

B4 | 中国商會 · 国际贸易 | GUOJIMAOYI

相对于寒冷一片的其他经济指数,海关总署刚刚发布的上半年外贸出口数据被称为“回暖” 数据在“回暖” 企业在“变冷”

□ 贾晶晶

据海关统计,今年上半年,我国外贸进出口总值同比增长8%。其中出口增长9.2%,进口增长6.7%;贸易顺差扩大56.4%。不少专家表示,下半年外贸回暖明显,外贸年增长10%可期。

而据《中国企业报》消息,记者在对一些外贸企业进行采访后发现,相对以往,他们今年的外贸出口业务非但没有回暖,反而更加寒冷。由于外需持续严重疲软及各项商务成本不断上升,不少企业经营状况恶化,有的已经处于倒闭的边缘。

订单大幅减少

“去年还没感觉到什么,农历年一过,出口业务忽然就不行了,订单一下子没了!”浙江温州外贸商人蒋雷的公司主要生产剃须刀,产品主要出口非洲和中东等地,一直订单不断。但2012年春节一过,蒋雷所接到的订单明显少了很多,“到现在为止,订单还不如去年上半年的2/3,工厂一下子闲下来



了。”在蒋雷看来,2012年上半年是他做外贸出口业务最“寒冷”的一段时间。和蒋雷有同感,山东威海海飞依服饰

公司贸易部经理蔡惠健也明显感觉到寒意的侵袭。“出口越来越不好做,企业都快撑不住了。”

海飞依服饰有限公司所生产的服装主要出口欧美、日本、韩国等地,今年年初接到,公司的订单开始大幅减少。“公司目前接到的订单比去年同期足足少了40%。”蔡惠健说。

即便抢到了订单,也并不意味着赚钱。“国外的经济形势不好,服装不好卖,国外经销商就落价促销,只能拼命把产品出口的价格往下压。”蔡惠健称,“很多工厂都不赚钱,大家都在考虑转行。”

加工贸易复苏艰难

据《中国企业报》报道,虽然从此次外贸出口数据来看,加工贸易出口比重已有所降低,但仍然占据着超过1/3份额。在全球经济严峻的下行压力下,加工贸易企业的生存压力要比其他企业更大。可以说与人民币升值、原材料价格波动、工资水平上升等因素相比,外需萎缩、订单减少对加工贸易企

业的影响要更大,更致命。

以制鞋业为例,中国皮革工业协会制鞋办公室主任卫亚菲认为,劳动力资源紧张,成本上升,给企业带来的压力非常明显。“以往出口好的时候,有的企业能拿到3%的利润,现在根本到不了这个数了。”卫亚菲称,“很多制造业拼的就是劳动力,劳动力成本上涨,企业就没有价格优势。”

近年来,政府出台相关政策大力提倡加工贸易企业转型升级,提升竞争力。但卫亚菲认为这并不容易。“这是一种持续的机制性的改造,包括技术、设计、工厂管理以及客户筛选等各个环节的综合性升级,需要一定时间的过渡期,这不是一蹴而就的事情。”

此外,卫亚菲认为,政府应在制造业出口的退税方面给予更多的优惠。

据悉,目前服装业退税率为16%,而这是服装外贸企业唯一赚钱的指望,但是,有些国外的经销商由于对此项政策非常了解,企业还要从这部分利润中让出一部分给他们,最终拿到手里的已经所剩无几。而如果将退税额度提升,也能缓解企业目前的艰难局面。

邮箱被盗 十几万美元打给了骗子

骗子注册了一个与该公司邮箱地址极为相似的新邮箱,用它来冒充该公司与客户联系,并告知客户公司银行账号已变更,要求货款汇到新账号。

公司催款,方知货款被骗

位于瓯海娄桥的这家公司专门从事眼镜外包装生产,长期以来都与欧美公司有业务往来。平时许多国外客户都是通过电子邮件联系,相互交流生意上的往来信息,一直没有出过什么意外。今年6月份,按照合同规定,

美国的客户应该向该公司支付一笔大约11万美元的货款。临近付款期限,公司通过电子邮箱给美国的客户发邮件要求支付货款,对方邮件回复,货款迟些时间再付。由于双方长期以来合作愉快,该公司并没有觉得不妥。到了7月上旬,公司仍未收到美国方面支付的货款,便通过电话与对方取得了联系,结果对方告知货款早在一个月前就已经支付。

此时,该公司才发现,有人盗取了他们的邮箱拦截了双方的邮件,而且另外一家法国客户支付的2万多美元货款也已经被骗。

邮箱被盗,骗子更改了银行账号

原来,骗子事先盗取该公司的邮箱密码,获取了公司欧美客户的联系方式以及双方交易情况。之后,骗子注册了一个与该公司邮箱地址极为相似的新邮箱,用它来冒充该公司与客户联系,并告知客户公司银行账号已变更,要求货款汇到新账号。而当该公司通知客户支付货款时,骗子又提前拦截了邮件,冒充客户回复货款迟点再付。如此一来,货款最终就汇到了骗子的银行账户。

其实,类似案件在广州、深圳等地时有发生,在温州也并不是第一次。去年9月份,温州市某贸易公司也因为业务员的邮箱密码被盗,致使6万美元的货款流进了骗子口袋。

目前,不少企业的生意往来过多依赖电子邮件,但是电子邮箱在方便快捷的同时也存诸多隐患。为此,警方提醒广大电子邮箱用户,妥善保管邮箱密码的同时,在交易的关键时刻,别怕麻烦,最好采用电话、传真等多种形式综合确认,确保万无一失后才发货。

(翁寿安 李玉燕)



都拉塔口岸 一个商人14年的坚持

14年时间,对于翁友玲来说,充满酸甜苦辣和艰辛,也充满着希望和憧憬。作为新疆都拉塔发展有限公司总经理,都拉塔口岸已成为伴随翁友玲一生最重要的支点。

1998年,翁友玲和几个老乡看准了察布查尔锡伯自治县境内的都拉塔口岸将有进一步发展潜力的时机,合股经营了新疆都拉塔口岸贸易公司。在都拉塔口岸临时开关不到一年的时间里,他们公司的出口贸易确实火了一把。但一年后,由于种种原因都拉塔口岸被关闭,他们的贸易也被迫终止。

在等待的过程中,合伙人们纷纷打起了退堂鼓。丈夫关坚志这个时候站出来了。他说:“既然你认定要干一件事,就不要怕挫折,要干就干到底。”为了表示对妻子的支持,关坚志来到都拉塔口岸,为公司的开工项目奠基,并出任新疆都拉塔发展有限公司董事长。

外媒:中国投资印度的时机已到

中国现在是印度第三大贸易伙伴,若加上香港的话,就是最大贸易伙伴。印度主要进口中国资本产品,公司受益于廉价和质量不错的设备。印度每向中国出口1美元产品,就要从中国进口3美元,这导致印度贸易赤字高达400亿美元(今年3月)。中国占印度贸易逆差总额的1/5,如果排除石油的话,将超过一半。

与此同时,印度没有生产出多少中国想要的东西。印度对中国的主要出口是矿产和棉花。但原材料出口能否继续成功,却不一定。过去两年,流向印度西海岸果阿邦的河流,充斥着向中国运铁矿石的驳船。但据果阿驳船船东协会的阿图尔·贾达夫说,2011年下半年印度打击非法采矿后,流量减少了1/5。而在今年3月,印度因担心国内棉花短缺,暂时禁止该产

品出口。

印度确实倾向于采取保护主义。两国不存在双边自由贸易协议,印度经常对中国进口加征关税,最近是对电力设备。可喜的是,印度希望增加对华出口。在二十国集团峰会上,印度达成了出口更多大米的协议。印度还想让制药、汽车和IT领域的本国大公司,更好地进入中国市场。

中国若有机会,可以向印度提供融资。来自中国银行的贷款将是好事一桩。但迄今,印度一直保持谨慎,只有一家中国银行获准在印度开设分支。2011年,古吉拉特邦首席部长纳伦德拉·莫迪访问中国招揽投资。此前,印度似乎往往把外资视为只是西方跨国公司的礼物。

其实未必如此。印度已出现了一批中国工厂,比如在马哈拉施特拉邦由三一重工集团经营的一处工厂。老板理查德·邓表示,已投资7000万美元,雇用460名当地人,如果一切按计划,不久生产规模将扩大一倍。据印度进出口银行主席阮甘纳桑估计,有10家中国公司已经或正在印度建厂,100家中国公司已在印度设立办事处。

或许这只是开始,陆续会有更多中国投资涌入。印度需要外部资本和制造业及基础设施的专业技术。中国需要把剩余资金投资海外,从理论上讲,不仅仅投资于政府债券(比如在美国),而且要投资于不会马上破产的国家。

关发现相差500公斤,一下子罚了5000美元,而货值也才几万美元。”李宁说。俄罗斯的关税政策颇不透明,什么货品到底征多少税,查不到公开信息。李宁说:“同样的货物,同样的重量,发到圣彼得堡A码头和B码头,需要缴纳的税费不一样;找不同的清关公司,税费会相差20%-30%。”随着入世,相信一些土政策会和国际规范接轨。

支付爽快,财力雄厚

和俄罗斯人做生意 用很长时间准备马鞍

变这种观点,李宁不惜代价,先做好样本给对方检查。

此外,李宁现在每周都会把加工厂的报告、产量、照片打包发给俄罗斯人,让对方安心。

除了“多疑”,俄罗斯人往往比较多变。“一笔阀门生意从去年谈到了今年,订单数量一直在变。”李宁告诉记者,“直到上个月中旬,对方又把数量增加了100个。跟他们做生意,一定要留有余地,合同签订前一秒钟都可能变化。”

吃透俄罗斯相关政策

初和俄罗斯人做生意,还有很多政策让人摸不着头脑。“朋友出口双截棍去俄罗斯,对方却定义为‘冷兵器’,全部扣留。”李宁说,“后来才慢慢摸清,所有体育器材都需开具特殊证明,不然就会被拒绝进口。”

今年年初,李宁曾邮寄6个调制解调器样品到俄罗斯。由于正值大选年,俄方把控严格,李宁的货被全部退回,理由竟是有用于军事用途的嫌疑。

俄罗斯的关税是按照重量收,对于重量把控尤其严格。“不清楚政策,一开始我吃了不少亏。一次出口地毯,由于工厂没有称重设备,我们初步估算了个重量,俄罗斯海

注册离岸公司 开拓海外市场是捷径

欧美市场消费需求下降,欧债危机迟迟未解决,让外贸市场的发展空间受到挤压。而经济不景气又使得国际贸易保护主义抬头,成为国内企业“走出去”的一大障碍。

同时,国内经济增速也出现放缓迹象,随着原材料价格,劳动力成本日益上涨,国内货币政策限制了企业的现金流。这些都使得外贸企业内外承压。

面对内外双重压力,外贸企业要如何寻找出路? 骏汇国际上海代表处首席代表丁小姐表示,要更好地开拓海外市场,通过注册离岸公司并进行商业操作是一条捷径。

这样的建议被许多人所接受,我们可以从一组调查数据上看出端倪:有近40%的受访者把拓展海外客户作为注册离岸公司的首要目的,而有近两成的受访者则表示,注册离岸公司的目的是为了发掘海外市场,为企业“走出去”铺路。

丁小姐还表示,对于国内企业来说,注册离岸公司不仅有利于国际贸易,而且在税收和外汇方面也有优势。在进出口贸易中,通过离岸公司的名义进行运作,可以简化程序,降低成本,而且可以避免一些国际贸易壁垒,为企业的对外贸易提供一条快捷通道,让企业在国际竞争中占据更多优势。 (千龙)

纺织化工 是贸易摩擦高危区

山东省商务厅日前发布全省上半年遭受贸易摩擦情况。1-6月,山东省产品共遭受国外贸易救济调查25起,其中,反倾销18起、反补贴4起、保障措施1起、特殊保障措施2起;涉案金额45亿美元,同比下降37.8%;涉案企业378家,下降33.6%。

山东省商务厅公平贸易处人士表示,受经济下滑影响,美国、欧盟等发达经济体对我国发起的贸易救济调查,对山东省影响最大。山东省产品遭受美国、欧盟、澳大利亚等发达经济体发起的贸易救济调查10起,涉案金额3.1亿美元,占全部涉案金额的68.9%。其中,欧盟2.3亿美元,占全部涉案金额的51%。

在上半年受贸易影响的产品中,山东省优势的钢铁及制品、化工、纺织服装等最为集中,其中涉案金额合计3.7亿美元,占全部涉案金额的82.2%。

值得注意的是,拉美国首次密集对我国发起贸易救济调查,仅6月份山东省产品遭受来自巴西、阿根廷、哥伦比亚、秘鲁等的反倾销调查就有6起,占6月案件数的66.7%。其中,秘鲁对我服装及其配饰发起反倾销调查一案,涉及我国276个产品税号,异常罕见。 (齐鲁)

电子支付让通关更便捷

海口海关联合光大银行海口分行日前举行海关税费电子支付推介会,并向海南省进出口企业介绍“电子支付”便利通关措施。记者从现场获悉,海南各外贸企业,只要登录第三方平台签约,就可完成进出口贸易的税款及各项费用的缴纳,并可直接在海关现场取得税单,大幅提升了通关效率和资金使用效率。

据了解,海关税费电子支付系统是由海关业务系统、中国电子口岸系统、光大银行关税融资业务平台及第三方支付系统四部分组成的进出口环节税费缴纳的信息化系统,其支付种类大大增加,不仅可以支付进口关税、进口环节代征税等正常税款,还可以支付保证金、滞纳金等费款、补税税款、滞纳金以及缓税利息等,基本实现了对海关税费业务的全覆盖。

据介绍,海关税费电子支付是在原有网上支付系统基础上的进一步优化,与网上支付相比,电子支付引入了第三方服务的理念,简化了企业签约流程,减少了纸质文本在签约方之间的流转,缩短了审批时间。其支付方式更加灵活,企业可以税单为单位进行支付,并可自由选择一般支付或担保支付。此外,电子支付系统还增加了代理支付功能,改变了网上支付系统中只能由报关单上指定单位支付的局限,报关单上的三家企业(经营单位、收发货单位、申报单位)可委托其他企业为其支付海关税费。

目前,“海关税费电子支付系统”已在全国范围内正式推广。 (宋敏)

(张亮)

(云信)

(蔡木子)