

▶▶▶▶▶ [上接 A1 版]

至于中兴,在进入美国市场两年后的 2005 年,其在美国的合同额仅为 30 万美元,尚不够支付员工薪水。

在 2006 年获得来自于 Oceanic digital Jamaica 的第一个实质性合同后的几个月,中兴与阿拉斯加一家名为 Copper Valley 的公司达成了另一项交易。此外,中兴还为美国从事空中通讯系统运营的 AirCell 研发了定制化的系统。

2008 年,中兴通讯与美国第三大运营商 Sprint 达成了一项有关用于 WiMax 网络上 Modem 的交易。2009 年 8 月,中兴为美第二大运营商 Verizon 供应了一款售价为 7999 美元的移动宽带 Modem 产品。时任中兴美国公司首席技术官的孙枕戈对此项交易高度重视,为此还暂时把家从德克萨斯搬到离 Verizon 总部更近的新泽西。

但与华为类似,中兴在美国同样未能进入主流运营商的网络基础设施供应商名单。中兴新闻发言人戴澍对记者表示,2011 年,中兴在美国的销售收入为 4 亿美元,其中绝大部分来自手机等终端产品,不到 3000 万美元的系统设备收入也主要是与中小型运营商在农村网络覆盖上的合作。

美国几百万就业岗位 依靠中兴华为

实际上,中兴华为在美国的投入高达几百亿美元。中兴在年初宣布将在 2012-2015 年向美国的高通和博通采购至少 50 亿美元芯片,最近几年来,中兴通讯已经在美国芯片和美国设备上投入 140 亿美元,并为美国市场直接和间接地创造了 2 万个就业岗位。华为宣布将在英国投资 20 亿美元用于移动宽带等项目,未来 5 年至少为当地创造 700 个工作岗位。

2012 年华为上半年的销售收入达 1027 亿元(约合 162 亿美元),超越爱立信成为全球销售额第一的电信设备制造商,2011 年海外市场收入占 67.8%。今年上半年中兴通讯实现营业收入 426.42 亿元,国际市场营收 217.57 亿元,占比达到 51.02%,目前已经排名全球第五大通信设备供应商。

对美国的企业来说,在当前的经济形势下,放弃采用性价比极高的中国企业设备,并非什么利好。如果担心美国企业生产的设备在中国被植入后门,那么思科等公司必须要放弃在中国采购的数目巨大的零部件以及本土人员众多的研发中心。



“走出去”需要全球胸怀和国际担当

以前我们常常说“胸怀祖国,放眼世界”,今天我们要说:全球胸怀和国际担当。过去 30 年,中国为世界政治稳定 and 经济发展做出巨大贡献。原美国财政大臣戈登·布朗称,中国为世界经济的发展做出了巨大贡献,“中国在过去几十年中对世界经济增长的贡献超过工业七国集团的总和。”英国《经济学家》杂志的评价是,中国给予了世界经济一种“积极的供给冲击”,提高了世界经济增长的潜力,导致劳动力、资本、商品与资产的相对价格发生变化。中国的廉价产品为发达国家的低通货膨胀率做出了重要贡献,使这些国家的中央银行得以降低利率,以促进增长。这是因为中国经济的开放度非常高,中国的经济增长对世界经济有某种乘数效应。美国经济学家拉迪认为,中国经济的开放度大约比美国高一倍,比日本高两倍。

中国已经成为世界经济稳定增长的重要力量。世界银行的数据表明,中国对世界经济增长的贡献率,从 2003 年的 4.6% 增长到 2009 年的 14.5%,已然成为全球第二大经济体和第一大贡献国。商务部的官员还引用了高盛公司的数据说,2000 年到 2009 年中国对世界经济的累计贡献率已经超过 20%,高于美国,也就是说中国对世界经济增长的贡献最大。

墨西哥学院亚非研究中心教授、中国问题专家莉莉娅娅说,中国经济表现出众,是全球经济增长的“定心丸”。在世界经济下行风险加剧的背景下,中国政府通过调整货币政策和加强宏观调控等一系列举措保持了经济的平稳增长,中国政府扩内需、保增长、调结构的许多经济政策值得借鉴,中国反对“以邻为壑”的贸易保护主义并致力于维护世界经济健康发展的良好意愿值得赞赏。

中国经济的稳定和高速增长必将有力地带动深陷危机的世界各国走出危机阴影,在全球经济摆脱金融危机当中发挥“中流砥柱”作用。

“走出去”是中国企业硬实力和软实力的具体表现。我国企业必须在全球一体化的视角中,认真研究国外法律法规,避免走弯路,谨防合同陷阱。



农场等形式,到境外资源丰富的国家进行农业开发却在默默地进展着



中国粮食企业“走出去”时机成熟

作为中美两国受阻成为国际媒体重点报道的热点,业内人士认为,这一程度上使有意愿进军海外市场的国内企业变得更加谨慎。

对于中国粮食企业来讲,培育“走出去”的农业大型企业,通过兴办、承包、租赁农场和合资合作办农场等形式,到境外资源丰富的国家进行农业开发却在默默地进展着。

众所周知,中国一直在积极进军非洲,中非贸易额已经超过每年 1100 亿美元的规模,而且还在继续快速增长,中国对非洲矿产资源的投资规模同样也在快速增长,超过了 150 亿美元。成千上万的中国人涌入非洲矿区,中国物美价廉的日常消费品畅销非洲市场,中国向非洲国家提供大量贷款,中国大学免费培养非洲学生,中国积极加强与非洲现在和将来精英之间的联系。与美国不同的是,中国在与非洲国家合作时,从不指责对方的民主、人权和腐败问题。几乎所有非洲国家都受到了中国的影响。围绕中国在非洲的活动,西方还有一种谬误:中国不附带条件的援助跟西方的有条件援助比起来,助长了腐败和人权侵犯。

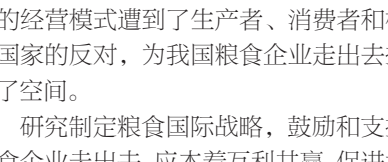
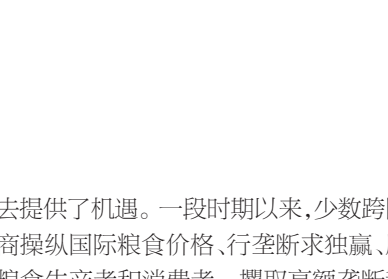
《英国晨星报》引用美国教授德博拉·布劳尼恩著作《龙的礼物:中国在非洲的真实故事》观点,指出:中国实施援助或商业投资的方式其实是限制了腐败。因为与世行和其他捐助者不同,中国的贷款和援助很少进入受援国政府手中。通常,当一个项目达成协议后,资金直接从中国银行流入负责项目的中国建筑公司,从而限制了(非洲)政府官员贪腐的机会。然而阅读西方的一些报道,会让人觉得情况正好相反:天使般的西方忙于把人权和透明政府带入非洲,而顽固的中国一直在破坏这些神圣努力。

我国粮食只能解决 95% 人口吃饭,还有 5% 缺口,5% 就是 6500 万,相当于欧洲大国的 1/3。按照 400 斤一个人计算,就是还有上千万斤粮食缺口。比较巧合的是袁隆平的杂交水稻长刚好能养活 6500 万人。

但是我们应该看到我国粮食增产有限,土地有限,粮食长期偏紧并不能改变。突破现有思维,转向国外租土地不时为一种策略。既然我国可以国外投资能源,为何不可以投资农业,加拿大、俄罗斯、澳洲、非洲都有大量农地可耕。走出去是一种靠谱的行为。

鼓励和支持更多粮食企业“走出去”

截至 2011 年底,我国内资粮食企业中规模以上产业化龙头企业达到 2000 多家,走出去到国外开展跨国粮食种植经营的企业有 10 多家。近年来,内资企业在与跨国粮商竞争中积累了一定的经验教训,为进一步实施走出去战略储备了必要的策略手段、技术人才等。国际金融危机、欧美债务危机等的深化和蔓延,为我国粮食企业走出



界粮食安全的原则,积极审慎地推进。既立足于国内实现粮食基本自给,又大力开展国际化经营,培育自己的跨国粮商,利用两个市场、两种资源,积极掌握国际粮食市场话语权,打好粮食经济牌和政治牌,鼓励多种类型企业走出去。不但应扶持国有粮食企业,也应扶持其所有制企业走出去;不但应鼓励以成品粮为主营业务的大型企业,也应支持加工转化饲料用粮企业走出去,使各种类型企业发挥优势、形成合力。选准国际化经营的切入点。在产业链上,从生产、物流环节入手,建设大型种植基地,投资仓储物流基础设施,建立原料产业链,提高物流渠道国际控制力。在投资区域上,应在资源丰富、政治相对稳定、法制相对健全的地区投资。在合作方式上,既应与跨国垄断粮商合作,也应与东道国企业开展联营、采买双赢、共赢策略,建立广泛的国际战略联盟。



粮食总产量最多的是中国。但是我们高兴不起来,理想很丰满,现实很骨感,长期偏紧这是现实,中国粮食依然是“亚历山大”。中国农业在改革开放前其实一直处于比较原始的工作方式,再一个重要的原因就是我国人口数量居住密度一直都是处于世界前列,加上对农业科技提升的落后,所以我国的农业一直是要保证人民对粮食的供应,对农作物的要求是产量而不是质量。我国的农业首先是保证产量,然后再到提高质量。西方国家的农业科技是非常高的,举个简单例子,美国烤制的面包,可以握到手中,伸开手面包可以立即弹开,而我国烤制的面包吃起来往往要掉渣,这就是小麦的质量问题了。所以,我国现在大面积地推行良种补贴,就是为了让农民把作物的质量提高上去。从另一方面看,比如朝鲜,他们国家的小麦亩产还不到 500 斤,而我们的小麦亩产有的已经突破上千斤。美国农业的产量比我们低,但是科技含量绝对比我国要高很多,其中,有美国农业人口少的缘故,也有像我国一样的因素,就是很多人其实还是不愿意从事农业生产,这在全世界也是一样的。

走出去战略是一种方向选择

鼓励企业、民间资本海外种地。租地种粮、买地种粮是加强国家粮食安全的有效途径。安全防护是最佳选择,防御体系的建设需要有远大战略眼光和策略。防御的选择是多样性的,就像 NBA 的精华就在防守,让对手在进攻中失误,最好的防御就是进攻,主动走出去就是一种战术。我们对海外选择性投资,我们需要精心筛选出适合投资的空间。

研究制定粮食国际战略,鼓励和支持粮食企业走出去,应本着互利共赢、促进世

界农业科技和农业资源开发合作,制定鼓励政策,支持有条件的企业“走出去”。“据农业部对外经济合作中心的调研,目前,中国在海外农业投资保险方面有一些政策,但实践中保险覆盖范围过窄,企业在种植、生产、加工环节所受损失不在赔偿范围。这将对规模企业是致命的威胁。”据了解,美国自 1971 年以来,就为本国农业企业赴海外投资提供了政治风险的投保服务,可对国有化、战争和投资收益汇出三类政治风险进行保险。中国在这方



面还是空白。来自农业部对外经济合作中心的数,中国已与世界上 30 多个国家建立了投资合作关系,与 140 多个国家和地区建立双边交流关系。2004 年,黑龙江东宁华信集团与一家俄罗斯企业合作,在俄滨海边疆区哈伊洛夫地区签约开发 4 万公顷土地,合约期限 49 年。华信集团除自己耕种外,还尝试将其部分土地交给中国承包商代耕。类似规模的黑龙江企业,在俄还有四五家。俄罗斯是目前中国最大的对外农业合作国,仅黑龙江就在俄开垦土地约 600 万亩。中国人在俄开垦土地上,负责耕种的多是当地农民,他们每年 8 个月到俄务工。不过,在缅甸中国人开发的稻田、香蕉园里,雇佣的都是当地人,仅企业主和农技人员是中国人。在苏丹喀土穆地区的中国农场,农场工人也大多是当地人。

在非洲,中资企业办农场在与当地开展农业技术合作和渔业开发。在埃及、苏丹、马达加斯加,中资企业都有较大直接投资。其中,中垦集团开发了 6 个主体农业项目,总投资 3800 万美元。在乌干达、贝宁、塞内加尔、南非、厄立特里亚、埃塞俄比亚等与中国在“南南合作”框架下有密切的农业技术合作。

在东南亚,广西、云南两省份的个体和企业在越南、老挝、缅甸、泰国、柬埔寨等国大面积租赁土地,种植杂交水稻、园艺、橡胶、果品等。在南美,中国国有企业在气候适宜、政治稳定的巴西巴伊亚州、巴拉那州及巴西北部,在大豆、棉花上有农业合作。一个世纪前,玉米和小麦连年丰收令乌克兰成为欧洲的粮仓。盛产小麦、大麦、黑麦、玉米等粮食作物。全世界三大黑土带之一便位于该国境内。而且,乌克兰农业科



技实力雄厚,在农作物育种方面有独到之处。如今,中国想从这个农业国家黑土地上的丰富产出中为自己锁定一部分收成。乌克兰最大农业企业乌克兰农牧集团的负责人格莱娜·科夫托克为公司获得了 40 亿美元的中国信贷。“目前我们正积极准备以便获得对华出口的认证资格”,她说,“第一步将是玉米,然后争取向中国出口其他农产品。”在基辅以东的罗克费特沙,中国为兴建 6 个粮仓提供了融资。乌克兰农牧集团很快将拥有储量达 200 万吨的粮仓,兴建这么大规模的粮仓就是为供应中国市场。新疆新天集团与哈萨克斯坦农业部签署规划总投资 213 亿人民币,开发中哈农业科技园。

中国目前的海外农业企业规模普遍偏小,大部分仅有 10 年左右发展史,据农业部对外经济合作中心的数据,发达国家企业单项对外投资规模平均为 600 万美元,中国平均 220 万美元,中国农业投资项目平均只几十万美元。相对中国,日韩等国的海外农业开发史更为悠久。目前,日本在拉美地区,韩国在非洲、俄罗斯滨海边疆区,海湾国家在东南亚亚细亚地区,让中国企业感到了竞争的压力。

除国际竞争,国家间贸易壁垒也会给企业和个人开发者带来麻烦。通常,双重征税率是国际惯例,印度为办公室业务提供职员,那么,巴西正逐渐发展成为全球食品仓库。

与其他国家相比,巴西拥有充沛的阳光、丰富的水源及面积辽阔的可耕地。如今,历史选择了巴西,它正在发展成为下一个全球大粮仓。“巴西将成为农业生产的 No.1”,位于圣保罗的著名农业经济学家安德雷·那萨尔断言,“我认为我们将超越美国。”

如果这个说法成为现实,那么巴西就可以为全球“粮荒”提供一个良好的缓冲。中国、印度、俄罗斯及其他国家在消费越来越多的粮食和肉类,巴西正好可以提供他们需要的东西。商品价格坐上火箭一路飙升,为全球带来巨大的痛苦,巴西因此得到了巨大财富。正如巴西农业部战略顾问

德尔利·多萨所说:“粮食危机对巴西来说倒不是坏事,它让农民们收获了更好的售价。”

农业部在农业和农村经济十二五规划里提出:加大农业“走出去”支持力度,为企业搭建平台,扩大农业对外合作与交流。这对于中国走出去扩大粮食资源无疑是一个积极信号,拓展了中国粮食渠道的新思维。现在,卷入世界耕地争夺战的国家和地区,中国、日本、美国、以色列、中国等。其中有的国家在非洲的肯尼亚、坦桑尼亚、苏丹和亚洲的菲律宾等国大量租借农用地,整个面积至少在 2500 万公顷以上,已经大致等同于一个英国的国土面积。举例来说,2008 年 8 月,韩国总统李明博会见苏丹驻韩大使,商定苏丹向韩国提供 69 万公顷的小麦生产用地,相当于韩国总耕地面积的 1/4。日本已经在刚果(金)获得了总面积为 280 万公顷农园用地。英国一家企业在利比里亚获得了 70 万公顷的林地产权地,有的则是在海外建粮食生产基地,以保证粮食安全。联合国粮农组织已经注意到这个从 2007 年开始不断强化的动向,担心由此产生“新殖民地体制”。

伟大的对手成就伟大的比赛。强大的利益集团迫使你只能比他更强大。在粮食安全问题上,没有退路,只有迎难而上,只有面对。把命运寄托在别人身上,期望别人来救我们的妥协心态是害人害己的。那种收购别国低价粮的做法并不可取,只是权宜之计,并非长久之策,稳定政策,在粮食安全的问题上,“不要袖手旁观”战略是我们必须长期坚持的。我们没有退路,5% 巨大压力时时刻刻引起我们的警觉。5% 看似数字很小,其实危机很大,关系几千万的生计,一个大国的人民。粮油不单纯是口粮问题,而是国家安全的一部分

光、丰富的水源及面积辽阔的可耕地。如今,历史选择了巴西,它正在发展成为下一个全球大粮仓。“巴西将成为农业生产的 No.1”,位于圣保罗的著名农业经济学家安德雷·那萨尔断言,“我认为我们将超越美国。”

加大农业“走出去”支持力度

农业部在农业和农村经济十二五规划里提出:加大农业“走出去”支持力度,为企业搭建平台,扩大农业对外合作与交流。这对于中国走出去扩大粮食资源无疑是一个积极信号,拓展了中国粮食渠道的新思维。现在,卷入世界耕地争夺战的国家和地区,中国、日本、美国、以色列、中国等。其中有的国家在非洲的肯尼亚、坦桑尼亚、苏丹和亚洲的菲律宾等国大量租借农用地,整个面积至少在 2500 万公顷以上,已经大致等同于一个英国的国土面积。举例来说,2008 年 8 月,韩国总统李明博会见苏丹驻韩大使,商定苏丹向韩国提供 69 万公顷的小麦生产用地,相当于韩国总耕地面积的 1/4。日本已经在刚果(金)获得了总面积为 280 万公顷农园用地。英国一家企业在利比里亚获得了 70 万公顷的林地产权地,有的则是在海外建粮食生产基地,以保证粮食安全。联合国粮农组织已经注意到这个从 2007 年开始不断强化的动向,担心由此产生“新殖民地体制”。