。“有一位老人，是位妈妈，给三个孩子一人买了一套。”杨林说，通过和老人聊天，他发现老年人特别看重子女家庭的和睦。而另一个大买家是一位年轻的白领，对情绪仪很感兴趣，给办公室一人买了一个。

根据杨林订单上的联系电话，14 日上午，记者随机地给一位远在北京的买家打去电话。

“这东西太好了！”陈女士说，她和丈夫脾气都不太好。陈女士从淘宝上买了情绪仪。情绪仪摆到家里没几天，陈女士又和丈夫吵了起来，气话还没说出口，情绪仪就叫了起来：“请注意，说话声音偏高。”

“我也觉得自己音调高了点，就压压火吧，毕竟谁也不想吵。”而陈女士的丈夫听了情绪仪的“调解”，也忍不住“扑哧”笑出声来。

“现在，连大嗓门的婆婆，也知道收收音量了。”陈女士说，现在，全家人都生怕把“女管家”给请出来了。

杨林统计，在 63 位购买者中，年龄 40—50 岁的中年人和 30 岁左右新婚夫妻占到了

“可能只有失去亲人，才能体会亲情的可贵。”

“我

老人和年轻夫妻都在买

杨林统计，在 63 位购买者中，年龄 40—50 岁的中年人和 30 岁左右新婚夫妻占到了

(重庆晨报)