



《诚信载道》连载十二

（接上期）
结合传统美德教育，加强机场文化建设和诚信教育。企业文化是机场企业能够立身于社会所必需的精神支柱，优秀的文化能够为员工提供理想的精神家园，并形成强大的凝聚力、感召力，在一定程度上提升机场生存的质量和速度。先进的机场文化应该以精神凝聚，以教育保证，以舆论引导，以典型激励，从而对内产生强大的凝聚力和向心力，对外树立诚信的社会形象，达到争取客户、赢得市场、提高效益的目的。将诚信置于整个道德体系中来共同建设，将诚信教育同中华民族传统美德教育结合起来。中华民族历来讲仁爱、礼让、重义、轻利，在这些传统道德观念中注入时代精神，使之在市场经济条件下发扬光大。市场经济条件下，用智慧去分辨在机场活动中的各种行为，推己及人，互利互惠，实现双赢，也是诚信的要求和体现。这样，讲诚信才会有充实的内容和深厚的基础，诚信才能形成社会风气。

建设中，始终加强对诚信建设工作的深度和广度十分重要，要全面渗透到机场及相关驻场单位每一位员工的心中。在诚信建设的过程中，要始终秉持对诚信建设的高度关注，及时掌握企业在发展过程中的波动带来的对员工诚信观念的影响，同时，紧密关注社会变革、社会总体价值取向的变化给员工带来的影响；在诚信建设的过程中对员工思想观念方面的变化要加强指导和引导，随时校正企业及员工的行为，始终做到按照机场诚信原则和制度坚持不懈地开展，使诚信贯穿机场行为的始终，成为一种企业文化。在诚信建设的过程中，要始终秉持有专人负责，逐步建立诚信的定期评估机制，对机场的诚信状态进行评估，对诚信信息进行分析，查找影响诚信的要素，提出诚信建设的改进意见，其中包括各项制度的完善和改进，对有关业绩评价、奖惩机制内容和方法的修正等，使之始终与诚信的有机实现相一致。在日常管理行为实施的过程中要始终贯彻诚信机场创建的路线方针，将诚信体现在工作的每一个环节，从而使讲诚信、践诚信成为员工的自觉行动。只有这样，深入创建诚信机场才能持续，才能使机场塑造出经久不衰的良好形象，形成品牌，在竞争中快速健康发展。

健全诚信监督制约机制，加大失信处罚力度。机场诚信建设任重道远，内涵丰富，涉及法治管理、道德回归、机场整体形象的提升以及先进机场文化与社会文化的交融等多个面。从社会环境和层面推动机场行业建立良好信用体系，除依靠法律、法规外，还必须依靠行业的自我管理和自我约束。因为法律、法规在机场服务、经营行为中只能规定被管理者应该做什么、不应该做什么或禁止做什么，却无法量化机场从业人员的事业心和责任感，更无法考量其诚实和信用。机场行业完全不是一般的行业，而是特殊的服务行业，只有建立在诚信之上的法律、法规才能真正发挥其作用与威力。因此，机场监督管理人员必须围绕诚信优质服务来健全各项规章制度，严防失信行为的发生。如弘扬诚信美德，营造诚信服务、诚信经营、诚信管理的氛围，满足个性化服务、体验式服务的发展趋势，实现与国际惯例接轨。如果出现重大失信违法行为，除依照法律、法规严厉惩处之外，必须列入无诚信企业黑名单，逐步建立并执行“一次违法违规，终身退出市场”的行业自律规定。同时，充分利用大众传播媒介，正面宣传报道诚实守信、遵章守法的经营机场，用舆论的力量来进一步规范、引导机场行业的诚信建设沿着正确的轨道发展。

扩大诚信建设的深度和广度。诚信建设是一项长期的任务，影响诚信建设的因素涉及社会、机场及员工本身的各个方面，它又是一个复杂而艰巨的工程，因此，在诚信

建设中，始终加强对诚信建设工作的深度和广度十分重要，要全面渗透到机场及相关驻场单位每一位员工的心中。在诚信建设的过程中，要始终秉持对诚信建设的高度关注，及时掌握企业在发展过程中的波动带来的对员工诚信观念的影响，同时，紧密关注社会变革、社会总体价值取向的变化给员工带来的影响；在诚信建设的过程中对员工思想观念方面的变化要加强指导和引导，随时校正企业及员工的行为，始终做到按照机场诚信原则和制度坚持不懈地开展，使诚信贯穿机场行为的始终，成为一种企业文化。在诚信建设的过程中，要始终秉持有专人负责，逐步建立诚信的定期评估机制，对机场的诚信状态进行评估，对诚信信息进行分析，查找影响诚信的要素，提出诚信建设的改进意见，其中包括各项制度的完善和改进，对有关业绩评价、奖惩机制内容和方法的修正等，使之始终与诚信的有机实现相一致。在日常管理行为实施的过程中要始终贯彻诚信机场创建的路线方针，将诚信体现在工作的每一个环节，从而使讲诚信、践诚信成为员工的自觉行动。只有这样，深入创建诚信机场才能持续，才能使机场塑造出经久不衰的良好形象，形成品牌，在竞争中快速健康发展。

纵观国际大型知名企业的发展，有一个共同的特点就是具有无可比拟的软实力。企业发展生存的空间并非随着企业生产规模的扩大而扩大，一个企业要持续、稳定发展，硬实力是重要基础，但起决定作用的是软实力。

“诚信机场”创建工作是个系统工程，需要统一思想，集中智慧和力量。诚信文化是适应机场发展战略的价值观念、思维方式、行为规范，外在形象的综合体现。我们通过加强诚信文化建设对内统一思想，形成合力，对外树立形象，建设品牌。

在昆明机场人眼中，诚信机场品牌已不仅仅是代表机场的服务质量，还是一种文化，更是一种品位、一种格调、一种生活模式以及一种时尚。它具有深厚的文化底蕴和情感内涵，能超越时空的限制带给消费者更多高层次的心理和精神满足，具有强大的生命力和非凡的扩张能力。昆明机场通过诚信机场品牌战略的科学制定和有效实施，建立核心竞争优势，提高竞争能力，逐步赢得机场的可持续增长。

（待续）

（待续）

（待续）

（待续）

（待续）

（待续）

（待续）

（待续）

（待续）

理财之道 | Licai Zhidao

产业链布局扩张 江山化工 有望迎来业绩高增长

本次募集资金投资项目是公司现有产业链的延伸具有良好的发展前景和经济效益。项目的实施能够进一步拓展公司产业链布局，丰富公司产品结构，促进公司产品升级，提高公司的抗风险能力，巩固公司的行业地位，增强公司的持续盈利能力！



近日，浙江江山化工股份有限公司(以下简称江山化工)发布公告，公司全资子公司宁波江宁化工有限公司拟在宁波投资14亿元建设年产9万吨正丁烷项目，该项目的建设是为江山化工非公开发行股票的募集资金项目8万吨/年顺酐及衍生物一体化项目提供原料供应保障。

公告称，由于顺酐项目需要正丁烷原料约9万吨/年，为保障顺酐项目的原料供应量和质量，进一步降低成本，江宁化工拟通过自建正丁烷装置，综合利用液化气和顺酐项目副产蒸汽，根据自身生产需要，采购适量的液化气生产正丁烷，以满足顺酐项目的正丁烷原料要求。

该项目建设期12个月，预计2013年上半年可投料试车，年均可节约成本约1600万元。本项目的建设可综合利用液化气和顺酐项目副产蒸汽，有利于进一步降低顺酐项目的生产成本，提高顺酐及衍生物等产品的市场竞争能力，降低原材料供应的风险。本项目达产后，可满足8万吨/年顺酐及衍生物一体化项目所需的原料配套，为其持续、有效、平稳的运行提供了有力保障，有利于顺酐项目的效益实现，提高江宁化工的整体利润水平。

江山化工位于浙江省江山市区，交

通便利，是国家重点高新技术企业，主要从事化工产品的开发、生产和销售。目前，公司正积极推进非公开发行股票工作，拟募集资金65亿元，用于江宁化工顺酐及衍生物一体化项目，旨在把握国内BDO产品的市场机遇，实现公司拓展产业链布局、丰富产品结构、巩固和提高江山化工市场地位的经营战略，项目目前进展顺利。

顺酐项目建设进展顺利

由于非公开发行股票的募集暂未到位，公司为保障8万吨/年顺酐及衍生物一体化项目的顺利实施，已使用自有资金先期投入支持项目建设。

目前，顺酐项目主要的长周期设备全部完成订货并落实制作，主体结构安装、非标设备现场制作已展开，工程建设正按计划有序推进。

据了解，8万吨/年顺酐及衍生物一体化项目是江山化工为促进企业的转型升级、谋求更大的发展空间，有效对接临港石化产业发展和浙江省铁路投资集团有限公司“十二五”规划而谋划建设的项目。项目下游与PBT、PBS等新材料领域衔接，符合国家发改委《关于建设宁波等7个新材料产业国家高新技术产业开发区的通知》以及宁波市化工新材料产业基地发展规划；技术上引进了当前国际最先

进的美国亨斯迈公司的正丁烷氧化溶剂吸收工艺和英国戴维公司的顺酐酯化加氢制BDO工艺，在安全、环保、能源以及经济性等各方面都比同行业其他装置更具先进性和竞争力。项目建成投运后，将充分利用资源、技术、市场、管理优势，使江宁公司成为行业具有影响力的公司，从而促进江山化工实现从基础化工原料生产商向浙江省化工新材料行业领导者的转型。

成本下降助推业绩高增长

作为江山化工的主打产品，公司DMF(二甲基甲酰胺)产能规模位列行业前端，与主要竞争对手华鲁恒升一同构成DMF生产的第一梯队，占据一半的市场份额，这一比例在国内则达到了70%，两家形成了非常明显的寡头垄断优势。虽然目前，DMF市场存在产能过剩的问题，目前利润水平相对较低，一些新进入的生产商不得不停产，但作为最早进入这个行业的公司，江山化工具有较明显的渠道优势，并未遭遇销售压力。而为了防止和降低坏账，公司加大了回款力度，有效的抑制了市场风险。

原材料价格的下降，也明显降低了生产成本。其中，DMF的原料甲醇，去年国内产能为3800万吨，今年产能5600万吨，而市场需求却仅为2200万吨。随

华天酒店投资大湘西文化旅游产业

华天酒店的大股东华天集团与湘西州政府签署《湘西文化旅游资源开发战略合作框架协议》，全面开发湘西文化旅游资源，打造华天集团文化旅游产业链。根据协议，华天集团将全面进行湘西州吉首、凤凰、芙蓉镇、里耶等区域的旅游

资源开发，力争用3-5年时间，投资30-50亿元人民币，系统形成华天集团在湘西州的酒店旅游文化产业项目布局。

华天集团董事长陈纪明在签约仪式上表示，湘西州文化旅游产业发展潜力

巨大。华天集团此次进军湘西，将加快湘西旅游经济发展。签约现场，湘西州政府领导承诺，将尽最大努力，为华天集团在湘西投资开发提供政策支持，提供“一站式”、“一条龙”的优质服务，确保项目迅速落地，加快建设。

达实智能2亿控股联欣科技 扩大华东地区影响力

达实智能日前公告，公司拟采取股权转让的方式合计受让上海臻龙投资管理合伙企业、上海益憬投资管理事务所、青岛邦源创业投资中心共同持有的上海联欣科技发展有限公司(联欣科技)51%的股权，受让价格为2.01亿元。公告称，2011年联欣科技51%股权的投资收益相当于达实智能2011年净利润的48.5%。

据公告，交易对手方联欣科技成立于2000年，是上海首家绿色建筑配套服务公司，长期以来致力于为客户提供多样化的绿色建筑配套服务及节能解决方案。在联欣科技的业务中，绿色建筑供电(强电)系统优化咨询、工程及节能服务为其主要收入及利润来源。

达实智能公告披露，联欣科技的整体估值为3.94亿元，相当于2011年净利

润9.22倍市盈率，相当于2012年业绩承诺净利润7.69倍市盈率。以联欣科技2011年经审计后的净利润4277万元为基数，现控股股东上海臻龙投资管理合伙企业承诺未来2012年、2013年、2014年联欣科技的净利润每年增长20%，即2012至2014年分别完成5132万元、6158万元和7390万元净利润。

王府井百货1亿进军电商 传统零售业触网变谨慎

国内知名零售企业王府井百货日前宣称，投资1亿元人民币进军电子商务领域。近年来，网购市场强劲的增长力令传统零售企业垂涎，纷纷触网，自建或收购网购平台。

王府井百货集团信息总监刘长鑫向媒体表示，未来5年，王府井百货期望在电子商务部分的营收实现年平均增长率70%。传统零售企业触网已是大势所趋，近年来进军网络市场的零售企业越来越多。

超过70家网店。不过，传统零售企业触网大多仍处于探索或实验阶段，据调查，从59家企业看，网络业务平台及设施也不都是建设完备，59家企业中配送覆盖全国的为32家，占54%，而支持货到付款的企业为34个，也刚刚过半。据悉，在进军网络零售市场热中，百货店开展网络零售比例较大，分析指出，与其资金实力相对较强有一定关系，但其供应链是最大短板。

据中国连锁经营协会调查，零售业百强2009年及以前开设网络零售业务的为14家，2010年有31家，2011年达到52家，2012年有59家零售企业经营

制作周期，刘金涛表示，故事大纲和动漫造型已经确定，正面向社会各界征集剧本，每集6分钟左右，动画片主题歌曲同时征集。

制作周期，刘金涛表示，故事大纲和动漫造型已经确定，正面向社会各界征集剧本，每集6分钟左右，动画片主题歌曲同时征集。

双汇集团将投资制作动画片《双汇大森林》

河南双汇集团计划投资制作12集动画片《双汇大森林》，并将于近期在郑州动漫产业基地举办新闻发布会。

据了解，作为企业文化的一部分，双

制作周期，刘金涛表示，故事大纲和动漫造型已经确定，正面向社会各界征集剧本，每集6分钟左右，动画片主题歌曲同时征集。

着煤炭价格的下降，作为煤化工产品的甲醇，由于国内产能过剩和国外甲醇低价倾销的双重压力影响，价格上涨速度要低于DMF价格的涨幅，这对于DMF生产商来说，无疑又是一大利好。同时，依靠有自备电站供电、供热、煤、油价格的下降，将会进一步降低江山化工的生产成本，相对于业内其他企业来说，无疑又是一大优势。

此外，由于江浙地区集中了全国大部分的合成革产能，同时也是重要的化纤、医药生产地区，公司江山本部贴近DMF下游市场，具备先天的区位优势；且由于江山化工生产技术源于美国杜邦，产品品质稳定，近年来的市场占有率始终稳定。

而企业另一处于国内领先水平的DMAC(二甲基乙酰胺)产品，主要用于氨纶生产，氨纶需求的急剧膨胀是公司DMAC产能扩张的原动力，而且DMAC的应用领域正向高纯方向拓展，也会为公司创造更大的利润空间，产能的扩大将带来规模效应。目前国内DMAC产能在8万吨左右，其中江山化工一家就占据了其中的4万吨，可望还会有较大幅度的增长，是当之无愧的行业龙头，具有较强的行业统治地位，毛利率有较大可能将继续维持在高位。

视野延伸

从2011年年报可以看到，去年江山化工营业收入增长的重要原因正是公司的两大主导产品DMF、DMAC的销售量及销售价格均比上年有所增加，而今年市场对于江山化工来说存在更进一步的机会。

今年5月，内蒙古远兴江山化工有限公司51%的股权转让也使得江山化工摆脱了一个拖累。自江山化工控股远兴江山以来，一直存在影响生产的瓶颈问题，产量未达到预期状态，原材料消耗指标较高，导致DMF的生产成本居高不下。此次股权转让可以提高各项利润指标，对公司业绩表现会产生直接的利好。

中石化15亿美元进军北海资源市场

中国石油化工集团公司7月23日宣布，通过其全资子公司国际石油勘探开发公司，与加拿大塔里斯曼能源公司正式签署认购协议，以15亿美元收购后者英国子公司49%股份，该交易尚需得到相关政府批准。

分析人士指出，目前中石化海外并购资产已涵盖非常规天然气、海上油气资源等前沿领域。通过此次交易，中石化首次进军北海资源市场，除获得规模可观资产外，其储量收购成本明显低于该地区其他交易成本。联系前期布伦特原油价格短期大幅下挫，中石化作为收购方利用有利的窗口完成交易。这一项目有产量，有现金流，是中石化利用当前金融危机和市场资金短缺进入北海地区的一个良机。

塔里斯曼能源公司是加拿大第五大独立石油生产商，有一批具有海工管理和实施经验的团队，其英国子公司在英国北海拥有51个油气田，并担当其中35个油田的作业者。围绕现有油田，拥有权益勘探区面积约1800平方公里；其概算油气储量约489亿桶，2011年日均产量超过7万桶，是该区域的重要油气生产商。

2010年以来，中石化方面在海外并购方面动作频频，其中包括24.5亿美元收购美国西方石油公司(OXY)阿根廷子公司；注资51.56亿美元获得葡萄牙Galp能源公司巴西公司及对应的荷兰服务公司30%的股权等；11亿美元增持澳大利亚太平洋液化天然气有限公司10%股权；22亿加元(约合21.3亿美元)拟购加拿大石油和天然气生产商日光能源公司；出价46.5亿美元，收购美国康菲公司在加拿大合成原油公司油砂合资项目90.3%的股权。

