

逾七成在外温州商会成立小贷公司

“温记”小贷助推温州金改

□ 陈义 陈培峰

日前，记者调查了在外的 30 家温州商会，其中省级温州商会 8 家，地市级 22 家。有九成商会或商会会员企业已经组建了担保公司，超七成在外温州商会组建了小额贷款公司。对温州风生水起的金融改革，在外温商如何看待？有哪些建言建议？他们在金融领域又有哪些尝试？

调查显示，在外温商创办的担保公司或小贷公司，82.30%的资金额服务于当地温商，17.70%的份额给了当地非温商创办的企业。接受调查的 30 家温州商会中，有 28 家商会的负责人表示，这几年温商对于金融行业的参与度不断增强。

有温州商会，就有“温记”担保

企业急需资金，但又没有合适的抵押物给银行，要怎样才能获得贷款？青岛温州商会的会员首先会想到青岛温商担保有限公司。这个由数位青岛温商投资的担保公司，目前已为在青岛的温州人提供了数十亿元的担保金额，为青岛温州籍企业的发展壮大提供了有力的支持。

青岛温州商会常务副会长徐显正告诉记者，一次和商会同仁在调研中发现，青岛目前中小企业约 12 万户，但仅有约 1.5 万户中小企业获得银行信贷支持，其余大部分中小企业因无银行认可抵押物和自身对担保贷款政策的信息闭塞难以获得银行贷款，这种现象在温州商会会员里面尤为明显，而青岛各家银行无抵押贷款业务基本处于停滞状态，只有通过担保公司才能让更多的中小企业获得银行信贷支持。

2009 年 8 月，徐显正与商会同仁组建了注册资金 1 亿元的青岛温商担保有限公司，从事为经济法人、个体工商户、个人提供贷款担保及自有资金对外投资等业务。从担保公司成立之初，青岛温商担保有限公司就准确定位公司经营方针，创新开发了多种担保业务。例如，中小企业流动资金贷款担保；开具承兑汇票担保；贸易融资担保。这些灵活的担保业务，切实为会员解决了融资难题，并使企业摆脱了因抵押物不足或没有抵押物而被银行拒之门外的尴尬处境。

最早在外成立投资担保公司的温州人是谁，已经无从考证。但记者所能了解到的是最早成立担保公司的新疆温州商会。2003 年，



由该温州商会 15 家骨干企业出资组建的新疆宣乐担保有限公司在乌鲁木齐成立。此后在各地温州商会陆续成立“担保公司”，2005 年，合肥温州商会会长陈建组建合肥温商担保有限公司。陈建表示，据他了解，几乎有温州商会的城市，就有温州人创办的担保公司。

“在外温商较早就组建了许多担保公司，这些担保公司为当地温商的发展做出了很大的贡献。”广州温州商会会长朱清国表示，许多商会的担保公司已经成为银企的桥梁，为商会会员企业的融资提供了很好的保证。

小贷公司“遍地开花”

最近山东连城置业董事长温商陆建林比较忙，他在山东章丘市筹建了一家小额贷款公司，申请书已经上报到有关部门，目前在等待审批。他向记者表达了一丝担忧，似乎当地对这一方面的要求十分严格，通过审批难度很大。记者获悉，除了山东，目前还有杭州、广州等地的温商也在筹建小贷公司。此次接受记者采访的 30 家温州商会里面，已经成立了 22 家小贷公司。在很多人看来，温商创办的小额贷款公司虽然数量还不能准确统计出来，但肯定已经在全国“遍地开花”。

2008 年底，由上海宝山温州商会所属 9 家企业共同组建的上海宝山神农小额贷款股份有限公司正式营业，注册资本 6000 万元。神农小额贷款公司也成为目前所知的在外温州商会组建的最早营业的小额贷款公司。

2010 年 1 月 18 日，驻马店华信小额贷款有限公司成立，这家由驻马店温州商会会长、河南泰油谷投资集团董事长郑定辉发起的小贷公司，成为了当地最早成立的小贷公司。郑

定辉说，这家小贷公司的股东大部分是温州商会的会员企业，目前发放的贷款，基本上也是面向温商企业。

在郑定辉看来，小额贷款公司不仅会使温州资金的生命力得到激发，更对缓解中小企业融资难起到了很大作用，尤其是对于资金紧缺、游走于生死边缘的中小企业来说，无疑是“及时雨”，同时这也是帮助企业共抗金融寒冬的一个有效手段。

尝试不同金融领域

温商陆建林最早做的是塑料袋生意，在最好的一个年份，他出口了价值 3000 万美元的塑料垃圾袋。近些年来，随着欧美贸易壁垒的加剧，国内劳动力成本也在提升，他毅然转向了房地产，几年来在济南开发了数十万平方米的楼盘。现在陆建林盯上了金融业：除了目前正在筹建的小贷公司，他去年以 4500 万元入股了济南一家农信社，获得了 3000 万股份。“我认为银行的收益率较好，就尝试着涉足金融业了。”陆建林解释道。据称，陆建林入股的农信社，去年的分红达到了 12%。

“这几年在外温商参股商业银行的，有很多例子，很多人都获得了不错的收益。”深圳温州商会会长陈星平向记者透露，在深圳的温商里面，就有人已经参与其中。深圳作为特区，金融业在很多方面走在了全国前列，陈星平表示，当地温商除了组建担保公司、小额贷款公司，参股商业银行等外，也在尝试着其他一些方式进入金融领域。

陈星平介绍说，2010 年 9 月，28 家商会会员企业共同发起组建深圳马道创业投资基金合伙企业（简称“马道基金”），首期募集 10

亿元，“为的是充分利用温商民间资本，引导会员企业更好地发展。未来目标是打造一只温商血统的超级私募基金。”陈星平介绍说。据了解，这只由当地温商组建的马道基金，在当地已经小有名气。

部分观点

姜永忠(义乌温州商会会长):温州获批成为金融综合改革试验区，激起了在外温商回乡组建银行的梦想。前不久我们联合北京、沈阳、广州、南京、厦门、深圳以及迪拜、日本、德国、希腊等地 11 个实力强大的温州商会，拟抱团融资 50 亿元，回乡成立“温商银行”，希望该项目能得到政府的支持。

郑定辉(驻马店温州商会会长):希望温州政府加强与在外温商的信息沟通，能让在外温商第一时间了解温州金改的动态信息，同时希望温州政府进一步支持民间资本运作的灵活性，加大力度控制风险。

曹振明(防城港温州商会会长):目前在防城港虽然没有温商涉足金融行业，但是他们对家乡的金改非常关注。希望温州金改成为实体企业转型的“助推器”。

陈景铨(柬埔寨温州商会会长):目前柬埔寨温商在柬埔寨多投资于贸易与实业，资金的双向流动需求越来越大，我们渴盼借助温州市金融综合改革试验的东风，使民营企业资金能够合法地实现快速、有效地在境内外阳光地双向流动。

吴绍达(宜昌温州商会会长):在外温商有着庞大的资金资源，希望温州政府可组织异地温州商会有经验有实力的会员企业，在温州参与小贷的组建。

让更多企业得到好的成长

中国民营经济国际合作商会亮相投洽会

□ 吴铭

作为一个专门服务民营企业国际合作商会组织，中国民营经济国际合作商会首次亮相中国国际投资贸易洽谈会（简称“投洽会”），为民营企业与各国商务机构及客商创造了直接对话的机会，记者专访了中国民营经济国际合作商会会长郑跃文。

中国民营经济国际合作商会成立于 2011 年 11 月，是经国务院批准、民政部核准的中国第一家服务民营经济国际化发展的全国性综合商会。在过去的 15 届投洽会，民营企业或独立参会，或跟随地方政府参会，或跟随行业商会参会，这次中国民营经济国际合作商会首次亮相投洽会，为民营企业与各国商务机构及客商创造了直接对话的机会，合作空间也将进一步扩大。而以往通过投洽会这个双向合作平台，已经有很多民营企业“走出去”并取得了很大的成功，中国民营经济国际合作商会会长郑跃文说：“民营资本走出去还是比较多的，这些年很多在海外兼并收购、技术合作、品牌合作各种案例，而且现在相比来说比较成功，这种成功必然会带来下一轮民营资本走出去一个更大的促进和推动作用。”

虽然这几年民营企业在对外投资的步伐加快许多，但是，中国民营企业在对外投资过程中存在许多困难。

针对企业在对外投资所遇到的困难，中国民营经济国际合作商会接下来将通过一系列的举措帮助中国民营企业稳步健康地走向世界，郑跃文说：“所以我们下一步第一我们要组织，第二要进行认真研究，第三要进行培训，第四要帮助，通过各种办法帮助企业走出去的过程中，减少、规避风险，让更多企业得到一个很好的成长。”

福建省安徽商会与地方实施战略合作

□ 郭明保

9 月 5 日，在第十六届中国国际投资贸易洽谈会召开之际，六安市在厦门举办六安市投资环境说明会暨六安市与福建省安徽商会战略合作框架协议签字仪式。福建省工商联副主席连峰，安徽省驻厦门办主任杨承东，福建省安徽商会会长吴昭才，市领导毕小彬、陈辉、孙学龙出席会议，福建省安徽商会代表、福建省异地商会代表、市在外人才协会代表、已在六安市投资和有意向投资的 80 多位客商及六安开发区、市招商局、市商务局、市政府驻厦门联络处负责人参加会议。

市委副书记、市长毕小彬代表市委、市政府致辞。毕小彬说，六安是历史古城、红色名城、生态绿城、希望新城，今日的六安，既有加快发展建设基础，更有奋力崛起的有利条件、有优越区位、优质资源、优势产业、优惠政策、优良服务等“五优”条件。参会代表都是商界精英、有识之士，都是有战略眼光的实业家，我们热情期盼与大家加强交流、加强合作，热切希望大家到六安投资，实现共同发展。我们也诚挚邀请各位企业家到六安走一走，看一看，为六安发展献言献策。毕小彬还指出，六安市与福建省安徽商会签订战略合作框架协议，这将为六安与福建、六安与各位企业家架起一座友谊的桥梁，构筑一座合作的平台，为双方的合作共赢创造良好的契机。市委、市政府将以最大的诚意、全力以赴，全面落实好合作框架协议，全心全意为在六安投资的客商提供最优质的服务，营造宽松的发展环境，实现互惠共赢，共同发展。

市招商局负责人代表六安作投资环境说明和重点项目推介，福建省安徽商会会长吴昭才、六安华源制药有限公司董事长黄文烈、福建省江苏商会会长周伟等 6 名商会代表在六安投资客商进行了发言。

在欢快的气氛中，市政府与福建省安徽商会共同签署了战略合作框架协议，毕小彬还分别为安徽省驻厦门办主任杨承东、福建省安徽商会会长吴昭才颁发了市政府经济顾问聘书。

签字仪式前，毕小彬还分别会见了福建省安徽商会会长吴昭才等参会的重要客商，与他们进行了亲切交谈，就有关项目合作进行了对接沟通。毕小彬还先后考察厦门冠宇科技有限公司、厦门华锂电能源科技有限公司、厦门厦工集团、厦门海投集团、厦门蒙发利科技(集团)有限公司，并与企业负责人进行了对接洽谈，邀请他们来六安参观考察，投资兴业。



□ 吕留平

除了湖北治历实业有限责任公司、武汉治历置业集团有限公司董事长这一头衔之外，朱宏彬另一个自己最看重的社会职务，就是湖北省湖南商会会长、党委书记。

据《新楚商》报道，他将商会会长一职，排在了中国房地产业协会产业协作专业委员会副主任委员、清华百年房地产同学联谊会总会副会长、环球华商副主席、湖北省工商联常委等诸多光环之前。

他的目标十分明确，且非常宏伟——像经营自己旗下的公司一样，将商会打造成一

湘商朱宏彬：做百年商会

个“百年商会”！

这是在 2012 年 6 月 29 日，朱宏彬在第二届湖北湖南商会换届选举大会上，以绝对优势的票数，再次当选为商会会长之后，在全体 300 多会员企业面前，立下的铮铮誓言……

创会伊始

还记得 2006 年 12 月份，江城武汉冬意甚浓。东湖畔，磨山下，一帮湖南在湖北的商界精英聚在一起，筹划起一件大事——成立湖北省湖南商会！

而朱宏彬，就是其中一员。

时年，朱宏彬已经功成名就，名利双收。他的资产已经成功突破 1 亿，并在资本市场、房地产市场、文化市场等领域，打出了自己的威风。湖北治历集团董事长朱宏彬的名号，也因此而响彻江城，成为在鄂湖南商界人士的一面旗帜。

将万名在鄂湘商拧成一股绳，为商会成员找一个遮风挡雨的娘家，为在鄂湘商与湖北省、武汉市两级政府之间架起一道沟通的桥梁与纽带，成为朱宏彬和商会发起人的价值追求。

通过几次筹备委员会，大家对商会的理念与宗旨达成一致：服务！

为谁服务？为在湖北艰难创业、流汗打拼的湘商服务，为成千上万家大大小小的在鄂湖南企业服务。而他本人，也在万余在鄂湘商

的由衷拥护下，顺利地当选为首届湖北省湖南商会会长。

朱宏彬在创会之初就曾说过，商会的宗旨，是服务，是发展，而不是高高在上，颐指气使，作威作福。他要做的是，利用自己的业余时间，为在鄂的湘商们实实在在地做点事情，让大家的心更紧密地联结在一起，让这个团体发挥比个体更强大的力量。

他是这样表态的，也是这样行动的。自从担任商会会长一职后，朱宏彬的事务陡然之间翻了数倍，将自己的心血，浇灌在了商会这片土地上。

当会长这五年

创会伊始，一切举步维艰。朱宏彬和商会领导们给商会拟定了这样一个总体要求：围绕责任目标，理顺工作思路，树立强商信心，构建和谐商会。

为此，重点抓了这样几项工作——完善制度，规范管理。朱宏彬先后制定了“会议制度和议事规则”、“湖北省湖南商会财务管理办法”等 13 个规范性文件，使全体会员做到有法可依，有章可循，使商会的制度建设不断趋向完善和规范。

第二项工作是宣传湘商，发展团队。这可不是简单地拉会员，要赞助费。朱宏彬觉得商会有责任、有义务让湖南商会成为在鄂湘商值得信赖的港湾，他必须扩大商会的知名度，并壮大队伍的实力。

第三项工作，商会的会员不难理解，社会上对于商会的期望，也更多地寄托于此，那就是热心为会员们服务，依法为会员们维权。商会作为会员的“娘家”，在力所能及的范围内和条件下为会员提供帮助和服务是十分重要的，同时也是职责所在。

此外，商会还重点做了这样几项工作，如“组织活动，搭建平台”、“党建工作，狠抓落实”、“协作华中，扩大服务”等等。

几年下来，朱宏彬原本乌黑发亮的头发，平添了无数银丝。这个从不惑之年执掌商会大旗的硬汉，为了心中那缕割舍不断的乡情，付出了太多太多的心血。

新任务，新挑战

2009 年 11 月 29 日，在武汉市硚口区建设大道 142 号，一栋占地 7958 平方米、总建筑面积 29665 平方米、楼高 21 层的大楼破土动工了。

这栋大楼，开发商是朱宏彬旗下的武汉治历置业集团，可幕后老板，却是湖北省湖南商会。

根据规划，大楼的最高层即 21 楼，将成为湖北省湖南商会的大本营。并集中开辟湖南产品展示中心、投资信息发布中心、商务中心、商务秘书服务中心、法律服务中心，并集中设置大、中、小型会议室分时分段免费为大厦内的中小型湘商企业服务，合理共享资源，提升湘商企业的综合企业形象，提高湘商企业的竞争力。

而 1-3 层，则为商业裙楼，主要引进为和大厦服务的金融银行结算机构以及具有湖南特色的大型餐饮、配套咖啡厅、西餐厅及休闲娱乐中心。4-20 层为标准写字楼，每层约 900 平方米，整层可满足集团公司、大公司独立使用，也可分割为 100 平方米至几百平方米的单元间以满足发展型成长企业的需要。

在上海、北京等地，浙商、晋商等商会，纷纷建筑了自己的大楼，可在湖北，拥有如此规模一栋大楼的，只有湘商！

为此，朱宏彬颇感自豪。

既有中长期目标与规划，又有眼前需要着手解决的问题与事务，湖北省湖南商会的发展，渐渐地步入了成熟、稳健的发展轨道。

而这一切，正是朱宏彬所乐见的，也是他穷尽一生精力与心血，激情追求与拼搏的方向！