

商评 | Shang Ping

钢贸商被银行告上法庭折射出什么?

□ 包斯文

一波未平一波又起。早前银行对钢贸商控制贷款,时下银行又集中起诉多家钢贸企业追款,这在上海钢贸行业掀起不小波澜。

据报道,在上海地区,最近有 20 家左右的钢贸企业贷款到期无法偿还,被几家银行告上法庭。业内人士认为,这次银行集中起诉钢贸企业,对原本融资状况不佳的一些钢贸商来说是雪上加霜。

时下,上海钢贸行业的银行贷款问题引起了各界的广泛关注。一些银行表示,今年的钢贸行业信贷政策主要有三点变化:一是对钢铁贸易行业总体采取审慎态度;二是钢贸企业基本准入标准由去年销售收入 2 亿元调整为今年的 3 亿元或年销售量 10 万吨以上;三是对钢贸企业进行分类指导,将二级(不含)以下钢贸经销商以及市场认可度低、产品销售不畅、主体资质较差的小型钢铁企业的下游钢材经销商列入禁止介入,并对属于禁止介入的已有存量客户,制订可行方案逐步压缩退出。但现在钢铁行业整体景气度下滑,钢贸企业整体陷于亏损和周转失灵的状态,联保成了大家都不还钱。于是,银行出于无奈,将一批钢贸企业都告上法庭。

业内人士认为,银行将众多钢贸企业集中告上法庭折射出的深层次问题还有一点,即钢贸企业除了经营艰难、资金紧缺外,还违背了诚信经营的基本准则。据悉,今年 6 月 13 日,上海钢贸企业及商会与民生银行上海分行代表,选择在上海历史悠久的龙华寺进行沟通,由住持见证。参与的钢贸企业表示:“选在龙华寺,是对天对地讲诚信,不说假话,坦诚相见。”然而,时隔不到两个月,这家银行以贷款到时不还为由,将钢贸企业告上法庭。钢贸企业在龙华寺对天地发誓要讲诚信,似乎并没有真正实现承诺。

确实,时下钢贸企业的诚信经营与行业潜规则的冲撞现象较为明显。当前,钢贸行业存在一些资金借贷方面的潜规则,如骗贷、重复质押等。尽管这些企业把自律、自尊、自立、自爱作为诚信经营必备条件之一,但由于缺乏完善的体制和机制,以及社会制约功能缺失,加上钢材市场持续不景气,钢价频频下跌,钢贸企业无利可图,甚至亏本经营,行业的潜规则乘虚而入。一些钢贸企业拿银行的贷款,再放贷或进行各类投资,例如炒房、炒股、炒期货,如果其中一个环节出了问题,就会导致资金链断裂,担保、联保、互保的钢贸企业都被牵连。

此次,几家银行将钢贸企业集中“打包”上告,还有一个原因在于钢贸企业采取联保形式共担风险,但行业性风险让联保成为空谈,最终银行将联保户都一并当作被告而起诉。由此看来,从此次事件须进一步引起警觉,钢贸商在解决融资困难的同时,也要抛弃以往资本运作中的那些违规做法。决不能将钢贸作为一个融资平台,以重复质押、空单质押、不实联保和互保、借壳融资等不正规方式从银行套骗贷款,将所获资金用于股市、楼市、期货、地产,加剧银行风险。钢贸商要从这场资金链告急中吸取教训,提振信心,加强自律,诚信经营,全身心做好钢材贸易。

但愿警钟长鸣,钢贸商重获银行信任需要完善自身!

【相关报道链接 A2 版《钢贸业危机 银行釜底抽薪》】

商界精英

黄建平

进入意识让商帮概念

【人物简介】

黄建平,1963 年出生,广东普宁人,1985 年毕业于华南理工大学无机材料系陶瓷专业,现任唯美集团董事长,是广东东莞市政协常委和市总商会副主席。

□ 唐红杰

黄建平今年 49 岁,知识的熏陶让他身上散发出一种儒商的气质,温文尔雅,彬彬有礼,普通话和白话转换自如。这种气质和他所管理的企业以“文化创意”为卖点相得益彰,这也成为他区别于其他类型莞商的一个特质。

“得县城市场者得天下”,黄建平言谈中充满了自信。黄建平的经历代表了最早“走出去”的那一批莞商,这为他们带来了“睁眼看世界”的开阔视野。

黄建平认为,东莞商人素来以低调

务实为处事准则,“小富即安”,走出去的意识不强。现在政府主导举行世界莞商大会,这是第一次以“商帮”品牌亮相的大会,是向现代化、商业化文明迈出的重要一步,“向世界展示莞商的形象和实力”。

黄建平看来,每个人和企业都需要不断创新和学习,政府提供平台聚集莞商,莞商可以互相学习经营管理经验,搭建商圈人脉关系。“东莞商人抱团走出去会迎来更大的发展,这是可以期许的。”

黄建平对“敢为人先”的莞商精神有着自己独到的理解。他认为,莞商发展的

前 10 年确实“敢为人先”,然而随着生意的成功和财富的聚集,这种精神逐渐弱化了,特别是品牌经营没有强劲的动力,后 10 年就甘于人后了。

黄建平分析说,东莞商人主观上缺乏走出去的意愿,宁愿在东莞“挖地三尺”也不愿意“人在他乡”。很多莞商企业都具有区域性和资源型的特点,“有的连镇街都没有走出去,现在是到了改变的时候了”。

黄建平说:“商会品牌对于商人来说非常重要,要通过莞商大会的宣传,让商帮的概念进入商人的意识里。”

闽商每年掏走西安60多亿“茶叶钱”

□ 李海涛

就在西安茶叶消费持续走高时,来自福建各地的 30 万“闽商”,正带着千亿元资金浩浩荡荡闯西安,仅西安茶叶市场就有 50% 的份额硬生生被切走,而且一年就从西安“掏走”60 多亿元的“茶叶钱”。

闽商圈地砸下千亿巨资

据三秦都市报报道,记者采访了解到,早在上世纪 90 年代,善于发现商机、捕捉商机的福建人,就开始带着服装、建材、海鲜和“小超梦”长驱直入闯入西安乃至整个陕西市场,一些经营多年的本地服装专业大户,在潮水般涌入的温州人面前,纷纷败下阵来。而如雨后春笋般不停亮相西安背街小巷的小商超,几乎全部姓“闽”,几乎一夜之间,硬是将西安乃至陕西服装和零售业的市场份额残酷地“圈走”一大半。

据陕西闽商商会理事占庆盈介绍,目前,



活跃在陕西的福建大小老板应该有 30 万人之多。虽然还有一些人的资产可能只有几万或者几十万元,但是他们绝大多数人的资产都已经超过了百万甚至千万元,而一些在西安获得巨大成绩的福建人,其资产早已经超过了亿元。30 万福建老板砸在西安市场上的资金多达 1000 亿元。

每年切走 50%“茶叶蛋糕”

记者采访获悉,按国内茶品人均消费平均每年以 20% 的增速测算,到 2012 年人均消费茶叶会超过 1 公斤,仅陕西省内茶叶消费总

需求将超过 3 万吨,加上外销和深加工茶叶转化原料需求,茶叶消费市场前景十分乐观。行内人士初步估计,仅西安茶市场,每年就有超过 100 亿元的消费量。

可能正是因为陕西尤其西安这块特大“茶叶蛋糕”的诱惑力,让投资陕西的“闽商”不惜砸下数亿元渗入西安茶叶市场。据了解,在陕“闽商”,在大手笔启动西安西部京闽茶城、高德茶业批发市场之后,又先后砸下巨资,让西安闽台茶城、西安茶王府精品茶城、西安文昌豪生茶城多家西安大型茶城和茶叶批发市场烙上“闽商印”,如今势头直逼华润万家等这样的商超连锁,欲投亿元左右打造西安乃至西北首个大型连锁茶城。

据介绍,除去尚未开业的茶城,目前西安市场大大小小的茶叶店铺有 3000 多家,其中有一半多姓“闽”,比初期的 80 多家多出许多,这些“闽商”茶叶店每年的营业额高达 60 多亿元,而且所售茶叶中,75% 的茶叶来自福建本地的铁观音、大红袍和红茶等。

预热西博会 内蒙古赴川推介 105 个项目

□ 王晓鸥

第十三届西博会将于 9 月 26 日—30 日在成都举行,将迎来 8 万余名全球客商入川觅商机。近日,作为西博会系列投资促进活动和主题活动的“预热版”,内蒙古—四川投资合作项目推介会在蓉举行,端出千亿元投资“大餐”。

据华西都市报报道,本次会议由内蒙古自治区人民政府和四川省人民政府共同主办。吸引了内蒙古自治区呼和浩特市、通辽市、阿拉善盟、兴安盟等 14 个盟(市)和计划单列市代表,共带来了 105 个投资合作项目,总投资额达 1334 亿元,涉及装备制造、生物制药、高新技术、电子、冶金、食品加工、旅游文化、商贸服务、物流、化工、能源、建材、园区建设等众多行业和领域。会议还邀请到毕马威公司、华西集团、万达集团、四川能源投资集团、四川江苏商会等 300 多家知名企业、商会代表,通过“一对一”的洽谈方式,现场对两地投资合作项目、优势产业、投资政策与环境分析进行交流。

温州侨办搭建 侨商“回归平台”

□ 刘时敏

为强力助推“温商回归工程”,力促更多海外侨商回归投资,实现资金要素的回流,温州市侨办积极搭建“回归平台”,加强“回归互动”,优化“回归服务”,把“人才回乡、资金回流、项目回迁、总部回归”这项“回归工程”推向新高潮,为温州转型发展注入了强大的活力。

温州是全国著名的侨乡,拥有华侨华人、港澳台同胞 60 多万,分布在 131 个国家和地区。目前海外温籍侨团有 200 多个,且在 39 个国家和地区设立有 63 家温州海外投资促进联络处,构成了遍布海内外的市场营销网络,这不仅是温州经济的重要组成部分,也成为推动温州发展的一笔独特资源。

为吸引海外侨商持续返乡投资,温州市侨办设立了“温商回归办公室”,并逐步建立健全“三网一库”建设工作(“三网”:指华侨华人、留学生、知名人士联系网络;归侨侨眷对外联系网络;周边城市侨务资源横向联系网络。“一库”:侨务资源信息库)。同时制作“温商回归投资目录”,在“温州侨网”上推出“温商回归工程”专题主页,随时发布市委、市政府的“温商回归”优惠政策、总部经济平台建设进展等。温州市侨办还充分发挥海外温籍侨团和温州海外投资促进联络处的作用,并形成常态化沟通机制,为实施“回归工程”搭建良好的沟通联系平台。

富而思源,涌泉相报。通过一系列活动的深入开展,温州市侨办“回归工程”取得初步成效,海外侨商到温州寻找商机、洽谈项目、投资实业的现象不断增多。意大利摩德纳华商会会长吴晋华投资 25 亿元,在文成县出口乡鱼局村兴建老年康居工程;墨西哥侨胞黄卫国计划投入数十亿元,在家乡乐清打造海洋文化博览园;侨资企业忠成数码投资 980 万元,与浙江工贸技术学院合作创办温州亿立方科技园;加纳温籍侨商黄永涛拟在由其投资创办的温州云光废油处理有限公司一期基础上,增资 7000 万元;捷克侨商林国光拟将上海伊思诺红酒之家总部迁往温州……

温州市侨办主任鲍卫翔表示,海外温籍侨胞素有爱国爱乡的赤诚之心,家乡情结浓厚,海外侨商回乡投资的热情,源于对家乡的一片真情实意和滚烫的故土情结。

传递价值 成就你我

芙蓉王

文化传承新闻

湖南芙蓉王文化传播有限公司

西部当选 雄厚资金

成功千万里 融资零距离

雄厚资金支持各类项目融资借款,两百万起贷,可免抵押,个人、企业不限,地域不限,手续简单、审批快、利率低、放款迅速。

电话:028-68000368