

福田雷沃 签订国内最大工业整机出口大单

□ 王贺

近日,福田雷沃国际重工股份有限公司(以下简称福田雷沃)8000台拖拉机及8000台农机具交付仪式在蒙古人民共和国首都乌兰巴托隆重举行。蒙古国农业部国务秘书早拉吉尔格力,中国驻蒙古国大使王小龙,福田雷沃公司董事长、总经理王桂民,副总经理常嘉茂等出席仪式。这是新中国成立以来工业整机出口单个项目最大的一张订单。

今年农机大戏看雷沃

从6月起,面对全球日益加剧的欧债危机,欧美各国经济持续走低,不断贬值的欧元货币以及疲弱的全球市场需求,引起了经济界人士的普遍关注。

国内部分被外需“灼伤”的企业开始将“眼光向内看”,而就在同时,对于已将市场版图布局全球120多个国家的福田雷沃来说,不仅没有放慢走出去的步伐,反而更坚定地把根植入国际市场,开始了一场大规模的海外“扩军”。

仅2012年1-7月份,福田雷沃就实现海外销售近25000台,同比增长214%,销售收入1.67亿美元,同比增

【观点】

阀门企业 不能墨守陈规

□ 李锐

近年来,阀门市场的竞争越来越激烈。过度的市场竞争导致企业很难得到健康有序的发展。创新不只是为了谋求产品的高附加值,摆脱气动调节阀产业的微利魔咒,也是企业安身立命之所在。企业要维持自己的生存和发展,就必须进行一系列创新,发展具有重大带动作用且能满足市场需要的高新技术,为产业发展提供强有力的支撑,变“制造”为“创造”。墨守陈规,最终只能陷入价格竞争的恶性竞争中。

企业要坚持创新的理念,在产品开发与技术改造方面创新,可以积极与科研单位、高等院校进行联合,共同开发新产品项目,努力开拓国内外市场,进而克服数量型增长,提升产品档次,提高产品的附加值,注重自主品牌建设,以提升我国电动调节阀企业在全球产业分工中的地位,提高抗风险能力与自身的“议价”能力,进而增强阀门行业的可持续发展竞争力。

近几年我国阀门行业发展迅猛,受原材料和劳动力成本等因素的影响。产品出口及市场占有率不断扩大,逐渐成为行业的重要生产基地和主产品销售市场。我国控制阀厂企业众多,小规模、缺乏核心竞争力,并且企业集中度低,难以在国际市场上产生影响力,在很大程度上制约了阀门行业的健康发展。

受原材料和劳动力成本等因素的影响,近几年我国阀门行业发展迅猛。产品出口及市场占有率不断扩大,逐渐成为行业的重要生产基地和主产品销售市场。我国阀门企业众多,小规模、缺乏核心竞争力,并且企业集中度低,难以在国际市场上产生影响力,在很大程度上制约了阀门行业的健康发展。

目前,我国阀门行业为劳动密集型行业,以量的扩张为主。中国阀门业要想有长远的发展,必须调整和优化产业结构,既要继续充分发挥传统阀门产业的优势,又要大力发展知识、技术密集型产业和新兴产业,以推动减压阀、旋塞阀、调节阀产业的升级。只有这样,才能尽快缩短中国阀门业与发达国家之间的差距。



◎福田雷沃重工董事长、总经理王桂民与蒙古国农业部政策司司长仁青桑格签订合作协议。

长87%。其中,雷沃拖拉机出口近2.1万台,同比增长218%;雷沃工程机械业务出口同比增长12%。

目前,福田雷沃已在巴西、伊朗、阿尔及利亚等多国建立海外办事处,产品出口遍及非洲、亚太、欧美、独联体等120多个国家及地区,在全球范围内建立起300多家销售渠道,并已完成在巴西、伊朗等战略市场配件中心库的建设,基本形成了覆盖全球目标市场的销售、服务、配件供应、用户培训与信息反馈“五位一体”的全球营

销网络。并计划在俄罗斯设立分公司,作为进入一类市场的桥头堡。

继蒙古出口项目后,福田雷沃又中标阿尔及利亚政府1650台拖拉机的招标项目;4月份又成功拿下埃塞俄比亚420台大马力拖拉机的订单。面对日益加剧的国际危机,福田雷沃出口却是好事连连,今年农机大戏看雷沃。

环保技术走在最前沿

在开发低碳型节能型工程机械方



◎嘉宾将象征友谊和财富的钥匙交到用户手中。

面,福田雷沃走在行业最前沿,在国内率先推出了以液化天然气为燃料的雷沃LNG装载机。LNG装载机每小时作业成本仅为普通柴油装载机的60%-70%,一台机械“两年就能省出一辆奥迪A6”。而且发动机实现了无积碳做功,环保节能效果显著,代表了中国工程机械行业节能环保型产品开发的最新成果。

2011年,公司首款正流量液压系统挖掘机——FR225E液压挖掘机在青岛挖掘机工厂正式下线。该挖掘机

是国内首家重点针对非平原、工况较为复杂的地区分作业工况专业设计、调校的新一代液压挖掘机产品,首次实现了EPC电控正流量技术的突破。福田雷沃副总工程师赵志刚透露,FR225E通过运用研发中心研制EDS挖掘控制技术,实现了动力、液压与负荷最佳自适应匹配,使挖掘效率提高10%,油耗降低6%。实现了“挖掘一枚鸡蛋绝不用一块石头的力,真正达到所供即所需”,堪称国内新一代挖掘机中的价值典范。

华锐风电签约巴西 34.5 兆瓦风电场项目

□ 钟义

国开行北京分行日前与巴西Desenvix集团公司就华锐风电巴西34.5兆瓦风电场项目签约,这是我国风电龙头企业华锐风电首次在拉美地区利用中资银行融资开展项目。

此前,全球第二大风机设备商华锐风电与巴西当地电力开发公司Desenvix签署合同,华锐风电将为

巴西的一个34.5兆瓦风电场提供23套风电机组。10日签约后,国开行将

作为巴西颇具实力的工程建设集团,Desenvix集团公司一直致力于清洁能源的开发和运营。华锐风电是我国最大的风电机组制造商之一,累计装机全国第一,一直将“走出去”开拓国际市场作为重要发展战略。

据介绍,巴西34.5兆瓦风电场项目是华锐风电在拉美地区利用中资银行融资开展的第一个项目,也是Desenvix集团公司与中国企业、中资银行合作的第一个项目。该项目的合作成功对于我国风电企业开拓拉丁美洲市场、促进清洁能源产业和装备制造业的发展意义重大,对于巴西企业引入外部资金、技术,开发利用清洁能源也具有积极意

义。国开行北京分行作为国开行在京分支机构,在大力支持北京市“十二五”时期重大、重点项目建设的同时,积极助力在京企业实施“走出去”战略,把国内成功经验拓展到海外市场。截至目前,国开行北京分行贷款余额3285亿元,其中外汇贷款余额179亿美元,外汇贷款规模在北京辖区银行机构中排名第一。

厦工与铁建重工合作 开拓特种施工装备市场

□ 吕厦

近日,在与中铁装备签订战略合作协议后,厦工股份又迎来一家实力雄厚的央企——中国铁建重工集团有限公司。当天下午,厦工股份与铁建重工战略合作协议签字仪式在会议中心举行,厦工股份总裁蔡奎全、铁建重工副董事长宋占波出席签字仪式。双方的战略合作进一步深化,在各已有的优势产品和市场领域

成立战略联盟的基础上,将共同开拓特种施工装备系列产品等市场。

据了解,铁建重工是世界500强企业中国铁建股份公司的全资子公司,以原始创新、集成创新和持续创新的自主创新模式,掌握了多项具有世界领先水平 and 完全自主知识产权的核心技术。盾构年生产能力50台套以上,是全球唯一同时具备盾构和矿山法隧道装备研制生产能力的专业化企业。

铁建重工和厦工股份本着优势互补、共同发展的原则,建立战略合作伙伴关系,深入开展全方位合作。双方将利用各自的制造基地,共同开发海内外市场,并充分利用双方各自的技术、加工制造能力、市场影响力、地域等优势,推广双方成熟的优势产品,扩大市场份额。双方还将互相作为生产或组装基地,采取OEM方式,互相生产和推广产品。铁建重工协调各铁建国内总承包施工单位优先使

用厦工品牌产品,厦工股份也在优势地区的市场范围大力推介、引导和帮助使用铁建重工生产制造的工程机械产品。

铁建重工和厦工股份还为未来的战略合作勾勒出蓝图:双方将在厦门共同成立特种施工装备研发中心,开发特种施工装备系列产品。待条件成熟,双方也可以采取合作、合资等形式,研发、制造、销售特种施工装备,共同开拓特种施工装备市场。

【访谈】

借政策东风 发展高端产业链

——专访明阳风电天津基地总经理吴波

□ 文西

新闻背景:

明阳风电集团有限公司(以下简称明阳风电)成立于2006年,2010年10月1日在美国纽交所主板上市,在国内排名第4位,全球排名第10位。明阳风电致力于兆瓦级风机与清洁能源整体解决方案的设计、制造、销售及服务,立足中国快速增长的风电产业,正在稳步推进全球化业务。

明阳风电在中山、天津、吉林、内蒙古、江苏建立了五大产业基地,并设有欧洲丹麦风能研发中心、美国北美研发中心、博士后科研工作站、广东省风力发电装备制造研究院等代表行业领先水平的专业研发机构,先后承担了包括“863”计划在内的众多国家和广东省重大科技专项、火炬项目及科技攻关项目,拥有各类专利40多项。

记者:作为国内风电产业的龙头企业,明阳风电启动天津项目以后,不断加大投资力度,陆续注册了天津



明阳风电设备有限公司、天津明阳风能叶片技术有限公司等多家企业,请问这是出于什么样的考虑?

吴波:天津市、滨海新区都将风电产业作为重点扶植的新兴产业,并制定出台了一系列的产业促进政策。进入天津后,我们感觉到政府及行业协会的重视,他们有很强的服务理念,对企业的帮扶力度也很大,为企业创造了良好的外部环境。

对于风能叶片和风电设备来说,

便利的交通非常重要。在这方面,天津的优势非常明显。这里不仅拥有中国北方最大的港口,还有着四通八达的高速路网,方便了我们的产品运输。同时,天津本身就有很多的高校,这里还紧靠着北京,聚集了大量人才,我们可以很方便就招到合适的人员。

另外,明阳天津基地的主要市场为三北地区。近几年,三北地区的风电场建设项目发展迅速,也为我们带来了巨大的市场。基于以上几点,集团加大了在天津的投资力度,希望把天津基地打造为明阳风电北方总部及出口基地。

记者:2009年明阳天津基地建设投产,3年来发展怎样?

吴波:天津基地生产产量逐年提高,目前已形成年产800台整机及800套叶片的生产能力,产量占到集团总产量的40%左右,已成为明阳风电集团最大的生产基地。今年2月份,天津明阳已实现对保加利亚的整机出口。在投融资方面,明阳风电投资控股公司已在天津成立并开始运作。

记者:近年来,越来越多的风电相关企业进入滨海新区,这些企业的聚集可以为本区域风电产业带来什么样的影响?

吴波:产业集群优势有利于风电整机企业整合资源,降低成本,加快对市场的响应速度,对企业生产经营有极大的促进作用。以明阳为例,2011年在SCD新产品开发过程中,与本地相关企业合作,有效地提高了新产品开发及量产的速度。

记者:作为风电产业的重点企业,未来几年里,明阳天津基地有着怎样的发展目标?

吴波:目前,风电行业正处于调整时期。明阳风电集团希望能够借助滨海新区的政策优势,加快海上风机研发,开拓海外市场,发展高端产业链。在此基础上,我们还会开辟新的商业模式,通过控制成本、提高制造能力以及服务质量等多项措施,提升企业抵御市场风险的能力,实现张传卫董事长提出的“弯道超车”的目标,力争进入行业前三名。我们将借助滨海新区中国北方物流中心的区位优势,建立明阳集团整机销售与出口中心。在未来几年时间内,天津明阳将成为明阳集团具有研发、融资、进出口、产品制造及服务等多项职能的次总部基地。

【资讯天地】

山推新品 辽宁海城交车

日前,山推国内首台26吨垃圾压实机SM26MR交车仪式在辽宁省海城市垃圾处理中心顺利举行,海城垃圾处理中心及山推相关人员参加此次交车仪式。

SM26MR是道路机械研究院近期推出的新产品,填补了国内26吨垃圾压实机的空白,使山推垃圾压实机产品实现系列化。山推自实施“相关多元化”的发展战略以来,加大多元化产业的投入力度,立志成为拥有核心技术,具有国际竞争力,可持续发展的工程机械制造商。

永翔电缆 通过 GL 认证

近日,永翔电缆公司两种焊丝产品YX50-6、YXH08A顺利通过德国劳氏(GL)船级社认可并取得了认证证书。到目前为止,该公司已通过BV、ABS、GL三家国外认证公司的工厂认可。

永翔电缆公司焊丝产品有了多家国外船级社认可的技术支撑,为焊丝产品的销售带来可观的效益,外贸出口成绩喜人,出口量从开始的几百吨上升到现在的几千吨,出口占总销售量的50%。

北航 11 所安全阀 通过 ASME 认证

近日,北京航天11所依托军转民技术研发的HTO/HTB系列安全阀,顺利获得美国机械工程师学会(ASME)的UV证书,标志着该系列安全阀为航天系列安全阀进军国际市场赢得了“通行证”。

ASME认证是ASME针对锅炉、压力容器、安全阀等产品设立的认证程序,它是国际上公认的高品质安全阀的标志,美国、加拿大等100多个国家都将ASME证书作为安全阀的市场准入门槛。北京航天11所研发的该系列安全阀性能指标完全满足ASME规范要求,这是国内首个达到这一指标的全系列安全阀产品。

山东研制成葡萄 田间管理成套设备

山东省烟台市农机科研所研制的3PF-250型葡萄覆土机、2FPL-2葡萄施肥机、3WPZ-200型葡萄喷雾机三种葡萄田间管理机械与该所与烟台意赛奥冷藏设备技术有限公司联合研制的闭路循环式果蔬保鲜氧气脱除机,日前通过了烟台市科技局组织的专家鉴定。

葡萄田间管理成套设备的开发与推广在全国还是首次。此次通过鉴定的三种葡萄管理机械是根据烟台市葡萄种植的农艺要求设计的小型成套葡萄田间管理机械,具有结构新颖、配置合理、操作方便、实用高效等特点,达到了国内同类机型先进水平。

襄阳公司成功研制 出三代轮毂轴承

近日,襄阳汽车轴承股份有限公司轿车轴承分厂自主研发的第三代轮毂轴承单元实现量产,首批2000套产品将出口国际市场。这类产品是襄阳轴承成功开发的第一种三代轮毂轴承单元,标志着公司具备了同时生产第一代、第二代和第三代轮毂轴承单元的實力。

这次实现量产的新产品属于带防抱死系统的第三代旋铆卷边轮毂轴承单元,工艺十分复杂,过程要求严格,是轮毂轴承中最难加工的一种结构。

(均据中国五金机电网)