

▶▶▶▶▶ [上接 A3 版]

非洲是我国对外工程承包的主要区域

近几年来,我国一直比较注重对外承包工程和劳务合作的发展。其中非洲地区已是我国对外工程承包比较大的区域之一。仅中铁七局海外公司 2008 年就新签合同额 3 亿美元,并成功进入埃塞俄比亚、博茨瓦纳两个新市场,先后中标坦桑尼亚 60 公里道路项目、埃塞俄比亚 118 公里道路项目、赞比亚 50 公里红土路升级项目、赞比亚 340 公里道路升级项目、坦桑尼亚 846 公里道路项目、博茨瓦纳 38 公里道路项目 6 项工程等。

近期,中国中铁海外公司中标非洲加蓬政策公路建设项目,项目工期 24 个月,合同总金额约合 9500 万美元,约折合人民币 64885 万元。中铁七局中标非洲博茨瓦纳道路修建项目,工程合同价值约 3019 万美元,总工期为 18 个月。另外,中交建设集团中标加南部富加穆至穆伊拉公路,全长 116 公里,造价 820 亿非郎,约合 123 亿欧元,工期 36 个月。中水电集团中标加东南部拉莱尤至拉斯图维尔公路,全长 97 公里,造价 598 亿非郎,约合 8870 万欧元,工期 32 个月……

众所周知,对外工程承包是带动工程机械设备出口的一个非常重要的因素,目前,我国出口至非洲地区的工程机械设备主要涉及装载机、压路机、挖掘机、混凝土机械、推土机、起重机,以及卡车、叉车等全方位的工程机械设备。一批企业如三一、中联、徐工、厦工、柳工、龙工、鼎盛天工、力士德、常林、山推、一拖、江麓等众多品牌也纷纷在非洲地区建立了营销网络。

基础设施建设 2/3 资金来自中国

近 10 年来中非贸易额年均增长近 30%。2008 年首次突破 1000 亿美元,2010 年达到 1269 亿美元,是 2000 年的 10 倍。中国已连续两年成为非洲的第一大贸易伙伴。非洲的对华贸易占到非洲对外贸易总额的 10%。今年上半年中非贸易额达到了 790 亿美元,全年有望再创新高。

投资合作是中非合作的新亮点,尽管目前规模、总量还不算太大,但发展很快。截至 2010 年底,中国对非洲直接投资存量超过 100 亿美元,仅 2010 年中国对非洲非金融类直接投资流量达到 10.7 亿美元,是 2000 年的 5 倍。目前在非洲落户的中国投资企业超过 2000 家,涉及农业、电信、能源、加工制造以及餐饮服务等领域。

50 多年来中国一直坚持向非洲提供力所能及的援助,中国为非洲援建了 800 多个成套项目,建成铁路 2000 多公里、公路 3000 多公里,为非洲培训各类人员 3000 多名,派遣医疗人员 17 万人次,同时还减免了部分非洲国家在华债务。

在基础设施领域的合作,这也是中非合作的重点。多年来中国向非洲国家提供无息贷款、优惠贷款、优惠出口买方信贷、商业贷款等各类资金,用于支持非洲国家的基础设施建设。南非标准银行的一份统计报告指出,非洲基础设施建设 2/3 的资金来自中国。中国企业在电力、通讯、交通、能源等各领域建设了大批有影响的项目,中非经贸合作使双方受益。中国的出口商品为非洲人民提供了多元化选择,中国商品经济实惠、丰富了非洲市场,降低了贫困家庭的生活成本,使广大非洲



◎中国 2 亿美元援非会议中心落成。

“走出去” 中国企业海外布局

□ 特约撰稿 汪恭

中国企业非洲发展路径

消费者,特别是购买力较弱的消费者得到了实惠。越来越多的非洲商品以零关税进入了中国市场,既降低中国企业的进口成本,拓宽了中国的进口来源渠道,又增加了有关非洲国家的出口创汇。中国从非洲进口资源能源产品不仅满足了中国经济发展的需要,进一步提升了非

佛得角,非洲大陆的最西点,人口不过 50 万,这个在非洲地图上也不容易发现的小国,最大的超市,最好的学校都是中国人建造的。

济南四建是这个国家最大的外资建筑公司。它承担了大量中国驻外使馆工程,在建馆过程中探寻海外市场,也曾考察过欧洲诸国,但发

的主要优势之一,近年来此优势正在迅速消失。2004 年,北京地区建筑行业一个从事简单劳动的“壮工”,日薪在 40—60 元人民币,在阿尔及利亚打工,日薪约 120 元。而到 2011 年,同样劳动力日薪 150 元左右,在阿国则为 260 元左右。

另外,国内劳动法在非洲难以

影响项目的成败。

中国公司的施工能力与施工效率虽然在全球首屈一指,但在非洲承包项目,往往都是从失败的路上开始的。“在投标阶段就要把握风险,如果是照搬在国内的方式难免会走弯路。”中国建筑集团阿尔及利亚分公司总经理陈文健总结,“交学



洲资源在国际市场上的价值。中国企业在非洲投资建设的一批公路、港口、机场、电站、电信以及工业生产等项目,帮助非洲国家完善了基础设施,提升了当地产业水平,扩大了当地的就业,培训了当地的人才,在推动当地经济发展的同时,也改善了当地人民的生活。

中非相互需求将日益增多,共同利益将继续扩大,中非经贸的合作也将更加光明。中国政府将继续本着平等互利、注重实效、形式多样、共同发展的原则进一步向非洲国家开放市场,不断扩大从非洲的进口,逐步扩大非洲最不发达国家享受零关税的输华产品种类。通过在华设立的非洲产品产销中心、非洲商品展等平台向中国消费者推荐非洲特色商品,加大对非洲的投资力度,通过中非发展基金、经贸合作区、专项贷款等措施支持中国企业扩大对非投资,重点在农业、制造业、基础设施、旅游、环保等领域开展互利合作,并加大技术转让和人员培训力度,提高非洲自主发展能力。中国将继续扩大对非的援助规模,加大对非洲的经济投入,着力支持非洲改善民生、促进就业,深化双方在农业、医疗、卫生、教育、环保、人力资源开发等领域的合作,帮助非洲国家实现可持续发展。

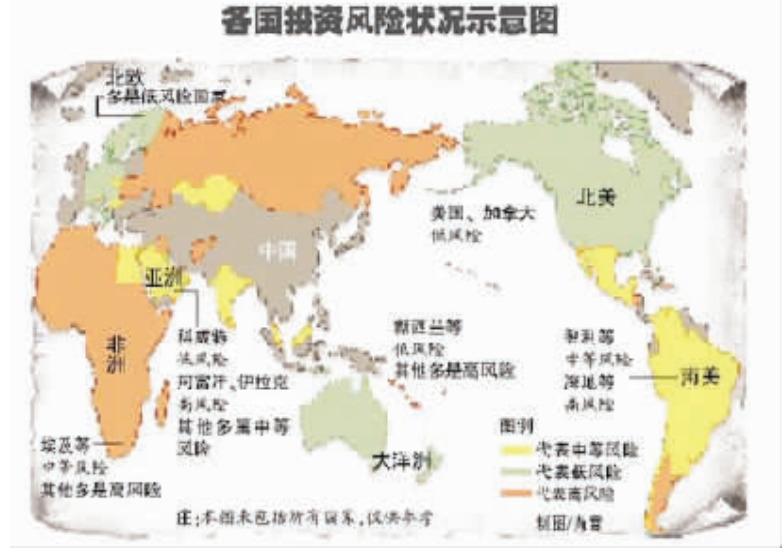
建筑企业的非洲生存环境

据《中国企业家》杂志报道:非洲已成为中国第二大工程承包市场。2010 年,中国企业在非洲承包业务营业额已达 385 亿美元,而中国工人在非洲的数量似乎难以得到精确统计,在埃塞俄比亚、安哥拉、阿尔及利亚等基础设施建设需求旺盛的国家,都分别有数万之众。

现门槛太高,根本没有自己的机会,2005 年,在佛得角建完中国大使馆后,他们在这里成立了一个分公司,名字就叫“济南”。

“这里市场潜力有限,济南市的

执行。出于成本和效率考虑,公司在海外多实行计件工资,并无加班费之说,但工人亦有反映:既然是中国的企业,就应执行劳动法。据说全国总工会调研后,暂时也无明确思路。



人口是它的 13 倍。”济南四建总经理曹晓岩说,“但是我们打算将它作为一个通向非洲的试点。”

商务部合作司副司长刘迎军介绍说,据商务部统计,截至 2010 年底,中国共对非洲 50 多个国家 2000 多家企业进行了投资,累计投资金额达到 400 亿美元,直接投资 130.4 亿美元,其中 2010 年,中国企业对非洲直接投资达到 21.1 亿美元,较上年增长 46.8%。

在非洲承包工程,最大的风险要素来自“人”。劳动力大规模跨境流动,会带来层出不穷的管理问题。国外劳务环境非常特殊,工人对收入期望很高,营地相对封闭,工人的不满很容易发酵,再加上背井离乡,维权意识反而更强。食宿条件不佳,拖欠工资等这些在国内经常发生的行为,甚至会演变成外交事件。

劳务成本曾是中资企业在非洲

种种压力之下,属地化、提高本地工人比例是大势所趋,但这会遭遇一系列文化冲突,绝非一蹴而就。

海外承包工程考验的是整体的商务、技术、管理水平,相比欧美与韩国公司,我们依然差距巨大。例如在国际工程项目中,EPC(工程总承包)模式渐成主流,在承接合同中,暴露出中国建筑企业在设计、规范方面的短板。欧洲建筑公司设计与施工相互渗透很深,能做到真正的一体化,而在中国,从学校教育到工程实践,沿用前苏联模式,设计与施工相互分离,设计工程师缺乏施工经验,施工方也难以提出对设计方的要求。有些非洲国家没有自己的明确土建标准,谁来就用谁的。大多数国家使用欧洲的标准,如曾经的宗主国英国、法国或葡萄牙,且往往借鉴生硬而片面。遇到后一种情况,中国企业往往会在规范对接上耗费大量精力,甚至

费是难免的,但不能一方面自己重复自己的错误,另一方面其他企业还在前仆后继地犯同样错误。”

我国工程机械设备出口非洲优势明显

由于非洲地区的工程建设市场的特点和经济发展状况决定了,非洲地区对质优价廉的工程机械设备更青睐一些。与欧美等发达国家相比,我国工程机械设备如双丰塔机等建筑机械具有较强的价格竞争力,而且质量过硬,售后服务比较健全,适销对路。因此,我国质优价廉的工程机械设备在非洲市场具有很强的竞争力和发展潜力。这是我国工程机械设备在非洲占优势的最主要原因。

其次,在当前金融危机的影响下,欧美等发达国家由于受金融危机的打击,在非洲的投资正在缩减,这也在客观上为中国工程机械设备扩大在非洲市场份额提供了一个机遇。

第三,出口非洲的环境日益看好。2009 年,我国领导人将本年年的第一次外访任务定在非洲,也表示了国家对中非关系的高度重视,同时,在也客观上为我国工程机械设备的出口营造一个良好的出口环境。其实,“中非友谊”在新中国的外交史上一直占据着非常重要的位置,中国一直高度关注与非洲国家的友好关系。特别是在援助非洲时,我国将基础设施建设放在了优先考虑的位置,不断扩大在基础设施建设、农业、电信等领域同非洲国家的合作,已成为中非关系发展的亮点。这些涉及基础设施建设领域的合作与投资,必将扩大我国工程机械设备产品在非洲地区的需求。

非洲,必将成为中国建机行业的蓝海,我们拭目以待。