

战略联盟 | Zhanlue LianMeng

海协会会长陈云林 8 日率团抵达台北,两会领导人于 9 日商谈并签署《海峡两岸投资保护和促进协议》《海峡两岸海关合作协议》。同日,商务部副部长蒋耀平率海贸会访问团抵台,开始两岸产业合作研讨与对台采购行程;国家旅游局局长邵琪伟则在高雄召开的第四届海峡两岸旅游交流圆桌会议上,宣布了多项深化两岸旅游产业合作的利好政策。

两岸经济合作迎来“红火八月”

□ 特约采写 陈键兴

“8”谐音“发”,在中国人眼中是一个吉祥数字。在 8 月 8 日这个寓意“发了又发”的好日子,大陆三个高层次访台团同时带来好消息,让两岸双向投资、贸易和旅游产业合作与发展面临难得契机,必将呈现更加红火的崭新局面。

两岸双向投资和货物贸易便利化将呈新局

此次两会领导人会谈将签署的两项协议,是两岸经济合作框架协议(ECFA)后续商谈一个里程碑性的成果,两岸双向投资和货物贸易便利化由此将呈现新的局面。

中国社科院台湾研究所副所长张冠华说,在过去两岸经贸关系未正常化的情况下,大陆对台商投资单方面地采取了一些保护措施,对保护台商合法权益发挥了重要作用。而今两岸经贸关系逐步实现正常化、制度化、机制化,两岸之间实现了双向投资,签订投保协议对保护双方的投资人非常有必要,也有利于促进双向投资。

“协议名称中的促进二字,体现了两岸特色。”他认为,“在国际经济低迷的大环境下,台湾传统制造业面临挑战和压力,投资意愿有所减弱;2009 年以来,尽管台方分三波开放了部分陆资企业赴台投资项目,但陆企赴台仍受制于种种条条框框,在待遇上甚至不如在台的外资企业。因此,从政策角度看,双方有进一步促进双向投资



图:海协会会长陈云林率团抵台

的必要。”大陆现为台湾最大贸易伙伴、第一大出口市场及第二大进口来源,2011 年两岸贸易金额达到 1600 亿美元。海协会常务副会长郑立中 8 日在两会领导人第八次会谈前的预备性磋商中指出,《海峡两岸海关合作协议》将满足双方在 ECFA 框架下对两岸贸易提供通关便利、对通关货物实施有效监管的需求。

台湾当局两岸事务主管部门负责人此前也表示,该协议的签署具有五方面效益:协助企业解决通关问题;有利于业者降低营运成本;简化两岸货物通关程序;建立便捷化通关环境;杜

绝非法货物走私行为。

产业合作与采购有助两岸同御危机

据邀请单位台湾外贸协会介绍,海贸会访问团此行将出席“两岸产业合作契机研讨会”、“2012 年两岸基础设施合作研讨会”、“海峡两岸投资合作洽谈会”及“采购洽谈会”4 场活动。蒋耀平还将率大陆重量级企业家与在台投资的陆企负责人举行座谈,深入了解台湾投资环境。

据了解,除产业合作与促进陆资赴台外,海贸会访问团此次采购涉及

电子、机械、纸类、食品、纺织五大产业。这些产业是台湾的主要优势和特色产业,其产品也正是大陆企业欠缺和需要的,可谓各取所需,互惠其利。

“自 2008 开始的大陆企业对台采购,对台湾企业特别是中小企业抵御金融危机的冲击发挥了重要作用。在欧债危机和全球经济低迷的情况下,大陆企业也面临着困难,采取直接与台湾企业接洽的方式进行采购,减少了中间环节,为大陆企业节约了成本。”张冠华分析说。

他指出,双方加强包括采购在内的经济合作,对双方企业共同抵御世界经济的不景气将发挥积极作用。

“产业化”合作力促两岸旅游大繁荣

第四届海峡两岸旅游交流圆桌会议 8 日佳音频传:济南、西安、福州、深圳 4 个城市居民赴台个人游本月 28 日正式启动实施;新增海西地区 11 个城市居民赴金马澎地区个人游,同日启动实施;为加强两岸旅游人才培养与交流,今年下半年,海旅会将邀请台湾中等院校 500 名旅游专业学生赴大陆开展修学旅游。

这些利好政策的出台,将进一步推动大陆居民赴台旅游规模扩大,预计今年全年大陆赴台旅游有望突破 180 万人次,到 2016 年两岸双向旅游交流预计将达 1300 万人次,2020 年将突破 2000 万人次。

“面向未来发展,两岸应及早谋划,推动旅游业与第一、第二、第三产业融合发展。”邵琪伟在会议上表示,逐步实施旅游“产业化”合作,可以有效提升两岸旅游在两岸经济结构调整和经济发展中的作用,可以更好地服务两岸民众,可以进一步促进两岸旅游业繁荣发展。

“忽如一夜春风来,千树万树梨花开。”三团同传佳音虽然纯属巧合,但却有其必然,那就是两岸经贸合作、人员往来沛然莫之能御的大势。人们期待,两岸双方能顺势而为,持续推进 ECFA 后续协商,加强各领域的交流合作,进一步深化两岸经济互利双赢的格局,让两岸同胞更广泛地享有两岸关系和平发展的红利。

游艇邮轮正成为海峡两岸旅游合作新引擎

□ 钱弦弦

第四届海峡两岸旅游交流圆桌会议日前在高雄召开,其间不时并不起眼的“游艇”“邮轮”成为两岸旅游界人士频繁使用的专业术语。据记者粗略估计,从台北到高雄,海峡两岸旅游交流协会会长邵琪伟在正式场合提到“邮轮”多达 20 多次。

在“邮轮”成为热门词汇的背后,既显示了两岸旅游交流向产业化合作纵深发展的新动向,也体现了大陆旅游业对台湾中南部民众和旅游业界的诉求的深度回应,这里面包含着两岸产业合作的一轮新浪潮。

中国国际旅行社总社总裁于宁宁说,海峡两岸旅游交流圆桌会议举办地首次花落高雄,本身就是充分考虑台湾中南部民众和旅游业界的诉求,体现两岸业界积极设计行程多样、兼顾南北的旅游产品,组织更多的大陆游客到台湾中南部地区旅游的初衷。而台湾南部居于世界领先地位的游艇制造业,面临大陆游艇、邮轮经济进入起飞跑道的难得机遇。

“高雄是一座文化深厚、民风淳朴的城市,也是大陆游客向往的旅游目的地。”面对高雄的业界朋友们,邵琪伟总是要强调的另一句话是,“要充分发挥高雄工业、科技、研发领域的优势,与大陆开展游艇等旅游装备制造业合作。”

台湾游艇产业有超过 30 年的制造经验,造船技术已达国际水准,生产游艇行销全世界。2005 年,台湾巨型游艇接单量按船长总长度排名全球第五,嘉鸿、东哥、嘉信等游艇企业已成为全球十大游艇制造商之一。2005 年,台湾在高雄县兴达港兴建亚洲第一个大型游艇专业制造区,面积 465 公顷,可容纳 15 家以上游艇制造厂商,有望发展成为集上、中、下游产业集群的游艇制造专区,产值将为世界第三大。

最近一年,邵琪伟数次考察大陆游艇、邮轮产业,认为这是大陆旅游业的全新增长点。他说,台湾是全球重要的游艇生产基地,目前按接单量船长总长度世界排名第 5 位。目前,青岛、广州、厦门、珠海、三亚等大陆许多城市兴建了游艇基地,大陆游艇旅游正在迅猛发展。两岸可以在研发设计、生产制造方面继续深化合作,同时满足国际和大陆两个市场需求。

高雄东岸,高雄是台湾最大的游艇制造基地;海峡西岸,厦门正加快游艇产业的发展。上世纪 90 年代末,台资游艇企业纷纷到大陆考察,在上海、宁波、厦门、珠海等沿海城市布点。2002 - 2003 年间,这些台资游艇厂相继在大陆开始正式生产游艇。目前在大陆设厂的台湾游艇企业近 20 家,虽然企业数量不多,但发展相当惊人,年效益都在 1 亿元人民币以上。

“既要有游艇,又要有邮轮”,邵琪伟反复强调的内容之一,是为促进区域邮轮旅游发展,允许大陆旅行团乘坐邮轮从香港到台湾后,经批准可继续乘坐该邮轮前往日本或韩国,然后返回大陆这一决策的重要意义。

从天津、上海到宁波,大陆正在成为世界上最具增长潜力的游艇制造、邮轮旅游市场,而台湾在游艇制造、邮轮旅游方面都具有先发优势。两岸业界把此视为旅游合作从游客输送到产业融合的战略机遇。2011 年大陆接待国际邮轮 262 艘次,同比增长 166%,乘坐邮轮出境旅游达到 50.4 万人次,同比增长 60%,大陆已成为重要的国际邮轮目的地和出发地。目前,两岸既没有制造邮轮,也没有经营邮轮,两岸完全可以在邮轮制造、市场运营方面开展合作。“我一直有这样一个愿望,有一天两岸同胞能乘坐两岸合资制造的邮轮往返两岸走向远方。”邵琪伟说。

天津在疆启动 10 万亩沙漠综合开发项目总投资 15 亿元

□ 刘元旭

作为天津市新一轮对口援疆的重要产业项目,10 万亩沙漠综合开发项目 8 月 9 日在新疆和田策勒县开工。这个项目总投资 15 亿元,位于距策勒县城西北部的塔克拉玛干沙漠南缘,由天津农垦集团总公司实施。

天津市农垦集团总公司董事长白智生说,天津农垦集团已经为该项目在新疆注册了公司,注册资金 1.5 亿元,将充分借鉴集团在海外农业项目

的经验,不与农民争水争地争利,高起点高标准高效益建设,分 3 期组织开发,3 年内完成。

据了解,项目建成后种植当地比较适宜的枣树、杏树、核桃树、石榴等经济作物,采用高效节水滴灌技术。待进入盛果期后,发展深加工产业,逐步形成生产、加工、销售的全产业链。

策勒县委书记朱才斌说,历史上策勒县有三次因风沙侵袭被迫搬迁,有“风吹尘跑”之说,做好这一项目,对于促进当地农业进步,扩大群众

就业,增加农民收入,以及打造生态屏障都具有十分重要的意义。

除 10 万亩沙漠综合开发项目外,天津还帮助对口支援的新疆和田策勒、于田、民丰三县采用高效节水滴灌方式完成新植、改造经济林果 3 万亩,亩节水 300 吨以上,亩增收 2000 元以上;采取包良种、包技术、包收购,充分利用宅边、路边、渠边推广种植高油蓖麻 5 万亩;以占地 1500 亩的食用菌科技示范园等项目为代表,在当地建成投入使用蔬菜大棚超过 3000 座。

赴台投资大陆企业乐见两岸投保协议签署

□ 齐湘辉 刘诗平

海协会与台湾海基会领导人 8 月 9 日在台北签署了《海峡两岸投资保护和促进协议》。对此,在台有投资项目或分支机构的大陆企业负责人在接受记者采访时表示,投保协议的签署有利于更好地保障两岸双方投资者的合法权益,也有利于促进两岸相互投资和经济往来。

在台北设有分支机构的京泰发展有限公司董事长雷振刚说,投保协议对两岸相互投资的台商和陆商都是利好消息。陆资赴台直到 2009 年才开放,时间较短,规模还不大,投保协议的签署对陆企在台经营、发展有重要的影响。

中钢集团在台设立的中国金贸公司总经理刘益森表示,两岸投保协议的意义非常正面,对两岸企业和民众而言,“都是很大的利多”。协议的签署是对两岸未来进一步深化经济合作的一种保障,有利于继续积极地走下去,使交流合作开枝散叶、绵延不绝。

TCL 集团股份有限公司董事长李东生表示,两岸投保协议的签署将更好地鼓励台资加大对大陆投资,另一方面也有利于吸引更多大陆企业到台湾投资,对深化两岸产业合作具有战略意义。

获悉消息后,北京爱国者公司总裁冯军说:“太好了,绝对支持。”他表



示,从 IT 产业来看,两岸有很强的互补性,大陆企业有市场优势和品牌潜力,而台湾企业有制造工艺和物流售后优势,两岸产业携手的意义不仅是在两地市场双赢,更重要的是可以“抱团”走向世界,对抗日、韩企业抢占新一代技术浪潮的制高点。

冯军说,我们很受鼓舞,未来一方面将加大与台湾产业界在大陆的代工的合作,同时,也要多去台湾考察,并加强在全球市场上与台湾企业的合作。

汉王科技董事长刘迎建认为,两



岸投保协议对于强化两岸经济融合是一个新的里程碑。台湾在 IT 产业尤其是消费电子大规模生产制造方面实力很强,他们投资大陆,对于解决大陆的就业问题有很大的帮助。同时,两岸合作还缩短了大陆和欧美企业在产品技术上的差距。大陆很多核心技术厂家走向世界,这一过程中,台湾企业发挥了重要的中介作用。

他表示,过去几年,限制很多,很多大陆企业不敢过去,现在,协议的签署相信会引发一股投资热潮,这对台

海辉文思创新合并软件外包企业抱团过冬

□ 娄池

两家海外上市的软件外包公司文思创新和海辉软件即将合并,文思创新陈淑宁将任新公司董事长,海辉卢哲群任 CEO,双方为协议对等合并。具体细节两家公司将于稍后公布。

据悉,文思创新和海辉软件均为在美上市的软件企业,主营业务均为软件外包,两家公司合并后将作为国内最大的软件外包企业。业内人士分析,目前软件外包行业整体增速放缓,抱团取暖有助于两家公司度过低谷期。海辉及文思创新合并后,年营业额约为 5 亿美金,仍与印度服务外包巨头 TES、Infosys、Wipro 等知名软件外包公司近百亿美元的营业额仍有较大差距。

据前海辉软件市场总监冀勇庆微博透露,从 2011 年开始,单纯的服务外包公司度日艰难,一方面因为规模小,不具备与微软、IBM、华为等客户的议价能力;另一方面人力成本急剧上升,企业运营成本提高太快。

这与中金数据发布的软件及服务行业研报不谋而合:2012 年中国 IT 软件外包行业平均人工成本上涨 5%-7%;中国 IT 软件外包行业在 2011 年经历了人工成本大幅上涨(15%左右)。根据测算,如果人工成本上涨 5%,那么软件外包企业净利润率将下降 1.5-2%左右,直接导致盈利能力下降。

在文思创新和海辉合并后,东软、中软、博彦、软通动力等国内一线软件及服务外包企业均将面临巨大压力,或将引发一系列的并购高潮。

文思信息技术有限公司(纽交所上市代码:VIT)成立于 1995 年,是一家信息技术服务提供商及在中国居领先地位的离岸软件开发公司之一。文思是第一家在纽约股票交易所上市的中国软件服务外包企业。

海辉软件(纳斯达克股票代码:HSTF)于 1996 年成立,一直致力于信息技术、研发和业务流程外包服务。海辉的客户广泛分布在软件业、硬件业、金融业、通讯业、医药和制造业等领域,重点集中在财富 500 强企业。

湾经济发展大有帮助,也能解决他们的就业问题,并进一步巩固其 IT 产业在全球的地位。

首批在台开设分行的大陆银行相关人士都对投保协议的签署给予高度肯定。中国银行台北分行总经理蔡荣俊表示,两岸投保协议的签署,将为陆资企业赴台投资和在台经营创造更为宽松的市场环境,进一步推动两岸经贸往来,为大陆商业银行在台业务长期发展提供更好的保障。

交通银行国际业务部总经理郑家渡则表示,投保协议的签署有利于创造一个平等、稳定的两岸投资环境,对于交通银行在台机构及在台业务的发展都具有非常积极的意义。一方面,协议的签署为交通银行台北分行提供政策保护,保障了交通银行作为投资者在台湾的各项合法权益;另一方面,两岸投资环境的改善将促进台湾与大陆之间的经贸往来,为交通银行台北分行的业务拓展提供更为广阔的市场空间。

福建新大陆集团是大陆最早赴台投资的企业之一。总裁胡钢说,签署两岸投保协议后,大陆企业赴台投资机会大大增加。新大陆将逐步加大投入,今年有意增资台湾公司,同时介入物联网应用的高端服务。期盼双方业务主管部门尽快建立联系平台及相关协作机制,增进双方投资,提升产业合作。

(张舵 李慧颖 郭鑫)